БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№53 (396) 18 августа 1997 года

понедельник

СЕГОДНЯ

ЧТО СКРЫВАЕТСЯ ЗА ВЫВЕСКОЙ «БЕЛВНЕШТОРГИНВЕСТ»?

Стр.30

СОБЫТИЕ

У ЭКОНОМИКИ ЛОМКА — ЕЙ НУЖЕН ДОПИНГ

Андрей МАХОВСКИЙ

На минувшей неделе президент воспользовался правом, которое предоставил ему парламент, и своим декретом изменил основные показатели республиканского бюджета. Событие это прошло практически незаметно, не вызвав каких-либо протестов и даже сколько-нибудь бурного обсуждения. Между тем предложенный президентом вариант бюджета свидетельствует о том, что власти Беларуси уже сейчас готовы к проведению масштабной рублевой эмиссии.

В России споры вокруг необходимости секвестра бюджета продолжались несколько месяцев. Новая команда в правительстве объявила прежний бюджетный план неисполнимым и потребовала его пересмотра еще в марте этого года. Раздавались предложения то ли об отставке правительства, то ли о роспуске Думы. С тех пор страсти вокруг бюджета в России не утихали.

В Беларуси таких проблем не возникло. Президент даже не стал утруждать себя тем, чтобы получить хотя бы формальное согласие парламента. Для того чтобы перекроить государственный бюджет, оказалось достаточно подписи Александра Лукашенко.

Еще весной этого года белорусский парламент пытался вяло протестовать против предоставления президенту права *«изменять расходные и доходные статьи бюджета в пределах бюджетного дефицита»*. Но в конце концов парламентарии согласились с мнением президента: положение у них сегодня такое, что собственное мнение лучше держать при себе. Впрочем, декретом, который увидел свет на минувшей неделе, -- «Об уточнении показателей бюджета на 1997 год» -- Александр Лукашенко умудрился нарушить даже этот закон.



...А карманам, как известно, денежки нужны

Как объяснили корреспонденту «БДГ» в Министерстве финансов, внесение корректировок в главный финансовый закон страны понадобилось в связи с тем, что *«ситуация развивалась неадекватно заложенному в плане. И доходы, и расходы бюджета превысили запланированные показатели. Поскольку бюджет был перевыполнен по всем параметрам, мы были поставлены перед необходимостью его пересмотра»*.

Бюджетный план 1997 года действительно перевыполнен. Доходы государства (а это по большей части налоги, которые платят отечественные предприятия) в первом полугодии составили 72% от годового плана. Расходы были несколько скромнее, всего 61% от годового плана. Всего республика истратила 27 трлн. рублей при годовом плане в 44 трлн. рублей. План по доходам был установлен в 36 трлн. рублей. Напомним, что еще в начале нынешнего года эксперты «БДГ» указывали на то, что бюджет страны занижен, и реальный размер государственных доходов с учетом показателей инфляции должен составлять порядка 60 трлн. рублей. Официальные финансисты считали, что ошибаются все, кроме них. Время, однако, подтвердило нашу правоту.

Новый план бюджета откорректировал первоначальные показатели приблизительно на 100%. В соответствии с декретом план по расходам установлен в 72 трлн. рублей. Доходы республиканского бюджета определены в 62 трлн. рублей. В результате бюджетный дефицит вырос с первоначальных 7,5 трлн. рублей до 10 трлн. рублей.

Интересно, что особенной необходимости в увеличении дефицита на первый взгляд не было. По итогам первого полугодия дефицит бюджета составил лишь 642 млрд. белорусских рублей, или 0,5% от ВВП. При этом в некоторые месяцы республика работала с превышением доходов над расходами. Как объяснили в главном государственном казначействе, *«возникновение дефицита связано с тем, что весной правительству необходимо было выделить средства на кредитование посевной кампании, а позже дать кредит на проведение уборочной»*. В то же время в Министерстве финансов уверены, что кредиты будут большей частью возвращены в срок, а значит, даже минимальный дефицит бюджета республика сможет преодолеть без привлечения дополнительных источников финансирования и тем более без проведения эмиссии.

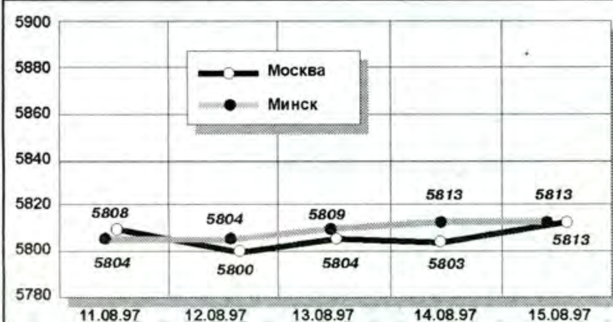
Правда, уже в первом полугодии эмиссия, несмотря на очевидные успехи бюджетного строительства, почему-то превысила плановые показатели и составила приблизительно 1,3 трлн. рублей. Результатом этого стал непредвиденный рост среднемесячной инфляции с 2 до 5,9%. Сейчас правительство действительно вынуждено подгонять бюджет под реальные параметры инфляции.

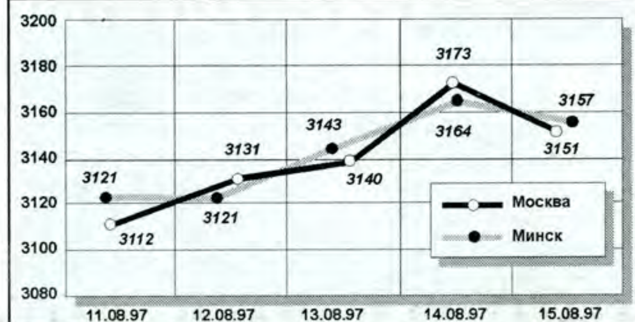
Правда, судя по «откорректированному» проекту, удержать инфляцию в рамках 2% не удастся и во втором полугодии. Основными источниками покрытия 10 трлн. дефицита во втором полугодии будут кредиты Нацбанка (5 трлн. рублей) и государственные казначейские обязательства (около 4 трлн. рублей). То есть, несмотря на все продекларированные успехи макроэкономического строительства, власти Беларуси уже сейчас готовы к тому, чтобы эмитировать в экономику по меньшей мере 5 трлн. рублей ничем не обеспеченных денег.

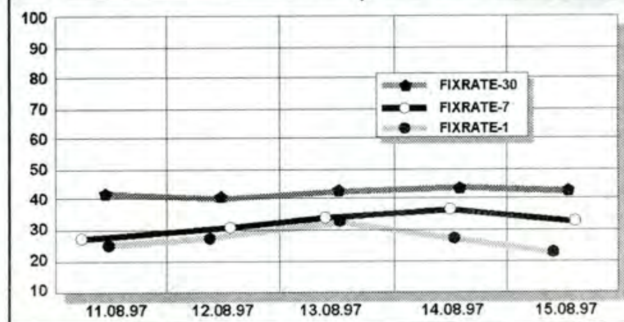
«Осуществить покрытие дефицита республиканского бюджета следующими источниками:

Финансирование всего, млн.руб.	*10101000,0*
в том числе на: внутреннее финансирование	*9467360,3*
из него:	
кредиты Национального банка	*5050500,0*
кредиты МВФ	*226895,8*
государственные казначейские обязательства	*3915000,0*
изменение депозитов	*549964,5*
поступление от приватизации республиканской собственности	*80000,0*
погашение задолженности по кредиту Национального банка, использованному для компенсации вкладов ветеранов войны	*100000,0*
компенсация населению ущерба от обесценения денежных сбережений, помещенных во вклады в Сберегательный банк и беспроцентного займа 1990 года на приобретение товаров длительного пользования	*255000,0*
погашение задолженности юридическим лицам по заблокированным счетам во Внешэкономбанке СССР по состоянию на 1 января 1992 года	*1732632,0*
поступления от белорусского государственного предприятия по транспортировке и поставке газа «Белтрансгаз» непогашенной задолженности за энергоносители, образовавшейся по состоянию на 1 февраля 1996г.	*1732632,0*
внешнее финансирование -- всего	*633639,7*
поступления	*1924397,6*
погашение основного долга по кредитам	*1290757,9*

Президент Республики Беларусь [подпись] *А.Лукашенко»*







ДОЛГИ

ПОПЫТКА ВЫБРАТЬСЯ ИЗ ДОЛГОВОЙ ЯМЫ

Отдел информации «БДГ»

Согласно постановлению правительства N 922 до начала отопительного сезона белорусские субъекты хозяйствования должны погасить задолженность за потребленные энергоресурсы, образовавшуюся с 1 января 1997 года. Постановление также предусматривает полную оплату текущего потребления энергоресурсов и погашение до 1 января 1998 года всей задолженности за прошлый год.

Контролируют процесс погашения задолженности за энергоресурсы и оплаты их текущего потребления специально созданные постоянные отраслевые и региональные комиссии; возглавляют их министры и руководители республиканских органов управления. Комиссии наделены полномочиями привлекать руководителей предприятий, не обеспечивших оплату потребленных энергоресурсов за более чем два месяца, к дисциплинарной ответственности вплоть до освобождения с занимаемой должности. Кроме отраслевых и региональных, создается соответствующая и республиканская комиссия. Ей предстоит заслушивать отчеты руководителей министерств и ведомств, а также определять меры оперативного решения всех возникающих проблем. Государственным объединениям, предприятиям и организациям, имеющим задолженность за энергоресурсы, согласно постановлению запрещается использовать средства, формируемые из прибыли, для премирования управленческого аппарата. Работники аппарата министерств и ведомств, чьи подведомственные субъекты хозяйствования имеют задолженность за энергоносители, будут лишаться денежных премий.

При недостатке средств для погашения задолженности правительство рекомендует предприятиям и организациям направлять на эти цели средства, вырученные от реализации ликвидного имущества (в том числе легкового автотранспорта, бытовой и офисной техники), ценных бумаг, долей имущества в уставных фондах других субъектов хозяйствования, а также иные средства, включая кредиты банков. Также в целях погашения имеющейся задолженности за энергоносители Министерство финансов по согласованию с Нацбанком должно внести на рассмотрение правительства проект постановления «О специальном выпуске государственных ценных бумаг».

ИНТЕГРАЦИЯ

НА СКОЛЬКО «ОБУЛИ» РОССИЮ

Отдел информации «БДГ»

Скандал, разгоревшийся вокруг реэкспорта водки и этилового спирта в Россию, заставил правительство Беларуси в феврале этого года установить квоты и ввести лицензии на импорт алкогольных изделий и этилового спирта из пищевого сырья.

В результате предпринятых мер поставки беспокойного товара на территорию Беларуси резко сократились: в первом полугодии 1997 года импорт водки уменьшился в стоимостном выражении в 13,9 раз (на $72,4 млн.), этилового спирта -- в 6,4 раза (на $8,8 млн.) по сравнению с соответствующим периодом прошлого года.

СОТРУДНИЧЕСТВО

БЕЛАРУСЬ И ПОЛЬША ОБРАТИЛИСЬ К ЕС ЗА ПОМОЩЬЮ В ОБУСТРОЙСТВЕ ГРАНИЦЫ

Отдел информации «БДГ»

Посол Беларуси в Варшаве Виктор Бурский и первый заместитель министра внутренних дел и администрации Польши Юзеф Калиш официально передали представителям Европейской комиссии в Республике Польша послу Рольфу Тиммансу совместное белорусско-польское обращение в Европейскую комиссию о выделении финансовых средств ЕС на обустройство белорусско-польской границы.

Это обращение было подписано еще в июне председателями белорусско-польской межправительственной комиссии по трансграничному сотрудничеству М. Мариничем и Ю.Калишем. В состоявшейся беседе белорусская и польская стороны обсновали необходимость выделения финансовых средств на развитие пограничной инфраструктуры. Посол Р. Тимманс в свою очередь заверил, что совместное обращение будет передано руководству ЕК в Брюсселе. Он также подчеркнул, что финансовые средства должны выделяться на обустройство пунктов перехода, так чтобы по обе стороны границы были созданы одинаковые условия для пропуска грузо- и пассажиропотоков. Вместе с тем, было подчеркнуто, что при выделении средств будет учитываться экономическая и политическая ситуация в странах, из чего можно предположить, что средства Европейского союза если и будут выделены, то в первую очередь будут предоставлены польской стороне.

СТАТИСТИКА

ДЕФИЦИТ ТОРГОВОГО БАЛАНСА УВЕРЕННО РАСТЕТ

Отдел информации «БДГ»

Согласно статистике внешнеторговый оборот Беларуси за первое полугодие 1997 года сложился в размере $6,9 млрд. и увеличился по сравнению с соответствующим периодом прошлого года на 13,9%. Товарооборот со странами СНГ -- $4,7 млрд.(68,1% общего товарооборота), в том числе с Россией -- $3,8 млрд. Со странами дальнего зарубежья -- $2,2 млрд., или 31,9% общего товарооборота.

По сравнению с январем--июнем 1996 года стоимостный объем внешней торговли вырос с государствами СНГ на 15,8% (в том числе с Россией на 18,2%), с государствами дальнего зарубежья -- на 10,1%.

Общий объем экспорта составил $2,99 млрд. и увеличился в фактических ценах в долларовом выражении (по сравнению с соответствующим периодом прошлого года) на 13,2%. Общий объем импорта составил $3,91 млрд. и вырос на 14,4%. Сальдо внешней торговли остается отрицательным и составило $919,2 млн. Эксперты МВЭС тем не менее считают, что реальный дефицит не может иметь однозначной оценки, поскольку в его составе нашли отражение не требующие возвратных платежей импортные поставки (трубы на строительство газопровода Ямал--Европа, давальческая нефть, гуманитарная помощь и др.), с учетом которых объем реального дефицита торгового баланса, требующий финансирования за счет экспортной выручки, оценивается «существенно меньшей цифрой».

С целью снижения дефицита внешнеторгового баланса, защиты отечественных товаропроизводителей и обеспечения мониторинга за товарными потоками, поступающими на внутренний рынок страны, МВЭС разработало ряд мер, направленных на ограничение импорта товаров, выпускаемых белорусскими предприятиями. В частности, планируется ввести регистрацию контрактов на импорт отдельных промышленных и продовольственных товаров. Одновременно предлагается отменить регистрацию контрактов при экспорте продольно распиленных лесоматериалов и квотирование и лицензирование экспорта органических и комплексных удобрений.

КРЕДИТЫ

ОЧЕРЕДНОЕ ЗАСЕДАНИЕ ВКК

Отдел информации «БДГ»

Как стало известно «БДГ», очередное 5-е заседание валютно-кредитной комиссии Совета Министров Беларуси было преимущественно посвящено ликвидации задолженности по кредитам перед немецким страховым обществом «Гермес».

Выполняющий свои обязательства «Гермес» уже начал погашать просроченные долги правительства нашей страны перед немецкими банками.

ВКК обсудила состояние расчетов предприятий агропрома по немецким кредитам, рассмотрела вопрос о предоставлении концерну «Беллегпром» и ОАО «Слуцкий сахарорафинадный комбинат» отсрочки по погашению задолженности перед «Гермесом». Кроме того, ВКК решила выделить МИД Беларуси средства на приобретение здания в Риме для резиденции белорусского посольства.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

СКАНДАЛ

РАЗВЕДКА БОЕМ

Отдел информации «БДГ»

Заявление помощника президента Сергея Посохова о намерении руководства страны в случае необходимости вернуть на территорию Беларуси ядерное оружие на минувшей неделе было если не первой, то как минимум второй темой по интенсивности обсуждения.

Реакция международной общественности не заставила себя долго ждать. Ответное заявление сделал спикер литовского парламента Витаутас Ландсбергис. Он сообщил об обеспокоенности Литвы позицией Беларуси. Однако самое главное заключалось в том, что г-н Ландсбергис предложил не принимать Александра Лукашенко на саммите глав государств региона, который должен состояться в Вильнюсе в начале сентября текущего года.

Заявление достигло своей цели. Ведь уже ни для кого не секрет, что сейчас вся политика белорусского внешнеполитического ведомства направлена на то, чтобы «вывезти Лукашенко за границу». На традиционном брифинге заместитель министра иностранных дел Михаил Хвостов попытался разрядить обстановку. Комментируя наделавшее шума заявление Сергея Посохова, Михаил Хвостов высказался в том смысле, что к словам президентского помощника не стоит относиться чересчур серьезно. Г-н Хвостов напомнил и о том, что заявление не исходило лично от президента. По мнению замминистра, президентскому визиту на саммит ничего не угрожает, поскольку приглашал его не Ландсбергис, а литовский президент Альгирдас Бразаускас. «Визит готовится, и президент будет в Вильнюсе в любом случае», -- заявил Михаил Хвостов.

КОММЕНТАРИЙ «БДГ».

Можно было бы поверить в несерьезность высказываний Сергея Посохова, если бы не предыдущие заявления белорусского президента по вопросам разоружения. Александр Лукашенко всегда стремился произвести впечатление хозяйственного человека и не один раз признавался в том, как ему жаль расставаться с ядерным оружием. Это уже приводило к международным скандалам.

Первый из них разразился еще в феврале 1995 года, когда Александр Лукашенко публично заявил, что Беларусь не будет выполнять договор ОВСЕ (договор о сокращении обычных вооружений в Европе). Тогда белорусский президент, как водится, ссылался на бедность -- мол, Беларусь просто не в состоянии произвести демонтаж оружия. Эти слова вызвали возмущение европейских государств. По прошествии некоторого времени Беларусь все же выполнила обязательства по договору, но Лукашенко от своих слов не отказался.

Следующий скандал не заставил себя долго ждать. Летом того же 1995 года начали циркулировать слухи, что срывается график вывода в Россию ракет СС-25. В то время в Беларуси оставалось 18 таких ракет и было очевидно, что в график вывода (ракеты должны были покинуть страну к концу года) сложно уложиться даже по чисто техническим причинам. Белорусское руководство высказывалось по этому вопросу довольно неопределенно. В то же время власти официально не опровергли ссылку газеты «Известия» на слова Александра Лукашенко о том, что поскольку мы все равно намерены объединяться с Россией, то не стоит и напрягаться для вывода ракет. Российская же сторона обвиняла белорусскую в срыве выполнения договоренностей. Александру Лукашенко вновь, как и в случае с договором ОВСЕ, пришлось смириться с неизбежностью. К концу 1995 года под очевидным давлением международной общественности ракеты СС-25 были выведены с белорусской территории.

Белорусский президент не смог скрыть своих сожалений по этому поводу. Всем памятен его трогательный рассказ о том, как плакали белорусские люди, навсегда прощаясь с выводимыми ракетами. Очевидно, что безъядерный статус Беларуси не дает президенту спать спокойно. Кто как не Александр Лукашенко неоднократно уверял в том, что белорусская армия -- одна из самых мощных армий в Европе. А как армия может быть «самой мощной», не имея ядерного оружия?..

Именно поэтому эксперты «БДГ» полагают, что высказывание Сергея Посохова следует расценивать как разведку боем. То ли по глупости, то ли сознательно, но помощник Александра Лукашенко озвучил уже вынашиваемую белорусским руководством инициативу.

ИТОГИ

...А ТАКЖЕ В ОБЛАСТИ БАЛЕТА МЫ ВПЕРЕДИ ПЛАНЕТЫ ВСЕЙ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

13 августа итоги работы народного хозяйства Беларуси за первое полугодие были подведены на очередном заседании Совета Министров. Выяснилось, что хотя каждое министерство по отдельности работало из рук вон плохо, правительство в целом с поставленной задачей справилось.

Сергей Линг в своем докладе привел много раз повторяемые цифры макроэкономического роста. У нас, как всем известно, самые высокие темпы прироста ВВП, невероятно высокие темпы роста в промышленности. Немного отстает сельское хозяйство, но с ним в Беларуси всегда были большие проблемы.

Похоже, запуганные белорусские чиновники перестарались. При плане прироста ВВП в 5% его прирост за полугодие составил 11%. Темпы прироста в промышленности превзошли прогнозные показатели в два с лишним раза. В два раза выросла рентабельность, в полтора раза превысили прогнозные показатели темпы прироста капитальных вложений.

Не забывало правительство и о любимом народе. Так называемые реальные доходы населения выросли в этом полугодии на 16%. Соответственно росту доходов на 20% вырос розничный товарооборот. На 15% уменьшилось число безработных.

Показатели роста оказались настолько впечатляющими, что даже Александр Лукашенко усомнился в их достоверности. В своем ответном слове белорусский президент сказал, что масштабы приведенных цифр внушают ему некоторые подозрения.

Еще большие сомнения в экономических успехах Беларуси внушает сопоставление темпов экономического роста с темпами роста инфляции. При прогнозе инфляции в 2% в месяц ее среднемесячный уровень в первом полугодии составил 5,9%. Сергей Линг, правда, обещал, что во втором полугодии инфляция все-таки будет побеждена и сведена до прогнозного уровня.

На фоне процентных показателей роста и в промышленности, и в сельском хозяйстве странно выглядело одновременное увеличение числа убыточных предприятий. Если на конец июня убыточными было 17% всех белорусских предприятий, то на конец полугодия число убыточных предприятий увеличилось до 21%. Сейчас убыточными признаны 2453 предприятия. Естественным следствием этого стало сохранение весьма внушительных показателей задолженности. На начало июня кредиторская задолженность составляла 123 трлн. рублей и превышала дебиторскую на 23%.

По результатам полугодия вырос внешний долг Беларуси. Вместо того, чтобы продавать благополучно произведенную продукцию, белорусские руководители почему-то предпочитали прятать ее на складах своих предприятий, а все нужное в хозяйстве закупать за границей. В результате объем импорта в первом полугодии составил $ 3 млрд. 911 млн. Его прирост превзошел прогнозные показатели более чем в два раза. Отрицательное сальдо внешнеторгового баланса увеличилось до $ 919,2 млн.

Но в целом, по мнению президента, дела в экономике обстоят неплохо. Работу правительства Александр Лукашенко оценил положительно. В то же время, по его мнению «правительство могло сделать и больше».

За невыполнение высочайших наказов по сдерживанию роста инфляции были подвергнуты критике Министерство экономики и Министерство финансов. По мнению Лукашенко, Министерство экономики самовольно допустило превышение прогнозных показателей. Главной причиной роста инфляции, как считает президент, является недостаточный контроль за ценовой политикой. Отдельные субъекты хозяйствования позволяли устанавливать цену на свою продукцию, не сообразуясь при этом с распоряжениями и указаниями президента.

За чрезмерно большое число убыточных предприятий президент отчитал министра промышленности. Действительно, странно, что при столь явном приросте промышленного производства отдельные хозяйства позволяют себе оставаться убыточными. Не меньшей критике была подвергнута и работа Министерства внешнеэкономических связей.

Особое место в президентском докладе было уделено проблемам банков и банковского сектора. Александр Лукашенко высказал законное недовольство тем, что при общем развале экономики банки позволяют себе получать прибыли в 30-50%. По его мнению, такое положение недопустимо. От председателя Нацбанка Геннадия Алейникова президент потребовал немедленно исправить вопиющие нарушения и принять все необходимые меры для ограничения прибылей банков.

«А в остальном, прекрасная маркиза, дела идут, и жизнь легка. Ни одного печального сюрприза. За исключеньем пустяка».

ИНИЦИАТИВЫ

ЗАЩИТА ПОТРЕБИТЕЛЯ — ДЕЛО РУК САМОГО ПОТРЕБИТЕЛЯ

Отдел информации «БДГ»

14 августа в Министерстве предпринимательства и инвестиций состоялось заседание Межведомственного совета по защите прав потребителей. Заместитель председателя совета, заместитель министра предпринимательства и инвестиций Анатолий Ахрамчук сообщил, что в октябре планируется завершить работу над новой редакцией закона о защите потребителей.

Необходимость новой редакции вызвана несовершенством существующего закона, определенные положения которого требуют большей конкретики. На заседании совета было также отмечено, что на сегодняшний день практически повсеместно в республике создан институт уполномоченных по защите прав потребителей, а количество общественных организаций в этой сфере увеличилось -- сейчас их насчитывается 97. Анатолий Ахрамчук сообщил, что сегодня существуют два проекта, реализация которых позволит усовершенствовать и сделать более эффективной систему защиты прав потребителей -- один из них касается системы сравнительного тестирования для получения достоверной информации о качестве товаров, а другой -- межведомственной информационно-аналитической системы по вопросам защиты прав потребителей.

Кроме того, в проекте постановления Совета Министров «О мерах по дальнейшему развитию и совершенствованию государственной и общественной защиты прав потребителей» Минсвязи поручается обеспечить общественные организации потребителей необходимыми линиями связи и техническими средствами для создания Единой информационной телефонной системы по вопросам защиты прав потребителей. В проекте также поручено различным министерствам и ведомствам в срок до 30 декабря 1997 года определить формы взаимодействия с общественными организациями потребителей по контролю за качеством потребительских товаров (услуг), соблюдением прав потребителей, правил торгового, бытового и иных видов обслуживания, по информированию населения об опасных и недоброкачественных товарах и услугах.

МАКРОПРОЕКТЫ: ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

КОГДА МЫ БУДЕМ ДЕЛИТЬ НАШЕ ЗОЛОТО?

Игорь ВОРОБЬЕВ

На прошлой неделе в газете «Белорусский рынок» был напечатан сенсационный материал «Где эмиссия зарыта». Редакционный аналитический центр получил сверхсекретную государственную программу «Комплекс мероприятий по формированию и эффективному использованию золотовалютного резерва Республики Беларусь» и дал ей резко негативную оценку. Поскольку разглашение содержания подобных программ в прямом смысле слова хоронит их, корреспондент «БДГ» решил поговорить о «покойнике» с одним из разработчиков этой программы, руководителем предприятия «Независимая консалтинговая группа» Эдуардом Эйдиным. Разговор, по нашему мнению, не получился. Г-н Эйдин был, мягко говоря, не любезен.

-- Эдуард Леонидович, теперь о программе можно говорить открыто. Какие основные принципы формирования золотовалютного резерва планировались разработчиками программы?

-- Для начала нам необходимо определиться, о чем идет речь. Если этого не сделать, то можно попасть на ту же удочку, что и все те, кто прочитал в «Белорусском рынке» информацию, выделенную жирным шрифтом в статье «Где эмиссия зарыта». Я хочу отметить, что все что написано жирным шрифтом, -- дезинформация.

-- Вы обвиняете уважаемое издание в дезинформации?

-- Я утверждаю, что текст о том, что в середине июля государственные органы управления получили копию программы под названием «Комплекс мероприятий по формированию и эффективному использованию золотовалютного резерва Республики Беларусь», -- полная дезинформация.

-- Что конкретно является дезинформацией?

-- На сегодня программы по формированию и использованию золотовалютного резерва не существует. В СМИ попало письмо президента, в котором идет речь о необходимости пяти государственных программ, в том числе и по формированию золотовалютного резерва. Тема, заметим, достаточно скользкая, поскольку золотовалютный резерв во всех странах мира -- информация конфиденциальная. В данном случае произошла утечка информации, причем из самых верхов. И именно я был инициатором служебного расследования в связи с произошедшим.

-- Что же тогда анализирует «Белорусский рынок»?

-- Насколько я могу судить, в статье сделан анализ не программы, а информационной записки, прилагавшейся к письму президента.

Информационная записка -- лишь база для создания конкретных программ. Мы посылали ее президенту и первому вице-премьеру как предтечу комплекса программ, перечисленных в письме. Но на сегодняшний день «Комплекс мероприятий по формированию и эффективному использованию золотовалютного резерва Республики Беларусь» никто не анализировал по той простой причине, что его никто не видел.

-- Никто не видел или программы нет?

-- Программы, принятой президентом, нет.

-- Что Вы можете сказать о вышеперечисленных пяти программах?

-- Они изложены в письме президента под грифом «для служебного пользования», потому я не могу давать подробную информацию.

-- Дайте хоть какую-нибудь...

-- В прошлом году наша группа участвовала в разработке государственной программы «Основные направления социально-экономического развития...». В нынешнем году мы выступили с инициативой написания пяти конкретных программ в развитие этого документа. Это: инвестиции (конкретная программа по привлечению конкретных инвестиций не в ряд предприятий, а в страну); рынок ценных бумаг; создание и использования золотовалютного резерва; акционирование и разгосударствление предприятий; расчеты за энергоносители. Все пять программ представляют собой нормальные, выполнимые в существующих условиях документы. При их создании наша группа учитывала необходимость поддержания социального уровня населения, к которому оно привыкло за 70 лет. То есть нами выдержана очень важная компонента -- социальная.

-- Как Вы прокомментируете материал, опубликованный в газете?

-- Первое -- попадание документа с грифом «для служебного пользования» в полном объеме (так как информационная записка прилагалась к письму президента) в СМИ свидетельствует об утечке. Второе -- я лишний раз убедился в том, что службы экономической безопасности в стране не существует вообще -- ее нет ни в КГБ, ни в Совете безопасности, ни в Службе безопасности президента. Третье -- комментарий, который дан нашей информационной записке, писали профессионалы высокого класса, которых в Беларуси можно пересчитать на пальцах одной руки. Они почти все занимают очень высокие должности. (Если кто-то думает, что они прозябают в газете, то их нужно найти и пригласить возглавить Минэкономики, Минфин, заставить писать эти программы и главное их выполнять). Очень странно, что эти люди начали нас критиковать на страницах печати, ведь полемика ведется не с оппозицией, а в системе существующей исполнительной власти. Причем, не столько критикуется наш подход к реформам, сколько защищается существующий.

-- А есть разве какой-то подход?

-- Мы сейчас с вами говорим о записке. Повторю: это наезд одной части исполнительной власти на другую. Нормальное явление. Одна часть исполнительной власти, которая говорит, что все знает, но при этом ничего не делает, наезжает на вторую часть, занимающую более активную позицию. Профессионализм у двух групп разный, и понимание реформирования экономики у них разное. Спорить, действительно, есть о чем. И мы к этому готовы, но открыто, не прячась за различные вывески.

-- Скажите, теоретически реально ли выполнить программу по формированию золотовалютного резерва?

-- Программа реальна на 100%. Она никак не зависит от экономической ситуации в стране и никоим образом ее не ухудшит. Но программа достаточно спорна, если вспомнить о геополитической ситуации -- о едином таможенном пространстве. Россия отнесется к программе неоднозначно, но мы сможем проверить насколько нас Россия любит. По эффекту, который принесет реализация программы, включая политический, -- это очень серьезный документ. Потому очень обидно за нашу исполнительную власть: я думал ее представители умнее. Золотовалютная программа не касается широких слоев предпринимателей, не затрагивает она и интересов населения. Она касается государственности.

КОММЕНТАРИЙ «БДГ»

Представляется бессмысленным в данной ситуации спорить по поводу так называемой «золотовалютной программы», не читая ее. Г-н Эйдин разговаривать о ней, по сути, отказался. Аналитики «БР» блистательно разгромили информационную записку, имеющую лишь опосредованное отношение к программе. Во всей этой истории интересует один вопрос: «А был ли мальчик?» -- есть ли программа?

Если внимательно читать слова, произнесенные Эйдиным, то она существует, хотя тщательно (ха-ха!) скрывается, если верить аналитикам «БР», то она, можно сказать, была, но ее, огласив, «замогилили». Можно, конечно, предположить, что мы наблюдаем спланированную дезинформирующую общественность кампанию, ибо во всех странах при реализации подобных программ государство «гонит дезу». Но читая критику «БР», трудно отыскать «государственную золотую нить». Если предлагаемая эмиссия не сочетается с вексельной программой, то эмиссия под золото вполне уместна и тогда чего ее так не любить. Третий вариант -- программы действительно нет, а г-н Эйдин блефует (он -- известный мастер блефа, о чем говорит вся его история) и тем самым провоцирует и выявляет противников своей группы.

Что бы ни было, с уверенностью можно сказать лишь следующее: есть ли «золотая программа» мы узнаем только тогда, когда она уже будет выполняться. Если все о ней знают заранее, то программы, можно сказать, нет.

СКАНДАЛ

ПОГРАНИЧНАЯ СИТУАЦИЯ

Юрий ДРАКОХРУСТ

В философии экзистенциализма пограничная ситуация определяется как состояние, в которой выясняется, что такое человек, чего он стоит.

В пятницу эффект разорвавшейся бомбы произвела информация всезнающего «Интерфакса»: на белорусско-литовской границе снова задержаны журналисты. Сообщалось, что задержание произошло примерно в том же месте, где в конце июля для съемки злополучного репортажа о границе находилась группа Павла Шеремета. «Интерфаксу» еще днем стали известны имена задержанных: корреспонденты ОРТ , приехавшие на смену посаженной съемочной группе, -- Александр Аганов, Анатолий Адамчук, Валерий Асташкин -- все граждане России, и оператор НТВ Владимир Костин -- гражданин Беларуси. Болезненное внимание к гражданству объяснимо: по мнению белорусских властей с журналистами с белорусскими паспортами они совершенно безболезненно могут делать все, что угодно.



Лукашенко пополнил список опасных профессий

Несмотря на все усилия, подтвердить эту информацию не было никакой возможности: все мыслимые пресс-службы и официальные лица либо хранили гордое молчание, либо отсылали к вышестоящим инстанциям. Факт задержания журналистов никто не подтверждал. Но и не опровергал. Все чего-то ждали.

В пять часов вечера молчание нарушил пресс-центр Госкомитета погранвойск, выступив со следующим заявлением: «15 августа 1997 года в 12-20 в непосредственной близости от Госграницы без соответствующих документов на право пребывания в пограничной зоне пограничным нарядом была задержана группа лиц, направлявшихся в сторону белорусско-литовской границы. Задержанные представились сотрудниками ОРТ. Для установления личности граждан и причины их незаконного пребывания в пограничной зоне они переданы органам внутренних дел». После это дежурный по Ошмянскому РОВД сообщил в интервью «БДГ», что в 17-45 задержанные были доставлены в райотдел. На них был составлен протокол о нарушении статьи 184 Кодекса об административных правонарушениях -- нахождение в пограничной зоне без разрешительных документов. Каждому выписали штраф в размере 450 тыс. рублей и отпустили, не вернув ни машины, ни видеокамеры с отснятой пленкой. Журналисты заночевали в Ошмянах.

Казалось, очередным «нарушителям границы» повезло куда больше, чем их предшественникам. Впрочем, напомним, что Павлу Шеремету и его коллегам тоже сначала всего вынесли предупреждение за нахождение в погранзоне без разрешения.

Кавказский опыт показывает, что захват заложников, в том числе и журналистов, -- промысел весьма прибыльный. Опыт «солдат ислама» творчески освоен в Беларуси. Арест и удержание в тюрьме Павла Шеремета и Дмитрия Завадского -- что это, как не захват заложников, превращение их в предмет политической игры и политического торга с Москвой? Чеченские власти говорят, что понятия не имеют, где удерживаются захваченные журналисты, белорусские власти заявляют, что судебная власть в Беларуси совершенно независима и только она определит судьбу задержанных журналистов. Все объяснения стоят друг друга.

Но все же в Ошмянах людей с российскими паспортами решили не захватывать. Как бы не обошлось себе дороже.

О мотивах, которые побудили журналистов въехать на своей машине в «заколдованное место» Беларуси, можно только гадать. После истории с предыдущей съемочной группой очень сомнительно, что корреспонденты попали в погранзону случайно.

Версия о редакционном задании была опровергнута в тот же день в программе «Время». Конечно, не исключено , что таким образом ОРТ , испугавшись, «сдало» своих журналистов. Но это маловероятно. Точнее, маловероятно, что после ареста одной съемочной группы руководство компании бестрепетно послало бы за решетку другую.

Формально можно рассмотреть вариант, по которому журналистов заманили в погранзону белорусские власти. Как известно, перегон видеоматериалов ОРТ в Москву через государственный телепередающий центр запрещен, аккредитации при МИД не имеют не только белорусские сотрудники бюро телекомпании, но и их московские коллеги, приехавшие на подмогу после ареста Шеремета, Завадского и Овчинникова. Иными словами, белорусские власти не признают ОРТ и, возможно, были бы не прочь извести в стране самый дух ненавистной телекомпании. Но все же вариант инициативы властей сомнителен. Во-первых, потому, что не очень понятно, как технически можно заманить журналистов куда бы то ни было. Во-вторых, эту версию опровергает легкость наказания. К тому же, молчание, которое официальные лица и пресс-службы хранили в течение почти всего дня, тоже показательно: скорее всего, в это время на самом верху решали, что делать с очередными «злоумышленниками».

Таким образом, весьма вероятно, что поездка в погранзону была своеобразной акцией протеста, акцией солидарности с заключенными коллегами, тестом: сколько журналистов должны посадить белорусские власти, чтобы Москва забеспокоилась по-настоящему.

Можно не сомневаться, что власти назовут приключения российских журналистов у границы провокацией. Практика употребления этого слова в Беларуси вообще чрезвычайно поучительна.

Напечатали в газете неугодную статью -- провокация. Вышли люди на демонстрацию -- провокация. Сняли телесюжет о границе -- снова провокация. Спровоцировали на что? Чтобы душить печать, бить демонстрантов, сажать журналистов? Так не душите, не бейте, не сажайте -- и это будет наилучшим отпором «провокаторам».

В «Советской Белоруссии» в статье, посвященной «делу Шеремета», автор восклицает: «Зачем полезли на границу? Забыли историю с воздушным шаром?»

Аргумент очаровательный. Как говаривали в Одессе: «Рабинович, спрячьте свой нос, не провоцируйте погромщиков». Погромщиков невозможно спровоцировать -- они изначально «спровоцированы» на погром.

И остановить погром может только солидарность людей, готовых противостоять насилию. Не только четыре журналиста, задержанных Ошмянским погранотрядом, мы все, живущие в Беларуси, -- в пограничной ситуации.

P.S. На момент сдачи номера задержанные журналисты в Минск так и не вернулись. Видимо, белорусским властям очень понравилось ловить тех «нарушителей», которые выезжают в погранзону исключительно ради того, чтобы заставить силовиков работать, главный «умысел» которых -- заставить силовиков отрабатывать зарплату.

ТЕМА НОМЕРА: МЕЖКОНФЕССИОНАЛЬНЫЕ ОТНОШЕНИЯ

ГОСПОДИ, ДАЙ ЖЕ ТЫ КАЖДОМУ. И НЕ ЗАБУДЬ ПРО МЕНЯ

Юрий ШЕВЦОВ,
Центр европейских гуманитарных исследований

Август проходит у нас под знаком борьбы за национальную безопасность Беларуси: стало известно об аресте 17 руководителей региональных таможен, о создании новых погранотрядов, о намерении вернуть в страну ядерное оружие. Между тем одним из наиболее опасных для Беларуси факторов являются межконфессиональные отношения.

В течение последних пяти лет растет общая религиозность белорусов. Сегодня верующими считает себя свыше половины населения. Это обстоятельство само по себе создает предпосылки для конфликта с советизированной частью общества. Однако еще более опасно, что религиозность белорусского населения распределена неравномерно (наиболее религиозно население Западной Беларуси). Важно и то, что в среде религиозно активного населения темпы роста количества неправославных религиозных объединений превышают темпы роста количества православных приходов. Это создает почву для напряженности.

С 1994г. по формальным признакам страна утратила свой относительно православный характер: количество официально зарегистрированных приходов РПЦ впервые с 1838г. стало меньшим, нежели количество официально зарегистрированных приходов двух других основных конфессий. В 1995г. количество фактически существующих протестантских общин примерно сравнялась с количеством приходов РПЦ. 1996г. этой тенденции не изменил. Это значит, что в течение ближайших двух-трех лет реально ожидать, что протестанты превзойдут РПЦ по количеству официально зарегистрированных церковных общин.

Все три основные конфессии базируются в Западной Беларуси. Такая ситуация сложилась после уничтожения церковной жизни в Восточной Беларуси в 30-х годах. На момент вступления Красной армии 17 сентября 1939 года в Западную Беларусь в БССР было по разным данным от одной до десяти действующих православных церквей и то ли ни одного, то ли один-два католических костела. В то же время в Западной Беларуси действовали около 700 православных церквей, свыше 200 костелов и до ста протестантских общин. Церкви в Восточной Беларуси были открыты лишь после 1941 года.

КАТОЛИЧЕСКАЯ ЦЕРКОВЬ

Рост религиозности разворачивается не произвольно и не спонтанно. Растут в основном православные, католики и протестанты. Все остальные деноминации, особенно нетрадиционные и экзотические, практически незаметны. То есть изначально белорусские верующие распределены между крупными устойчивыми хорошо организованными конфессиями.

Три основные конфессиональные группы распространяются с Запада на Восток. Причем доля западнобелорусских общин постоянно, хотя и медленно падает.

Католический костел в конце 80-х пошел на создание трех особых диоцезий (церковных округов) вместо существовавшей до того одной единой. Границы диоцезий проведены по границам особых культурных регионов Беларуси: Гродненское бискупство (диоцезия) охватывает всю Западную Беларусь без Западного Полесья (Брестской области), которое выделено в особую единицу. Интересно, что эту Полесскую диоцезию непосредственно возглавлят кардинал Казимир Свентэк. Восточная Беларусь охватывается Минско-Могилевским бискупством. В каждой диоцезии реально сформировалась своя специфичная система взаимоотношений между клиром и прихожанами, в каждой диоцезии у костела свое специфичное место в общественно-политической структуре региона, свои особенные проблемы и задачи. Скажем, в Гродненском бискупстве господствует польский традиционный костел. Здесь совершенно четко внутренняя тональность задается потребностями и спецификой традиционных сельских парафий. В Полесском диоцезе католики -- небольшое, нелюбимое и достаточно изолированное от общества этно-конфессиональное меньшинство, которое расположено в центре православного и протестантского массивов. В Минско-Могилевском бискупстве костел сталкивается со значительным влиянием национально ориентированных сил и в гораздо меньшей степени, нежели в Западной Беларуси, выступает носителем польской культуры и идеологии. Здесь действует несколько белорусских парафий, и в костелах все шире используется русский язык. Именно в Восточной Беларуси была отформирована греко-католическая ветвь костела. Греко-католики вобрали в свои парафии в основном ранее православную белорусско-ориентированную молодежь. Только в Восточной Беларуси сегодня заметен переход в католичество, (как греко-католичество, так и римо-католичество) значительного количества православных.

Еще большее значение для судьбы костела в этом регионе имеет концентрация католиков в рядах белорусской оппозиции разных идеологических направлений и выдвижение национально-ориентированной оппозицией тезиса о греко-католичестве как национальной религии белорусов в противовес православию (греко-католичество было упразднено лишь во время Полоцкого церковного собора 1838 года, на тот момент большая часть белорусов действительно были униатами).

В конечном счете, костел в Восточной Беларуси по мере своего распространения все более трансформируется в совершенно особый по идеологии комплекс, приспособленный к наступательной деятельности в условиях русскоязычного постсоветского города. В отличие от Западной Беларуси костел в восточной части государства ориентирован не на удовлетворение потребностей уже сложившихся католических общин и католического населения, а на распространение католичества на все новые социальные слои и массы восточных белорусов.

Становление восточнобелорусского костела влечет за собою, с одной стороны, дальнейший рост внутренней напряженности в костеле в РБ между польским и непольскими течениями. С другой стороны, дальнейший успех костела в Восточной Беларуси позволит католицизму усилить свою экспансию с опорой на Беларусь в России.

РУССКАЯ ПРАВОСЛАВНАЯ ЦЕРКОВЬ

Разница между западнобелорусской и восточнобелорусской частями РПЦ не менее глубока. В течение 1995 года внутренняя напряженность в РПЦ привела к выплескиванию на уровень Московского патриархата и в СМИ противоречий между разными группами иерархов. Невольный лидер этого своеобразного оппозиционного течения архиепископ Могилевский и Мстиславский Максим присутствовал на учредительном собрании в Могилеве православной политической партии, которая немедленно выступила с крайне радикальной православной прорусской политической программой. Процесс политизации РПЦ в Беларуси тогда был остановлен. Церковь сохранила свое единство и управляемость, но характерно, что сторонниками жесткой политизации и сближения между РПЦ и государством выступали православные активисты из восточнобелорусских епископств. В Западной Беларуси, несмотря на то, что именно там концентрируется основной массив православных приходов и активных верующих, подобных выступлений практически не было.

Белорусская Православная Церковь находится в более сложных условиях, нежели католическая. У БПЦ вот уже много десятилетий нет тыла. Часто забывается, что в СССР до 1988 года свыше 60% приходов располагались в Западной Украине и Западной Беларуси. «Восток» СССР был бесцерковным.

После 1988 года в Западной Украине произошла катастрофа РПЦ. Из ее состава вернулись в греко-католичество практически все приходы в трех галицийских областях (Львовской, Ивано-Франковской, Тернопольской). Православные приходы на Волыни и в остальных частях Западной Украины также покинули РПЦ, присоединившись либо к Украинской Автокефальной Православной Церкви, либо к УПЦ Киевского Патриархата. РПЦ за несколько лет лишилась того массива общин, который был ее основой на протяжении как минимум сорока послевоенных лет. Вновь открытые приходы в России и в Восточной Украине совершенно неадекватны происшедшей потере, ибо пока не обладают отформированной церковной общиной. Клир во вновь открытые приходы приходится готовить на скорую руку и набирать далеко не в традиционно православных сельских районах...

На этом фоне Беларусь находится в неплохом состоянии. Здесь сотни общин в южной части Западной Беларуси составляют компактный массив, где практически нет католиков. Этот массив не «ушел» из РПЦ, но у него нет возможности рассчитывать на реальную поддержку православной церкви в России. Россия не может дать ни необходимых кадров, ни достаточного количества применимой в местных условиях православной литературы, ни денег, ни образованных клириков. Белорусским православным еще длительное время надо рассчитывать только на свои силы. И никакое «единение» с Россией Белорусской Православной Церкви не поможет. Скорее, наоборот, подтолкнет оппозиционно, европейски ориентированную часть населения переходить в католицизм и протестантские церкви.

У католического костела такой тыл был, есть и еще длительное время будет. Это -- Польша. Именно оттуда в костел идет литература, идеи, образование, а самое главное -- деньги и кадры. До летних действий белорусского руководства по высылке из Беларуси нескольких десятков польских ксендзов свыше 100 ксендзов, работавших в РБ, были польскими гражданами. Гражданами соседнего государства являются и практически все монахи и монашки, прибывшие в РБ после 1988 года, а это в некоторые месяцы составляло до 600 человек.

У РПЦ в Беларуси нет собственных ресурсов выдержать конкуренцию в борьбе за души своей паствы с католицизмом. Речь может идти только о выработке нового типа православной организации, приспособленного к выживанию в условиях многоконфессионального общества. Вероятно, именно потому сторонники политизации православной церкви и превращения ее вновь в элемент российской государственной машины не находят широкого отклика в среде западнобелорусского большинства своих единоверцев.

ПРОТЕСТАНТЫ

Протестанты распространяются путем расширения границ региона своего устойчивого влияния (Западного Полесья) вширь и охвата все новых социальных слоев внутри этого региона. Иностранных миссионеров в Беларуси практически нет. Те, кто приезжает, зачастую являются местными выходцами, проживающими в США или Канаде. Свыше 95% протестантских общин РБ принадлежат к Христинам Веры Евангельской или к Евангельским Христианам Баптистам. В РБ нет неконтролируемого роста христианских сект. В Беларуси происходит своеобразная конфессиональная революция, когда относительно новая конфессиональная группа превращается в наиболее влиятельную. Между прочим, больше ни в одной стране Европы подобного процесса не наблюдается.

Внутри региона особой концентрации протестантов можно выделить несколько локальных центров этой конфессиональной группы: Пинск--Столин (свыше 100 общин), Брест--Кобрин (до 100 общин), Слуцк--Солигорск (около 60), Барановичи (около 50), ныне быстро формируется пятый такой центр в районе Калинковичей--Мозыря. Кроме того, заметными протестантскими «островами» являются Могилев, Гродно, Минск.

Внутри основного региона протестантского влияния в Западном Полесье за последние семь-восемь лет произошла качественная трансформация этой конфессиональной группы -- построены до десятка крупных молельных домов, рассчитаных более чем на тысячу посадочных мест каждый. Наиболее крупными являются Молельный Дом в Кобрине (ЕХБ, 1500-1800 посадочных мест), д.Ольшаны Столинского района (1500 мест), Бресте, Барановичах и Дрогичине (1200 мест).

Протестанты уже открыли у нас высшие учебные заведения (библейские институты у евангелистов и баптистов), имеют программы на радиостанциях, создали систему детских лагерей и т.д.

Протестанты продемонстрировали способность к росту на базе всех основных культурных групп белорусского населения. Им «сдались» и православные западные полешуки, и католики в регионе Барановичей (а также в Вильнюсе), и белорусы-«восточники» в Слуцке, Солигорске, Могилеве, и чернобыльцы Мозыря--Калинковичей.

Протестанты не расколоты в деноминационном плане. Свыше 50% общин принадлежат к Союзу ХВЕ, еще около 40% -- баптистские. Однако у баптистов в среднем несколько ниже наполняемость верующими, чем у евангелистов, и среди членов баптистских общин до половины являются евангелистами. Сегодня евангелисты составляют до 70% верующих протестантов.

Протестантам очень помогает последовательное уклонение от политизации своей церковной жизни. Более того, как правило, в местах возникшей межконфессиональной напряженности или внутрицерковных конфликтов немедленно появляются протестантские проповедники, которые, указывая на «мирскую» вовлеченность активистов-католиков или православных, увлекают религиозно активную часть местных верующих в свои структуры. Любая попытка использования православно-католических противоречий в политических целях немедленно ведет по крайней мере в условиях Западной Беларуси к росту протестантских структур. Уже потому политизация любой из традиционных конфессий чревата катастрофическими последствиями на совершенно неожиданном для многих направлении. Например, если на волне «единения» с Россией РПЦ будет действительно превращена в опекаемый государством организм, то это может вызвать не только рост противоречий между БПЦ и костелом, не только рост внутренних неурядиц внутри самой церкви, но и отход религиозно активных православных активистов в Западной Беларуси в протестантские общины.

Сегодня реально остановить рост протестантов в Беларуси в прямом миссионерском противостоянии ни одна из традиционных конфессий не сможет. Теоретически противостоять протестантам могли бы католики, но только в том случае, если бы в РБ прибыли массы миссионеров из католических орденов, но это невозможно по политическим соображениям другого порядка.

Кроме того, протестанты уже сегодня -- хотят они это видеть или не хотят -- выступают элементом в политической игре самых разных политических сил.

Самим фактом своего существования протестанты делают крайне рискованным для любой политической силы в РБ попытку создать привилегированное положение для какой-то одной конфессиональной группы. Беларусь должна быть либо последовательно светской, либо политически нестабильной.

Дальнейшее сближение России и Беларуси способно и далее дистабилизировать и так сложную структуру межконфессиональных отношений в Беларуси и чревато прежде всего:

1. Ростом в РБ межконфессиональной напряженности.
2. Ослаблением позиций православной церкви в первую очередь за счет роста католического костела и протестантских церквей.
3. Превращением Беларуси в одну из точек опоры католического костела и протестантов для активной миссионерской деятельности в России.

РЕЗОНАНС

Журналисты России, Беларуси, Украины, Казахстана, Киргизии уже обратились к главе нашего государства с требованиями освободить из-под стражи находящихся в Гродненском СИЗО Павла Шеремета и Дмитрия Завадского. Накануне сдачи номера в печать нам стало известно о том, что аналогичное письмо адресовали Александру Лукашенко журналисты Армении.

ЗАЯВЛЕНИЕ

Союз журналистов Армении, Ереванский пресс-клуб и Комиссия по защите свободы слова при ЕПК выражают возмущение и протест в связи с акциями белорусских властей в отношении заведующего бюро Общественного российского телевидения Павла Шеремета и оператора Дмитрия Завадского. Арест журналистов и попытки прикрыть эту очевидно политическую акцию статьями Уголовного кодекса напоминают недавние времена тоталитаризма и действия коммунистического режима против инакомыслящих.

Политический подтекст ареста косвенно подтверждается последовательными санкциями белорусских властей против сотрудников бюро ОРТ в Минске. Вначале Павел Шеремет был лишен аккредитации, а теперь ему грозит судебная расправа.

Считаем действия официального Минска в отношении представителей прессы -- как местной, так и зарубежной -- на протяжении последних двух лет категорически неприемлемыми. Сколь бы субъективным ни было освещение некоторыми журналистами политической ситуации в стране, предпринимаемое против них давление никак нельзя считать адекватной мерой.

То, что мы наблюдаем в Белоруссии, к народу которой относимся с неизменной симпатией, нельзя не расценивать как серьезное ущемление свободы слова, прав журналистов и демократии в целом.

Мы не можеи оставаться безучастными к нарушениям международных норм и основополагающих документов СНГ, гарантирующих демократические права и свободы.

Призываем белорусские власти прекратить преследования журналистов на политической почве. И в качестве первого шага доброй воли изменить меру пресечения в отношении Павла Шеремета и Дмитрия Завадского.

Призываем президента РФ Бориса Ельцина как председателя Совета глав государств СНГ и президента РА Левона Тер-Петросяна как члена совета оказать воздействие на руководство Белоруссии с целью прекращения преследования журналистов и выполнения Конвенции СНГ о правах и основных свободах человека.

Астгик Геворкян, председатель СЖА

Борис Навасардян, президент ЕПК

Виген Саркисян, председатель Комиссии по защите свободы слова при ЕПК

МОНИТОРИНГ

«Франкфуртер рундшау» (ФРГ)

«Противоречивый президент Лукашенко обвинил всех российских журналистов в ведении «информационной войны» против Белоруссии. Это вызывает подозрения в том, что Шеремет был арестован совсем по иной причине, чем незаконное пересечение границы.

Президенту Лукашенко не нравится его портрет в изображении российских СМИ. Он особенно не любит критические репортажи российских телекомпаний, потому что они широко транслируются в Белоруссии. Белорусские средства массовой информации в большинстве своем «призваны к порядку».

«Вашингтон пост» (США)

«Если вас называют тараканом -- будьте уверены: медовый месяц завершился. Для Бориса Немцова, молодого фотогеничного первого вице-премьера в правительстве Бориса Ельцина медовый месяц определенно завершился.

Критика была особенно болезненной, поскольку немцовская роль в сделке по «Связьинвесту» не была решающей. По всем данным, архитектором продажи был Анатолий Чубайс, первый вице-премьер, которого считают самым влиятельным человеком после Ельцина. По некоторым сведениям, Чубайс вел секретные предварительные переговоры с потенциальными участниками сделки для того, чтобы установить правила ее проведения».

«Файнэншл таймс» (Великобритания)

«Индонезия заявила, что в связи с расторжением контракта с США, вызванного критикой положения в области прав человека, высказанной в американском сенате, она готова купить российские истребители.

Гинанджар Картасасмита, министр национального планирования и развития, подчеркнул, что Россией не выдвинуто в связи со сделкой никаких правозащитнических ограничений. Переговоры длились несколько месяцев, но мысль о расторжении сделки с США появилась два месяца назад.

Индонезия всегда избегала приобретать оружие у одного поставщика, что было частью ее долгосрочной политики неприсоединения, и сейчас имеет на вооружении военные самолеты из США, Британии и Австралии.

Джинанджар сказал, что Индонезия купит 12 самолетов-истребителей СУ-30К и 8 многоцелевых вертолетов МИ-17 IV. Уплаченная сумма не называлась.

Официальные лица заявили, что СУ-30К развивает гигантскую скорость, вдвое превышающую скорость звука, и способен нести 8 тонн вооружений».

ЛАТВИЯ

НЫНЕШНИЙ ПРЕМЬЕР ТОРГОВАЛ ОРУЖИЕМ

ИА «P.K.S»

В Латвии -- новое правительство. Латвийский сейм утвердил кабинет Гунтарса Крастса и новую декларацию правительства. Сомнения отдельных фракций по поводу кандидатуры на пост премьера не повлияли на результат голосования: за новоиспеченный кабинет, составленный из «старых» министров, отдали свои голоса 73 депутата, 13 -- против, 3 -- воздержавшихся. Это самое единодушное голосавание за всю новейшую историю существования Латвийской республики есть достойный плод умелых торгов между партиями, желающими остаться у власти любой ценой.

Новый премьер-министр Латвии Гунтарс Крастс родился в 1957 году в Риге. Он выпускник факультета экономики Латвийского университета. После учебы вел научную работу в институте аграрной экономики, затем активно занялся предпринимательством -- возглавлял средние и мелкие торговые фирмы, специализировавшиеся, в том числе, на торговле алкоголем и оружием.

В начале 90-х годов будущий латвийский премьер пробовал себя в качестве политического фельетониста. В правительство Андриса Шкеле в конце 1995 Крастс делегирован национал-радикальной партией «Отечество и свобода». Невыразительная и не слишком результативная деятельность Крастса на посту министра экономики украшена историей о загадочном исчезновении 3 млн. латов, имевшая место в ходе возвращения банковских долгов подотчетным господину Крастсу приватизируемым госпредприятия «Латвэнерго». (Надзор за энергетикой и приватизацией входил в обязанности бывшего министра и ответственность за это происшествие возлагают именно на него.)

Новое правительство берется за дело и авансом определяет свою будущую политику как крайне эффективную: до июля будущего года обещает завершить процесс приватизации, усовершенствовать пенсионную систему, увеличить минимальную зарплату за год на 10%, изменить программы образования и разработать государственную программу по борьбе с преступностью...

ПОЛЬША

ЧЕРЕЗ МЕСЯЦ И СЕМЬ ДНЕЙ В ПОЛЬШЕ ВЫБОРЫ В СЕЙМ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ

В 24.00 12 июля Центральная избирательная комиссия Польши закончила регистрацию кандидатов в депутаты сейма и сената. Было зарегистрировано 536 окружных избирательных списков от 21 избирательного комитета, которые выдвинули 6167 кандидатов в сейм. Зарегистрировано также 469 кандидатов в сенаторы. Таким образом, на осенних парламентских выборах в Польше за одно место в сейме развернется борьба между 13 кандидатами, а за одно место в сенате -- между 4-5.

Дата выборов (21 сентября), названная президентом, устраивает в первую очередь «родную» партию Александра Квасьневского -- социал-демократов, которые идут на выборы уже сложившимся блоком, Союзом демократической левицы (SLD). В него входит около 30 политических и общественных организаций. Социал-демократы получили весьма серьезного соперника -- избирательную акцию «Солидарность» (AWS), которую возглавил лидер профсоюза Мариан Кшаклевски и где объединены правые силы. Рейтинги этих блоков на протяжении последнего года шли практически «в ногу», значительно опережая (более чем на 10%) остальных «коллективных претендентов». В этих условиях правящая (в коалиции с Польской крестьянской партией, PSL) с 1993 года в стране СдРП посчитала, что ей на руку будет короткая избирательная кампания в послеотпускной период.

Однако проблема сроков парламентских выборов всерьез встала во время наводнения, пик которого пришелся на середину июля. Оппозиционные партии обратились с призывом к президенту страны о переносе даты выборов на более позднее время в связи с тем, что на территориях, охваченных наводнением, практически нет возможности проводить избирательную кампанию и будет трудно подготовить проведение выборов надлежащим образом. Оппозиция также настаивала на введении на охваченных стихийным бедствием территориях чрезвычайного положения. Однако ЧП, которое в Польше может ввести только президент, автоматически означало бы перенос парламентских выборов на 3 месяца. Александр Квасьневски не согласился на такой шаг.

Еще одной яркой приметой нынешних выборов является то, что впервые в Польше выборы в представительные органы пройдут под знаком люстрации. В соответствии со вступившим в силу законом все кандидаты должны сделать заявления о своем сотрудничестве или несотрудничестве со спецслужбами (отечественными и иностранными -- в каталоге институтов, сотрудничество с которыми подвергается люстрации, находится около 10 организаций, в том числе Комитет публичной безопасности, служба безопасности МВД, военные разведслужбы и т.п.) в 1974-1990 гг. Подробные декларации требовались и ранее, однако не было механизма их проверки и такого рода информация являлась тайной. Теперь же информация о сотрудничестве лиц, претендующих на ряд высших должностных постов, будет публиковаться в специальном правительственном издании («Польском мониторе»), а для проверки заявлений о несотрудничестве планируется создать специальный люстрационный суд.


Новые варшавские реалии

В ходе составления избирательных списков публично в сотрудничестве со спецслужбами признались только 2 человека: один из них является кандидатом от СдРП, другой представляет немецкое меньшинство.

Союз белорусов выставил своих кандидатов в совместном избирательном списке с Союзом труда (польскими «лейбористами»). Надеется увидеть своих представителей в парламенте и такая своеобразная организация как Объединение славянского национального меньшинства Речи Посполитой --Православные.

Накануне окончания регистрации избирательных списков в Польше разразился политический скандал, на который также можно смотреть с точки зрения предстоящих выборов. Польская крестьянская партия заявила устами своего руководства о том, что собирается на ближайшем заседании сейма (которое должно состояться 20 августа) поставить вопрос о вотуме недоверия премьер-министру Влодимежу Тимошевичу. «Буря в стакане воды» разразилась из-за того, что якобы премьер-министр, несмотря на просьбу министра сельского хозяйства и вице-премьера Ярослава Калиновского (представителя PSL), отказался срочно рассмотреть на заседании кабинета вопрос об авансе под покупку правительством зерна у сельскохозяйственных производителей (что по оценкам специалистов стоило бы бюджету до 260 млн.злотых).

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

«ПРИОРБАНКУ» ВЫСТАВЛЕНА ОЦЕНКА «С»

Игорь ВОРОБЬЕВ

На прошлой неделе международное рейтинговое агентство Thomson BankWatch присвоило «Приорбанк» АО международный кредитный рейтинг «С» по долгосрочным обязательствам. Кроме того, белорусскому банку удалось получить кредитный рейтинг «LC-3» по краткосрочным обязательствам. Таким образом, «Приорбанк» пока единственный банк в Беларуси, имеющий довольно высокую для республики оценку международной рейтинговой компании.

В мировой практике существует довольно большое число рейтингов. Шкала оценок кредитной привлекательности отдельно взятой страны, фирмы либо банка колеблется от «ААА» (наиболее высокая оценка), «АА», «А», «ВВВ» и т.д. до D (наиболее худший инвестиционный рейтинг). Кредитный рейтинг «В» и «С» нечто среднее между «совсем хорошо» и «совсем плохо».

Услуги по выставлению рейтингов оказывают международно признанные фирмы. В настоящее время в мире их насчитывается порядка двенадцати. К наиболее известным относятся такие фирмы, как Standart & Poors, Moody's, IBCA, Thomson BankWatch.

Совсем недавно (октябрь прошлого года) эти агентства присваивали кредитный рейтинг таким странам, как Россия, Латвия, Литва, Эстония, Казахстан, Молдова, Украина. Кредитный рейтинг может быть присвоен либо конкретной стране, либо конкретному ссудозаемщику. Размеры денежных средств, которые страна или банк могут получить на международном финансовом рынке, напрямую зависят от присвоенного им рейтинга. Другими словами, рейтинг характеризует не что иное как степень доверия инвесторов к данному ссудозаемщику. Любой финансовый институт, будь то Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) или же просто коммерческая организация, привык контролировать свой кредитный риск различного рода лимитами, система которых жестко привязана к значению кредитного рейтинга. К примеру, если стране присвоен рейтинг «В», международная финансовая организация готова выделить $200 млн., а если «С,» то только $100 млн.

В зависимости от рейтинга ранжируется не только сумма денежных средств, предоставляемых данной стране, но и процентная ставка, по которой выдается эта сумма. Чем ниже рейтинг страны, тем выше риск работы с ней, а соответственно и выше процентная ставка.

СПРАВКА «БДГ».

Решение о создании банка было принято на учредительной конференции в ноябре 1988 года 21 пайщиком, среди которых были крупнейшие производственные объединения Беларуси -- БелавтоМАЗ, Минский тракторный завод, Минское горуправление «Промстройбанка» СССР и т.д. Впоследствии банк преобразовался в Белорусский промышленно-инновационный, а затем в АКБ «Приорбанк».

На 1 июля активы банка составили BLR 10752,5 млрд., уставный фонд -- BLR 117,7 млрд., собственный капитал -- BLR 370,5 млрд., прибыль -- BLR 27,6 млрд., кредитные вложения без межбанковских кредитов -- BLR 1980,8 млрд. Доля госсобственности в «Приорбанке» составляет порядка 25%.

СПРАВКА «БДГ».

ЛИБОР в качестве базы по кредитам предпринимательским фирмам начал использоваться в 70-х годах. ЛИБОР -- Лондонская межбанковская ставка предложения по краткосрочным евродолларовым депозитам. Одной из причин перехода ведущих мировых банков на ставку ЛИБОР послужило возрастающее использование евродолларов банками -- «денежными центрами» -- в качестве кредитных ресурсов. Второй причиной явилась все возрастающая интернационализация банковской системы, когда иностранные банки получили доступ на внутренние кредитные рынки. ЛИБОР представляет собой общую базу для установления ставок для всех банков -- как иностранных, так и национальных и дает клиентам возможность сопоставлять условия кредитования различных банков.

Какие выгоды стране или банку сулит рейтинг? Страна, получившая международный кредитный рейтинг, может снизить стоимость привлекаемых ресурсов для обслуживания государственного бюджета. Правительство может выбирать, где привлекать деньги -- либо внутри страны под довольно высокую процентную ставку и преимущественно на короткие сроки, либо недорого и надолго. Почему, к примеру, упала доходность по ГКО в России? В свое время Россия получила рейтинг «ВВ». Она смогла выйти на международные рынки капитала и разместить там свои еврооблигации и таким образом снизить стоимость привлеченных ресурсов. Поскольку еврооблигация -- обязательство государства, то соответственно данная облигация предлагается на рынке с рейтингом, полученным страной. Россия смогла привлечь на рынках международного капитала более $4 млрд. Выпуск ее бумаг прошел очень быстро и достаточно успешно. Денежные средства привлекались по ставке ЛИБОР + 2-3%, 3,5% в зависимости от сроков обращения.

Выход на международный рынок заимствования капитала есть и в планах Министерства финансов Беларуси. Проект выпуска еврооблигаций рассматривается довольно активно.

Вслед за страной на внешние рынки выходят конкретные регионы и непосредственно субъекты хозяйствования, в частности, коммерческие банки.

Банк, получающий международный рейтинг, автоматически получает почти 100-процентные шансы открытия на него кредитных линий. Система внутреннего лимитирования большинства западных банков привязана именно к признанным кредитным рейтингам. Сумма лимита у каждого банка различна. Некоторые банки предпочитают безрисковую кредитную политику и поэтому работают с ссудозаемщиками, имеющими рейтинг от «ААА» до «ВВ». Некоторые банки готовы работать вплоть до оценки «D». С уверенностью можно говорить, что всегда лимит ограничен собственным капиталом банка, открывающим кредитную линию. К примеру, мелкий английский банк будет готов разместить 50% собственного капитала ссудозаемщику, имеющему первоклассный рейтинг «ААА».

Кредитный рейтинг и выпуск облигаций МВЗ банков стран бывшего СССР

Кредитный рейтинг			
	агентство	рейтинг	дата получения
Приорбанк АО (Беларусь)	Thomson BankWatch	С-по долгосрочным обяз., LC-3 - по по краткосрочным обяз.	июль 1997 г.
Московский деловой мир (Россия)	Thomson BancWatch	B+ - по долгосрочным обяз., LC-2 - по краткосрочным обяз.	
ОНЭКСИМ банк (Россия)	IBCA	BB - по долгосрочным обяз., B - по краткосрочным, C/D - обяз.индивидуальный, 2T - юридический	июнь 1997 г.
Казкоммерцбанк (Казахстан)	Thomson BankWatch	B- - по долгосрочным обяз.	июль 1997 г.
Parex banka (Латвия)	Thomson BankWatch	BB+ - по долгосрочным обяз., LC-2 - по обяз.в местной валюте	май 1997 г.
Tallinna Pank (Эстония)	Thomson BankWatch	LC-2 - по краткосрочным обяз.	апрель 1997 г.
Hansapank (Эстония)	Thomson BankWatch	LC-B - рейтинг эмитента, LC-1 - по обяз.в местной	апрель 1997 г.
Выпуск облигаций МВЗ			
Банк	**Ведущий менеджер выпуска**	**Дата размещ. / Срок**	**Объем эмиссии, млн.**
Казкоммерцбанк (Казахстан)	ING Barings	III-IV кв. 1997 г. / 3 года	$ 100*

* - прогнозируемая величина.

Кредитный рейтинг и выпуск облигаций МВЗ стран СНГ и Прибалтики

Кредитный рейтинг				Выпуск облигаций МВЗ				
эмитент	агентство	рейт.	дата получения	ведущий менеджер выпуска	дата размещения	срок	объем эмиссии, млн.	доходность
Россия	Standart & Poor's	BB-		J.P.Morgan SBC Warburg	нояб.1996 г.	5 лет	$ 1000	9,25%
	IBCA	BB+		CSFB, Deutsche Bank	13.03.97 г.	7 лет	DM 2000	9%
	Thomson BankWatch				26.06.97 г.	10 лет	$ 2000	0,1
Литва	Standart & Poor's	BBB-	июнь 1997 г.	Nomura Int.Pic	1ч.дек.1995 г. 2ч.авг.1996 г.	2 года	$ 110	1ч.10% 2ч. 8,35%
	Thomson BankWatch	BB-	июнь 1997 г.					
	IBCA	BB+	янв.1997 г.					
Латвия	Thomson BankWatch	BB+	июнь 1997 г.		лето 1997 г.		$ 200*	
Эстония	Thomson BankWatch	BBB+	июнь 1997 г.					
Казахстан	Thomson BankWatch	B-			нояб.1996 г.		$ 200	
Украина		*B+/B-	1997 г.		осень 1997 г.		$ 350-500*	
Молдова	Mood's	BA2					$ 50*	

* - прогнозируемая величина.

Данную новость для «БДГ» комментирует заведующий сектором маркетинговых исследований и перспективного планирования «Приорбанка» Павел Лащенко.

-- Мы предпринимаем максимально возможные усилия, чтобы соблюдать высокую степень доверия существующих и потенциальных инвесторов и клиентов к банку. И получение кредитного рейтинга финансовым институтом -- это нормальная банковская практика, если банк всерьез решил работать в сфере международной деятельности.

«Приорбанк» получил кредитный рейтинг у компании, специализирующейся на проведении кредитного анализа стран и банков Центральной и Восточной Европы. С этим агентством по кредитному рейтингу «Приорбанк» работает регулярно и второй год подряд получает международно признанный кредитный рейтинг. Несколько недель назад нам был присвоен долгосрочный рейтинг «С».

Что касается того, насколько он хорош для банка и что за этим последует, то я могу отметить, что «С» -- это максимально высокое значение, которое можно получить на территории Республики Беларусь, принимая во внимание кредитный «потолок» страны, и поэтому выше он просто быть не мог. В России, к примеру, не многие кредитные финансовые институты достигли «потолка» и получили максимально возможное значение В+. Это Автобанк, Инкомбанк, Токобанк, Менатеп, Империал, СБС-Агро. В мире существует достаточное число финансовых учреждений, для которых белорусский кредитный риск «С» является приемлемым и рабочим, поэтому это значение для «Приорбанка» найдет только позитивный отклик у наших партнеров.

Уже сейчас в «Приорбанке» число кредитных линий возрастет. На сегодняшний день в банке открыто более 20 кредитных линий из таких стран, как Австрия, Германия, Италия, Норвегия, Россия. Размеры кредитной линии ранжируются от DEM 7 млн. до «по договоренности». В основном это кредитные линии по операциям, связанным с обслуживанием внешней торговли, аккредитивами, гарантиями.

НОВОСТИ

ОТ ПЕРЕМЕНЫ МЕСТ СЛАГАЕМЫХ СУММА НЕ МЕНЯЕТСЯ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Национальный банк Беларуси внес очередные изменения в порядок продажи наличной валюты населению, которые вступили в силу несколько дней назад. Согласно новым правилам любой гражданин может приобрести в банковском обменном пункте валюту на сумму не более $500 в сутки. Как известно, ранее эта сумма не должна была превышать $200.

В самом Нацбанке отказались комментировать это изменение ограничений на покупку валюты. Работники департамента валютного и фондового регулирования не смогли также объяснить существующую проблему с приобретением валюты в обменных пунктах. В то же время независимые специалисты считают, что последнее распоряжение Нацбанка нельзя рассматривать как меру, направленную на либерализацию финансового рынка, -- это лишь отмена принятых ранее ограничений.

Как скоро последуют действия по снятию жестких административных мер регулирования валютного рынка, по мнению экспертов, спрогнозировать весьма сложно. Как известно, ранее правительство планировало начать либерализацию валютного рынка к началу второго полугодия, однако эти планы выполнить не удалось и, судя по всему, в ближайшее время вряд ли удастся.

ЭТО БУДЕТ ПОСЛЕДНИЙ И РЕШИТЕЛЬНЫЙ БОЙ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

На 20 августа запланировано заседание совета директоров Международного валютного фонда, на котором будет заслушан доклад миссии, работавшей в Беларуси в первой половине июня 1997 года.

По сути, это заседание станет решающим для Беларуси в плане дальнейших взаимоотношений с МВФ. Его результаты будут доведены до сведения белорусской стороны на ежегодной встрече Международного валютного фонда и Всемирного банка, которая в нынешнем году пройдет в двадцатых числах сентября в Гонконге и на которой будет присутствовать официальная белорусская делегация.

Напомним, что по завершении своей работы в Беларуси миссия МВФ представила белорусскому правительству очередные рекомендации. В них, в частности, предлагалось в кратчайшие сроки либерализовать валютную систему -- обеспечить свободный доступ к торгам на бирже и установить обменный курс на основе спроса и предложения. Национальному банку республики было рекомендовано создать систему положительных процентных ставок по операциям с белорусскими рублями. Кроме того, отмечалась необходимость проведения в Беларуси структурных экономических преобразований, среди которых важная роль отводится ускорению процесса приватизации крупных промышленных предприятий.

ДОРОГАЯ МОЯ СТОЛИЦА!

Отдел финансовых институтов «БДГ»

В первом полугодии уточненный бюджет Минска исполнен по доходам на 56%, по расходам -- на 54,1%. Недопоступления в местный бюджет от предприятий и организаций составили за этот период 210,2 миллиарда рублей.

Такие данные привел исполняющий обязанности председателя Минского горсовета депутатов Владимир Карягин на пресс-конференции, состоявшейся в Мингорисполкоме 12 августа. По его словам, итоговые показатели за первое полугодие позволяют говорить о том, что «город работает ритмично и эффективно» и что введение местных налогов и сборов себя оправдало. Как оказалось, только с одним сбором -- земельным -- у представителей городских властей есть проблемы. Крупные предприятия города, занимающие большие площади, неэффективно их используют и плюс к тому не платят земельный налог. Такая ситуация навела депутатов Мингорсовета на мысль о том, что земля в Минске стоит очень дешево и в следующем году необходимо поставить вопрос о резком увеличении ставки земельного налога.

НОВОСТИ

ЦЕНТРАЛЬНЫЙ БАНК РОССИИ ПИШЕТ ПИСЬМО В МИД РФ О БАЛТИЙСКИХ БАНКАХ

BNS

Центральный банк России направил письмо МИД РФ, в котором выражает озабоченность в связи с арестом налоговой полицией Санкт-Петербурга корреспондентских счетов банков Эстонии, Латвии и Литвы. В свою очередь МИД РФ надеется, что Центральный банк и Госналогслужба России *«прояснят возникновение этого конфликта и возможные пути выхода из сложившегося положения»*. Об этом во вторник на брифинге заявил официальный представитель МИД РФ Валерий Нестерушкин.

Налоговая полиция Петербурга обвинила банки Балтийских стран в незаконном вывозе из страны крупных сумм и нарушении российских законов о налогах, валюте, а также закона о банках.

Как сказала BNS заместитель начальника пресс-службы ЦБ Наталья Хоменко, в письме в МИД РФ Центральный банк *«выражает озабоченность ситуацией вокруг банков Балтийских стран, ожидая при этом результатов детальной проверки налоговой полицией их деятельности»*.

Наталья Хоменко подчеркнула, что по российскому законодательству налоговая полиция может арестовать корреспондентский счет, если посчитает, что интересы российских налогоплательщиков нарушаются. *«Но все же тут другой случай,* -- говорит Хоменко. -- *Мы имеем дело с нерезидентами, и деньги наших налогоплательщиков тут вообще не должны были быть замешаны»*.

Банки Эстонии надеются через суд вернуть свои деньги, которые налоговая полиция России перечислила с их корреспондентских счетов в госбюджет России.

Хоменко допустила, что возвращение денег возможно, но только в том случае, если *«факт незаконного вывоза не подтвердится»*.

ПОЛКУ ФПГ В РОССИИ ПРИБЫЛО

РИА «РосБизнесКонсалтинг»

В Государственный реестр РФ в июле внесены 10 новых финансово-промышленных групп.

Таким образом, общее число ФПГ в РФ на настоящий момент достигает 72. Как сообщил исполнительный директор ассоциации ФПГ России (АФПГ) Георгий Ермоленко, в июле, в частности, зарегистрированы транснациональная группа «Оптроника» (создание оптико-электронных систем для военной техники), «Союзпроминвест» (производство изделий текстильной промышленности), «Русопром» (модернизация производства угледобывающих предприятий), «Контур» (производство оборудования для химии и нефтехимии), «Российский алмазный союз» (разработка месторождений, производство ювелирных изделий).

По словам г-на Ермоленко, новые ФПГ объединяют свыше 140 предприятий и организаций и около 30 банков и финансово-инвестиционных структур. Общее число работающих в этих объединениях превышает 120 тыс. человек. Группы представляют собой вертикально-интегрированные холдинги, в структуры которых входят предприятия замкнутой технологической цепочки от добычи сырья до выпуска готовой продукции. Годовой объем производства и продаж новых членов ассоциации составляет более 15 трлн. руб. Г-н Ермоленко отметил, что ассоциация ФПГ РФ объединяет сегодня свыше 1 тыс. 200 предприятий, около 100 банков и финансово-кредитных институтов, общая численность работающих превышает 4 млн. человек. Объемы производства и продаж в ФПГ за 1997 г. по прогнозам превысят 140-150 трлн. руб., что составит более 15% ВВП РФ. Предварительные итоги первого полугодия 1997 г. свидетельствуют о том, что большинство ФПГ не допустило спада производства, а каждая четвертая группа увеличила выпуск конечной продукции на 4-5%.

МОСКВА В ОЧЕРЕДНОЙ РАЗ ВЫХОДИТ НА МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЫНКИ ЗАИМСТВОВАНИЯ

РИА «РосБизнесКонсалтинг»

Правительство Москвы планирует выпустить до конца 1997 г. второй выпуск еврооблигаций на сумму до $500 млн.

Об этом корреспонденту РБК сообщили в комитете муниципальных займов и развития фондового рынка правительства Москвы. Тендер на «лид-менеджера» 2-го выпуска облигаций, номинированных в долларах, будет подведен до конца августа 1997 г. В настоящее время в комитет муниципальных займов уже поступило 30 заявок от крупнейших банков.

В тендере на размещение 1-го выпуска участвовали 9 банков, из них были выбраны два -- «CS First Boston» и «Nomura International». Они не будут иметь никаких привилегий по сравнению с другими банками, однако «опыт работы с ними будет учитываться». По всей видимости, будет не один и не два, а группа «лид-менеджеров», так как предложений много.

На Западе существует достаточно стабильный вторичный рынок евробумаг. Москва разместила в мае 1997 г. первый выпуск еврооблигаций объемом $500 млн. со сроком обращения до мая 2000 г. Международные рейтинговые агентства «Moody's» и «Standard & Poor's» присвоили Москве кредитные рейтинги Ba 2 и BB- соответственно.

БАНКОВСКИЕ ПРОЕКТЫ: ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

«БЕЛВНЕШЭКОНОМБАНК» НА ПУТИ СОЗДАНИЯ БЕЛОРУССКОГО ЭКСПОРТНО-ИМПОРТНОГО БАНКА

Игорь ВОРОБЬЕВ

В последних событиях в банковской системе Беларуси тем или иным образом часто фигурировал один из банков, входящих в первую шестерку, -- «Белвнешэкономбанк». Все началось с разговоров о возможном присоединении к «Белвнешэкономбанку» «Бресткомбанка», «МинскКомплексБанка», «Комплексбанка». Затем разговоры о возможном присоединении вышеперечисленных банков к ВЭБу поодиночке. Затем ставшие для многих таинственными встречи представителей «Онэксимбанка» с руководством «Белвнешэкономбанка». И наконец, слова первого вице-премьера Беларуси Петра Прокоповича о создании на базе БелВЭБа Белорусского экспортно-импортного банка. Несколько приоткрыть занавес таинственности, нависший над ВЭБом, согласился директор департамента стратегического управления «Белвнешэкономбанка» *Анатолий Бондарев.*



-- *Как в «Белвнешэкономбанке» отреагировали на появление в Беларуси нового и довольно мощного банка?*

-- Сегодня с полной уверенностью можно говорить, что банк состоялся. «Онэксимбанк» стал полноправным акционером «МинскКомплексБанка», купив 49% его акций. Фактически в руках «Онэксимбанка» оказался контрольный пакет акций в связи с тем, что часть акций, принадлежащих белорусской стороне, являются привилегированными и не участвуют в голосовании.

В прошлом году у «Белвнешэкономбанка» были серьезные планы по возможному присоединению к себе «Бресткомбанка», «МинскКомплексБанка», «Комплексбанка». Однако они не нашли нужной поддержки со стороны Национального банка Беларуси. Хотя в какой-то мере в затягивании процесса объединения Национальный банк начал обвинять нас, мотивируя это малоактивной работой «Белвнешэкономбанка» в этом направлении. Однако это совершенно не так. Мы открыто шли на объединение. По разного рода причинам, не совсем даже нам понятным, оно не состоялось. Когда «МинскКомплексБанк» нашел себе инвестора в лице «Онэксимбанка», мы не были против. В дальнейшем акционеры «МинскКомплексБанка» должны были самостоятельно определить -- либо банк присоединяется к «Белвнешэкономбанку», либо отдает практически контрольный пакет акций «Онэксимбанку». Учитывая, что в качестве будущего партнера акционеры «МинскКомплексБанка» выбрали «Онэксим», мы не стали настаивать на первоначальном варианте объединения с БелВЭБом. Это было осознанное решение акционеров «МинскКомплексБанка», и наш банк не испытывает сожалений по этому поводу.

С приходом «Онэксимбанка» в Беларуси появился новый хороший банк со значительным уставным капиталом в 150 млрд. белорусских рублей. Я считаю, что это нужно только приветствовать.

-- *Какова цель встреч представителей «Онэксимбанка» и БелВЭБа?*

-- «Онэксимбанк» прорабатывал с нами некоторые вопросы участия и «Белвнешэкономбанка» в создании совместного банка. Предложение «Онэксима» заключалось в возможном вливании средств БелВЭБа в «МинскКомплексБанк». В принципе мы были не против. Но в дальнейшем «Онэксимбанк» осуществил инвестирование средств собственными силами. Но мы ни в коей мере не отказываемся от дальнейшего сотрудничества с «МинскКомплексБанком». Тем более, что контакты, налаженные еще с прошлого года, со времен проработки вопроса об объединении, сохранились.

-- *Не пугает ли «Белвнешэкономбанк» появление на белорусском рынке возможного конкурента?*

-- Конкуренция существует между любыми банками. Не скрываю, мы готовились к тому, что в Беларуси для «Белвнешэкономбанка» появляется конкурент. Но если стать на позиции только конкурентной борьбы, то конкурента можно увидеть в любом банке. С ним можно бороться, а можно и сотрудничать. Мы стремимся к сотрудничеству с банками, в частности, с «МинскКомплексБанком». У нас есть хорошие проекты, которые надо реализовывать. К таковым относятся финансирование инвестиционного проекта новополоцкого ПО «Нафтан». Для этих целей потребуются усилия ряда банков. Это будет довольно серьезный проект, очень важный для экономики Беларуси. В этом направлении «МинскКомплексБанк» и «Белвнешэкономбанк» и должны работать вместе.

-- *Возможно ли в ближайшее время создание некого банковского консорциума между «МинскКомплексБанком» и «Белвнешэкономбанком» ?*

-- Эту тему мы еще не обсуждали. Пока будем работать в прежнем режиме.

-- *Чем закончились переговоры «Белвнешэкономбанка» с «Белкомбанком» ?*

-- Диалог с «Белкомбанком» на некоторое время прекращен. Недавно наблюдательный совет БелВЭБа принял решение вопрос об объединении с «Белкомбанком» рассмотреть по итогам финансового 1997 года. Об этом сообщено руководству «Белкомбанка».

-- *Как известно, правительство намерено создать в Беларуси специализированный банк для экспортно-импортных операций. По нашим сведениям, одним из основных претендентов на этот проект является «Белвнешэкономбанк»...*

-- «Белвнешэкономбанк» -- банк с большим прошлым, высоким авторитетом в мировых финансовых кругах. Поэтому, на мой взгляд, было бы нецелесообразно полностью сменить направленность деятельности банка. Но решения правительства по созданию экспортно-импортного банка поддерживаем и считаем их крайне актуальными. Руководство «Белвнешэкономбанка» направило правительству свои предложения по этому вопросу. Они заключаются в следующем: в составе нашего банка создать соответствующее специализированное подразделение, которое бы возложило на себя в настоящее время выполнение функции экспортно-импортного банка. В дальнейшем на его базе предлагается создать самостоятельный экспортно-импортный банк республики. Уже сейчас «Белвнешэкономбанк» активно участвует в процессе создания фонда государственной поддержки экспортоориентированных производств и рассматривается как наиболее приемлимая финансово-кредитная структура, способная реализовать решения, принимаемые в рамках государственной политики поддержки экспортеров.

Банк, действительно, по своему потенциалу, опыту работы на внешнем рынке, кадровому составу соответствует всем требованиям, предъявляемым к специализированным финансово-кредитным институтам, призванным реализовать правительственные решения по осуществлению политики поддержки экспорта. Он способен и имеет реальную возможность выполнять функции экспортно-импортного банка.

«Белвнешэкономбанк» наметил следующую эмиссию своих акций. К 1 октября планируется более чем двухкратное увеличение уставного фонда. На сегодняшний день уставный капитал банка составляет BLR 93 млрд. В скором времени будет объявлено об очередной эмиссии акций банка. В планах -- завершение ее в течение сентября.

«Мы намерены разместить дополнительные акции без привлечения сторонних акционеров. Хотя дополнительные проработки в этом направлении у нас есть. В частности, ведутся переговоры об участии в капитале банка некоторых западных банков. Получится это или нет — неизвестно. Но, по большому счету, размещение акций банка планируется за счет наших непосредственных акционеров», **-- заявил директор департамента стратегического управления «Белвнешэкономбанка» Анатолий Бондарев.**

Бизнес и право

ЕЖЕНЕДЕЛЬНОЕ ОБОЗРЕНИЕ 18 августа 1997г.

НАЛОГОВОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

ПРИНЯТИЕ НАЛОГОВОГО КОДЕКСА -- АРХИВАЖНЫЙ МОМЕНТ В ЖИЗНИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК

Предполагается, что крайне необходимое реформирование налоговой системы будет осуществлено на основе введения в действие Налогового кодекса. Проекты Налогового кодекса были разработаны еще в 1996 году, при этом один вариант -- Министерством экономики, второй -- Белорусским институтом государственного строительства и законодательства по заданию постоянной комиссии Верховного Совета РБ по бюджету, налогам, банкам и финансам. Оба варианта в III кв. 1996 года были внесены на рассмотрение ВС РБ. За основу при разработке этих законопроектов были взяты проектные наработки российских специалистов при разработке проекта Налогового кодекса РФ, над которым работа велась на протяжении почти четырех лет.



С учетом специфики белорусской экономики в обоих вариантах имеются как положительные, так и отрицательные моменты. Однако, по мнению ряда независимых экспертов, предложенный комиссией ВС РБ вариант проекта Налогового кодекса (НК) соответствовал в большей степени требованиям времени и общепринятым нормам, способствующим развитию экономики. Предполагалось, что на основе этих двух вариантов при детальном обсуждении в соответствующих комиссиях с участием независимых экспертов от общественных организаций и научных кругов республики будет выработан единый законопроект, вопощающий в себе все положительные моменты, и в котором не будет места нормам, отрицательно влияющим на развитие экономики.

Однако рассмотрение Налогового кодекса было приостановлено в конце прошлого года, и в текущем году органы исполнительной власти приступили к корректировке проекта, разработанного Минэкономики.

В настоящее время «Общая часть» кодекса откорректирована и была передана Администрации президента Республики Беларусь для предоставления его Национальному собранию республики, «Специальная часть» находится в процессе корректировки.

В связи с тем, что откорректированная «Общая часть» проекта кодекса не была представлена общественности для обсуждения до направления руководству страны, Белорусская конференция промышленников и предпринимателей и Белорусский союз налогоплательщиков обратились с письмом к главе Администрации президента Республики Беларусь, в котором выразили обеспокоенность созданной завесой секретности вокруг подготавливаемого законопроекта.

Реакция со стороны властей не заставила себя долго ждать. «Национальной экономической газете» было рекомендовано опубликовать для обсуждения I часть проекта Налогового кодекса (что было выполнено, см. «НЭГ» N 32 от 6.08.97 г.), а все предложения и замечания по этому документу направлять в главное государственно-правовое управление администрации.

По своей структуре Налоговый кодекс (проект в редакции от 5.09.96 г.) состоит из общей части (423 статьи), и специальной (ст.ст.425-1150), которая включает часть II -- «Республиканские налоги, сборы и пошлины» и часть III -- «Местные налоги и сборы».

Правовое поле и основа всего налогового законодательства заложены в «Общей части». Поэтому крайне необходимо, чтобы статьи Налогового кодекса соответствовали нормам Конституции РБ, были тесно увязаны с положениями принимаемого Гражданского кодекса. Нельзя забывать и о необходимости унификации налогового законодательства с российским, учитывая реальное состояние нашей экономики, в значительной степени зависящей от поставок из-за рубежа энергоносителей, сырья, комплектующих, социально значимых товаров (медицинской техники, лекарственных препаратов), нового технологического оборудования и т.п. Однако уже сейчас есть достаточно оснований считать, что принятие Налогового кодекса может привести к весьма негативным последствиям, превратиться в эксперимент с непредсказуемыми результатами.

Окончание на стр. 28.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВЕКСЕЛЬНОГО ОБРАЩЕНИЯ

НОВИНКА ВЕКСЕЛЬНОГО РЫНКА РОССИИ

Анатолий НАУМЕНКО

В соответствии с «Временным положением о векселях ЗАО «Вексельный центр «Энерго-Газ» (далее -- центр), утвержденным 8.04.97 г. генеральным директором центра Пономарцевым и согласованным с членом правления РАО «Газпром» Пушкиным, регистрационный N096, на вексельный рынок России поступили векселя «Энерго-Газ». Положение применяется в соответствии с федеральным законом N52-ФЗ от 13.11.94 г. «О введении в действие части первой Гражданского кодекса Российской Федерации», Гражданским кодексом РФ, постановлением президиума Верховного Совета РСФСР от 24.06.91 г. «О применении векселя в хозяйственном обороте РСФСР», указом президента РФ от 23.05.94г. N1005 «Об оформлении взаимной задолженности предприятий и организаций векселями единого образца и развитии вексельного обращения», международными договорами и межгосударственными соглашениями.

Статус векселя определяется во временном положении следующим образом: выпущенная в обращение ценная бумага установленной формы, предназначенная для целевых расчетов субъектов вексельного обращения за поставки электрической и тепловой энергии, газа и для расчетов с бюджетом, удостоверяющая права их законного держателя на оплату вышеуказанных обязательств по номинальной стоимости векселя в любой момент времени независимо от сроков платежа, указанных в векселе, и в порядке, установленном положением о векселе «Энерго-Газ».

Векселя выпускаются на основании и в объеме переданных центру предприятиями системы РАО «Газпром» прав требования к АО-энерго и АО-электростанциям (потребителям газа) за поставки газа на условиях и в соответствии с заключенными гражданско-правовыми договорами уступки прав требования. При этом важным условием таких договоров является момент вступления их в силу, зависящий от объема уступаемых прав:

-- до достижения общего объема передаваемых центру прав требования по каждому конкретному потребителю газа суммы уступки, согласованной РАО «Газпром» и РАО «ЕЭС России», договоры вступают в силу и становятся обязательными для сторон, по общему правилу, с момента их заключения;

-- если общий объем передаваемых центру прав требования по каждому конкретному потребителю газа превышает согласованную РАО «Газпром» и РАО «ЕЭС России» сумму уступки, то договоры вступают в силу и становятся обязательными для сторон с момента получения письменного согласия потребителя газа или РАО «ЕЭС России» на переход прав требования к центру.

Договоры уступки прав требования считаются заключенными, когда сторонами достигнуто соглашение по всем существенным условиям договора, учитывая и вышеназванные.

В целях обеспечения выпуска центром фиксированного объема своих векселей, а также в качестве гарантий безусловного приема векселей в оплату за тепло- и электроэнергию на условиях этого положения АО-энерго, АО-электростанции могут оформить объем уступленных к ним прав дополнительно к договорам уступки прав требования путем выпуска и передачи центру переводных или простых векселей.

При этом плательщиком переводных векселей должны выступать потребители тепло- и электроэнергии. Эти же потребители должны быть акцептантами данных векселей. Векселедателем простых векселей должны выступать соответствующие АО-энерго, АО-электростанции. Выпущенные таким образом векселя АО-энерго и АО-электростанций имеют строго целевое назначение и не могут быть использованы центром по другому назначению.

Векселя составляются в установленной законом форме.

Срок платежа по векселю устанавливается *«через три года от составления»*.

Обращение векселя между держателями осуществляется:

-- на основании сделок, заключаемых между держателями в простой письменной форме (сопровождается проставлением индоссамента на векселе);

-- путем непосредственной передачи от одного держателя к следующему или через счета «депо» держателей.

Потребители используют векселя для расчета за электрическую и тепловую энергию с АО-энерго по существующей задолженности. АО-энерго по согласованию с потребителем принимает вексель в оплату за потребленную им электрическую и тепловую энергию по номинальной стоимости независимо от срока платежа, указанного в векселе.

АО-электростанция по согласованию с АО-энерго принимает вексель в оплату за потребленную электроэнергию по номинальной стоимости независимо от срока платежа, указанного в векселе. Вексель принимается центром от АО-энерго и АО-электростанций в погашение их задолженности за поставки газа по номинальной стоимости независимо от срока платежа, указанного в векселе. При этом производится одновременный обмен принятых в погашение задолженностей за поставки газа векселей центра на простые или переводные векселя АО-энерго, АО-электростанций, выпущенных согласно положению, если такой выпуск имел место.

Предприятия системы РАО «ЕЭС России» согласно положению выделяют администрациям заинтересованных регионов беспроцентные вексельные кредиты со сроком погашения *«через два года»* для последующего финансирования бюджетных предприятий с целью погашения последними задолженности перед соответствующими региональными энергосистемами.

Центр ведет реестр векселей, они хранятся либо в кассе центра, либо на счете «депо» уполномоченного банка.

Выпуск векселей «Энерго-Газ» в масштабах Российской Федерации -- это новый этап в корпоративном вексельном обращении. Он предусматривает переход от использования обособленных корпоративных векселей энергосистем и поставщиков газа к созданию единой системы взаимозачетов: поставщик газа -- производитель тепло- и электроэнергии -- потребитель тепло- и электроэнергии -- бюджет. Это позволит объединить производителей и потребителей энергоносителей в замкнутые финансово-расчетные схемы, учесть интересы бюджета государства и двух крупнейших монополистов страны -- РАО «Газпром» и РАО «ЕЭС России». От учета интересов каждого из них и от конкретного потребителя будет зависеть ликвидность векселя «Энерго-Газ», и следовательно, спрос и его рыночная стоимость.

Белорусские предприятия, служащие поставщиками прежде всего для российского топливно-энергетического комплекса, получив в качестве оплаты за свою продукцию векселя, могут:

1. Если вексель ввезен на территорию Республики Беларусь:

-- учесть его только в белорусском банке (имеющем генеральную лицензию) по курсу Национального банка РБ;

-- получив положительный ответ о приеме данного векселя в «Минтопэнерго», «Белтрансгазе», предъявить его в счет погашения задолженности за потребленную электроэнергию или газ.

2. Если вексель оставлен на территории Российской Федерации на счете «депо» в одном из российских банков:

-- продать этот вексель по рыночной стоимости (с дисконтом) на вексельном рынке России и использовать полученные денежные средства для закупки сырья, комплектующих и т.д.;

-- дать поручение банку, хранителю своего векселя, расчитаться этим векселем с любым предприятием России, поставщиком сырья, комплектующих и т.д. также по его рыночной стоимости (с дисконтом).

Таким образом, белорусские субъекты хозяйствования должны учитывать, что вексель «Энерго-Газ» предназначен только для целевых расчетов за поставки электрической и тепловой энергии, газа, для расчетов с бюджетом. Этот вексель принимается в счет погашения долга по номинальной стоимости в любой момент времени независимо от сроков платежа, указанных в векселе. Порядок использования векселя «Энерго-Газ» не должен нарушать требования «Положения о порядке проведения валютных операций на территории Республики Беларусь» с изменениями и дополнениями.

МОНИТОРИНГ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

СОВЕТ МИНИСТРОВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

• Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 1.08.97 г. N 1010 «О создании Совета по вопросам страхования при Совете Министров Республики Беларусь»

При Совете Министров Республики Беларусь создан Совет по вопросам страхования и утверждено положение о нем. Деятельность совета заключается в проведении экспертизы проектов законов и других нормативных актов по вопросам страхования и гарантий инвестиций, вносимых в Совет Министров Республики Беларусь. Кроме того, совет подготавливает предложения и рекомендации по развитию страхования в Республике Беларусь и формированию государственной политики в области страхования.

• Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 4.08.97 г. N 1013 «О внесении дополнений и изменений в некоторые постановления Совета Министров Республики Беларусь»

В постановление правительства от 1997 г. N 15, утверждающее регламент Совета Министров Республики Беларусь, внесены изменения, согласно которым при внесении в Совет Министров проектов постановлений, затрагивающих отношения государственной собственности, хозяйственные, финансовые и налоговые отношения, они в обязательном порядке подлежат предварительному согласованию с Комитетом государственного контроля Республики Беларусь.

На аппарат Совета Министров возложена дополнительная функция -- подготовка мероприятий, проводимых с участием президента.

• Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 6.08.97 г. N 1025 «О государственной плате, взимаемой Комитетом по ценным бумагам при Министерстве финансов с профессиональных участников рынка ценных бумаг, фондовых бирж и эмитентов»

Утверждены размеры государственной платы, взимаемой Комитетом по ценным бумагам при Министерстве финансов с профессиональных участников рынка ценных бумаг, фондовых бирж и эмитентов.

За регистрацию акций специализированных инвестиционных фондов, оплаченных именными приватизационными чеками «Имущество», взимается плата в размере 0,1 процента стоимости эмиссии акций. За регистрацию других ценных бумаг -- 0,5 процента номинальной стоимости эмиссии.

Сбор за регистрацию изменений, вносимых в Государственный Реестр ценных бумаг и в проспект эмиссии в связи с увеличением уставного фонда, не связанным с переоценкой имущества и индексацией чеков «Жилье», составляет 0,1 процент от суммы, на которую увеличивается уставный фонд. В противном случае, а также при уменьшении уставного фонда сбор взимается в пятикратном размере минимальной заработной платы. Такая же плата вносится и за регистрацию иных изменений в Государственный реестр ценных бумаг и проспект эмиссии.

За выдачу разрешений (лицензий) на профессиональную и биржевую деятельность по ценным бумагам субъекты хозяйствования уплачивают сбор в размере тридцати минимальных заработных плат.

• Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 6.08.97 г. N 1027 «О подписании Соглашения о сотрудничестве между Министерством внутренних дел Республики Беларусь и Министерством внутренних дел Республики Узбекистан»

• Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 7.08.97 г. N 1036 «Вопросы создания Белорусской государственной страховой организации по страхованию рисков, связанных с внешнеэкономической деятельностью»

Белорусская государственная страховая организация внесла в Совет Министров предложение о создании ею дочерней страховой организации -- Белорусской государственной страховой организации по страхованию рисков, связанных с внешнеэкономической государственной деятельностью.

Правительством предложение одобрено и принято решение о регистрации дочерней страховой организации в двухмесячный срок и предоставлении ей прав юридического лица.

• Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 8.08.97 г. N 1038 «О мерах по совершенствованию государственного регулирования деятельности, связанной с обращением с озоноразрушающими веществами»

Установлено, что для занятия деятельностью по производству, хранению, использованию, переработке и обезвреживанию озоноразрушающих веществ и продукции, содержащей эти вещества, требуется получение лицензии. Лицензии выдаются Министерством природных ресурсов и охраны окружающей среды. Этим же министерством взимается плата за выдачу разовых разрешений на ввоз в Республику Беларусь озоноразрушающих веществ и содержащей их продукции в размере 0,6 минимальной заработной платы за один килограмм этих веществ.

• Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 8.08.97 г. N 1042 «О некоторых вопросах управления и распоряжения акциями банков, принадлежащими государственным предприятиям»

В процессе преобразования государственных и арендных предприятий в открытые акционерные общества при определении стоимости реорганизуемого предприятия следует исключать из их стоимости долгосрочные финансовые вложения в акции банков.

• Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 8.08.97 г. N 1045 «О предприятиях и организациях, осуществляющих деятельность по передаче имущества в лизинг»

С 1 января 1998 года лизинговые операции в Республике Беларусь могут проводиться только при наличии лицензии Министерства экономики. За выдачу лицензии будет взиматься сбор 50 минимальных заработных плат.

Минимальный уставный фонд, который должно иметь лизинговое предприятие, определен в размере 50 000 ЭКЮ. Исключение составляют предприятия с иностранными инвестициями, банки и небанковские финансовые организации, для которых законодательством предусмотрен другой размер уставного фонда.

Лизинговые компании, зарегистрированные до принятия постановления, должны довести размер уставного фонда до 1 января 1998 года до 25000 ЭКЮ и до 1 июля 1998 года сформировать уставный фонд в полном объеме и соответственно внести изменения в учредительные документы предприятия. Плата за государственную регистрацию изменений взиматься не будет.

Министерству экономики поручено в двухмесячный срок разработать и утвердить положение о порядке лицензирования предприятий и организаций, осуществляющих деятельность по передаче имущества в лизинг.

• Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 8.08.97 г. N 1046 «О внесении изменений и дополнений во Временное положение о небанковских финансовых организациях в Республике Беларусь»

Небанковские финансовые организации лишены права оказывать услуги по финансовому и инвестиционному консультированию.

Что касается такого вида деятельности как привлечение денежных средств, то лицензия на право ее осуществление может быть выдана финансовой организации не ранее чем через три года после регистрации этой организации в Национальном банке. А для получения лицензии на право совершения дилинговых операций с безналичной валютой финансовая организация должна проработать в этом качестве не менее одного года с момента ее регистрации в Национальном банке Республики Беларусь.

НОРМАТИВНЫЕ АКТЫ МИНИСТЕРСТВ И ВЕДОМСТВ

МИНИСТЕРСТВО ТРУДА

• Постановление Министерства труда от 9.07.97 г. N 58 «Об условиях оплаты труда работников дипломатических представительств и консульских учреждений Республики Беларусь в зарубежных странах» (зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 29 июля 1997 г., рег. N 2009/12)

Постановлением утверждены размеры должностных окладов работников дипломатических представительств и консульских учреждений Республики Беларусь в зарубежных странах. Размеры окладов устанавливаются в процентах от должностного оклада посла и выплачиваются в валюте страны пребывания.

С выходом постановления признаны утратившими силу постановление Государственного комитета Республики Беларусь по труду и социальной защите населения от 16 августа 1993 года N 66 «Об условиях оплаты труда работников дипломатических представительств и консульских учреждений Республики Беларусь в зарубежных странах», а также постановления, вносившие в него изменения.

• Постановление Министерства труда от 9.07.97 г. N 59 «Об утверждении Положения об условиях труда работников Республики Беларусь за границей» (зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 29 июля 1997 г., рег. N 2008/12)

Постановлением утверждена новая редакция Положения об условиях труда работников Республики Беларусь за границей, которая вводится в действие с 1 августа 1997 года.

Предыдущая редакция Положения, утвержденная постановлением Министерства труда от 22 февраля 1995 года N 18, зарегистрированного в Реестре Государственной регистрации 7 марта 1995 г., рег. N 776/12, утрачивает силу.

В соответствии с Положением оплачивается труд работников дипломатических и торговых представительств, консульских учреждений Республики Беларусь в зарубежных странах, направленных на работу министерствами и другими республиканскими органами государственного управления. Кроме того, Положение распространяется на работников, студентов, аспирантов, направленных за границу на обучение и стажировку, и на работников, выезжающих в зарубежные служебные командировки.

Условия труда работников учреждений Республики Беларусь за границей регулируются белорусским законодательством с учетом особенностей, предусмотренных Положением. В частности, предоставляются гарантии по обеспечению медицинской помощью, по оплате расходов на переезд работника и членов его семьи, расходов по найму жилья.

МИНИСТЕРСТВО ИНОСТРАННЫХ ДЕЛ, МИНИСТЕРСТВО ЮСТИЦИИ

• «Временные методические указания по проведению переговоров и подготовке проектов международных договоров Республики Беларусь» утверждены Министерством юстиции Республики Беларусь 12 июля 1997 г., Министерством иностранных дел 15 июля 1997 г. (зарегистрированы в Реестре Государственной регистрации 1 августа 1997 г., рег. N 2010)

Проекты международных договоров, заключаемых от имени Республики Беларусь, подготавливаются органами, заинтересованными в заключении договора.

Текст договора должен быть согласован со специалистами и учеными, затем проводится предварительная экспертиза в Министерстве юстиции на соответствие его положений нормам законодательства Республики Беларусь и международного права. Предложение о проведении переговоров по заключению договора, с приложением оформленных результатов согласований и экспертизы, финансово-экономического обоснования предполагаемых затрат, представляется президенту, который принимает решение о проведении переговоров и назначении делегации.

Решение о заключении международного договора от имени правительства Республики Беларусь принимает Совет Министров в аналогичном порядке.

МИНИСТЕРСТВО ТРАНСПОРТА И КОММУНИКАЦИЙ

• Приказ Министерства транспорта и коммуникаций от 5.08.97 г. N 184-Ц «О внесении изменений в приказ министерства от 9.12.96 N 173-Ц «Об освобождении владельцев и пользователей грузовых автомобилей и автобусов Республики Болгария от уплаты сбора за проезд по автомобильным дорогам общего пользования Республики Беларусь», зарегистрированного в Реестре Государственной регистрации под N 1696/12 от 31.12.96" (зарегистрирован в Реестре Государственной регистрации 7 августа 1997 г., рег. N 2016/12)

Для граждан Республики Болгария -- владельцев и пользователей грузовых автомобилей предусмотрено выделение 1000 транзитных разрешений, позволяющих владельцу разрешения проезд по автомобильным дорогам общего пользования Республики Беларусь без уплаты соответствующего сбора.

МИНИСТЕРСТВО ФИНАНСОВ, ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТАМОЖЕННЫЙ КОМИТЕТ, ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЛОГОВЫЙ КОМИТЕТ

• «Изменения в Методические указания о порядке исчисления, уплаты и контроля за уплатой НДС и акцизов по ввозимым товарам», утверждены Министерством финансов Республики Беларусь 5 августа 1997 г., Государственным таможенным комитетом 5 августа 1997 г., Государственным налоговым комитетом 5 августа 1997 г.; (зарегистрированы в Реестре Государственной регистрации 12 августа 1997 г., рег. N 2018/12)

Таможенные органы, оформившие ввоз товаров, освобожденный от уплаты налога на добавленную стоимость и акцизов согласно решениям президента и правительства Республики Беларусь, не позднее пятнадцати дней с даты таможенного оформления обязаны выслать в адрес государственной налоговой инспекции по месту регистрации или нахождения грузополучателя копии ГТД и товаросопроводительных документов. Впоследствии на основании полученных документов налоговые инспекции будут контролировать порядок использования ввезенных товаров.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЛОГОВЫЙ КОМИТЕТ, МИНИСТЕРСТВО ФИНАНСОВ, НАЦИОНАЛЬНЫЙ БАНК

• Разъяснение Государственного налогового комитета Республики Беларусь от 8.08.97 г. N 02/108, Министерства финансов Республики Беларусь от 8.08.97 г. N 95, Национального банка Республики Беларусь от 5.08.97 г. N 926 «О применении льгот по налогу на прибыль»

В связи с возникающими вопросами о льготировании доходов (прибыли), полученных по операциям с государственными ценными бумагами при исчислении налога на прибыль, Министерство финансов Республики Беларусь, Государственный налоговый комитет Республики Беларусь и Национальный банк Республики Беларусь разъясняют.

Согласно действующему налоговому законодательству (п.15 ст.5 Закона Республики Беларусь «О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций») освобождаются от налогообложения доходы (прибыль), полученные по операциям с государственными ценными бумагами, кроме доходов (прибыли) от их реализации по ценам, превышающим номинальную стоимость, увеличенную на сумму процентной ставки, установленную при их выпуске.

Постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 23 мая 1994 года N 371 (п.20) установлено, что доход от указанных операций определяется в виде разницы между ценами реализации (погашения) и ценами приобретения ценных бумаг.

Льготирование доходов, полученных от проведения операций с государственными ценными бумагами, осуществляется путем уменьшения налогооблагаемой базы на сумму дохода от операций с государственными ценными бумагами при исчислении налога на прибыль.

МОНИТОРИНГ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

НАЦИОНАЛЬНЫЙ БАНК РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

• Телеграмма Национального банка Республики Беларусь от 8.08.97 г. N 31005/2961

Правление Национального банка Республики Беларусь приняло решение об изменении порядка продажи наличной иностранной валюты физическим лицам через обменные пункты. Банкам и дилинговым компаниям, обладающим соответствующими лицензиями, разрешено продавать физическим лицам через обменный пункт иностранную валюту в сумме, не превышающей пятисот долларов США в день на одно лицо.

• Письмо Национального банка Республики Беларусь от 5.08.97 г. N 05025/1077 «О поддельных расчетных билетах достоинством 100000 рублей»

Сообщается, что в июле месяце 1997 года на территории Брестской области выявлено 2 поддельных расчетных билета достоинством 100000 рублей. Данные поддельные денежные билеты изготовлены с помощью ЭВМ капельно-струйным методом, что определяется по точечному исполнению изображений и слиянию красок в темных местах, в них отсутствуют водяные знаки и защитная нить, бумага менее качественная, серийные номера одинаковые: ДЕ 3693914.

• Телеграмма Национального банка Республики Беларусь от 6.08.97 г.

До особых указаний запрещается предоставление уполномоченными банками Республики Беларусь овердрафта по корреспондентским счетам банкам-нерезидентам в белорусских рублях.

Действие телеграммы Национального банка Республики Беларусь от 28 июля 1997 года N 31005/2780 прекращается.

• Сообщение Национального банка Республики Беларусь от 6.08.97 г. «О письме Государственного налогового комитета Республики Беларусь»

Национальный банк Республики Беларусь в письме от 6 августа 1997 года N 11030/1275 информирует о получении ответа из Прокуратуры Республики Беларусь, где сообщается, что Прокуратурой Республики Беларусь направлено в Государственный налоговый комитет предложение отозвать из Национального банка и других банковских учреждений письмо от 27.05.97г. N 03-02-07/4дсп «О дополнительных мерах по реализации декрета президента Республики Беларусь от 12.02.97 г. N 2 «О декларировании доходов имущества физических лиц в Республике Беларусь».

В указанном письме Государственный налоговый комитет просит банки ежемесячно представлять в органы Государственного налогового комитета по установленной форме сведения об операциях по зачислению на счета предпринимателей, осуществляющих деятельность без образования юридического лица, вкладные счета граждан (в том числе с корреспондентских счетов банков-нерезидентов) денежных средств, превышающих 500 минимальных заработных плат в месяц.

• Постановление правления Национального банка Республики Беларусь от 30.07.97 г. N 18.4

Утверждено дополнение 1 к Положению о порядке открытия в банках расчетных (текущих) и других счетов от 7.06.96г. N 742.

• Письмо Национального банка Республики Беларусь от 6.08.97 г. N 20002/395 «О порядке отражения в бухгалтерском учете результатов переоценки основных фондов, незавершенного строительства и неустановленного оборудования по состоянию на 1 января 1997 года»

• Постановление правления Национального банка Республики Беларусь от 28 июля 1997 г. N 17

Утверждена инструкция о порядке обязательной продажи средств в иностранной валюте белорусскими юридическими лицами и предпринимателями, которая отменяет ранее принятую инструкцию от 26.11.96 г. N 96, зарегистрированную Министерством юстиции Республики Беларусь 21.01.97 г. N 1726/12.

Новая инструкция принята в развитие указа президента Республики Беларусь от 2 июня 1997 года N 311 «О совершенствовании порядка обязательной продажи иностранной валюты», который устанавливает, что белорусские юридические лица и предприниматели, осуществляющие свою деятельность без образования юридического лица, обязаны продавать на Межбанковской валютной бирже 30 процентов средств в свободно конвертируемой валюте и российских рублях в течение 5 дней со дня поступления этих средств на банковские счета этих лиц.

Под валютными средствами понимаются денежные суммы в валюте, поступившие на счета субъектов хозяйствования Республики Беларусь в белорусских или иностранных банках.

Не подлежит продаже иностранная валюта, полученная от экспорта продукции собственного производства предприятиями с иностранными инвестициями и поступившая в качестве вклада в уставный фонд этих предприятий, приобретенная на внутреннем рынке республики, и другие валютные средства, перечисленные в указе президента N 311. Суммы этих средств исключаются из общей суммы валютных поступлений при исчислении объема валюты, подлежащей обязательной продаже.

Продажа валютных средств производится в следующем порядке: банк, в котором у юридического лица или предпринимателя открыт валютный счет, при поступлении валютной выручки самостоятельно открывает дополнительный транзитный счет, на который зачисляется вся поступившая валюта.

Не позднее следующего рабочего дня банк обязан сообщить клиенту о поступлении валюты, предоставить выписку по транзитному счету. Субъект хозяйствования отдает поручение о продаже валютных средств банку, который обязан продать ее на Межбанковской валютной бирже не позднее чем на второй рабочий день после дня получения от юридического лица или предпринимателя поручения. День подачи поручения при этом не засчитывается.

Если по истечение пяти дней после дня поступления валюты на счет юридическое лицо или предприниматель не предоставляют поручения, банк вправе списать иностранную валюту с транзитного счета клиента на свой транзитный счет для ее последующей продажи.

После проведения операций по продаже оставшаяся часть валютных поступлений перечисляется с транзитных счетов на текущие валютные счета предприятий или предпринимателей, а белорусские рубли, поступившие от обязательной продажи валюты, -- на обычные расчетные счета.

Как банки, так и юридические лица и предприниматели несут ответственность за нарушение порядка обязательной продажи валютных средств.

При нарушении предприятием или предпринимателем порядка организации обязательной продажи валюты, т.е. при непредоставлении в банк поручения о продаже валюты в течение 5 дней с даты ее поступления на счет, на них налагается штраф в размере 1 процента от непроданной суммы обязательной продажи валюты за каждый день просрочки, но не более суммы непроданных валютных средств.

В случае необоснованного занижения суммы средств в свободно конвертируемой валюте, подлежащих обязательной продаже, в том числе необоснованное включение юридическими лицами и предпринимателями расходов в валюте в состав расходов, на сумму которых может быть уменьшена обязательная продажа валюты, штраф взыскивается в размере, на который необоснованно занижена обязательная продажа.

Право налагать названные штрафы предоставлено Комитету государственного контроля, Государственному налоговому комитету и главным управлениям Национального банка Республики Беларусь. Такое решение может быть принято в срок не позднее двух месяцев со дня обнаружения правонарушения и в 5-дневный срок должно быть доведено до сведения юридического лица или предпринимателя, в отношении которого оно принято.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЛОГОВЫЙ КОМИТЕТ, МИНИСТЕРСТВО ФИНАНСОВ

• «Изменения и дополнения в Методические указания Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь и Министерства финансов Республики Беларусь от 9 июля 1996 г. N 27;45 «О порядке исчисления и уплаты в бюджет чрезвычайного налога для ликвидации последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС» (зарегистрированы в Реестре Государственной регистрации 16.07.96 г., регистрационный N 1505/12)» утверждены Министерством финансов 30 июля 1997 г. N 36, Государственным налоговым комитетом 30 июля 1997 г. N 02/101 (зарегистрированы в Реестре Государственной регистрации 4 августа 1997 г., рег. N 2013/12)

В связи со снижением с 10 до 8 процентов ставки чрезвычайного налога плательщики налога не позднее 20 августа 1997 года обязаны представить налоговым органам по месту своего нахождения уточненные расчеты чрезвычайного налога за январь--июнь 1997 года и произвести доплату в бюджет не позднее 22 августа 1997 года без применения финансовых санкций и начисления пени.

• Разъяснение Государственного налогового комитета Республики Беларусь от 7.08.97 г. N 07-4/221, Министерства финансов Республики Беларусь от 7.08.97 г. N 02/109.

Средства республиканского бюджета, добровольные взносы, поступающие на специально открытые счета, и финансовая помощь субъектам хозяйствования, пострадавшим во время урагана, должны отражаться в порядке исключения субъектами хозяйствования на счете 96 «Целевые финансирование и поступления».

Вышеперечисленные средства не облагаются налогами и сборами, предусмотренными законодательством.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЛОГОВЫЙ КОМИТЕТ

• Приказ Государственного налогового комитета от 29.07.97 г. N 05/100 «О внесении дополнений в разъяснение Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь от 14.12.1995 г. N 05/199 «О порядке регистрации в государственных налоговых инспекциях кассовых суммирующих аппаратов, специальных компьютерных систем, приходных кассовых ордеров, отрывных талонов (билетов), применяемых юридическими и физическими лицами при реализации продукции (работ, услуг) за наличный расчет» (зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 20.12.95 г. N 1212/12) (зарегистрирован в Реестре Государственной регистрации 4 августа 1997 г., рег. N 2014/12)

Изменения касаются резервных кассовых суммирующих аппаратов, которыми пользуются субъекты хозяйствования при поломке основного аппарата. Разъясняется, что резервные кассовые суммирующие аппараты должны быть зарегистрированы в инспекции Государственного налогового комитета по месту регистрации центра технического обслуживания в качестве обменного фонда. При этом не требуется регистрация книги кассира-операциониста на эти аппараты. Желательно, чтобы резервный кассовый аппарат и заменяемый им были одного типа.

При замене кассовых аппаратов снимаются показания с заменяемого аппарата и заполняется акт установленной формы. В книге пользователя кассового суммирующего аппарата производится запись о том, что кассовый суммирующий аппарат, зарегистрированный в инспекции Государственного налогового комитета, передан в центр технического обслуживания для ремонта, указывается номер резервного кассового аппарата и показания счетчиков заменяемого.

• Приказ Государственного налогового комитета от 11.08.97 г. N 02/110 «Об утверждении вопросов и ответов, возникающих в практике исчисления и уплаты фиксированных сумм налога на прибыль»

Одновременно отменяются вопросы и ответы, изложенные в пунктах 19-37 письма Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь от 11.07.95 г. N 02/122 «Вопросы и ответы, возникающие в практике исчисления налогов».

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ КОМИТЕТ ПО ЗЕМЕЛЬНЫМ РЕСУРСАМ, ГЕОДЕЗИИ И КАРТОГРАФИИ, ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЛОГОВЫЙ КОМИТЕТ

• Разъяснение Государственного комитета по земельным ресурсам, геодезии и картографии Республики Беларусь от 4.08.97 г. N 01-15/631, Государственного налогового комитета Республики Беларусь от 4.08.97 г. N 02/103 «О налогообложении земель, занятых автомобильными дорогами»

Разъясняется, что земли, занятые автомобильными дорогами в населенных пунктах и дорогами общего пользования за их пределами, не облагаются земельным налогом в соответствии с Законом Республики Беларусь «О платежах за землю».

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТАМОЖЕННЫЙ КОМИТЕТ

• Приказ Государственного таможенного комитета от 14 июля 1997 г. N 229-ОД «Об особенностях таможенного оформления товаров, вывозимых за пределы таможенной территории Республики Беларусь по договору хранения с нерезидентом»

• Письмо Государственного таможенного комитета от 24.07.97 г. N 02/7827 «О таможенном оформлении товаров, подлежащих обязательной сертификации»

• Письмо Государственного таможенного комитета от 29.07.97 г. N 02/7970 «О таможенном оформлении лесоматериалов»

• Письмо Государственного таможенного комитета от 24.06.97 г. N 02/6599 «Об установлении сроков таможенного режима временного пользования»

• Письмо Государственного таможенного комитета от 2.07.97 г. N 02/7029 «О ввозе и вывозе автомобилей»

• Письмо Государственного таможенного комитета от 17.07.97 г. N 02/7499 на N 01/651ф от 29.04.97 г. «О таможенном оформлении автомобилей»

• Письмо Государственного таможенного комитета от 25.07.97 г. N 02/7844 «Относительно поставок по производственной кооперации»

• Письмо Государственного таможенного комитета от 25.07.97 г. N 02/7858 «О переносе срока вступления в силу приказов ГТК РБ от 16.06.97 г. N 192-ОД и N 193-ОД»

• Письмо Государственного таможенного комитета от 22.07.97 г. N 02/7674 «О таможенном оформлении товаров, подлежащих обязательной сертификации»

ГОССТАНДАРТ

• Письмо Госстандарта РБ от 21.07. 97 N 04-05/2718 «О классификации механических транспортных средств»

Мониторинг составлен по материалам эталонного банка данных правовой информации. При перепечатке ссылка на «Белорусскую деловую газету» обязательна

ГРАЖДАНСКОЕ ПРАВО

НОВЫЙ ГРАЖДАНСКИЙ КОДЕКС – КРУПНЕЙШАЯ

Людмила РУСАК

Работа по созданию «экономической конституции» нашего государства не получила одобрения со стороны президента Республики Беларусь.

Принятый обеими палатами Национального собрания новый Гражданский кодекс Александр Лукашенко вернул в парламент, указав в сопроводительном письме, что он содержит нормы, противоречащие Конституции, а некоторые изменения и дополнения, внесенные в него в ходе доработки, *«не соответствуют позиции главы государства по вопросам регулирования гражданско–правовых отношений»*. О том, какие именно статьи и положения кодекса не соответствуют Конституции и позиции главы государства в вопросах регулирования гражданско-правовых отношений, можно только догадываться.

С принятием нового Гражданского кодекса Республики Беларусь (ГК) должна была быть осуществлена очередная после 1917 года реформа имущественных отношений. Перед нами не просто дополненный ГК БССР, а новый кодекс с иными принципами регулирования.

Анализ ГК ясно указывает на источник происхождения большинства его норм. Основа его, как и других современных гражданских кодексов, взята из римского права. Это фундаментальные гражданско-правовые институты: о праве собственности, о владении, вещных правах, в том числе и о сервитутах, недвижимом и движимом имуществе, обязательственное право целиком, презумпция добросовестного участия в обороте и многое другое.

Раздел I проекта открывают подразделы «Основные положения» и «Лица». Не случайно ГК начинается учением о лице, его правоспособности и дееспособности. Гражданское право знает субъекты прав (лица) и объекты прав (имущество). Именно лицу *«принадлежит власть»* над имуществом. Через заключение обязательств лицо вступает в отношения с другими лицами. Передавая по наследству добытое имущество, гражданин *«продолжает свою жизнь во времени»*. Поэтому юристы Рима положили в основу гражданского законодательства именно лицо. Отсюда становится ясным, почему цивилисты настаивают на том, что состояние прав и свобод личности неразрывно связано с состоянием гражданского законодательства и науки гражданского права в стране.

«Все право, которым мы пользуемся, относится или к лицам (personas), или к вещам (res), или к судебным действиям (actiones)... Недостаточно ведь знать право, если игнорируются лица, ради которых они установлены». (Юстиниан. Институции).

В нашем ГК подраздел «Лица» состоит из глав «Граждане (физические лица)» и «Юридические лица». Последние подразделяются на некоммерческие и коммерческие организации (хозяйственные товарищества и общества, производственные кооперативы, государственные унитарные предприятия). Нормы проекта ГК о лицах отражают современное состояние этого учения. Нынешнее понятие о правоспособности и дееспособности физических и юридических лиц есть результат исторического развития. Если такие предприятия, как полные товарищества, были известны римлянам, то акционерные общества, а тем более производственные кооперативы (объединения участников, обязанных *«принимать личное трудовое участие в его деятельности»*), появились значительно позже.

По сравнению с ГК БССР новый кодекс предусматривает ряд изменений в науке о лицах. Так, в ст.18 «Содержание правоспособности граждан» закрепляется право граждан иметь имущество на праве собственности; наследовать и завещать имущество; заниматься предпринимательской и любой иной не запрещенной законом деятельностью; создавать юридические лица самостоятельно или совместно с другими гражданами и юридическими лицами; совершать любые не противоречащие закону сделки и участвовать в обязательствах, избирать место жительства; иметь право авторов произведений науки, литературы и искусства, изобретений и иных охраняемых законом результатов интеллектуальной деятельности; иметь иные имущественные и личные неимущественные права.

Количество и стоимость имущества, находящегося в собственности граждан и юридических лиц, не ограничиваются, за исключением случаев, когда такие ограничения установлены законом.

Гражданские права могут быть ограничены на основании закона и только в той мере, в какой это необходимо для защиты основ конституционного строя, нравственности, здоровья, прав и законных интересов других лиц, обеспечения обороны страны и безопасности государства, охраны окружающей среды (ст.2, ст.213 проекта).

При условии проведения приватизации будет осуществлена коренная перестройка имущественных отношений, т.к. положения проекта Гражданского кодекса и «социалистического права» различны, как небо и земля.

Все гражданские права, которыми обладают субъекты прав, разделяются на вещные и обязательственные (личные). К вещным правам собственности относятся: право пожизненного наследуемого владения земельным участком; право постоянного (бессрочного) пользования земельным участком; сервитуты; право хозяйственного ведения и оперативного управления.

В отличие от вещных прав в обязательственных отношениях управомоченное лицо (кредитор) вправе требовать от другого лица (должника) совершения определенных действий: передать имущество, выполнить работу, уплатить деньги и т.д. Это действие должно быть точно определено. Управомоченное лицо здесь имеет господство над действиями другого лица.

После обязательственного права в кодексе регулируются отношения, связанные с интеллектуальной собственностью, наследственным правом и международным частным правом.

ГК стремится регулировать гражданские отношения на основании справедливости (*«как можно более справедливо»*). Так, если одно лицо приобрело имущество за счет другого лица *«без установленных законодательством или сделкой оснований»*, оно обязано возвратить потерпевшему неосновательно полученное в натуре или в денежной форме, а также вернуть доходы (гл. 59 проекта). И самое главное, Гражданский кодекс регулирует отношения между разными собственниками, а не внутри одного собственника.

Если говорить о развитии гражданского законодательства в целом, то революционным способом оно не изменялось на протяжении тысячелетий (за исключением известных событий, когда новая власть в России решилась «штурмовать небо»). Цивилисты, признавая консервативность гражданского права, отрицают его реакционность. Традиционное гражданское право приспосабливается к изменяющимся условиям жизни общества и к уровню его развития. Примером может служить и проект нашего ГК. В нем наряду с известными обязательствами содержатся институты из англо-американского права (доверительное управление имуществом и др.). Конечно, мы не можем иметь развитую систему норм сервитутного права, поскольку в нашей стране длительное время не было частной собственности на недвижимость.

В свое время в Германии при обсуждении Германского гражданского уложения (ГГУ), которое публиковалось три раза в виде проекта, развернулась дискуссия о том, является ли оно «народным кодексом» немцев и не слишком ли в нем много заимствований из римского права. Ученые говорили о том, что при создании своей правовой системы все народы прибегают к заимствованиям, а *«развитие изнутри начинается только у трупа»* (Иеринг). С принятием христианства Русь также перешла к праву Византии, а «Русская правда» есть сборник обычного права из византийских источников.

В то же время любая система права имеет свою историю и «национальность». Например, Литва создала отличную от России систему ипотечного законодательства и ипотечных учреждений. Достаточно обратиться к истории ипотечных учреждений Великого Княжества Литовского и Польши, чтобы определить корни нынешней правовой системы этих стран.

Беларусь, лишенная в течение столетий государственности, не могла развивать гражданское право на своей исторической основе. А такая основа была. Известны несколько статутов Великого Княжества Литовского, являющиеся одними из наиболее развитых памятников феодальной Европы. Возможно, поэтому в нормативных документах мы зачастую применяем сложные заимствованные обороты и выражения, хотя та же мысль может быть выражена гораздо более доступным для нашего понимания способом.

РЕСТРОСПЕКТИВА

Итак, к исходу второго тысячелетия после Рождества Христова стало ясно, что, несмотря на более чем семидесятилетние усилия по созданию «справедливого» гражданского законодательства на одной шестой части суши, следует вернуться к правилам регулирования имущественных отношений, которые давно известны всему миру, по которым он живет до сих пор и уверенно вступает в следующее тысячелетие.

Почему же нам приходится заново усваивать давно известные истины?

Историки права знают -- как в природе, так и в истории ничто бесследно и полностью не исчезает. Социализм советского образца также имеет свою историю. До решения проблемы имущественных отношений в 1917 г. революционным способом на правовых кафедрах университетов велись теоретические дискуссии, центральным вопросом которых была судьба традиционного гражданского права и отказ от «устаревших», «архаичных» институтов римского гражданского права.

В конце XIX века в юридической жизни Европы произошло важное событие: 1 января 1900 года вступило в действие Германское гражданское уложение. Составители ГГУ не только не скрывали римского происхождения норм уложения, но и всячески подчеркивали его (восстановление норм римского права началось в Европе в IX-X веках).

Некоторые немецкие цивилисты были против принятия уложения. Они заявляли, что ими разработана совершенно новая *«социалистическая система права»*, целью которой является защита *«интересов неимущих классов»*. Одним из таких ученых был почетный профессор права Венского университета А.Менгер, чьи книги «Гражданское право и неимущие классы населения», «Новое учение о государстве» были переведены в начале века в России.

Целью автора было *«представить практические предложения социализма»*. Для этого следовало определить место государства в регулировании имущественных отношений. Главным же препятствием для установления нового строя, по мнению Менгера, являются «предрассудки» гражданского права. *«Только тогда, когда беспорядочная груда обломков гражданского права, принесенная к нам потоком тысячелетий, будет перестроена критикой и сознанием в здание, удобообитаемое для всех, -- только тогда можно будет действительно сказать, что целью права и государства является благо всего народа»*.

Сейчас же государство через правовую систему требует соблюдения обязательств даже тогда, когда это невыгодно массам.

Вместо организации хозяйственной жизни через заключение и исполнение обязательств нужна организация труда *«при посредстве приказания высшей власти... подобно тому, как хозяйственные работы членов семьи направлялись приказом отца семейства»*. И далее: *«Только государство может налагать вещные или трудовые обязательства на отдельных лиц»*.



Третье основание современного общества -- это право наследования, согласно которому имущество после смерти собственника переходит наследникам по закону или в силу завещания. Если в народном трудовом государстве и будет признаваться право наследования, то действие его должно быть очень ограниченно.

В результате указанных преобразований правовой системы будет уничтожено противоречие между частным правом и публичным. Частная инициатива должна применяться в области морали, культуры, но не сфере организации хозяйственной жизни.

Оставляя старое гражданское право, мы оставляем в неприкосновенности *«произвол и самовластие отдельных обитателей. Публичное же право, выросшее не из исторических предрассудков, а составленное на основе теорий государственного права (те «прошедшие через сознание») будет удовлетворять интересам «большинства народных масс», а не отдельных индивидумов, составляющих привилегированные слои населения»*.

Необходимо понимать, говорит далее автор, что предлагаемые реформы вызовут неприятие со стороны образованных и состоятельных классов, которые, занимая в обществе *«выгодные позиции мозга и желудка»*, с давних пор старались внушить своим согражданам ограниченное понимание права и государства. И теперь в защиту *«традиционного права в случае нужды вооружается все административное и военное могущество»*. Именно право смешивает интересы узких кругов населения с благом всего народа, а *«отдельные представители буржуазного либерализма зашли даже так далеко, что считали охрану частного права настоящей целью государства»*.

Надо быть бдительными, т.к. в истории уже были примеры того, как «из глубины масс» поднимался класс, который затем сам начинал испытывать жажду власти. Даже французская революция не думала о том, *«чтобы уравнять своих граждан по отношению к институтам гражданского права»* (а именно, к собственности) и ограничивалась лишь требованием *«так называемого равенства перед законом»* (право всех на доступ к государственным должностям, уничтожение налоговых и судебных привилегий и т.д.).

Что касается юристов, то *«нам нужны юристы, которые преисполнены социальными идеями, а не их современное поколение, воспитанное «в беспощадной школе римского права»*. Таковы основные выводы Менгера в отношении институтов гражданского права.

Следует сказать, что в Германии идеи преобразования отношений собственности, договорного и наследственного права увлекали не всех. Политическая и научная элита восстала против такого радикализма. Известно высказывание Бисмарка, который назвал социалистическое общество каторжным домом с принудительными работами и казенным пайком.

В качестве примера негативного отношения элиты к новому праву можно привести мнение известного немецкого ученого Р.Зома. Поскольку основная идея «социалистической школы права» состояла в том, чтобы заменить частное право публичным, Р.Зом основное внимание уделял роли права в жизни народа. Анархисты вообще отрицали значение государства, социалисты же предлагали все отдать ему, в том числе и собственность государства. По мнению Р.Зома, *«право регулирует соотношение сил внутри народа... Право есть порядок народной жизни, необходимый для существования народа, а потому нравственно обязательный для отдельного лица»*.

Что касается основного вопроса о роли государства в регулировании имущественных отношений (т.е. о соотношении публичного и частного права), то он считал, что *«противоречие здесь кажущееся»*. Частное (гражданское) право имеет в виду интересы отдельного управомоченного лица, а публичное право необходимо для всех. *«Могущество народа опирается не только на простое подчинение, но и зависит от высоты самодеятельности личности»*. По

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ И РЕКЛАМНОЕ ОБОЗРЕНИЕ «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЫ»

Конъюнктура

18 августа 1997 года РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

Рекламные расценки

67.000 руб./см² ...... оригинал-макет
34.000 руб./см² .... статья
50.000 руб./строка .... «Прайс»

Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

E-mail: edit@ktura.belpak.minsk.by

ОБЗОР

Коровы, кальмары… Кто следующий?

Минздрав предупреждают: не дремать!

Паника, вызванная заражением английских коров губчатым энцефалитом, уже послужила поводом для введения многими странами самых разнообразных ограничений на ввоз продуктов питания. Но если раньше они касались главным образом продукции животноводства, то теперь процесс, похоже, пошел вширь.

Из-за обнаруженных в **морепродуктах** различных болезнетворных бактерий начиная с 15 августа в порты стран ЕС запрещено входить судам с креветками и кальмарами из Индии, Мадагаскара и Бангладеш -- крупнейших поставщиков этих товаров в Европу.

Не так давно по инициативе «зеленых» запрет на ввоз кальмаров и креветок из большинства стран Юго-Восточной Азии был введен и в США. Причиной такого решения стала применяемая в государствах этого региона технология лова, приводящая к массовой гибели редких видов черепах.

Таким образом, в ряде стран данная отрасль потеряла все основные рынки сбыта (за исключением разве что японского). Об объемах оказавшейся вдруг никому не нужной продукции можно судить, например, по тому, что только в прошлом году поставки в Европу составляли более $400 млн. Все это дает основания предположить, что в ближайшее время на рынки СНГ может обрушиться «цунами» морепродуктов по демпинговым ценам.

НЕ БОЙТЕСЬ -- НЕ ГОСТИ...

ОФОРМЛЕНИЕ ВЪЕЗДНЫХ ВИЗ В СНГ

В Украине сахар продали, разобраться бы с мясом

Действием сезонных факторов объясняют специалисты дефицит мороженой **говядины** на украинском рынке. Уже на протяжении нескольких недель здесь наблюдается еженедельный рост цен на 2–3%. В 1-й декаде августа оптовые цены на партию говядины 100–150 т составляли 2800–2900 грн/т. Любопытно, что сделок заключалось немного: покупателей не устраивало требование продавцов о 100%-й предоплате. При явной нехватке предложений на рынке появились партии не только польского и венгерского мяса (1800–1850 $/т на условиях *DAF*), но и итальянской мороженой говядины (1280–1300 $/т на условиях *CIF*).

Продолжается рост цен и на **сахар**. В настоящее время они составляют 375–425 $/т, что примерно на 2–3% выше, чем в начале месяца. Чешский и польский сахар на украинском рынке продают по 365–400 $/т (на условиях *DAF*—граница Беларуси или *DAF*—граница Украины). Специалисты предполагают, что цена сахара на внутреннем рынке Украины до конца года так и не преодолеет отметку 1050 грн/т (в настоящий момент -- 910–930 грн/т), а вот розничные цены могут подскочить примерно на 30%. Предполагается, что в будущем году цены станут сильно различаться в зависимости от каналов поставки. Любопытная деталь: в настоящий момент уже заключены договора на 80% сахара будущего урожая.

Что же касается Беларуси, то если, согласно сообщению БЕЛТА, белорусскими предприятиями всерьез займется немецкая компания «Зюдцукер», проблемы закупок этого товара в соседней стране станут для нас менее актуальными.

Юрий ХОВРОВ

АКТУАЛЬНО

Над границей тучи ходят хмуро

С сегодняшнего дня вводится новый порядок провоза товаров физическими лицами через белорусскую границу. Так, за предметы, не являющиеся, по мнению таможенников, личными вещами, придется вносить залог.

В связи с тем, что сам текст подготовленного в Государственном таможенном комитете Беларуси приказа до сих пор не был официально опубликован, можно дать лишь предварительную оценку этого документа. Вероятно, наибольшие неудобства от этого нововведения испытают «челноки», следующие транзитом через Беларусь: получить обратно залог можно лишь там, где он был внесен, т.е. на границе. Для наших соотечественников главной проблемой при его возврате после растаможивания товаров может стать нехватка в стране СКВ.

Особый интерес представляют правила внесения залога за ввозимые автомобили. Если за автомобили, возраст которых превышает 3 года, сумма залога составит 0,3 ЭКЮ/куб.см двигателя, то за машины, выпущенные после 1994 года,-- 1 ЭКЮ/куб.см.

На таможне, где предполагается в последующем оформлять документы, предварительно будет вноситься сумма залога за гипотетическую покупку и выдаваться бумага, обеспечивающая на границе «зеленый свет». Позже эти деньги будут зачтены как уплата таможенной пошлины. Впрочем, залог можно будет внести и непосредственно на границе.

Соб. инф.

ОБЗОР

В ожидании иракской нефти

Как мы уже сообщали в предыдущем номере «Конъюнктуры», в ближайшее время начнется осуществление 2-го этапа программы ООН «Нефть в обмен на продовольствие». Возможное скорое появление на мировом рынке иракской нефти сказывается на поведении трейдеров.

Тем не менее благодаря резкому росту мирового потребления нефти и сокращению поставок не входящими в ОПЕК странами мировой рынок «черного золота» остается достаточно эластичным. По данным Международного энергетического агентства, мировой спрос на нефть во 2-м квартале текущего года увеличился на 3,9% и достиг 72,5 млн баррелей. Предполагается, что по итогам 3-го квартала эта цифра окажется еще выше. Согласно оценкам экспертов ОПЕК (учитываются только поставки государств—членов этой организации), темпы роста спроса в июле--сентябре превысят показатели апреля—июня текущего года более чем в 1,5 раза. Поэтому за последнюю неделю цены на нефть даже выросли. Так, с 11 по 13 августа котировки западнотехасской сырой нефти на торгах *NYMEX* поднялись на 0,61 $/баррель и составили 20,18 $/баррель. На ситуацию на биржах также повлияло сообщение о технических проблемах на крупном НПЗ компании *Exxon Corporation* в техасском Хьюстоне.

Противоречивые настроения, царящие на мировом нефтяном рынке, не менее противоречиво отражаются на ценах бензина в государствах Балтии. Ссылаясь на подорожание нефти в Роттердаме, в начале августа подняли отпускные цены на горючее эстонские и латвийские продавцы. Представители же литовских компаний заверили своих клиентов, что не намерены увеличивать цены, т.к. в Роттердаме нефть вот-вот подешевеет. Кстати, в Литве бензин и так значительно дешевле, чем в Латвии. Например, 1л бензина А-95 в Вильнюсе стоит 1,79 лита, а в Риге -- 0,31 лата, т.е. 2,16 лита.

Следует отметить, что наибольшую выгоду из всех партнеров Ирака в реализации программы «Нефть в обмен на продовольствие» получит Россия. **Во-первых,** она является самым крупным покупателем иракской нефти: на 1-м этапе программы Россией было закуплено 28,54 млн баррелей (23% всего иракского экспорта за этот период), а на 2-м—доля РФ может возрасти до 25%. **Во-вторых,** российские компании все активнее инвестируют в иракскую нефтедобывающую промышленность. (Мы уже сообщали о том, что «ЛУКойл» получил на 23 года большую долю (52,5%) в освоении одного из крупнейших иракских месторождений.)

Юрий ХОВРОВ

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00–19.00; выходные: суббота, воскресенье	многофункциональная офисная мебель Odeon	Италия (Teorema Office)	меламин	антрацит, жемчужно-серый, орех	от 117 у.е.	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада в Минске и под заказ
	многофункциональная офисная мебель Mec		ламинат	аквамарин, орех, светло-серый	от 186 у.е.		
	многофункциональная офисная мебель Mec metallico				от 279 у.е.		
	мебель для руководителей Quark		меламин	орех, орех-мрамор	от 630 у.е.		
	мебель для руководителей Mithos		экологически чистый лак	зеленый нефрит, орех-оклахома	от 1014 у.е.		
	мебель для офисов и домашних кабинетов Dixi		ламинат, кромка из ПВХ	светло-зеленый, серый, слоновая кость	от 406 у.е.		
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	550, 90 у.е.	226-3734 226-3559 226-3737	завод-производитель
АНДЖЕЙ-РИТТЕР	офисные наборы «Босс», «Премьер», «Зальцбург», «Линц», «Вена» и др.	Беларусь	меламин, шпон ценных пород древесины: красное дерево, дуб, бук, ясень и др.	более 20 вариантов (черный, красное дерево, светлый дуб, вишня, металлик и др.)	от 17,5 млн руб.	276-9696 234-7812	ул. Варвашени, 17, офисы 202, 208; салоны: - РВЦ (ул. Я.Купалы, 27), - пр. Машерова, 9; г. Могилев: м-н «Горизонт» (пр. Димитрова, 37, тел. (0222) 421-714)
	компьютерные, рабочие столы				от 1,7 млн руб.		
	шкафы для одежды и комбинир. (в ассорт.)				от 2,95 млн руб.		
	шкафы для документов (в ассорт.)				от 1,9 млн руб.		
АСПЕКТ	мебель, приносящая успех:					275-3525 275-3652	дизайн интерьера, доставка, сборка - бесплатно; поставка со склада и под заказ мебели, кресел и любых элементов интерьера; наш адрес: ул. Стебенева, 20
	для исполнителей	Германия, Италия	десятки вариантов натуральных и искусственных покрытий	сотни разнообразных цветов и оттенков	160...1200 у.е.		
	для менеджеров				400...2000 у.е.		
	для руководителей				1300..5000 у.е.		
	для элиты				от 4500 у.е.		
	офисные стулья, кресла, диваны, мягкие углы	Польша, Германия, Италия			33...436 у.е. 85...3100 у.е. 36...4000 у.е.		
VOLIS COMPANY САЛОНЫ МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15, ул. Богдановича, 60; время работы: 9.00–18.00; выходные: суббота, воскресенье	кабинеты	Беларусь	шпон ценных пород древесины	бук-венге, вишня, светлый дуб, красное дерево	35,3...55,2 млн руб.	254-6902 234-6143 254-6958	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология; доставка по Беларуси, сборка
	шкафы, столы (в ассорт.)			черный, дуб, вишня	2,3...4,8 млн руб.		
	шкафы, стеллажи, комоды, столы Forte	Польша	меламин	гранит-коньяк	1,4...5,0 млн руб.		
	кресла (для руководителя, персонала), стулья	Италия	кожа, ткань	черный, серый	от 19 у.е.		
ДОРАТО Furniture for Offices and Banks	офисная мебель фабрик Riz Office, Las Office	Италия	меламин, ламинат, шпон	различный	от 130 у.е.	269-9442 263-9627 269-9838	поставка со склада и под заказ; система скидок на опт
	офисные кресла, стулья		ткань, кожа, кожзам		от 22 у.е.		
ЕВРОМЕБЕЛЬ	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металлик	22...390 у.е.	226-9885 223-3305	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
ИТН ДИЗАЙН САЛОН ОФИСНОЙ МЕБЕЛИ И МУЛЬТИФОРМ ул. К.Либкнехта, 68–101	многофункциональная офисная мебель Mascagni	Италия, Венгрия	меламин, ламинат, нат. шпон	различный	от 196 у.е.	222-4474 213-5288	доставка, сборка, компьютерное проектирование
	офисные кресла, стулья Essepiu		ткань, кожа	различный	50...550 у.е.		гарантия 2 года
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	3,3...556 у.е.		эксклюзивный представитель Multiform'a в Беларуси
	компьютерные, принтерные столы Multiform		высокопрочный меламин	светло-серый	210...574 у.е.		ступенчатая и плавная регулировка высоты стола
	наст. лампы, светильники, люстры Massive	Бельгия	металл, пластик, дерево	более 30 вариантов	22...7150 у.е.		поставка со склада и под заказ
МЭЙПЛ INTERSYSTEM MAPLE	компьютерная, офисная мебель Sitoca	Бельгия	сверхпрочный меламин	светло-серый	от 66 у.е.	234-4342 234-4634	поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка по Минску, сборка и установка; дополнительно: настольные лампы и светильники, искусственные цветы, офисные картины
	офисная мебель (система модулей) «Ленраумамебель»	Финляндия-Россия		бук, белый, черный	от 21 у.е.		
	элитные системы офисной мебели Martela	Финляндия	полиуретан, нат. шпон, массив	более 20 вариантов	?		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 4,5 у.е.		
	офисные кресла, стулья	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	11 вариантов	40...264 у.е.		
ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ PRO-TRADE ул. Гусовского, 4–501	мебель для руководителей	Италия, Польша	термо- и водостойкое, ударопрочное	богатый выбор	от 140 у.е.	254-4096 259-6770 254-3248	консультации специалистов, дизайн-проект, доставка, сборка
	мебель для менеджеров и персонала	Беларусь, Италия, Польша	термо- и водостойкое, ударопрочное, меламин		от 90 у.е.		
	кресла, стулья	Чехия, Польша	кожа, ткань		от 42 у.е.		
ТУССОН ул. Пулихова, 53	многофункциональная мебель для офисов и банков Olivetti Sinthesys	Италия	меламин, ламинат, шпон, массив	серый, березово-серый, орех, темный орех	113...2000 у.е.	236-4288 236-3137 236-5293	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка, компьютерное проектирование
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	многофункциональная офисная мебель	Беларусь	ламинат, постформинг	более 30 вариантов	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно: индивидуальный дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка
	мебель для кафе, баров, гостиниц, магазинов	Беларусь	ламинат, постформинг	по желанию			
ЮРАТЭ СИСТЭМ Торгово-консультационный центр	офисная мебель, кабинеты	Италия	ламинат	орех, серый	?	232-2486 232-1048	салон офисной мебели (ул. Смолячкова, 9); бесплатно: консультационные услуги, доставка
	мебель для персонала						
	кресла для руководителей		износостойкая ткань, нат. кожа	различный	от 42 у.е.		
	кресла для персонала и посетителей						

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700 у.е.	226-3734 226-2300	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
VOLIS COMPANY САЛОНЫ МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15, ул. Богдановича, 60; время работы: 9.00–18.00; выходные: суббота, воскресенье	кухни «Лиза»	Беларусь	меламин, МДФ (белый)	24 млн руб.	254-6902 234-6143 254-6958	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология; доставка по Беларуси, сборка
	детские комнаты «Чебурашка»		шпон ценных пород древесины (красное дерево, бук, дуб, тонированный дуб)	21,9 млн руб.		
	спальни «Катерина»			29,4 млн руб.		
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП	15...790 у.е.	223-3305	м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32)
КОРОЛЯ, 22 САЛОН МЕБЕЛИ	мебель для дома и офиса (в ассорт.)	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон, массив	?	276-9207 276-9225	мебель от 50 фабрик Италии под заказ; любые стиль и комплектация
ТЕКНОБЕЛ ул. Захарова, 31	мебель для дома (в ассорт.), аксессуары	Италия	ламинат, нат. дерево, лак	16...10000 у.е.	236-8586	индивидуальная комплектация; бесплатная доставка
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	кухни (более 20 наимен.), по индивидуальным заказам: прихожие, спальни, детские	Беларусь	ламинат, постформинг (более 20 вариантов цветов)	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно: дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка
ЮРАТЭ СИСТЭМ Торгово-консультационный центр	кухонная мебель со встроенной техникой	Италия	нат. шпон, дуб, орех	от 1800 у.е.	232-2486 232-1048	салон-магазин «Разумный выбор» (ул. Филимонова, 5); профессиональные дизайн, сборка
	кухонные столы, стулья			от 90 у.е.		
	мягкая мебель		нат. кожа	от 2500 у.е.		

ЛИКБЕЗ

Свобода выбора

Страницы солидных изданий еще пестрят именами мебельных фирм, ошалелые работники по связям высылают вдогонку иностранным журналистам каталоги и слайды, а те с гордостью демонстрируют коллегам застольные фотографии и виды европейских соборов, но уже ясно: эпидемия мебельной лихорадки с тремя очагами заражения — на Парижском, Кельнском и Миланском салонах — сошла на нет. Наступила нормальная жизнь.

Если допустить, что вы никогда не слышали о международных мебельных салонах, вовсе не значит, что их нет. Это так же не означает, что они не оказывают влияния на состояние рынка в душном Китае и прохладной Скандинавии, в далекой Албании и родной Беларуси. Мебельный мир подвержен влиянию моды — и уже секретер из ДСП вызывает у обывателя ностальгию, а обладатель кухни из тяжелого дерева с золотыми завитушками -- снисходительную жалость. О новинках далеких от нас международных мебельных салонов мы узнаем по ярким очевидным мелочам (как об урагане в Бразилии — по исчезновению с магазинных полок знакомых банок с кофе).

Все эти эстетские замашки салонных фаворитов и изящные кулуарные интриги -- для нас, готовых расстаться с некоторой суммой денег ради комфорта, качества и пресечения обвинений в пещерном консерватизме и отсутствии вкуса.

Но куда пойти, чтобы не выкладывать по наивности крупные суммы за то, что в мире мебелью уже не считается?

Прежде всего скажем, куда идти не надо -- в секцию мебели районного универмага. Туда, где во времена нашей юности собирались очереди за чешскими стенками и откуда радостный сосед уносил голубой унитаз или пластмассовую, под хрусталь, венгерскую люстру. Ассортимент ближайшего мебельного магазина также не должен ограничивать вашего кругозора. Единственный плюс таких заведений -- они дают ясное представление о том, чего вам не надо.

Далее. Для безопасных путешествий по современным мебельным салонам следует вооружиться несколькими правилами.

Во-первых, нужно помнить, что довольно симпатичная польская, чешская, китайская и т.д. мебель -- в лучшем случае 2-го, а в худшем -- даже не 3-го сорта. Во-вторых, мебель с большой буквы делается в странах Западной Европы. Это так же верно, как и то, что столицей мировой моды является Париж, самым распространенным бутербродом -- гамбургер, а лучшим дизайном -- итальянский.

Как и любой товар, мебель бывает дешевой, доступной, дорогой и очень дорогой. Что касается очень дорогой мебели, то имена фирм и даже дизайнеров -- авторов конкретных диванов, столов, кроватей и т.д. -- широко известны. Так что если название фабрики-производителя, скажем, спальни «от кутюр», не встречалось вам в журналах и не известно вашим консультантам-архитекторам и дизайнерам -- мебель покупать не надо.




Выражаясь языком аудиомана, вы рискуете приобрести «Саню» желтой сборки вместо *Sony*, по цене последней.

Любые коллекции с течением времени устаревают. Утомленные мучительными поисками, вы можете купить действительно хит, но 60-х или 70-х годов. Постарайтесь идентифицировать модель по последним каталогам, чтобы не превратиться из ценителя новых идей в собирателя антиквариата. Кстати, устаревают не только линии, формы, материалы, но и технологии. Например, посетителю дорогого салона, покупающему мягкую мебель, не мешает знать, что набитый ватой диван подозрителен: начинка современной мебели скроена из сложных полимеров.

Сегодня можно говорить о том, что современный дизайн стал ближе и понятнее белорусскому покупателю, чем 5—10 лет назад. Во многом это произошло благодаря специализированному информационному полю: десяткам иллюстрированных журналов, ведущим активную просветительскую работу; тысячам рекламных роликов, пытающимся подчинить нас надуманным или истинным канонам современного дизайна. Информация сегодня доступна, пластична и зрима. Но в ее потоке важно находить компетентные и беспристрастные источники (например, архитекторов, занимающихся дизайном интерьера). Сегодня серьезные архитектурные бюро стараются быть на гребне информационной волны: это -- знак компетентности, надежности, престижа. Такие компании можно отследить по постоянному мельканию на страницах соответствующих газет и журналов.

Знание дает свободу. В данном случае знание последних достижений мебельного фронта дает покупателю свободу выбора. Поэтому, быть может, вам больше нравятся шкафы-гармошки, прозрачные стулья, алюминиевые кухни и журнальные столики с песком и засушенными цветами.

И тогда, увидев в витрине мебельного магазина кожаного динозавра -- огромного и малоподвижного, вы, не хватаясь за сердце и кошелек, пройдете мимо. И слава Богу...

Подготовил **Сергей ЧЕБУРКИН**

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	?	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
МЕАКОР	глухие прилавки	Беларусь	ламинат, кашированное	белый, черный, мрамор, под дерево	от 100	232-7768 268-3791	собственное производство
	остекленные прилавки						
	горки						

ОБЗОР

Чтоб непогода не застала вас врасплох

Сегодня совершенствование кровельных материалов идет в направлении как модификации уже апробированных, так и разработки новых. Однозначное решение почти во всех развитых странах — отказ от шифера (вследствие его опасности для здоровья) как кровельного материала.

От качества кровли в значительной степени зависят долговечность и эксплуатационная пригодность всего здания или сооружения. Поэтому при выборе покрытия необходимо обращать внимание не только на цену, но и на целый ряд других характеристик.

Сегодня на белорусском рынке представлены следующие виды кровельных материалов:

-- асбестоцементные листы (шифер);

-- рулонные материалы на битумной основе;

-- кровельное железо;

-- металлочерепица;

-- цементно-песчаная и керамическая черепица.

Рулонные материалы на битумной основе

Этот вид кровельных покрытий можно разделить на 3 группы:

-- **рубероид** (картон с нанесенным на него окисленным битумом). Основной его недостаток -- подверженность гниению: уже через 1--2 года покрытая рубероидом кровля начинает протекать, а через 5--7 лет требуется ее полная замена. В связи с этим в последнее время освоено производство антисептированного рубероида;

-- **многослойные покрытия**, основу которых составляют негниющие материалы (стеклоткань или стеклохолст) с нанесенным на них окисленным битумом (бикрост или гидростеклоизол). Последний и определяет основные характеристики группы: такие материалы сохраняют гибкость и не расплавляются при перепадах температур от −15 °С до +90 °С. Срок службы многослойных покрытий – 7--10 лет;

-- **материалы на негниющей основе** (полиэстер, стеклоткань или стеклохолст) с битумом, модифицированным полимерными добавками (бикропласт или изопласт). Применение этих добавок значительно расширяет температурный диапазон (от −25 °С до +120 °С) и увеличивает срок службы кровли до 25 лет.

Среди импортных кровельных покрытий на основе битума можно выделить продукцию французской фирмы *Onduline*. Компания выпускает около 70 видов материалов. На отечественном рынке наиболее известны ондулин (изготавливается путем насыщения битумом целлюлозно-бумажной массы, ударопрочный и устойчивый к сгибанию) и бардолин (ленточная битумная черепица, усиленная стекловолокном).



Кровельное железо

Самым распространенным у нас металлическим кровельным покрытием до сих пор остается оцинкованная жесть. Однако это далеко не идеальный материал. Жесть слишком твердая и жесткая, она плохо выдерживает напряжение. Оцинкованная поверхность не позволяет добиться хорошей вентиляции кровли. Кроме того, для защиты от коррозии жесть необходимо постоянно красить.

Металлочерепица

Этот материал представляет собой профилированный лист оцинкованной стали, стилизованный под черепицу, защищенный антикоррозийным слоем и полимерным (полиэстер, пластизол и др.) покрытием. Металлочерепица очень прочна и легка (в 6 раз легче, чем глиняная черепица той же площади). Поскольку она начала использоваться сравнительно недавно, о практическом сроке службы говорить трудно. Но специально проведенные испытания позволяют сделать вывод, что кровля из металлочерепицы прослужит не менее 30--50 лет.

Цементно-песчаная и керамическая черепица

В последние годы в Беларуси значительной популярностью стала пользоваться черепица -- традиционное для Европы кровельное покрытие. Цементно-песчаная черепица изготавливается путем прессования под высоким давлением массы, состоящей из смешанных в определенных пропорциях цемента, песка, красителя и воды. Затем черепица покрывается слоем полимерной водоотталкивающей эмульсии со специальными добавками, предохраняющими это кровельное покрытие от выцветания, плесневения и т.д. Черепичная крыша имеет эффективную систему вентиляции и эстетичный внешний вид. Такую кровлю отличают приемлемая цена и долговечность (до 100 лет).

Классическая керамическая черепица при отличном качестве имеет и высокую цену. Поэтому применяется она на суперпрестижных объектах.

Недостатки черепицы вытекают из самой ее природы: хрупкость, большая масса (1 кв.м кровли весит около 50 кг), ограничения в применении.

Особенности

При выборе материала и поставщика следует руководствоваться следующими соображениями. Большинство коммерческих фирм своей основной задачей считают реализацию кровельных материалов, перенося ответственность за правильное их применение (т.е. за качество кровли в целом) на потребителя. В этом случае на приобретенный материал не распространяется принятая в мировой практике система страховых гарантий. Обязательным условием их получения является соблюдение технологии применения и инженерный контроль за качеством производства работ фирмой-изготовителем материала. Поэтому крупные фирмы работают со строительными организациями, имеющими авторитет на рынке строительных услуг и располагающими квалифицированными специалистами. При этом обязательны обучение специалистов в учебных центрах за рубежом и инженерный контроль в процессе производства работ.

Наиболее приемлемым способом решения этой проблемы является тесное сотрудничество с местными производителями стройматериалов.

P.S. Несмотря на очевидные преимущества современных кровельных покрытий, на белорусском рынке им пока трудно потеснить традиционные шифер, оцинкованную сталь и рубероид. По мнению специалистов, это обусловлено сравнительно небольшой рыночной долей современных материалов, высокой ценой и незнанием потребителями свойств новых материалов.

Вячеслав ТКАЧ



ГИД

Где заказать кровельные и гидроизоляционные материалы

(*Минск: 295-75-96, 295-75-26, 236-16-73, 236-49-50; Чисть: (01773) 90-348, 99-138; Гомель: (0232) 53-75-77*)

ЗАБУДОВА

Одним из наиболее популярных кровельных материалов в Европе является цементно-песчаная черепица. Ее отличные эстетические свойства, высокая степень надежности и экологичность позволяют по праву назвать цементно-песчаную черепицу первой леди сегодняшних крыш.

АО «Забудова» является крупнейшим производителем такой черепицы в Беларуси.

Сегодня «Забудовой» предлагается черепица различных цветов и конфигураций, включая доборные элементы -- коньковые, фронтонные, вентиляционные, опорные и др.

Для увеличения срока службы черепица покрывается водоотталкивающей эмульсией, предохраняющей ее от выцветания, лишайников и плесени.

Укладка черепицы «Забудовы» не требует профессиональных знаний и занимает, благодаря удобному формату и размерной точности, немного времени. (На 1 кв.м кровли требуется 10 черепиц.)

Качество продукции АО «Забудова» соответствует требованиям немецкого стандарта *DIN 1115* и ГОСТу 10060-87.

«ПРЕТТИ»

(г. Минск, ул. Попова, 26; тел. 226-26-52)

Завод «Изофлекс» (Россия) и фирма «Претти» (Беларусь) предлагают на белорусском рынке широкую гамму кровельных и гидроизоляционных материалов на основе нетканых полиэфирных волокон; малоокисленного битума, модифицированного атактическим полипропиленом (АПП -- торговая марка «Изопласт») и стиролбутадиенстирольным термоэластопластом (СБС -- торговая марка «Изоэласт»). Для гидроизоляции мостов, тоннелей и т.д. специально разработан «Мостопласт». Благодаря особым физико-механическим свойствам, эти материалы можно использовать как в промышленном, так и в гражданском строительстве. На основе практической работы с продукцией «Изофлекса» фирмой «Претти» совместно с ГП «Стройтехнорм» разработаны рекомендации по их применению. Все предлагаемые материалы имеют российский и белорусский сертификаты качества.

«САКРАМЕНТ»

(г. Минск, ул. Ф.Скорины, 13—2; тел.: 268-58-92, 268-56-40)

Фирма «Сакрамент» осуществляет настил и ремонт мягких кровель, гидроизоляцию тоннелей, фундаментов, подземных сооружений с применением прогрессивной технологии, основанной на использовании рулонных кровельных материалов направленного типа на основе стеклоткани и полиэстера (бикрост, линокром, бикропласт, изопласт, ренотех и др.).

«Сакрамент» — одна из первых фирм, работающая с этими материалами, и первая из негосударственных организаций, получивших лицензию на выполнение названного перечня работ. Фирма работает по государственным расценкам, обеспечивая качественное, быстрое и надежное обслуживание.

Всегда в продаже широкий ассортимент материалов для мягких кровель.

Гарантия на работы — от 3 лет.

«ЦЕНТРОСТАЛЬ-ДОМСТАЛЬ»

(г. Минск, ул. Захарова, 76; т/ф: 236-10-93, 236-12-32)

Металлочерепица фирмы *Rannila Centrostal* — это профилированная оцинкованная жесть с пластиковым покрытием широкой цветовой гаммы, которая гарантирует высокое качество и долговечность. Гофрированная поверхность прекрасно устраняет шум дождя и ветра.

Монтаж кровли можно произвести самостоятельно, благодаря минимальному числу соединений. Опытные специалисты рассчитают оптимальное количество листов необходимой длины. Избежать поперечных сечений при настиле кровли можно, заказав в фирме листы нормативной ширины и любой длины, под конкретные размеры ската крыши. Масса кровельного покрытия — около 5 кг/кв.м, что приводит к значительной экономии при устройстве стропильной системы и обрешечивании.

Предлагаются различные комплектующие для кровли и систем водослива.

По желанию заказчика фирма производит монтаж кровли.

ЛИКБЕЗ

Красота геометрии

В «Конъюнктуре» от 17 марта 1997 года рассказывалось о многообразии предлагаемых на нашем рынке окон. Для правильного выбора этой продукции необходимо знать ее качественные характеристики: коэффициент теплопроводности, уровень защиты от ливневого дождя, герметичность стыков и прочность угловых соединений. Сегодня мы познакомим вас с основными принципами выбора пропорций окна.

Во-первых, следует учесть, что правильный выбор пропорций вашего окна — это вопрос не только эстетический, но и технический. Так, например, при проектировании должны быть исключены пропорции, при которых высота створок значительно меньше их ширины (масса стеклопакета в этом случае крайне негативно влияет на прочность рамы и фурнитуры). Не следует также забывать, что широкие створки в небольших помещениях выглядят некрасиво не только изнутри, но и с внешней стороны здания.

Идеальными считаются прямоугольные окна шириной 80 см и высотой 130 см.

После выба основных пропорций необходимо правильно определить деление рамы для наиболее гармоничного ее сочетания с фасадом. Здесь вам помогут декоративные накладки.

Следует отметить, что если при реставрации памятников архитектуры самым важным является воссоздание исторически достоверного фасада здания, то в новых домах должны быть реализованы индивидуальные желания. Не забывайте, что тщательное соблюдение масштаба в чертежах окон и фасада поможет избежать многих неприятностей.

В зависимости от размеров оконных проемов в вашем доме выбираются тип профиля и те элементы окна, которые можно было бы открывать. Современная фурнитура позволяет устанавливать откидные, поворотные или поворотно-откидные (т.е. открывающиеся в одной из двух плоскостей) створки.

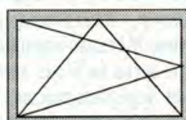
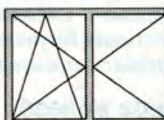
Двухстворчатые окна выполняются как со средней стойкой, так и без стоек.

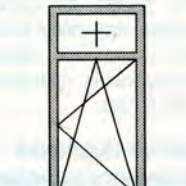
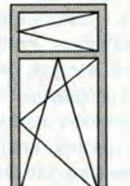
Широкие окна (от 150 см) из технических соображений изготавливают только со стойкой.

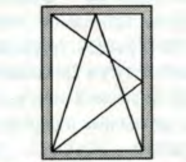
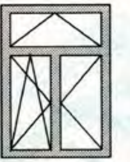
Узкие окна выглядят намного привлекательнее без стойки, но в этом случае желательно применять специальный профиль, максимально узкий в сечении и уплотненный посередине.

ВЫБОР ОТКРЫВАЮЩИХСЯ СТВОРОК

Неправильно / Правильно


Слишком широкая створка

1


Опасно при уборке

2


Слишком большая створка

3

поворотно-откидное окно; поворотное окно; откидное окно; глухое окно

1. Правильное решение с 2-створчатым элементом.
2. Высокие окна часто встречаются в старых зданиях. Окна верхнего света лучше делать открывающимися.
3. Из оптических и функциональных соображений очень большие окна требуют многократного деления.

СОВЕТЫ

Вы решили поставить пластиковые окна

Пластиковые окна и двери стали ходовым товаром на белорусском рынке. В Минске производством, монтажом и сбытом этих изделий занимается множество фирм, при этом качество товара и цены на него в разных местах существенно различаются.

Судить о **низком качестве** изделия можно по 3 факторам:

— наличию менее 3 камер в профиле окна или двери (свидетельство низкой звукоизоляции и малого коэффициента сопротивления теплопередаче);

— пластмассовым деталям фурнитуры, плохой регулируемости ручек, замков и т.д.;

— неглянцевой поверхности пластика.

Цена таких изделий относительно невелика, но богаты ли вы настолько, чтобы покупать дешевые вещи?

Пластиковые окна **высокого качества** имеют коэффициент сопротивления теплопередаче не менее 0,55 Вт/кв.м • К, звукопоглощение -- до 40--50 дБ.

Эти показатели достигаются благодаря применению 3-камерного профиля и высокой точности изготовления и монтажа. Такие окна навсегда избавят вас от шума, пыли и сквозняков, значительно сэкономят расходы на отопление.

В Европе признанным лидером в производстве пластиковых профилей является Германия. У ведущих фирм они наиболее долговечны, т.к. изготовлены из атмосфероустойчивого и нестареющего материала.

При изготовлении высококачественных пластиковых окон и дверей роль арматуры выполняют оцинкованная сталь или алюминий, сохраняющие абсолютную жесткость изделий вне зависимости от силы внешних нагрузок.

При покупке окон и дверей из цветного профиля следует обратить внимание на долговечность покрытия. Идеальный вариант -- цвет по всей толщине пластика. Возможно также применение акриловых пленок с максимальной толщиной цветного слоя, стойкого к ультрафиолетовому излучению. Понятно, что хороший профиль, как и любой товар, не может быть дешевым. Значительно повышает стоимость продукции применение высококачественной фурнитуры. Она по западным стандартам должна быть металлической, нержавеющей, долговечной и хорошо регулируемой.

Помните, что известные фирмы дорожат своим именем и торговой маркой. Поэтому они тщательно контролируют качество изделий своих партнеров, не допуская двойного стандарта.

ГИД

Где заказать окна и двери

ЗАБУДОВА
(Минск: 295-75-96, 295-75-26, 236-16-73, 236-49-50; Чисть: (01773) 90-348, 99-138; Гомель:(0232) 53-75-77)

Главным отличием окон и дверей АО «Забудова» является исходный материал — натуральная древесина. Двери и окна производятся из сухого клееного массива. Это защищает их от перекосов и скручиваний в процессе эксплуатации.

В конструкции окон предусмотрены уплотнительные прокладки между рамой и блоком, силиконовые уплотнители стеклопакета в раме. Метод одинарного фальцевания устраняет щели между дверным полотном и коробкой.

Германские лаки и грунтовки надолго сохраняют такие изделия и делают их неповторимыми.

АО «Забудова» выпускает двери и окна любых типоразмеров в классическом исполнении, а также окна нестандартных решений.

Вся продукция соответствует международным экологическим нормам и стандартам качества.

«ЛЕНКОНТРАКТ»
(г. Минск, ул. К.Цеткин, 7; тел.: 226-57-90, 210-43-39)

Фирма «Ленконтракт» изготавливает конструкции различной сложности и широкой цветовой гаммы по размерам и эскизам заказчика. Современное оборудование компании позволяет выпускать изделия из ПВХ и алюминия. Оконные и дверные профили «Ленконтракта» качественны, долговечны и не требуют тщательного ухода, соответствуя при этом всем требованиям современной архитектуры и дизайна. Примерные расценки на продукцию: от 110 $ / кв.м (для алюминия) и от 80 $ / кв.м (для ПВХ) в зависимости от сложности конструкции.

«ЛЮКС-ГЕЯ»
(г. Минск, ул. Кирова, 14; тел.: 227-24-72, 227-76-73)

Фирма «Люкс-Гея» уже 3 года производит оконные блоки и балконные двери из ПВХ. Технология и материалы -- канадские. Потребителю предлагается более 16 видов конфигураций оконных блоков. Все открывающиеся проемы снабжены противомоскитной сеткой. Тип открывания — американский: в плоскости (скользящая рама) и наружу. Это удобно при использовании штор и жалюзи. Мастика, которая применяется при изготовлении стеклопакетов, уникальна: она гасит звуковые колебания и поглощает влагу. Поэтому окна не запотевают и не промерзают. Конструкция оконного блока позволяет обходиться без металла внутри в качестве арматуры. Это делает окно более теплым, а также удешевляет его.

С образцами окон и дверей можно ознакомиться в офисе фирмы.

ТЕНДЕНЦИИ

Спрос на окна и фасады в Европе

Ведущее место на быстро развивающемся европейском рынке окон и фасадов (объемных стальных или алюминиевых конструкций с 1- или 2-слойным остеклением) занимает Германия. И если число занятых в оконной и фасадной отрасли промышленности здесь повысилось с 1992 года примерно на 1460 человек -- до 84.600, то количество предприятий уменьшилось примерно на 800 и составило 10.290.

Оборот отрасли в 1995 году составил *DM*16,7 млрд. Ее средне- и долгосрочные перспективы развития в стране оцениваются как благоприятные, поскольку различные усовершенствования в конструкции окон и фасадов стимулируют энергосберегающее и экономичное строительство. Однако следует отметить, что сбыт окон в 1996 году впервые сократился до 25,1 млн шт. В рекордном 1995 году было продано 25,5 млн шт. Из них на долю алюминиевых приходилось 5,5 млн, которые выпускались преимущественно производителями фасадов.

Примерно 2/3 всех немецких оконных фирм-производителей являются небольшими ремесленными предприятиями со среднегодовым оборотом в *DM*250.000. На их долю приходится 12% всего производства отрасли. Остальные предприятия -- средние и крупные. На долю алюминиевых окон и фасадов в 1995 году на рынке приходилось 20,8%.

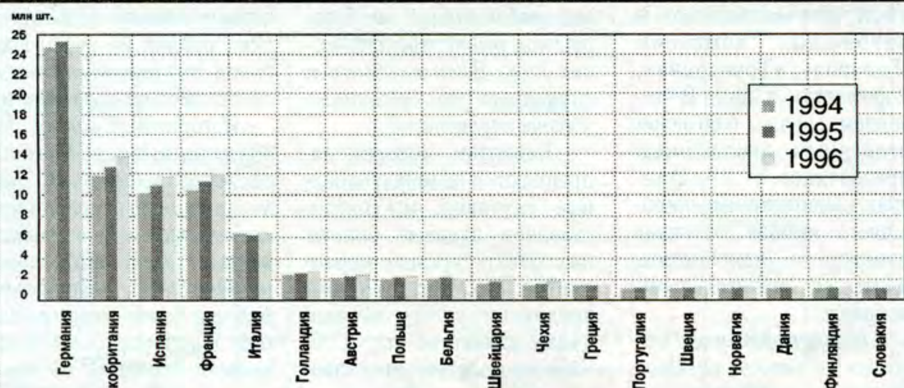
На постоянно растущий спрос на алюминиевые окна с 1991 года производители отреагировали расширением производства. В 1992 году впервые было продано более 20 млн шт., а в 1994-м -- более 25 млн шт.

Ввиду непропорционально высокого импорта алюминиевых окон положение всей оконной отрасли во внешней торговле Германии ухудшилось. Причина усилившегося проникновения зарубежных окон на германский рынок — в возможности заработать на продаже такой продукции из-за высоких цен. Поэтому давление импорта и в будущем едва ли ослабнет.

В то время как объем экспорта алюминиевых окон с 1990 года по 1995 год уменьшился с *DM*501 млн до *DM*426 млн, импорт за тот же период возрос с *DM*237 млн до *DM*870 млн. Превышение экспорта над импортом в 1995 году было достигнуто лишь в производстве окон и фасадов. Оно составило *DM*37 млн.

При проектировании фасадов архитекторы наряду с эстетическими критериями учитывают также экологические. Многослойные фасады с компьютеризованными элементами влияют на поток воздуха и тепла. Эти системы иногда сочетаются с кондиционерами внутри зданий и высокотехнологичными устройствами (например, солнечными батареями).

Baureport



ИСТОРИЯ ПРЕДМЕТОВ ОБИХОДА

Какая у вас дверь

В каждой квартире или доме есть обыкновенная дверь со своей богатой «биографией». Первой дверью, видимо, надо считать валун, которым первобытный человек закрывал вход в свою пещеру от непрошеных гостей. С тех пор и начинается «родословная» обычной двери. В древнеегипетских и греческих домах проемы между комнатами завешивали откидывающимися полосами из кожи, ткани, нитками бус. Но входные двери уже тогда были, как правило, из камня, бронзы или дерева. Причем каменные двери в основном закрывали вход в гробницы. Раскопки в Помпеях показали, что в богатых жилых домах двери были филенчатые, очень напоминающие современные. Они уже имели замки и часто подвешивались на петлях. В средние века двери дополнительно укреплялись с помощью кованых железных полос, скоб, гвоздей.

В XVII веке во Франции вошли в моду застекленные двери, а также двери с зеркалами. Конструкцию, состоящую из двух половинок -- верхней и нижней, придумали датчане. В XIX веке американцы ввели в употребление двери, открывающиеся в обе стороны. В середине прошлого столетия появились автоматические двери с гидравлическим, пневматическим или электрическим приводом, а также сдвижные (полозковые и на роликах) и складывающиеся. Сегодня в общественных зданиях используются двери, которые поворачиваются на штырях, укрепленных в пороге и верхней перекладине дверного проема. Эта конструкция была известна еще в Древнем Риме. Самые большие такие врата были установлены в римском Пантеоне. Высота их достигала 8 м.

Самые большие в мире (высотой 140 м) ворота ведут в сборочный цех космических кораблей, расположенный неподалеку от мыса Канаверал (штат Флорида, США). Самая тяжелая дверь ведет в комнату лазерных мишеней в Национальной лаборатории им. Лоуренса в Ливерморе (штат Калифорния, США). При толщине 2,43 м ее масса составляет 326,5 т. Дверь была установлена фирмой «Оверли».

Четыре литые бронзовые двери Храма Христа Спасителя в Москве весили по 12,8 т каждая. Массивные двери и во вновь возведенном Храме Христа Спасителя.

Ныне мода пошла на стальные двери, и в газетных объявлениях наперебой предлагают превратить вашу квартиру в неприступную крепость.

Несколько советов. Двери, отделанные дерматином, лучше мыть теплой водой, без применения каких-либо средств.

Двери, окрашенные светлой масляной краской или эмалью, рекомендуется мыть раствором воды с нашатырным спиртом (1 чайная ложка на 1 л воды). Такая смесь хорошо удаляет грязь и придает поверхности блеск. Затем дверь насухо вытирают чистой тряпкой, иначе могут выступить желтые пятна и затеки.

Применять мыло и соду для мытья окон и дверей не рекомендуется, т.к. они делают покрытие тусклым.

Деформированная дверь часто плохо закрывается. Не помогают даже кожаные или резиновые прокладки: кожа быстро истирается, а резиновая трубка рвется. Поэтому, взяв 2 полоски жести от консервной банки, прибив их напротив друг друга к косяку и торцу двери, можно получить надежную пружинящую «защелку», которая исправно будет служить долгие годы.

По материалам печати

Тема следующей полосы «Интерьер, строительство» —
лаки, краски, герметики, силиконы.
Прием рекламы — до 22 августа.
Т/ф 226-96-78

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ОТДЕЛОЧНЫХ И СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ, ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Примечание	Телефон
АЛЁНА-91	монтажные пены (0,75 л)	Бельгия	от 5,3 у.е.	склад; предусмотрены скидки	213-4270 276-3743
	универсальные силиконы (0,31 л)		3,3 у.е.		
	клеи, мастики, герметики		?		
БЕЛСЕВЕР	дверные блоки	Беларусь	от 600.000 руб.	склад	275-5925 275-6615 217-5070 (0221) 49-300 (0163) 46-3922
	эмали	Польша	от 75.000 руб.		
	грунтовки	Беларусь	от 48.000 руб.		
ВДД представительство ОАО «Гомельстекло» в г. Минске	оконное стекло (5, 6 мм)	Беларусь	70.000, 120.000 руб./кв.м	-	250-8996
ГОРО крупнейший поставщик отделочных материалов в Беларуси	подвесные потолки Armstrong	Нидерланды	от 8,7 у.е./кв.м	оптовым покупателям - существенные скидки	226-0312 227-6138
	потолочные светильники	Италия, Беларусь	от 3,5 у.е.		
	стеновой и потолочный гипсокартон Knauf	Германия, Швеция	от 3,2 у.е./кв.м		
	настенные виниловые покрытия	Англия	1,95 у.е./кв.м	ширина рулона - 1,3 м	
ДАГМА	стеновые панели Vox (0,1 x 6,0 м)	Польша	от 7,7 у.е./кв.м	строительным организациям - скидки	236-1230
	подвесные потолки Owa Coustik	Германия	от 11 у.е./кв.м		
	пластиковые панели Deceuninck (0,25 x 2,70 м)	Бельгия	от 10 у.е./кв.м		
	винилискожа	Индия	от 3,3 у.е./кв.м		
ИНСЕРВИС-СТРОЙ	обои под окраску Erfurt & Sohn	Германия	0,45 у.е./кв.м	склад	213-5296
	окна, двери, перегородки, витражи из ПВХ Rehau	Германия	?		
	дверные блоки из MDF	Польша, США			
	деревянные оконные блоки	Польша			
	системы легких перегородок и подвесных потолков из ГКЛ Nida Gips	Польша, Германия, Бельгия			
	сухие смеси для всех видов работ Optiroc	Финляндия			
ПРЕТТИ	кровельные и гидроизоляционные материалы (завод «Изофлекс»)	Россия	от 105.000 руб./кв.м	оптовые скидки; бесплатная доставка; склад	226-2652 213-1379
САКРАМЕНТ	кровельные материалы (бикрост, бикропласт, изопласт и др.)	Россия	от 2,5 у.е./кв.м	склад; гибкая система скидок	268-5640 268-5892
	кровельные изоляционные работы	-	от 6 у.е./кв.м	по всей территории Беларуси; госрасценки; гарантия - от 3 лет	
ФИЛИПП	стеновые и потолочные панели (сайдинг) из ПВХ	Канада	от 8 у.е./кв.м	склад	234-8630 234-9218
	водосточные желоба, трубы из алюминия	США	от 4,53 у.е./п.м		
	стеновые панели (1,22 x 2,44 м)		?		
ЦЕНТРОСТАЛЬ-ДОМСТАЛЬ	металлочерепица, профнастил, водосточные желоба	Финляндия	от 9,99 у.е./кв.м (черепица)	-	236-1232 236-1093

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена, у.е./кв.м	Телефон
ГОРО	ковровое Shaw	США	5...20	366	от 4,9	226-0312 227-6138
	рулонное ПВХ-покрытие Armstrong	Швеция	2	160, 200	от 12,9	
	ПВХ-плитка Armstrong	Англия	2,5	30 x 30	8,9	
ДАГМА	линолеум	Индия, Франция	1,3...3,0	200, 300	от 3,8	236-1230

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗ

Фирма	Жалюзи: Цена, у.е./кв.м гориз.	Жалюзи: Цена, у.е./кв.м вертик.	Жалюзи: Установка	Роллеты: Цена, у.е./кв.м	Роллеты: Установка	Маркизы: Цена, у.е./кв.	Маркизы: Установка	Телефон
АРТПОЛ	жалюзи: горизонтальные (Голландия); вертикальные - пластиковые, тканевые (США); установка - бесплатно							251-5240 252-4573 220-9066

СОВЕТЫ

Как быть, если с вами в дороге ребенок

Вам хочется ехать в отпуск вместе с ребенком. «В конце концов ему уже 2 года,— думаете вы,— он все понимает, и новые впечатления ему необходимы». Что касается новых впечатлений, смены обстановки и т.д., то это заботит только родителей. Дети же нуждаются в свежем воздухе, хорошем питании, упорядоченном режиме дня ну и, естественно, в любви и заботе папы и мамы.

Помните, что:

1. Ребенку должно быть не меньше 2 месяцев (при поездке в другой климатический пояс — не меньше 6). Еще лучше подождать, пока ребенку исполнится год.

2. Перед поездкой ребенок должен быть совершенно здоров (заключение о состоянии его здоровья делаете не вы, исходя из своего и бабушкиного опыта, а врач).

3. Необходимо, чтобы прошло не меньше 3 недель после того, как ребенку были сделаны плановые профилактические прививки.

4. У детей младшего возраста приспособительные реакции выражены слабо. Чем меньше дети, тем труднее они переносят длительные путешествия и тем хуже они акклиматизируются в новых условиях. Если вы едете в другой климатический пояс, длительность пребывания в нем не должна быть меньше 3--4 недель, чтобы ребенок успел адаптироваться. Иначе ничего, кроме вреда, поездка ребенку не принесет.

5. Самое подходящее время для отдыха с детьми -- весна или осень.

6. Узнайте у врача, какие лекарства вам следует взять с собой, а также продумайте заранее, какие приспособления для ухода за ребенком вам понадобятся в поездке.

7. Если вы путешествуете на автомобиле, необходимо каждые 2--3 часа делать остановки, чтобы ребенок мог подышать свежим воздухом, поесть и немного размяться. Не кормите ребенка в машине во время движения.

8. При взлете и посадке самолета давайте ребенку попить (из бутылочки или из чашки), чтобы у него не заложило уши. Обязательно возьмите с собой какую-нибудь теплую одежду: в салоне часто бывает прохладно.

9. Абсолютно противопоказан детям въезд в те страны, перед посещением которых нужно делать предохранительные прививки. И еще: любая экзотика -- не для маленьких детей.

Как взять напрокат автомобиль

Прошли те времена, когда наш неискушенный и боязливый турист трепетал перед заграничным сервисом. К примеру, взять автомобиль напрокат еще недавно нашему человеку и не снилось. По своим культурно-познавательным и торгово-закупочным делам он добирался на метро, экскурсионном автобусе или топал пешком, палимый каирским солнцем или орошаемый лондонским дождиком. Сегодня путешествующие соотечественники обнаруживают похвальную тягу к комфорту, однако прокатом автомобилей пользуются по-прежнему достаточно редко. И дело тут не в цене (она-то как раз вполне доступна), а в незнании.

Между тем процедура элементарна. От вас требуются: возраст — не менее 21 года и не более 70 лет (в некоторых фирмах Великобритании -- соответственно 25 и 75 лет), паспорт и водительское удостоверение. К моменту заключения договора удостоверение должно быть действительно не менее 2 лет (в Великобритании -- 1 год), а для водителей моложе 25 лет требуемый стаж увеличивается на год.

Цена аренды зависит от класса автомобиля и престижа арендной компании. Корейская малолитражка, предоставленная такими китами, как *Europcar*, *Hertz*, *Avis*, обойдется вам в 30 $/сутки, *Ford Lazer*-автомат с кондиционером -- уже в 100 $/сутки. При аренде более чем на 3 дня предусмотрены скидки. Услуги безвестных фирм обойдутся на 15--20% дешевле. Однако не гонитесь за дешевизной. Мелкие фирмы, пользуясь некомпетентностью наших туристов, частенько норовят всучить им машины в плохом состоянии и без надлежащей страховки.

Будьте бдительны и занудны! До подписания договора подробно разузнайте, что входит в стоимость арендной платы. В нее должны включаться:

-- неограниченный пробег;

-- доставка машины клиенту в черте города;

-- ремонт или замена автомобиля в случае технической неисправности, кроме повреждения покрышек, ветрового стекла и картера двигателя (от этих неприятностей вы можете застраховаться дополнительно за 1 $/сутки);

-- полная страховка на случай ДТП, произошедшего не по вине клиента;

-- страховка, покрывающая ущерб сверх $500, нанесенный автомобилю в ДТП по вине клиента. Однако если на момент аврии водитель находился в состоянии алкогольного опьянения, страховка не выплачивается. В большинстве стран абсолютного сухого закона для водителей нет. Но содержание алкоголя в крови не должно превышать 0,8 ‰, что адекватно 2 бутылкам пива, или 73 г водки. Впрочем, балансировать на грани фола не стоит;

-- страховка пассажиров (кроме водителя) от несчастных случаев. Себя водитель может застраховать за дополнительную плату -- в среднем 2 $/сутки;

-- налоги.

Машину вам доставят с полным баком, но и вернуть ее владельцам вы должны с таким же. Также за дополнительную плату ($10--15) можно приобрести право на вождение машины вторым водителем.

Если вы оставляете залоговую сумму (она берется на случай уплаты штрафов дорожной полиции), заранее поинтересуйтесь, когда она будет возвращена. Не исключено, что ваши деньги постараются умыкнуть, отговорившись тем, что данные из полиции еще не поступили.

И напоследок. Прежде чем арендовать машину, поинтересуйтесь условиями парковки и ценами на такси. Возможно, поездка на таксомоторе окажется более выгодной как по деньгам, так и по затраченным нервам.

ИНТЕРВЬЮ

Деловой туризм. Теперь и в Беларуси

Уверен, что подавляющее большинство наших читателей рассматривают туристический бизнес как организацию отдыха граждан. Однако такое определение далеко не в полной мере охватывает все направления деятельности турфирм. В экономически развитых странах они также организуют бизнес-семинары за рубежом, деловые поездки для бизнесменов и т.д.

До самого последнего времени из-за финансовых проблем белорусских предприятий подобные услуги практически не были представлены на нашем рынке. Однако сегодня все больше руководителей осознают невозможность налаживания полноценных экономических связей с иностранными партнерами без участия, например, в международных выставках. Мы уже были свидетелями массового десанта белорусских промышленников в Ганновер и Пекин. Очевидно, что география и масштабы подобных поездок будут расширяться.

Именно поэтому мы сегодня беседуем с директором туристического агентства «Алатантур» Игорем **Клевцовым**.

-- Компания «Алатан Авиатур», а затем «Алатантур» традиционно специализировалась на организации отдыха, в первую очередь на море. Однако для большинства белорусских граждан подобные услуги актуальны лишь в летний период. Мы же хотели бы активно работать круглый год. Именно поэтому «Алатантур» обратил пристальное внимание на те виды туристической деятельности, которые не зависят от сезона. Во всем мире одним из таких направлений является деловой, или бизнес-туризм. Вот почему на сегодняшний день наиболее интересным для нас является оказание полного комплекса туристических услуг представителям предприятий всех форм собственности, направляющихся за рубеж для участия в отраслевых международных выставках.

-- В «обычном» туризме понятие «полный комплекс услуг» подразумевает организацию проезда клиента к месту отдыха, проживание, питание, экскурсионное обслуживание, решение визовых проблем и т.д. Какова в этом плане специфика бизнес-туризма?

–Естественно, «Алатантур» не является организатором международных выставок. Но мы можем с высокой степенью ответственности брать на себя обслуживание участников подобных мероприятий.

В данном случае наша работа начинается с доставки клиента к месту проведения выставки. Варианты здесь могут быть самыми разными: от обслуживания нашими комфортабельными туристскими автобусами *Neoplan* и микроавтобусами *Ford Transit* до бронирования железнодорожных и авиабилетов на рейсы отечественных и зарубежных компаний («Белавиа», «Трансавиа», «Аэрофлота» и др.). В последнем случае, благодаря договорным отношениям перевозчиков и «Алатантура», клиент помимо широчайшего выбора получает возможность приобретать билеты со значительными скидками.

-- С транспортом все понятно. Однако неоднократно на собственном опыте я убеждался, как сложно отыскать свободное место в гостинице, расположенной неподалеку от места проведения крупных международных выставок...

— Совершенно верно. Бронирование мест в отелях зачастую бывает непростой задачей. Кроме того, во время проведения подобных мероприятий стоимость проживания в близлежащих гостиницах зачастую возрастает в десятки раз. Поэтому решение «жилищной проблемы» логично предоставить профессионалам -- туристическим фирмам. Наша компания имеет договоры с аналогичными предприятиями многих стран мира. Поэтому для «Алатантура» не составляет проблем забронировать места в любом отеле согласно пожеланиям и финансовым возможностям клиента. Причем стоимость проживания в данном случае будет значительно ниже.

Однако прежде чем говорить о размещении, нужно решить зачастую непростой вопрос об открытии визы. Ведь на сегодняшний день мало одного желания посетить выставку в Тель-Авиве или Дюссельдорфе. Нужно получить разрешение от консульского учреждения соответствующей страны. Для оформления въездной визы частному лицу необходимо приглашение, получить которое далеко не всегда представляется возможным. Кроме того, в посольствах существуют определенные часы приема документов, иногда бывают очереди. Наша туристическая компания берет на себя все заботы по оформлению виз для своих клиентов.

-- Вышеперечисленные услуги своим клиентам оказывают практически все фирмы, работающие на белорусском рынке туристических услуг. В чем же состоит специфика обслуживания «бизнес-туристов»?

-- Клиентам, которые направляются на международные выставки, мы предоставляем входные билеты на соответствующие мероприятия. «Алатантур» также предлагает услуги переводчика: далеко не все, к сожалению, владеют иностранным языком в достаточном объеме. Кроме того, в спектре наших услуг -- бронирование проката автомобилей, организация экскурсионной и культурной программ в стране пребывания. Например, не так давно для одного из своих клиентов мы заказывали билеты в Венскую оперу...

-- Хотя и не так часто, крупные международные выставки проходят и в нашей стране. Можете ли вы организовать обслуживание иностранцев, прибывающих на подобные мероприятия?

-- Естественно.

-- Пока наш разговор касался только клиентов, которые направляются на международные выставки. Однако кроме этого представители белорусских предприятий выезжают за рубеж для встреч с деловыми партнерами, проведения переговоров, подписания контрактов и т.д. Готовы ли вы взять на себя решение части их проблем?

-- Безусловно. Конечно, не в нашей компетенции налаживание деловых связей между белорусскими и иностранными предприятиями. Однако когда подобные контакты уже есть и возникает необходимость в выезде за рубеж, совершенно уместно доверить турфирме бронирование авиабилетов, номеров в гостинице и решение других бытовых проблем.

Кроме того, я хотел бы отметить 2 немаловажных аспекта нашей работы по организации бизнес-туров. Во-первых, выезжая на выставку, специалист может совместить конкретную работу с обучением, т.к. традиционно на подобных мероприятиях проходят семинары на самые разные темы. Во-вторых, туристическое агентство «Алатантур» принимает оплату в белорусских рублях по курсу Нацбанка, что немаловажно для отечественных предприятий.

*-- И последний вопрос. Говоря о международных отраслевых выставках, лично я в первую очередь вспоминаю выставки туристические. Действительно, трудно себе представить работу более-менее солидной турфирмы, представители которой не посетили бы берлинскую **ITB**, польскую **TT**, московскую **MITT** и другие туристические форумы. В прошлом году организованные поездки на эти мероприятия предлагал «Туринфоцентр» газеты «Туризм и отдых», сейчас прекративший свое существование. Не собирается ли «Алатантур» заняться обслуживанием других турфирм?*

-- Действительно, при посещении международных выставок профессионалы белорусского турбизнеса сталкиваются с массой бытовых проблем. Поэтому мы хотим сориентировать руководителей туристических компаний на совместное участие в подобных мероприятиях, независимо от того, заказывает фирма стенд или нет. Наш опыт организованных поездок на туристические выставки свидетельствует: так и удобнее, и дешевле.

P.S. Отдел специализированных туров фирмы «Алатантур»: тел. 226-11-44, факс 226-13-04.

Павел КОТОВ

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ВЫСТАВКИ В СЕНТЯБРЕ—НОЯБРЕ 1997 ГОДА, НА КОТОРЫЕ ОРГАНИЗУЕТ ПОЕЗДКИ «АЛАТАНТУР»

Сроки	Место проведения	Название выставки	Тема выставки	Последний срок подачи заявок
5–8.09	Париж (Франция)	*Moda*	женская, мужская и детская одежда, нижнее белье, ткани, аксессуары и бижутерия	19.08
28.09–2.10	Бирмингем (Англия)	*Food and Bake' 97*	продукция и оборудование хлебопекарной отрасли	19.08
22–28.09	Берлин (Германия)	*Sitech*	охранные системы	20.08
14–20.10	Берлин (Германия)	*SHK*	сантехника, вентиляция, кондиционирование, отопление	4.09
21–23.10	Сингапур	*Wire & Tube*	проволока, кабель, трубы	24.08
22–29.11	Бирмингем (Англия)	*Interbuild*	строительство и сооружения	10.10
4–11.11	Дюссельдорф (Германия)	*A + A*	охрана труда	6.10
18–24.11	Дюссельдорф (Германия)	*Medica*	медицинское оборудование и технологии, лекарственные препараты	20.10

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
АНГЛИЯ	ОБУЧЕНИЕ, ОТДЫХ, ЭКСКУРСИИ (индивидуально или в группах, для взрослых и детей от 13 лет, авиа из Минска по воскресеньям, пансион, проживание в состоятельных семьях, экскурсионная программа, от $1285)									АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Купалы, 21
БЕЛАРУСЬ	ТУРГОСТИНИЦА «НАРОЧЬ», БИЗНЕС-ЦЕНТР «ЮНОСТЬ», СПОРТКОМПЛЕКС «РАУБИЧИ» (постоянно)								от 240.000 руб./сут.		222-3261 276-8422 268-3155
БОЛГАРИЯ	Албена, З.пески	О	12	авиа	пост.	3*	по выбору	Минск	от $470	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	Албена, С.берег	О	12	авиа	пост.	2-3*	звт, п/панс., экск., трансфер, бальнеология	Минск	от $152 + 6,2 млн руб.	МИНСК-ТУРИСТ	223-9791 223-8266
	Албена, С.берег, З.пески, С.день	О	12	авиа, авто Neopl.	по окт.	2-4*	экск., гид-представитель	Минск	от $199	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	З.пески, Балчик	О/Д	12, 13	авто	26/08	2*/дет. лагерь	звт/4-раз. пит.	Минск	от $250	ОЛИРТИ	228-1818 228-1376
	Несебр, С.берег	О	12	авиа	пост.	3*, апарт.	звт, обз. экск. по Несебру, трансфер	Минск	от $320	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	220-4638 220-5997
	С.берег, Несебр, Приморско	О	12	авиа/авто	пост.	2*, коттеджи	по выбору	Минск	от $170	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913
	С.берег	О	12	авиа	пост.	2-3*	а/б, трансфер, курорт. сбор, медстрах	Минск	от $380	ЮЛЕНА	220-3839 268-7880 215-7809в
	С.берег, Созопол	О	12	авиа	пост.	2* (с удоб.), коттеджи	звт, а/б, трансфер, курорт. сбор, медстрах	Минск	от $275/315	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
	С.берег, Созопол, Несебр	О	12	авиа	пост.	2-4*	по выбору, трансфер, медстрах	Минск-2	от $390	ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
	СЕМЕЙНЫЙ ОТДЫХ В АВГУСТЕ-СЕНТЯБРЕ - НЕСЕБР, СОЛНЕЧНЫЙ БЕРЕГ (авиа, отель «Золотой колос», выбор ч/отелей, от $320, значительные скидки детям до 12 лет)									ТАНОВА	227-0660 227-6779
	Созопол, Несебр, Обзор	О+Э	от 11	авиа, авто	пост.	2-3*, ч/виллы	по выбору, медстрах, курорт. сбор	Минск	от $360	LATIN-SERVISS	226-5042 210-5536
	Созопол, Св. Константин и Елена	О+Э	12	авиа	пост.	3*	по выбору	Минск-2	по спр.	КЕНГУРУ	231-9688
ГЕРМАНИЯ	оз. Мюриц	О+Э	7, 10	авто	ежемес.	4*, пансионат	звт, виза, медстрах	Минск	от $380	ДОМИНТ	231-6759 261-7702
ГРЕЦИЯ	Паралия, Катерини, Халкидики	О	10-12	авиа	пост.	2-4*, апарт.	по выбору	Минск	от $470	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913
	Паралия-Катерини	О	11	авто/авиа	пост.	3-4*, апарт.	звт, курорт. сбор, трансфер, медстрах	Минск	$360-380/ от $460	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
	Халкидики, Кассандра	О	11-13	авиа	пост.	2-5*, апарт.	по выбору, трансфер, медстрах, виза	Минск-2	от $590	ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
ЕГИПЕТ	Каир, Красное море	О+Э	8, 11	авиа Boeing	2 раза в нед.	2-5*	п/панс. (шв. стол), экск.	Минск	от $450 + виза	ТЕХНОСТАР	268-5669 268-4714
ИЗРАИЛЬ	ЛЕЧЕНИЕ НА МЕРТВОМ МОРЕ (от 8 дней, $1050). ОТДЫХ НА КРАСНОМ МОРЕ В ЭЙЛАТЕ (от 7 дней, $830). ОТДЫХ НА СРЕДИЗЕМНОМ МОРЕ (от 7 дней, $670)									АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Купалы, 21
	Натанья, Эйлат, Иерусалим, Мертвое море, по выбору	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*	звт, п/панс., панс., медстрах, виз. поддержка	Минск	от $850	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
	ЭКСКУРСИОННЫЙ ТУР (авиа из Минска по вторникам, 3-5*, в программе - Натанья, Иерусалим, Вифлеем, Мертвое море, крепость Массада, Тель-Авив, Яффа, Назарет и др., ежедневные экскурсии)								930 у.е.	АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Купалы, 21
ИСПАНИЯ	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	Коста-Брава, Салоу	О	10	авиа	пост.	2-4*	по выбору, трансфер, медстрах, виза	Минск-2	от $750	ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
	Коста-дель-Соль, Коста-Бланка, о.Майорка, о.Тенерифе	О	8, 15	авиа Boeing	по окт.	3-5*	экск., гид-представитель, трансфер	Москва, Минск	от $675	АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Купалы, 21
	о.Тенерифе, Малага	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*, апарт. частных клубов	по выбору, экск., прокат авто	Москва	от $530	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
	о.Тенерифе, Малага, о.Майорка	О	15	авиа	пост.	3-5*	по выбору, экск., гид	Варшава, Москва	от $620	ТЭБ-ТУР	213-1342 229-3589
	ОТДЫХ, О КОТОРОМ ВЫ МЕЧТАЕТЕ! ВСЕ ЛУЧШИЕ КУРОРТЫ СРЕДИЗЕМНОГО МОРЯ (отели 3-5*, цветные фонтаны, коррида, аквапарк, Евродиснейленд). СКИДКИ - ДЕТЯМ!!! ПОДАРОК ВСЕМ КЛИЕНТАМ В АВГУСТЕ-СЕНТЯБРЕ								от 725 у.е.	РЕСТ-МАРКЕТ	229-2297 217-4348 217-4349
	Салоу	О	11	авиа	пост.	3-4*	п/панс., экск., трансфер, виза, гид, медстрах	Минск	$740-980, скидки детям	АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Купалы, 21
	Сичес, Салоу, о.Майорка, о.Тенерифе	О	8, 10, 15	авиа	пост.	2-5*	по выбору, экск.	Минск-2, Москва	по спр.	ВИАХЕС ИСПАНО	220-0381 220-0782
ИТАЛИЯ	КУРОРТЫ АДРИАТИЧЕСКОГО МОРЯ И ЛИГУРИИ (Сан-Ремо и др.): ЛУЧШИЕ ОТЕЛИ (3-5*, luxe, экскурсии на Лазурный берег Франции). ПРОДАЖА НЕДОРОГИХ АВИАБИЛЕТОВ								от 600 у.е.	РЕСТ-МАРКЕТ	229-2297 217-4348 217-4349
	Лидо-Адриано	О	16	авто	каждые 10 дней	апарт.	без пит., медстрах	Минск	290 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	Римини	О+Э	13	авто	пост.	2*	п/панс., экск. в Сан-Марино, Рим, Ватикан, Пизу	Минск	от 345 у.е.		
	ТУРЫ ВЫХОДНОГО ДНЯ В РИМ (4 дня, авиа из Минска по пятницам, 3-5*, завтраки, в программе - трансфер, обзорная экскурсия по Риму, посещение Ватикана)								от $630	АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Купалы, 21
	Флоренция, Монтекатини/ Чезенатико	Ш/О	7/15	авиа/авто	с 24/08 пост.	3*/апарт.	п/панс., карго, виза	Минск	$450/295	ОЛИРТИ	228-1818 228-1376
	ЭКСКУРСИОННЫЙ КЛАССИЧЕСКИЙ ТУР (Рим-Ватикан-Сьена-Пиза-Флоренция-Венеция-Сан-Марино, 8-11 дней, Boeing-757 из Москвы по субботам, 3*, п/пансион, $815-1040). ОТДЫХ НА ТИРРЕНСКОМ МОРЕ (8 дней, $830)									АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Купалы, 21
КИПР	Ларнака, Лимасол	О	8, 11, 12, 15	авиа	пост.	2-5*	круизы в Израиль, Египет	Минск	от $555		222-3261 276-8422 268-3155
	Лимасол, Пафос, Ларнака	О	8, 11, 12, 15	авиа	пост.	2-5*, апарт.	по выбору, трансфер, медстрах	Минск-2	от $610	ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
ЛАТВИЯ, ЛИТВА, ЭСТОНИЯ	по выбору	О+Э Л+Б	3-20	авиа, ж/д, авто	пост.	2-5*	по выбору, медстрах	Минск	от $70	LATIN-SERVISS	226-5042 210-5536
ЛИТВА	ВИЗЫ (одноразовые и многоразовые): СРОЧНО, НЕСРОЧНО, СВЕРХСРОЧНО!!!									РЕСТ-МАРКЕТ	229-2297 217-4348 217-4349
	ОТДЫХ В ПАЛАНГЕ (от 4 $/сут.). ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА. ЛЮБЫЕ СРОКИ И ВИДЫ									DEKO AIRLINES	220-5978 220-7412 220-5765
	ПОМОЩЬ В ОФОРМЛЕНИИ ДОКУМЕНТОВ В ЛИТВУ (индивидуально и в группах)									ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
	санатории Друскининкая, Бирштонаса, Паланги	О+Л	по жел.	сам.	пост.	санат., д/о, гостиницы, ч/сектор	по выбору, по инд. заказу, без з/п	Минск	по спр.		
МАЛЬТА	по выбору	О+Я	от 7	авиа	пост.	3-5*	п/панс., медстрах	Москва	$500	LATIN-SERVISS	226-5042 210-5536
СТРАНЫ КАРИБСКОГО БАССЕЙНА	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКЗОТИЧЕСКИЕ ЭКСКУРСИИ (отели 4-5*, система all inclusive)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
ТУНИС	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (отели 4-5*, система all inclusive)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	Сус, Монастир, Хаммамет	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	экск.	Варшава	от 475 у.е.	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	Хаммамет, Сус, Монастир	О+Э	8-15	авиа	пост.	3-5*	п/панс., экск.	Москва, Варшава	от $460	LATIN-SERVISS	226-5042 210-5536
ТУРЦИЯ	Анталья	О	11, 12	авиа	по 16/10	3-5*	экск., гид-представитель	Минск	от $515	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	все курорты	О	11, 12	авиа	пост.	2-4*	п/панс., экск.	Минск-2	от $465	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913
	Кушадасы	О	11, 12	авиа	пост.	2-5*	п/панс., гид, трансфер, виза	Минск	от $430	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	220-4638 220-5997 0222-41590
	Мармарис	О	10-11	авиа	пост.	3-5*	п/панс.	Минск-2	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	СКАЗОЧНЫЙ ОТДЫХ НА МОРЕ В ОТЕЛЯХ 4-5*. ЗНАМЕНИТЫЕ ТУРЕЦКИЕ БАНИ + + 8-е ЧУДО СВЕТА - ПАМУККАЛЕ (авиа из Минска, трансфер, гид)									РЕСТ-МАРКЕТ	229-2297 217-4348 217-4349
УКРАИНА	Евпатория, Витино (р-н Евпатории)	О+Л	12, по заказу	сам.	пост.	санат., пансионат гост. типа	панс., 4-раз. пит., леч., курорт. сбор, медстрах	Минск	от 15 $/сут.	АМИДА	226-5869 226-5568 220-1925
	Крым (п.Песчаное, Николаевка)	О	14	авиа, ж/д	по окт.	д/о, пансионат	панс., экск.	Минск	от 295 у.е.	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	Южный берег Крыма	О	от 12	ж/д, сам.	пост.	санат.	панс., леч.	Минск	от 14 $/сут.	НЕМБРА	234-1646 249-1968
ФРАНЦИЯ	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКСКУРСИИ ПО ЗАКАЗУ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	Канны, Ницца, Монте-Карло	О	по жел.	авиа	пост.	2-5*	звт, экск., трансфер, гид-представитель	Минск, Варшава	8 дн. - от 985 у.е.	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	Париж	Э	9	авто Neopl.	15-23/09, 31/10-9/11	2*	экск., посещ. Праги, Берлина	Минск	$300 у.е + виза		
ФРАНЦИЯ-БЕЛЬГИЯ-ГОЛЛАНДИЯ	Прага-Париж-Брюссель-Амстердам	Э	10	авто	пост.	2-3*	звт, экск., переводчик, медстрах	Минск	335 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
ФРАНЦИЯ-ИСПАНИЯ-МОНАКО	Прага-Париж-Барселона-Канны-Монако	О+Э	13	авто	пост.	2-3*	звт, п/панс., экск., переводчик, медстрах	Минск	490 у.е.		
ЧЕХИЯ	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКСКУРСИИ ПО ЗАКАЗУ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	КАРЛОВЫ ВАРЫ (ж/д из Минска до Праги + авто или трансфер, санатории 2-5* в центре, завтраки или пансион, отдых, лечение, экскурсии по Праге, Чехии, любые сроки, 8 дней - от 485 у.е.)									АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Купалы, 21
	Прага, К.Вары	Э	6/7	авто	пост./ 24/08	отель	звт/панс., экск., посещ. замка, каньона, зоопарка	Минск	от $155/185	ОСТ'КОМ	213-4378 233-3704 274-9351в
	Прага, Карлштейн, К.Вары	О+Э	6	авто	вс, еженед.	2*, по заказу	звт (шв. стол), экск., бас., медстрах	Минск	от $155	ЕВРОТРАНС-СЕРВИС	213-2737 213-1313
	Прага/ Махово оз.	Э/О	6/12	авто	пост.	2-3*	п/панс./панс., экск. в К.Вары, Чешску Липу	Минск	$170/ от $240	ТАНОВА	227-0660 227-6779
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-Будапешт	Э	7	авто	пост.	2*	звт, экск., медстрах	Минск	155 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	Прага-К.Вары-Будапешт-Сентендре	Э	7	авто	пост.	2-3*	4 звт, экск., бас., медстрах	Минск	$175	ЕВРОТРАНС-СЕРВИС	213-2737 213-1313
РАЗНОЕ	АВСТРАЛИЯ ($2500), АВСТРИЯ (Вена, $390), АНГЛИЯ ($750), БРАЗИЛИЯ ($1600), КЕНИЯ ($2050), КУБА ($1200), ОСТРОВА: КРИТ ($675), БАЛИ (от $1450), МАЛЬДИВСКИЕ ($1350), МАВРИКИЙ ($1800), МАЛЬТА (от $780)									АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Купалы, 21
	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОЙ ЗОНЫ. ВАУЧЕРЫ В ЧЕХИЮ, ВЕНГРИЮ, ПОЛЬШУ, СЛОВАКИЮ									СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	ЕВРОПА: ТУРЫ НА ЛИЧНОМ АВТО (консультации, разработка маршрута, визовая поддержка)									ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ И ГРУППОВЫЕ ТУРЫ: ГРЕЦИЯ (авто, от $345), ИСПАНИЯ (от $625), ОАЭ (от $415), МАЛЬТА (от $500). ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОЙ ЗОНЫ (1-3 месяца)									ЛЭНДТУР	227-3519 227-4839
	ЛУЧШИЙ ВИД ОТДЫХА - МОРСКИЕ КРУИЗЫ (от $900). ОТДЫХ В ИТАЛИИ (от $390)									ДОМИНТ	231-6759 261-7702
	МЕКСИКА ($1850), ОАЭ ($660), ПОРТУГАЛИЯ (от $1265), СЕЙШЕЛЬСКИЕ О-ВА ($1900), ФИНЛЯНДИЯ (виза, $150), ФРАНЦИЯ ($690), ЧЕХИЯ (Прага, Карловы Вары, $290), ШВЕЙЦАРИЯ (виза, $200 + проживание)									АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Купалы, 21
	ОТДЫХ В БЕЛАРУСИ. ПОЕЗДКИ В ЛИТВУ, ЛАТВИЮ. САНАТОРНОЕ ЛЕЧЕНИЕ В ПАЛАНГЕ И ЮРМАЛЕ. ТУРЫ ВЫХОДНОГО ДНЯ										222-3261 276-8422 268-3155
	ОТДЫХ В БОЛГАРИИ. ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА В ЛАТВИИ, ЛИТВЕ, ЭСТОНИИ, ГЕРМАНИИ. БРОНИРОВАНИЕ ОТЕЛЕЙ. ВАУЧЕРЫ В БОЛГАРИЮ, ЧЕХИЮ, ПОЛЬШУ									ОСТ'КОМ	213-4378 233-3704 274-9351в
	ПОМОЩЬ В ПОЛУЧЕНИИ ВИЗ ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОЙ ЗОНЫ (недорого)									ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
	СУПЕРЛОТЕРЕЯ ДЛЯ ТУРИСТОВ, КОТОРЫЕ ПРИОБРЕТУТ ПУТЕВКИ НА ЛЮБЫЕ МАРШРУТЫ ФИРМЫ «АЛАТАНТУР» ДО ОКТЯБРЯ 1997 г. В ИЗОБИЛИИ ПРЕДЛОЖЕНИЙ ТУРФИРМ НЕ УПУСТИТЕ ШАНС ДОПОЛНИТЬ СВОЙ ОТДЫХ БЕСПЛАТНОЙ ВОЗМОЖНОСТЬЮ ВЫИГРАТЬ СУПЕРПРИЗ - АВТОМОБИЛЬ «ВАЗ-2105»									АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
БОЛГАРИЯ	С.берег, Несебр, Созопол	О	12	авиа	пост.	2-3*, апарт., ч/гост.	пит. по заказу, экск., медстрах	Минск-2	$295	PENTA TOUR	232-57-11 231-69-55 232-52-29
КИПР	все курорты	О	от 8	авиа	пост.	2-5*	экск., круизы в Израиль, Египет	Минск-2	по спр.		
ТУРЦИЯ	Анталья	О+Э	12	авиа	пост.	3*, 5*	п/панс., экск., гид, медстрах	Минск-2	от $577		
	Кушадасы	О+Э	28	авиа	пост.	2-5*	п/панс., экск., гид, медстрах	Минск-2	от $545		
ХОРВАТИЯ	все курорты	О+Э	от 8	авиа, а/м	пост.	отели, апарт.	п/панс., обширная экск. прогр., виза	Минск, Москва	по спр.		
	ОТДЫХ В ЧЕХИИ, БОЛГАРИИ, ФРАНЦИИ. ВАУЧЕРЫ В БОЛГАРИЮ, ЧЕХИЮ, ВЕНГРИЮ, ХОРВАТИЮ. ЕВРОВИЗЫ (от 14 дней до 3 мес.). ПОЕЗДКИ В РОССИЮ. АНКЕТЫ (ОВИР)									ТехноТурСервис	227-79-56
МОЛДОВА	Воду-луй-Водэ (15 км от Кишинева, р.Днестр)	О	от 10	ж/д	пост.	2-мест. санат.	панс., леч., экск.	Минск	от $120		
СИРИЯ	Дамаск, Алеппо	Ш+О	8	авиа	пост., сб	3*	п/панс.	Минск	$600 + 400.000 руб.		
ГРЕЦИЯ	НОВИНКА!!! УВЛЕКАТЕЛЬНОЕ ПУТЕШЕСТВИЕ 30/09-13/10 НА ОСТРОВ РАЗВЛЕЧЕНИЙ И СОЛНЕЧНЫХ ПЛЯЖЕЙ - ЗАКИНФ (для желающих - подводное сафари)									CONVECTA TRAVEL	226-99-32 226-99-96
	АФИНЫ + о.КРИТ (22/09-3/10), о-ва РОДОС, ЗАКИНФ, МИКОНОС, ТИРА (САНТОРИН)										
ИСПАНИЯ	КАНАРСКИЕ ОСТРОВА (о.Тенерифе): СУПЕРПРЕДЛОЖЕНИЕ 10-24/09! ДЛЯ ИМЕНИННИКОВ - ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ СКИДКИ										

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ:
А — тур за авто, **Б** — бизнес-тур, **ГЛ** — горнолыжный тур, **Д** — детский отдых, **Л** — лечение, **О** — отдых, **Ш** — шоп-тур, **Э** — экскурсионный тур, **Я** — обучение языкам, **звт** — завтрак, **з/п** — загранпаспорт, **а/б** — авиабилет

Размещение информации: т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976).
Цена одной строки — 200.000 руб. Предусмотрены скидки

Лицензии фирм, разместивших рекламу на полосе «Туризм» (выданы МСТ РБ сроком на 2 года)

АЛАКС-КАНХЕПОЛ	№ 401/06.02.97г.	ДАБАККО-ТУР	№ 037/16.08.96г.	КЕНГУРУ	№ 545/29.08.97г.	ОСТ'КОМ	№ 478/28.03.97г.	ТЕХНОСТАР	№ 260/25.10.96г.
АЛАТАНТУР	№ 441/24.03.97г.	DEKO AIRLINES	№ 284/01.11.96г.	LATINSERVISS	№ 067/23.08.96г.	ПЕНТАТУР	№ 357/19.12.96г.	ТЕХНОТУРСЕРВИС	№ 510/22.05.97г.
АМИДА	№ 020/14.08.96г.	ДЖЭТТРЭВЕЛ	№ 438/28.03.97г.	ЛЭНДТУР	№ 349/19.12.96г.	РЕСТ-МАРКЕТ	№ 341/19.12.96г.	ТЭБ-ТУР	№ 092/10.09.96г.
БЮРО ЭЛЕФАНТ	№ 313/22.11.96г.	ДОМИНТ	№ 452/28.03.97г.	МИНСКТУРИСТ	№ 156/26.09.96г.	РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	№ 276/25.10.96г.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	№ 281/01.11.96г.
ВИАХЕС ИСПАНО	№ 002/14.08.96г.	ЕВРОТРАНССЕРВИС	№ 367/26.12.96г.	НЕМБРА	№ 463/07.04.97г.	СВЭЛНА	№ 048/23.08.96г.	ЮЛЕНА	№ 066/30.08.96г.
ГОЛУБАЯ ПТИЦА	№ 217/07.10.96г.	CONVECTA TRAVEL	№ 030/16.08.96г.	ОЛИРТИ	№ 114/13.09.96г.	ТАНОВА	№ 497/25.03.97г.	ЯРХО	№ 165/26.09.96г.

ОБЗОР

Печатать, чтобы читать

Чего только не придумывали создатели компьютерных технологий, чтобы снизить количество печатаемых документов и приблизиться к моменту, когда в распечатке файлов отпадет надобность. И мобильные компьютеры, и карманные ПК, и специальное ПО для безбумажного документооборота, и технологии *Intranet* -- все это попытки уменьшить стремительно накапливающиеся горы бумаги. Но пока альтернатив бумажному документу не существует. Даже скользя по волнам *Internet*'а, пользователи стремятся наиболее понравившиеся страницы распечатать. А если документ многостраничный -- тут уж точно никто не станет читать с экрана.

Что бы там ни говорили, но лес продолжают рубить, документы (все чаще в цвете) продолжают заполнять шкафы и мусорные корзины, а пользователей ПК продолжают заботить вопросы качества и скорости принтеров. Отсутствие необходимости в дополнительных устройствах для получения информации и невысокая стоимость бумаги еще долго будут ключевыми факторами, способствующими развитию индустрии принтеров и копиров.

Новые модели офисных принтеров, сделав доступной черно-белую печать с разрешением 600 тчк/дюйм, сегодня «штурмуют» высоты цветной лазерной печати, предлагая общую производительность, простоту доступа к богатству функций, гибкость работы в рамках локальных сетей и энергосбережение за все меньшую цену.

Не произошло ожидаемого сокращения сектора **матричных принтеров**. За последние 6 месяцев рекламная активность поставщиков этого вида печатных устройств снизилась всего на 4% *(см. диаграмму 1)*. Скорее всего, отличающиеся самой низкой стоимостью отпечатка и возможностью печати сразу на 3--5 экземплярах, матричные принтеры еще долго будут пользоваться популярностью у финансистов, бухгалтеров и там, где необходимо печатать на готовых бланках или выдавать чеки. Хитами в этом секторе рынка среди предложений минских поставщиков в начале августа были модели *Epson LX-300* (от 140 у.е.) и *Epson LX-1050+* (от 270 у.е.).

Уже не один квартал наблюдается устойчивый рост предложения в секторе печатающих устройств, использующих **струйную технологию** (за последние полгода — 2,4%). Имея низкую цену (от 170 у.е.) и возможность печати в цвете, струйные принтеры пользуются популярностью там, где объемы печати не превышают 40 стр./день или требуется цветной оригинал. Однако печать чернилами по-прежнему отличается сравнительно высокой стоимостью отпечатка (иногда ее удается снизить за счет перезаправки картриджей) и неустойчивостью к влаге. Таким образом, низкая стартовая цена струйного принтера при значительных объемах печати оборачивается высокими эксплуатационными расходами. Первое место по объему предложений на минском рынке делят модели *HP DeskJet 400* (от 172 у.е.) и *HP DeskJet 690C* (от 240 у.е.).



В секторе **лазерных принтеров**, где предложение за последние 6 месяцев, вопреки прогнозам, увеличилось (правда, только на 0,7%), наблюдается резкое снижение цен на персональные и офисные модели. По-прежнему недешевы сетевые модели, обеспечивающие самую низкую (после матричных устройств) стоимость отпечатка, однако снижение цен на такие устройства в дальнейшем может быть вызвано появлением новых моделей цветных лазерных принтеров по ценам монохромных сетевых. Так, на рынке уже появились сравнительно недорогие производительные модели цветных лазерных принтеров по ценам от 4500 у.е., обеспечивающие стоимость цветного лазерного отпечатка формата А4 на уровне 0,05--0,10 у.е.

Тем не менее хитом начала месяца среди рекламируемых моделей стал персональный лазерный принтер *HP LaserJet 6L* (от 449 у.е.). Это еще раз свидетельствует о наличии на белорусском рынке массового спроса на устройства, рассчитанные на одного пользователя или небольшую (до 5 ПК) рабочую группу.

К **«другим»** в рамках этого обзора отнесены устройства для цветной и широкоформатной печати (больше формата А3). «Другие» печатные технологии имеют достаточно стабильные, но узкоспециализированные ниши рынка, и рост предложения здесь напрямую связан с расширением бизнеса в области проектирования, дизайна и мелкосерийной полиграфии.

Тонкости

Чтобы сориентироваться в разнообразии существующих моделей и разновидностей принтеров, их достаточно условно можно разделить на следующие группы:

— персональные;
— офисные;
— сетевые;
— специализированные.

Персональные (принтеры начального уровня) имеют невысокую производительность, низкую начальную цену (компенсируемую высокими эксплуатационными расходами), предельную простоту настроек. Как правило, такие принтеры имеют скорость печати 3--8 стр./мин и невысокую емкость картриджа (до 3000 стр. — для лазерных и до 1000 стр. — для струйных моделей). Поскольку на персональных принтерах печатается не более 1200 стр./мес., их пользователи наименее чувствительны к скорости и стоимости печати. Поэтому в данном сегменте рынка продается больше струйных моделей, которые позволяют работать с цветом. Однако «фотографическое качество» на обычной офисной бумаге, как правило, превращается в едва дотягивающее до 300 тчк/дюйм изображение даже для моделей, где в документации указывается разрешение 720 тчк/дюйм.

Предлагаемые в этом секторе лазерные принтеры нередко имеют интерфейс *GDI* (*Graphic Device Interface*) *Windows* и аппаратно не поддерживают языки описания страниц *PCL* (*Page Control Language*). Не имея собственного процессора и памяти (или 128--512 кб), такие устройства используют ресурсы ПК и специальный драйвер, обеспечивают печать из *Windows*-приложений без преобразования *GDI--PCL*. Все это позволяет существенно снизить цену устройства, хотя и за счет отсутствия возможности печати под *DOS* и в рамках локальной сети. Впрочем, некоторые модели предлагаемых *Windows*-принтеров, поддерживая программную эмуляцию языка *PCL*, все же позволяют печатать из *DOS*-приложений, запущенных в окне *Windows*, и даже поддерживают сетевую печать в рамках рабочей группы.

Офисные (принтеры среднего уровня) обеспечивают скорость печати не ниже 8 стр./мин и максимально допустимую нагрузку не ниже 3000 стр./мес. Нередко используемые в отечественных офисах струйные модели при нагрузке более 60 стр./день не справляются с возлагаемыми на них задачами и в результате обходятся своим владельцам недешево.

Лазерные модели этого класса обеспечивают скорость до 16 стр./мин при разрешении 600 тчк/дюйм, имеют не менее 2 Мб оперативной памяти (расширяемой для некоторых моделей до 64 Мб), поддерживают последние версии *PCL* (за дополнительную плату *PostScript*) и снабжены интерфейсом для локальных сетей. Цена офисных моделей (А4), способных удовлетворить запросы до 10 рабочих станций, на нашем рынке начинается от 810 у.е. При разрешении черно-белой печати до 1200 тчк/дюйм устройства этой категории с успехом могут использоваться как при работе с *Windows*-, так и с *DOS*-приложениями, обеспечивая при этом беспроблемный вывод кириллицы.

Сетевые принтеры имеют скорость печати не менее 16 стр./мин, встроенную поддержку всех основных сетевых стандартов, не менее 4 Мб оперативной памяти. Лучшие модели этого семейства обеспечивают среднюю стоимость черно-белого отпечатка формата А4 на уровне 0,01--0,02 у.е., что гораздо дешевле размножения на копире. Таким образом, при грамотной организации офиса централизованная печать не только повышает производительность, но и снижает общие расходы (в т.ч. и на сервисное обслуживание). Однако, судя по рекламной активности, сетевые принтеры пока не пользуются на белорусском рынке популярностью. Такие устройства, как и серьезные информационные системы, продвигаются на рынках несколько иначе, чем ПК и периферия для небольших рабочих групп. (В самом деле, трудно себе представить, чтобы принтер с производительностью 24 стр./мин по цене от 4000 у.е. продавался благодаря строчной рекламе.) А значит, оценка развития данного сектора рынка на основе рекламной активности не совсем корректна.

Вендоры, поставщики и пользователи

По-прежнему на нашем рынке наиболее известны принтеры таких мировых грандов, как *Epson*, *Hewlett-Packard*, *Lexmark*, *Oki* и *Xerox*. Однако последние полгода прошли не без новостей. По крайней мере, судя по рекламной активности минских компаний-поставщиков.

В секторе **струйных принтеров** на 4-ю позицию по объему предложений вышел *Canon* (лишь немного уступая другому агрессивному игроку -- *Lexmark*'у), еще в феврале входивший в группу «другие» *(см. диаграмму 2)*. Приятно, что известные во всем мире своим качеством модели этих производителей стали, наконец, доступны и на нашем рынке.

В секторе **лазерных моделей** на начало августа по объему предложения в шестерку попали известные среди профессионалов своим качеством принтеры *QMS (см. диаграмму 3)*. Расширилось предложение лазерных принтеров *Epson*, составлявшее полгода назад всего 2,4%. Отметим также стабильность предложения принтеров *Fujitsu* и *Tektronix*. Таким образом, большая часть фирм по объемам предложений смогла «откусить» часть пирога у *Hewlett-Packard*'а. Однако говорить об утрате этой компанией своих позиций преждевременно. Поставляя свои модели на наш рынок с русскоязычной документацией и даже кириллическими шрифтами под *Windows*, *Hewlett-Packard* серьезно оторвался от конкурентов на рынке стран экс-СССР.

Сегодня становится очевидным, что, постепенно отвыкая от отсутствия выбора, покупатели предпочитают разнообразие, а каждая из предлагаемых на рынке моделей имеет свои преимущества (которых не бывает без недостатков). Не может не радовать и то, что предпочтения пользователей в последнее время смещаются от однозначности и низкой цены в сторону более взвешенного подхода.

В целом же на начало августа более 30 белорусских компаний активно продвигали свыше 30 лазерных, около 50 струйных и более 20 матричных моделей 14 мировых производителей: *Canon*, *Citizen*, *Epson*, *Fujitsu*, *Hewlett-Packard*, *Lexmark*, *Minolta*, *Oki*, *Olivetti*, *Panasonic*, *QMS*, *Seikosha*, *Tektronix*, *Xerox*. Отсутствие в этом списке отдельных производителей, активно продвигавших свою продукцию весной, вызвано скорее периодом отпусков.

Надеемся, что осенью, наряду с расширением предложения, на полностью русифицированные устройства у нас установятся мировые (а не завышенные) цены, а новые модели станут попадать на белорусский рынок гораздо раньше.

Дмитрий КУЧЕРЯВЫЙ

СТРУКТУРА ПРЕДЛОЖЕНИЙ ПРИНТЕРОВ С РАЗЛИЧНЫМИ ТЕХНОЛОГИЯМИ ПЕЧАТИ НА МИНСКОМ РЫНКЕ (август 1997 года)

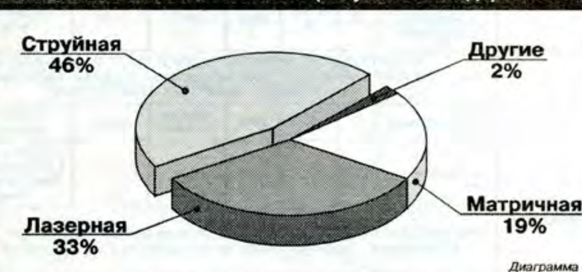


Диаграмма 1

СТРУКТУРА ПРЕДЛОЖЕНИЙ СТРУЙНЫХ ПРИНТЕРОВ РАЗЛИЧНЫХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ НА МИНСКОМ РЫНКЕ (август 1997 года)

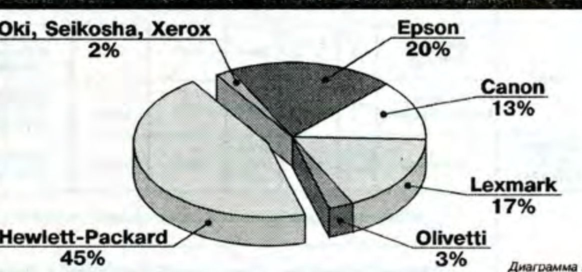


Диаграмма 2

СТРУКТУРА ПРЕДЛОЖЕНИЙ ЛАЗЕРНЫХ ПРИНТЕРОВ РАЗЛИЧНЫХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ НА МИНСКОМ РЫНКЕ (август 1997 года)

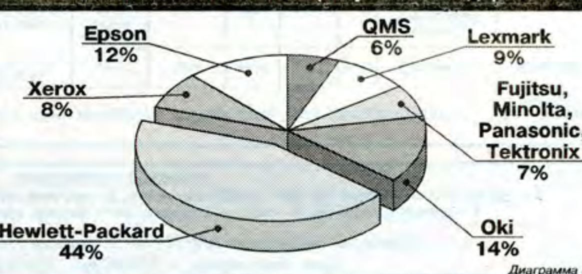


Диаграмма 3

Примечание.
Диаграмма построена на основе анализа предложений минских фирм, торгующих принтерами. Использованы данные таблиц «Конъюнктуры», «Компьютерной газеты», «Компьютерных вестей», «Белорусского рынка» и собственная информация.

ТЕНДЕНЦИИ

Мировой рынок ПК: устойчивые темпы роста

Темпы роста мирового рынка ПК во 2-м квартале достигли двузначного показателя, чему в основном способствовали продажи в США.

По данным фирмы *Dataquest*, объем мировых поставок в численном выражении вырос на 17%, а по подсчетам *IDC* -- на 15%. Обе фирмы, занимающиеся изучением рынка, отмечают резкий рост продаж в США -- на 21,9% и 19% соответственно.

По оценкам специалистов *IDC*, росту квартальных продаж способствовали внедрение новых технологий и корпоративные инвестиции. Повышение рыночного спроса вызвано появлением настольных машин на основе процессоров *Pentium II*, постоянным обновлением бизнес-систем и ростом популярности портативных устройств.

Американская компания *Compaq* удерживает лидирующие позиции как в США, так и в других странах. По данным *Dataquest*'а, объемы продаж 4 ведущих производителей -- *Compaq*, *IBM*, *Hewlett-Packard* и *Dell* -- в течение квартала стабильно росли темпами от 20% до 61%.

Как считает ведущий эксперт фирмы *Dataquest* Скотт **Миллер**, сохранение столь высоких темпов роста лидеров рынка ПК приведет к консолидации индустрии, которая изменит расстановку сил на рынке.

France Press

Объемы поставок ПК на мировом рынке, тыс. шт.

Компания	II квартал 1996 года		II квартал 1997 года		Рост, %
	поставки	доля рынка, %	поставки	доля рынка, %	
Compaq	1555	9,6	2208	11,7	42,0
IBM	1390	8,6	1668	8,8	20,0
Hewlett-Packard	661	4,1	1047	5,5	-
Dell	627	3,9	1012	5,3	61,4
Packard Bell--Nec	948	5,9	932	4,9	-1,7
Другие	10.990	68,0	12.057	63,7	9,7
Итого	16.171	100,0	18.924	100,0	17,0

Снижаются цены на цветные лазерные принтеры

Производители цветных лазерных принтеров продолжают прокладывать себе дорогу в рабочие группы, предлагая более высокие скорости и разрешение за более низкую цену.

Компании *Minolta*, *Lexmark International*, *Hewlett-Packard* и *Apple Computer* сообщили о разработке новых моделей, которые будут стоить не более $4000.

Устройства компаний *Minolta* и *Lexmark* будут использовать один и тот же лазерный механизм *Minolta*, выполняющий монохромную печать со скоростью 12 стр./мин (цветную — 4 стр./мин). Оба аппарата будут занимать на столе значительно меньшую площадь, чем существующие цветные лазерные принтеры.

Как ожидается, *Hewlett-Packard* и *Apple Computer* начнут выпуск цветных лазерных устройств, в которых будет использован механизм фирмы *Canon*, обеспечивающий скорость печати 12 стр./мин и 4 стр./мин в монохромном и цветном режимах соответственно.

Hewlett-Packard добавляет некоторые функции для улучшения цветной печати с фотокачеством (драйвер *CLJ5FR*).

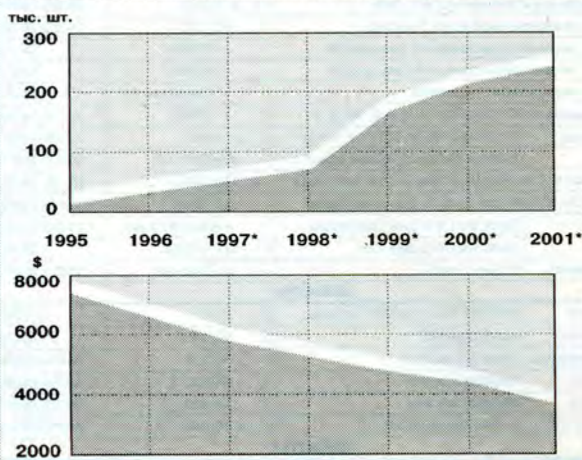
Корпорация *Minolta* будет поставлять с цветным лазерным принтером ПО сжатия корпорации *Peerless Systems*.

ПО *Peerless* позволит принтеру обрабатывать цветные графические файлы высокого разрешения, не задерживая принтер на время обработки файла и не создавая затора в очереди заданий на печать.

Как сообщают представители корпорации, *Minolta* недавно организовала отделение периферийных устройств *Peripheral Products Division* для продвижения своих принтеров, а также представила европейскую линию лазерных устройств под названием *Page Pro*. Предполагается, что полная линия будет включать как монохромные, так и цветные принтеры.

Специалисты прогнозируют, что 1998-й станет годом широкого применения цветных лазерных принтеров в сетевой среде небольшого офиса, где устройства этого класса применялись только в особых случаях.

Кроме того, компании-производители принтеров недавно начали переманивать пользователей копировальных устройств, предлагая принтеры, которые делают многочисленные оригинальные отпечатки (*mopies*). В настоящее время компании, выпускающие копировальные устройства, включая *Xerox*, *Minolta*, *Konica* и *Canon*, стали работать над использованием своих механизмов печати под собственными торговыми марками.



ЛИКБЕЗ

Персональные принтеры: проблема выбора

Сегодня в предложениях поставщиков компьютерного оборудования фигурирует огромное число моделей персональных принтеров различных производителей: быстрые монохромные лазерные, универсальные цветные струйные, принтеры для офиса и дома. Неискушенному покупателю в этой ситуации остается только выбирать.

Следует отметить, что пока ни один принтер не в состоянии идеально выполнить все необходимые пользователю функции. Лишь некоторые модели обеспечивают наилучшую для покупателя комбинацию возможностей, производительности и цены.

Если вы хотите печатать собственные почтовые бланки, шаблоны для вышивки крестиком, оцифрованные фотографии или ваш ребенок предпочитает *KidPix* (рисовальный планшет) цветным карандашам, то вам просто необходим цветной струйный принтер нового поколения с соответствующими ПО, чернилами и печатными носителями.

Струйные аппараты бесшумные, экологически чистые (во всяком случае, значительно чище лазерных), недорогие и имеют низкую стоимость отпечатка. Кроме того, от лазерных принтеров их отличает возможность очень недорогой цветной печати. Естественно, существует и ряд недостатков: струйные устройства более медленны и чувствительны к качеству используемой бумаги. Поэтому если вам надо печатать много и быстро, если отпечатки будут находиться на открытом воздухе или контактировать с руками, то все-таки необходимо приобретать лазерный аппарат.

Монохромный или цветной?

Решение вопроса о том, какой принтер предпочесть -- монохромный или цветной,-- должно определяться тем, что вы собираетесь печатать. Цветные струйные принтеры делают графику всех типов более привлекательной. Кроме того, благодаря прилагаемому ПО и дополнительным материалам, такие устройства позволяют легко создавать множество вещей -- от первоклассных визитных карточек до рисунков на майках и домашних «издательско-пошивочных» проектов. Однако монохромные лазерные и светодиодные принтеры пока все же лучше справляются со скучными, но необходимыми текстовыми документами, которые большинство пользователей печатают в офисе. Лазерный аппарат значительно быстрее струйного, дешевле в эксплуатации и дает более отчетливый текст, особенно на обычной бумаге.

Последний штрих: цветные струйные принтеры более универсальны, особенно в домашних условиях, но для профессиональных пользователей, не сталкивающихся с постоянной необходимостью печатать в цвете (скажем, создавая презентационные материалы), больше подойдет лазерный или светодиодный принтер.

Качество печати: достоинства и недостатки

Почти все монохромные лазерные и светодиодные устройства выдают достаточно четкие текст и штриховую графику для стандартных деловых целей. Однако полутоновые изображения, такие как фотографии, могут оказаться размытыми или «полосатыми». Результаты работы цветных струйных принтеров различаются сильнее. Несмотря на рекламные заявления производителей, даже самая качественная распечатка текста на струйном принтере выглядит более зубчатой по сравнению с документом, полученным на лазерном принтере с разрешением всего 300 тчк/дюйм.

Тем не менее вышедшее из-под «пера» струйного устройства вполне пригодно для использования в деловых целях. С другой стороны, полутоновые изображения, полученные на таком принтере с использованием специальной бумаги, часто выглядят лучше, чем отпечатанные на лазерном или светодиодном устройстве.

Скорость

Печально, но факт: высокая скорость печати -- редкость для персональных принтеров. Даже при печати простых документов (не говоря уже о выводе графики во всю страницу) многие модели не дотягивают до своих паспортных характеристик.

Современные принтеры, как правило, передают «грязную» работу компьютеру, поэтому производительность печати зависит от скорости вашего ПК, размера оперативной памяти, используемой ОС, применяемой для печати программы и сложности печатаемых файлов.

Не следует ожидать от персональных принтеров высокой производительности устройств для подачи бумаги или большой емкости лотков -- эти достоинства характерны для более совершенных моделей. В большинстве персональных аппаратов лотки рассчитаны лишь на 100 листов.

Удобства эксплуатации

Основные операции с принтером — загрузка бумаги и смена картриджей — выполняются просто: изготовители снабжают кнопки управления, направляющие для подачи бумаги, держатели чернильниц или картриджей с красящим порошком схемами, наглядно показывающими, как всем этим пользоваться.

Нелишне будет обратить внимание на наличие технологии *Plug & Play*, которая используется во всех современных моделях персональных принтеров, обеспечивая простоту установки устройства в среде *Windows 95*.

Стоимость расходных материалов

При длительной эксплуатации стоимость картриджей с тонером или чернилами и других расходных материалов может превысить цену самого принтера. Простая текстовая страница или маленькая картинка не требуют много красящего вещества, но большое полноцветное изображение — совсем другое дело.

Воспринимайте информацию поставщиков о стоимости эксплуатации с долей скепсиса, как и их заявления о скорости печати. Лист, полученный на лазерном или светодиодном принтере, обычно стоит $0,25--0,35; отпечатанный на струйном принтере — как правило, на несколько центов дороже. В зависимости от количества использованного тонера или чернил полностраничная графика стоит $0,12—0,40. Бумага для струйных принтеров также обойдется дороже: от 0,02 $/лист (бумага для повседневного использования) до 2 $/лист (глянцевая, подобная фотопленке, бумага, предназначенная для печати фотографий высокого качества).

Подготовил **Геннадий КЛЫГУН**

ПО и дополнительные материалы превращают принтеры в мини-типографии

Сегодня уже недостаточно просто печатать заметки на память. Теперь струйные принтеры поставляются с ПО и могут использовать специальные чернила, бумагу и печатные носители для создания всего, чего угодно -- от надписей на майках до комиксов. Диапазон возможностей современных аппаратов просто поражает.

Плакаты. *Можно напечатать гигантский плакат на любом принтере, но обычно полосы бумаги приходится склеивать. Принтеры* ***HP DeskJet 693C*** *и* ***Epson Stylus Color 500*** *могут печатать на сложенной бумаге, так что печатайте себе на здоровье длинные плакаты и не надо ничего склеивать.*

Светящиеся плакаты. *Если вы душой остались в 60-х годах и никогда не выбросите свою керосиновую лампу, любите четки и ладан, вам понравится возможность* ***Canon BJC-240*** *и* ***BJC-4200*** *производить светящуюся в темноте графику, используя картридж со специальными чернилами. В затемненной комнате эти страницы дают свечение, подобное неоновому, способное вернуть вас в лето вашей первой любви. Цена страницы разумная: около $0,12 для* ***BJC-240*** *и $0,14 – для* ***BJC-4200****.*

Поздравительные открытки. *Почти все струйные принтеры поступают с программами для печати поздравительных открыток, которые более индивидуальны и экономичны, чем имеющиеся в продаже.*

Майки. Canon *и* ***Epson*** *со своими струйными принтерами поставляют ПО, позволяющее печатать инвертированное изображение на наклейку для перевода с помощью утюга.*

Основная техническая трудность -- правильно действовать утюгом, чтобы не приварить пленку к ткани. Каждый переводной лист стоит пару долларов, поэтому процесс не слишком дорог, если, конечно, вы не намерены производить большие партии.

Существует только одна проблема со всеми этими возможностями принтеров: со временем может оказаться, что на чернила и бумагу потрачено денег больше, чем на сам принтер. Поскольку цены на принтеры значительно упали, производители, несомненно, будут рады продать вам как можно больше расходных материалов.

ПРАЙС

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки - только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-75, AMD-75													
VA									Компьютеры Pentium - конфигурация по заказу	24	от 300	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
FALCON OPTIMA	K5/75	256	8	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	430	FALCON	234-4356, 234-4470
Jet	K5/75	256p	8	1350		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V+, изм. конф., ПО	24	580	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-572	K5/75	256p	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 mono	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	503	TAIR	229-2999
NTT-572	K5/75	256p	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	618	TAIR	229-2999
STRATUM	K5/75	256	8	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	430VX, EDO, S3V+, Seagate, LG 44i Dig., серт.РБ	24	642	ТРЕЙДСТАР	220-3982, 222-4564
XeriusEasy	K5/75	256	8	1300		14" 28 LR, NI	1	PCI	MT, серт.РБ	24	662	ELKO	236-9754, 236-8663
XeriusEasy	K5/75	256	8	1700		14" 28 LR, NI	1	PCI	MT, серт.РБ	24	671	ELKO	236-9754, 236-8663
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-100, AMD K5-100													
SI	K5/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel VX2, S3V+, Philips 104S	18	599	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
INCOMAG	K5/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	630	ASBIS	249-5792, 214-7767
IBM PC 140	P/100	256	8	1200	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	980	IBA	262-5190, 232-5122
STRATUM	K5/100	256	8	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	430VX, EDO, S3V+, Seagate, LG 44i Dig., серт.РБ	24	680	ТРЕЙДСТАР	220-3982, 222-4564
FALCON OPTIMA	K5/100	256	8	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	466	FALCON	234-4356, 234-4470
XeriusEasy	K5/100	256	8	1300		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, серт.РБ	24	694	ELKO	236-9754, 236-8663
SKY	P/100	256p	8	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Aopen, LS, Aristo, W+	24	660	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 100	P/100	256p	8	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	580	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
XeriusEasy	K5/100	256	8	1700		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, серт.РБ	24	703	ELKO	236-9754, 236-8663
IBA	P/100	256	16	1200	PCI/ISA	14" 28	1	PCI	изм. конф.	24	794	IBA	262-5190, 232-5122
SKY	P/100	256p	16	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Aopen, LS, Aristo, W+	24	690	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 100	P/100	256p	16	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	610	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
ICS	P/100	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	657	ICS	230-6482
ICS	P/100	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	813	ICS	230-6482
ICS	P/100	256	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	792	ICS	230-6482
ICS	P/100	256	16	2000	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	753	ICS	230-6482
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-120, AMD K5-120													
SI	P/120	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel VX2, S3V+, Philips 104S	18	625	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
INCOMAG	P/120	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	680	ASBIS	249-5792, 214-7767
NTT-520	P/120	256p	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel CPU, Triton, Samsung, серт.РБ	30	722	TAIR	229-2999
Jet	P/120	256p	8	1350		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton VX2, S3V+, изм. конф.	24	640	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-521	P/120	256p	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel CPU, Triton, Samsung, серт.РБ	30	758	TAIR	229-2999
FINIST	P/120	256	16	1082	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	моноблок, CD-ROM, SB, int. Sp., mic.	24	1024	ASBIS	249-5792, 214-7767
IBM PC 350	P/120	256	16	1200	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	1587	IBA	262-5190, 232-5122
STRATUM	P/120	256	16	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	430VX, EDO, S3V+, Seagate, LG 44i Dig., серт.РБ	24	735	ТРЕЙДСТАР	220-3982, 222-4564
INCOMAG	P/120	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	720	ASBIS	249-5792, 214-7767
SR	P/120	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, Samsung, изм. конф., склад	24	710	SUNRISE	210-1678
SI	P/120	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel VX2, S3V+, Philips 104S	18	670	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
Jet	P/120	256p	16	1350		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton VX2, S3V+, изм. конф.	24	670	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
FINIST	P/120	256	16	1705	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	моноблок, CD-ROM, SB, int. Sp., mic.	24	1051	ASBIS	249-5792, 214-7767
NTT-522	P/120	256p	32	2500	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel CPU, Triton, SyncMaster 500s, Seagate, серт.РБ	30	1005	TAIR	229-2999
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-133, AMD K5-133, CYRIX-133													
INCOMAG	P/133	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	695	ASBIS	249-5792, 214-7767
IBM PC 140	P/133	256	8	1200	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	1025		
IBM PC 300 CL	P/133	256	8	1200	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	1270		
IBA	P/133	256	16	1200	ISA/PCI	14" 28	1	PCI	изм. конф.	24	845		
IBM APTIVA	P/133	256	16	1200	ISA/PCI	15" 28 G50 IBM		PCI	8xCD, SB, Act. Sp.	36	1744		
IBM PC 330	P/133	256	16	2500	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	1637		
FALCON OPTIMA	K5/133	256	8	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	486	FALCON	234-4356, 234-4470
FALCON OPTIMA	P/133	256	8	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	511	FALCON	234-4356, 234-4470
SKY	P/133	256p	8	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Aopen, LS, Aristo, W+	24	700	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 133	P/133	256p	8	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	615	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
Jet	P/133	256p	8	1350		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО	24	655	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
STRATUM	P/133	256	16	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	430VX, EDO, S3V+, Seagate, LG 44i Dig., серт.РБ	24	748	ТРЕЙДСТАР	220-3982, 222-4564
INCOMAG	P/133	512	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	4	PCI	5SDA, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	700	ASBIS	249-5792, 214-7767
INCOMAG	P/133	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	735	ASBIS	249-5792, 214-7767
FINIST	P/133	256	16	1275	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	моноблок, CD-ROM, SB, int. Sp., mic.	24	1053	ASBIS	249-5792, 214-7767
SI	K5/133	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel VX2, S3V+, Philips 104S	18	649	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
SI	P/133	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel VX2, S3V+, Philips 104S	18	689	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
FALCON OPTIMA	K5/133	256	16	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	518	FALCON	234-4356, 234-4470
FALCON OPTIMA	P/133	256	16	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	543	FALCON	234-4356, 234-4470
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	679	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	708	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	806	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	827	ICS	230-6482
Limens	P/133	256p	16	1300		14" 28 LR	1	PCI	EDO, MT	24	778	LIMENS	228-1908, 228-1909
Jet	P/133	256	16	1700		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО	24	710	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
INCOMAG	P/133	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	755	ASBIS	249-5792, 214-7767
Gateway 2000PRO	P/133	256p	16	2000		? ?	1	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office97Pro	30	1644	LIMENS	228-1908, 228-1909
SR	P/133	256	16	2000	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, Samsung, изм. конф., склад	24	780	SUNRISE	210-1678
ICS	P/133	256	16	2000	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	766	ICS	230-6482
FINIST	P/133	256	16	2113	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	моноблок, CD-ROM, SB, int. Sp., mic.	24	1105	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	P/133	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	801	ICS	230-6482
SI	P/133	256	32	1600	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel VX2, S3V+, Philips 104S	18	749	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
SR	P/133	512	32	2000	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel, S3 Virge, Samsung, изм. конф., склад	24	895	SUNRISE	210-1678
Jet	P/133	256p	32	2600		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V+, изм. конф.	24	795	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-150, AMD K5-150													
NTT-551	K5/150	256p	8	1080	EIDE/PCI	14 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	666	TAIR	229-2999
NTT-552	K5/150	256p	16	1080	EIDE/PCI	14 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	702	TAIR	229-2999
STRATUM	K5/150	256"	16	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	430VX, EDO, S3V+, Seagate, LG 44i Dig., серт.РБ	24	722	ТРЕЙДСТАР	220-3982, 222-4564
Jet	P/150	256p	16	1350		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	690	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SKY	P/150	256	16	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Aopen, LS, Aristo, W+	24	700	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 150	P/150	256p	16	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	625	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	683	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	763	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	860	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	882	ICS	230-6482
NTT-553	K5/150	256p	16	2500	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, SyncMaster 500s, Seagate, серт.РБ	30	877	TAIR	229-2999
SKY	P/150	256	16	2600	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Aopen, LS, Aristo, W+	24	755	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 150	P/150	256p	16	2600	EIDE	14" 28 LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	680	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
Jet	P/150	256p	32	2600		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО	24	800	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166, AMD K5-166													
INCOMAG	K5/166	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	670	ASBIS	249-5792, 214-7767
INCOMAG	K5/166	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	710	ASBIS	249-5792, 214-7767
INCOMAG	P/166	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	760	ASBIS	249-5792, 214-7767
SI	P/166	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel VX2, S3V+, Philips 104S	18	729	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
FALCON OPTIMA	P/166	256	16	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	575	FALCON	234-4356, 234-4470
Jet	P/166	256p	16	1350		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО	24	720	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722,
SKY	P/166	256p	16	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Aopen, LS, Aristo, W+	24	730	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 166	P/166	256p	16	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	660	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
ICS	P/166	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	771	ICS	230-6482
ICS	P/166	256p	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	869	ICS	230-6482
ICS	P/166MMX	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	890	ICS	230-6482
Jet	P/166MMX	256p	16	1700		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО	24	775	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722,
INCOMAG	P/166	512	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	810	ASBIS	249-5792, 214-7767
INCOMAG	P/166MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	880	ASBIS	249-5792, 214-7767
Gateway 2000PRO	P/166MMX	256p	16	2000		? ?	2	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office97Pro	30	1930	LIMENS	228-1908, 228-1909
ICS	P/166	256p	16	2000	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	843	ICS	230-6482
ICS	P/166	256p	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	878	ICS	230-6482
FINIST	P/166	256	16	2500	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	моноблок, CD-ROM, SB, int. Sp., mic.	24	1215	ASBIS	249-5792, 214-7767
Limens	P/166MMX	256p	16	2500		14" 28 LR	1	PCI	EDO, MT	24	965	LIMENS	228-1908, 228-1909
SKY	P/166MMX	512p	16	2600	EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	Intel Triton TX512, S3-64, Aopen, LS, Aristo, W+	24	900	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SR	P/166	512	32	2000	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel, S3 Virge, Samsung, изм. конф., склад	24	915	SUNRISE	210-1678
SR	P/166MMX	512	32	2000	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel, TL ET6000, Samsung, изм. конф., склад	24	1015	SUNRISE	210-1678
SI	P/166	256	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel VX2, S3V+, Philips 104S	18	839	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
Jet	P/166	256p	32	2600		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО	24	830	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722,
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200/233													
NTT-751	P/200	512p	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	835	TAIR	229-2999
NTT-720	P/200MMX	512p	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	1000	TAIR	229-2999
FALCON OPTIMA	P/200	256	16	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	620	FALCON	234-4356, 234-4470
ICS	P/200	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	769	ICS	230-6482
ICS	P/200	256p	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	860	ICS	230-6482
ICS	P/200MMX	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak. 20W, серт.РБ	24	883	ICS	230-6482
INCOMAG	P/200MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	1000	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	P/200	256	16	2000	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	835	ICS	230-6482
INCOMAG	P/200	512	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	860	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	P/200	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	870	ICS	230-6482
Limens	P/200MMX	256p	16	2500		14" 28 LR	1	PCI	EDO, MT	24	1061	LIMENS	228-1908, 228-1909
FINIST	P/200	256	16	3227	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	моноблок, CD-ROM, SB, int. Sp., mic.	24	1333	ASBIS	249-5792, 214-7767
Jet	P/200	256	32	2100		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО	24	835	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-752	P/200	512p	32	2500	EIDE/PCI	15" 28	2	PCI	Intel TX, SyncMaster 500s, Seagate, серт.РБ	30	1082	TAIR	229-2999
NTT-721	P/200MMX	512p	32	2500	EIDE/PCI	15" 28	2	PCI	Intel TX, 10xCD, SyncMaster 15me-AC, Seagate, серт.РБ	30	1439	TAIR	229-2999
SKY	P/200	512p	32	2600	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX256, Aopen, LS, Aristo, Fujitsu,W+	24	955	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SKY	P/200MMX	512p	32	2600	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton TX512, Aopen, LS, Aristo, Fujitsu,W+	24	1070	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
Jet	P/200MMX	256	32	3500		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО	24	1020	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
INCOMAG	P/233MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	1150	ASBIS	249-5792, 214-7767
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO, AMD K6													
INCOMAG	K6/166MMX	512	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, AMD, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	850	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	K6/166MMX	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	804	ICS	230-6482
Jet	K6/166MMX	256p	16	1700		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD K6, Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО	24	765	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722,
SKY	PPro/166MMX	512p	16	2600	EIDE	15" 28 LR, MPRII, dig.	4	PCI	Intel Triton TX512, S3 Virge, Aopen, LS, Aristo, Fujitsu,W+, доставка	24	1300	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
INCOMAG	K6/200MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	4	PCI	5SDA, AMD, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	980	ASBIS	249-5792, 214-7767
NTT-620	K6/200	512p	16	2500	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, AMD CPU, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	920	TAIR	229-2999
FALCON OPTIMA	K6/200	256	16	2500	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	820	FALCON	234-4356, 234-4470
NTT-702	PPro/200	256p	32	1080	EIDE/PCI	15" 28	2	PCI	Intel, 10xCD, Samsung, Seagate, ET6000, SB, серт.РБ	30	1754	TAIR	229-2999
NTT-621	K6/200	512p	32	2500	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, AMD CPU, SyncMaster 500s, Seagate, серт.РБ	30	1189	TAIR	229-2999
IBM PC 365 P	PPro/200	256	32	2500	ISA/PCI	? ?	1	PCI	WinNT, 16xCD	36	?	IBA	262-5190, 232-5122
INCOMAG	PPro/200	256	32	2520	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, Medalist Pro, ViewSonic, CL5464, mouse PS/2, серт.РБ	36	1650	ASBIS	249-5792, 214-7767
SKY	PPro/200MMX	512p	32	2600	EIDE	15" 28 LR, MPRII, dig.	4	PCI	Intel Triton TX512, S3 Virge, Aopen, LS, Aristo, Fujitsu,W+, доставка	24	1420	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
NTT-703	PPro/200	256p	64	2500	EIDE/PCI	17" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel, SyncMaster 700s, Seagate, 12xCD, серт.РБ	30	2338	TAIR	229-2999

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А4					
Epson LQ-100	24 pin, 360x360dpi, 200cps, ESC-P2, 11kb, склад	12	150	ICS	230-6482
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240cps, color upgrt, склад	12	143	ICS	230-6482
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps, склад	12	143	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps, рус.	12	145	FALCON	234-4356, 234-4470
OKI ML 3320	9pin, 435/387/73cps, 80 column	12	439	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 520 elite	9pin, 433/81cps, 80 col., intellig. head	12	549	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А3					
Epson FX-1170	9pin, 216x240dpi, 380cps, рус., 24kb, склад	12	425	ICS	230-6482
Epson FX-1170	9pin, рус., 380cps, склад	12	430	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin, 216x240dpi, 240cps, рус., 1kb, склад	12	275	ICS	230-6482
Epson LX-1050+	9pin, рус., 240cps, склад	12	275	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin, рус., 240cps, склад	12	280	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
OKI ML 3321	9pin, 435/387/73cps, 136 column	12	489	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 521 elite	9pin, 433/81cps, 136 col., intellig. head	12	619	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Canon BJC-240	A4, 720x360dpi, 3ppm, фотореал., цв., рус.	12	190	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Canon BJC-240	A4, 720x360dpi, 3ppm, фотореал., цв., рус.	12	195	Электросервис и К	266-0215
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm	?	198	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm, 15kb, NEW, склад	12	170	ICS	230-6482
Epson Stylus 600C	A4, 1440x720dpi, 6ppm, 32kb, NEW, склад	12	306	ICS	230-6482
Epson Stylus 800C	A4, 1440x720dpi, 8ppm, 32kb, NEW, склад	12	459	ICS	230-6482
Epson Stylus 1000	A3, 720dpi, 300 cps	?	548	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Epson Stylus 1000	A3, 720dpi, 300 cps, склад	12	480	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson Stylus 1000	A3, 360dpi, 2.5ppm, 128kb, рус., склад	12	485	ICS	230-6482
Epson Stylus 1500		?	955	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm, 64kb	12	180		
Epson Stylus Color 200	A4, 720dpi	12	210		
Epson Stylus Color 600	A4, 1440x720dpi	12	340		
Epson Stylus Color 800	A4, 1440x720dpi	12	510		
Epson Stylus Color IIs	A4, 720dpi Matrix	12	195		
Epson Stylus ColorProXL+	A3, 720dpi, 3ppm, 128kb рус., склад	12	1150	ICS	230-6482
Epson Stylus Photo	A4, 720dpi, 4ppm, 64kb, 6 color, NEW, склад	12	512	ICS	230-6482
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, 4ppm, склад	12	175	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, color kit, рус. под DOS	12	170	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP DeskJet 400	600x300dpi, 3ppm, 512kb, color Kit, склад	12	172	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 400	600x300dpi, 256 град. серого, а/подача 50л. + кабель Centronics	12	от 175	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
HP DeskJet 670/690C	A4, 600dpi, рус., серт.РБ	12	от 245	КОПИПРО	239-6721
HP DeskJet 670C	600dpi, 2ppm, color, рус., склад	12	240	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 300dpi color	12	246	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP DeskJet 670C	600x300dpi, 2ppm, 512kb, color, рус., склад, серт.РБ	12	246	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, 300dpi color, фото	12	275	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, 300dpi color, фото	12	289	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 690C	600dpi, 512Kb, 5ppm, color, склад	12	260	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 690C	600x300dpi, 3ppm, 512kb, color, PhotoKit, рус., склад, серт.РБ	12	289	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 820Cx	A4, 600dpi, 5ppm, 128kb, color, рус., склад, серт.РБ	12	359	ELKO	236-9754, 236-8663
Lexmark	1020/2030/2050/2070 color Jetprinter	12	223-454	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Olivetti JP 170	A4, 300dpi, 3ppm, цв., рус.	18	229		
Olivetti JP 370	A4, 300dpi, 3ppm, цв., рус.	18	239		
Olivetti JP 450	A4, 500dpi, 5ppm, цв., рус.	18	289		
Olivetti JP 790	A4, 6ppm, проф., полноцв. (5цв.), , фотопечать, рус.	18	320		
ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm	?	460	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1(до 32)Mb	12	485	TAIR	229-2999
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 5(до 32)Mb	12	505	TAIR	229-2999
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1-10Mb, рус., склад	12	398	ICS	230-6482
Epson EPL-9000	A3, 600dpi, 8ppm	?	2173	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Epson EPL-9000	A3, 600dpi, 8ppm, 2-32Mb, рус., RET, заказ	12	1370	ICS	230-6482
Epson EPL-N1200	A4, 600dpi, 12ppm, 2-64Mb, рус., BiRET, заказ	12	1320	ICS	230-6482
Epson EPL-N2000	A4, 600dpi, 20ppm, 4-64Mb, рус., BiRET, Net, заказ	12	2640	ICS	230-6482
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	399	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	420	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP LaserJet 5L/6L	A4, 600dpi, 4/6ppm, 1Mb, склад	12	420/481	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 5L/6L	A4, 600dpi, рус., серт.РБ	12	от 420	КОПИПРО	239-6721
HP LaserJet 5	A4, 600dpi, 12ppm, 4Mb, рус., серт.РБ, склад(5M)	12	от 1288	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	465	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад	12	450	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад, серт.РБ	12	481	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, рус., склад, серт.РБ	12	891	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P/6MP	A4, 600dpi, 8ppm, 3Mb	12	890/1150	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 6MP	A4, 600dpi, 8ppm, 3Mb, рус., склад, серт.РБ	12	1152	ELKO	236-9754, 236-8663
OkiPage OL 610ex	600dpi, 6ppm, 2Mb(18Mb), PCL4.5, 42 fonts	12	589	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage 4W	600dpi, 4ppm, fast Win. printing	12	349	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage 4W	600dpi, 4ppm	12	от 300	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
OkiPage 16N	600x1200dpi, 16ppm, 2Mb (66Mb)	12	1499	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Xerox DocuPrint4508	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb	12	695	TAIR	229-2999
Xerox 4520	A3, 600dpi, 20ppm, 4Mb	12	2900	TAIR	229-2999
ПЛОТТЕРЫ					
HP DesignJet 330c	A1, 600x600dpi, mono, склад	12	2214	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 350c	A1, 600x600dpi, color, склад	12	2654	ELKO	236-9754, 236-8663
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ					
Картриджи	к HP DJ 5xx, 6xx, color, black		от 29	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к Epson, Star, Oki, HDP, CPF		от 3	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к HP 4, 4L, 4P, 5L, заправка		от 68	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 1200c, 1600c, Canon, Epson, заправка		от 9	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи	к матр. принтерам Epson, Panasonic, Olivetti, Oki, Star и др.		?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи	к матр. принтерам Epson LX, FX, LQ, DFX, Star	-	от 3	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к матр. принтерам Epson	?	?	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Картриджи	к струйн. принтерам Epson, HP	?	?	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Картриджи	к струйн. принтерам Epson, Canon, HP	-	от 27	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к лазерным принтерам HP LJ 4L, 4V, 5L, 4MP	-	от 80	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 750, 1000, b/w, color, original HP	12	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи	к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 1200C, 1600C, Canon, Epson, заправка	+	от 9	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи	к матр.пр.Epson, Panasonic, Olivetti, Oki, Star и др.	+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонер к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/4P, 4/4M, 4V, 5L, 5P/5MP, 6L, 6P/6MP		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонеры к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/4P, 4/4M, 4V, 5L, 5P/5MP, 6L, 6P/6MP, запр.			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, тонеры к HP LJ 4L/4P, 5L, 5P/5MP		?	?	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Картриджи для лаз. принт. HP LJ, Oki, Panasonic, заправка		+	от 14	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи к матр. принт. Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic		-	нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для струйных принтеров HP DJ, Epson, Canon, Fujitsu		-	нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи	для лазерных принтеров HP LJ, доставка	-	нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для струйных принтеров Canon, HP DJ, Epson		+	от 13	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи для матричных принтеров Epson, Oki, Star и др.		+	от 3	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи, чернила для струйных принтеров HP ,Canon, Epson, Oki			?	КОПИПРО	239-6721
Картриджи, тонеры для лазерных принтеров HP ,Canon, Epson, Oki			?	КОПИПРО	239-6721
Расходные материалы для Canon в ассортименте		+	?	Электросервис и К	266-0650
Расходные материалы	HP LJ, II, III, IIP, IIIP, 4P, 4L, 4, 4M, 4M+, 5L, 5P	+	?	ТРУШО	247-7416, 246-2009
Тонер-картридж	HP LJ II(D,P/+), III(D,P,Si), 4(L/P,V,+,Si), original HP	12	от 70	ELKO	236-9754, 236-8663
Тонер	к лазерным принтерам HP, Panasonic, заправка	-	от 14	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Чернила Black, HP, Canon, Epson, Olivetti, Fujitsu, Oki, Apple, Xerox, Samsung			1,5-6	ЭКВАДА	223-1596, 226-7660
Чернила 3 color, HP, Canon, Epson, Olivetti, Oki, Apple, Lexmark, Samsung			от 5	ЭКВАДА	223-1596, 226-7660
Чернила	Fullmark, Basf к HP DJ, Epson, Canon, заправка		от 6	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Чернила	Fullmark, Basf к HP DJ, Epson, Canon	+	от 6	АРТРОНАС	268-7627
Чернила, заправка	HP, Epson, Canon, BJ	-	от 6	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
СКАНЕРЫ					
Epson GT 5000	300x1200dpi, SCSI, цв., 24bit, OCR, рус., склад	12	408	ICS	230-6482
Genius ScanMate	цветной, планшетный	12	280	TAIR	229-2999
Genius ScanMate Delux	3200dpi, 24bit color, склад	12	99	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 4c	600x2400dpi, color, склад	12	824	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, склад	12	384	ELKO	236-9754, 236-8663
Paragon 600/1200	A4, 600/1200dpi, 24/32bit color	12	от 200	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ДИСКЕТЫ					
3M 3,5"	1.44Mb, DS/HD, 10шт.	+	7,5	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Basf 3,5"	DOS format, 1.44Mb (10 шт.)	+	5	TAIR	229-2999

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки - только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
NTT-2701	PII/233MMX	256p	32	2500	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, 10xCD, SyncMaster 500s, серт.РБ	30	1989	TAIR	229-2999
INCOMAG	PII/233MMX	512	32	2520	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, Medalist Pro, ViewSonic, CL5464, mouse PS/2, серт.РБ	36	1790	ASBIS	249-5792, 214-7767
Gateway 2000Pro	PII/233MMX	512p	32	3200		? ?	2	PCI	EDO, 16xCD, Win95, Office97Pro	30	2953	LIMENS	228-1908, 228-1909
INCOMAG	PII/266MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, Medalist Pro, ViewSonic, CL5464, mouse PS/2, серт.РБ	36	1990	ASBIS	249-5792, 214-7767
Gateway 2000Pro	PII/266MMX	512p	64	6400		? ?	2	PCI	EDO, 16xCD, Win95, Office97Pro	30	3597	LIMENS	228-1908, 228-1909

ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $
IBM PC SERVER 310	P/166	256	16	?		? ?			2 PCI, 3 ISA, PCI Ultra SCSI Ethernet adapter, CD-ROM	36	от 2350
IBM PC SERVER 325	PPro/200	256	32	?		? ?			EISA/PCI, Ultra SCSI Ethernet adapter, CD-ROM	36	4440
IBM PC SERVER 330	PPro/200	256	32	?		? ?			EISA/PCI, Ultra SCSI Ethernet adapter, CD-ROM	36	6400

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЭВМ НА ПЕРСОНАЛЬНЫХ СЕРВЕРАХ (PC - MAINFRAME)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $
IBM PC Server3** System/370	P*/P370	256	16	от 1 Gb		14" 28 IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370 на персон. сервере	12	?
IBM PC Server5** System/390	P*/P390	256	32	от 2Gb		14" 28 IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370, System/390	12	?
IBM RISC/6000 System/370	Power2/P370		32	от 2Gb		? ?	?	?	ЕС ЭВМ архитектуры System/370 на RISC-сервере	12	?

ЭВМ СРЕДНЕГО КЛАССА

Модель	Процессор	Примечание	Гар	Цена, $
IBM AS/400		RAM 8/4096, HDD 1/514.4Gb, лок. подключ. раб. станций: Twinaxial- до 4800 терминалов, ASCII-до 2160 портов	12	?
Advanced Series		LokalTalk - до 3720 раб. станций, поддержка до 8 ЛВС, от 1 до 96 коммуник. линий, ПО, ОС/400	12	?
IBM RISC	Power/Power2	RAM 16/2000, HDD 0.5/2000Gb, графич. и раб. станций, сетевые серверы (файловые, БД,	12	?
Sistem/6000	PowerPC	вычислит., коммуник. и т.д.), параллельные мультипроц. системы, ОС AIX (UNIX), 10000 пакетов	12	?

КОМПЬЮТЕРЫ MACINTOSH

Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	VRAM	Примечание	Поставка	Г	Цена	Продавец	Телефон
Macintosh LC 475	MC68040/25	8	250	14" int	1Mb	сеть, клавиатура, возм. аренда, бартер на полигр. усл.	склад	-	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544
Power Macintosh	PowerPC 604/120	80	4000	21" int	4Mb	сеть, клавиатура, возм. аренда, бартер на полигр. усл.	склад	-	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
Toshiba T105CS	P/75	8	540	DSTN	10,4"	PCMCIA III,EDO,Win95,640x480,trackpoint,склад	12	1500	МИКРОДОМ	232-7666
Compaq Armada 1120	P/100	8	810	DSTN	10,4"	PCMCIA III,EDO,Win95,640x480,trackball,склад	12	1500	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T110CS	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600,trackpoint,склад	12	1700	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T205CDS	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,trackpoint,800x600x64K,SB,Sp.,mic.,6xCD,встр.БП,склад	12	1995	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T425CDT	P/100	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,800x600x16млн,6xCD,SB,Sp.,Mic.,F/M,IrDA,встр.БП,склад	12	2350	МИКРОДОМ	232-7666
Hitachi E-100D	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600,SB,Sp.,Mic.,touchpad,IrDA,склад	12	1600	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad365XD	P/120	8	1100	DSTN	10,4"	1Mb VRAM,Win95,кириллизованный 6xCD	36	3030	IBA	262-5190, 232-5122
RoverBook Discovery	P/120	8	1080	DSTN	11,3"	PCMCIA,8xCD,SB,IrDA,touchpad,Россия	36	1445	LIMENS	228-1908, 228-1909
LEO DesigNote 3510T	P/120	16	810	TFT	11,3"	PCMCIA,touchpad,SB,IrDA,800x600,optional CD-ROM,Тайвань	12	2083	LIMENS	228-1908, 228-1909
Compaq Armada 1130T	P/120	16	1070	TFT	10,4"	PCMCIA III,EDO,Win95,trackball,800x600,склад	12	2100	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad 365XD	P/133	8	1350	DSTN	11,3"	1Mb VRAM,Win95,кириллизованный 6xCD	36	3590	IBA	262-5190, 232-5122
Hitachi E-133T	P/133	16	810	TFT	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600x64k,SB,Sp.,Mic.,IrDA,touchpad,склад	12	2500	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T500CDT	P/133	16	1300	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,800x600x16млн,6xCD,F/M,SB,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад	12	3200	МИКРОДОМ	232-7666
LEO DesigNote 3510T	P/133	16	1350	TFT	11,3"	PCMCIA,touchpad,SB(16),optional CD-ROM,IrDA,800x600,склад	12	2274	LIMENS	228-1908, 228-1909
LEO DesigNote 3510T	P/133	16	1800	TFT	11,3"	PCMCIA,touchpad,SB(16),10xCD,IrDA,800x600,склад	12	2624	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T510CDT	P/133	16	2100	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,800x600x16млн,10xCD,F/M,SB,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад	12	3600	МИКРОДОМ	232-7666
RoverBook Voyager Plus	P/133MMX	16	2160	TFT	12,1"	PCMCIA,16xCD,SB,IrDA,Li-ion,touchpad,Россия	36	2995	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975D	P/166	16	1350	DSTN	12,1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,XGA,1024x768,VRAM 2Mb,Тайвань	12	2818	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/166MMX	16	1350	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,XGA,1024x768,VRAM 2Mb,Тайвань	12	3672	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/166MMX	16	1350	TFT	13,3"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,16xCD,IrDA,XGA,1024x768,VRAM 2Mb,Тайвань	12	4651	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Explorer	P/166	16	1440	TFT	12,1"	PCMCIA,10xCD,SB,Li-Ion,IrDA,touchpad,Россия	36	3295	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Explorer M	P/166MMX	16	1440	TFT	12,1"	PCMCIA,10xCD,SB,Li-Ion,IrDA,touchpad,Россия	36	3495	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T460CDT	P/166MMX	32	2100	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,1024x768x64k,10xCD,F/M,SB,Sp.,Mic.,IrDA,USB	24	4900	МИКРОДОМ	232-7666
Chicony MP975D	P/200	16	1350	DSTN	12,1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,1024x768,VRAM 2Mb,Тайвань	12	2964	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/200MMX	16	1350	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,1024x768,VRAM 2Mb,Тайвань	12	4008	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/200MMX	16	1350	TFT	13,3"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,16xCD,IrDA,1024x768,VRAM 2Mb,Тайвань	12	4987	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Navigator SL	P/200MMX	32	2160	TFT	14,2"	PCMCIA,20xCD,SB,Li-Ion,IrDA,touchpad,Россия	36	5695	LIMENS	228-1908, 228-1909
Compaq Armada 1130T	P/120	16	1000	CTFT	10,4"	1Mb VRAM,PCMCIA,Win95,всемирная гарантия	12	1999		
Compaq Armada 4131T	P/133	16	1400	CTFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,Win95,IrDA,touchpad,CD,стерео,всемирн.гар.,мод.дизайн	36	от 3499		
Compaq Armada 4150	P/150MMX	16	1400	CTFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,мод.дизайн,всемирн.гар.	36	от 4728		
Compaq Armada 4160T	P/166MMX	16	2000	CTFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95,touchpad,CD,стерео,мод.дизайн,всемирн.гар.	36	от 5286		
RoverBook	486DX2/50	4	250	DSTN	9"	б/у,склад	12	500		
CTX EzBook	5x86/100	8	810	TFT	10,4"	touchpad,SB,склад	12	1490		
Mitac 5026	P/120	16	1350	TFT	11,3"	256kb cache,800x600,2Mb VRAM,10xCD opt.,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2090		
DTK DNB-586T	P/120	16	810	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,Win95,склад	12	2690		
Mitac 5026	P/133	16	1350	TFT	11,3"	256kb cache,800x600,2Mb VRAM,10xCD opt.,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2190		
Mitac 5026	P/133	16	1350	TFT	12,1"	256kb cache,800x600,2Mb VRAM,10xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2890		
AzBook	P/133	16	1350	TFT	12,1"	256kb cache,800x600,128 bit,16xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2890		
CTX Cybernote	P/133	16	1350	TFT	12,1"	800x600,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,науш.,Win95,склад	12	3390		
AzBook	P/166MMX	16	1350	TFT	12,1"	256kb cache,800x600,128 bit,16xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	3390		
Mitac 5026	P/166MMX	16	1350	TFT	12,1"	256kb cache,800x600,128 bit,10xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	3390		
CTX Cybernote	P/166MMX	16	1350	TFT	12,1"	800x600,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,науш.,джойст.,Win95,склад	12	3490		
Mitac 5027	P/166MMX	32	2100	TFT	14,2"	512kb cache,XGA 1024x768,2Mb VRAM,20xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,Li-ion,склад	12	4990		

МОНИТОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Daewoo CMC1427S	14", 0.28, MPRII (CMC1502B/1511B), склад	12	от 198	ELKO	236-9754, 236-8663
GoldStar Studioworks 44i	14", 0.28, 1024x768, NI, LR, MPRII, Dig.	24	200		
GoldStar 1505	15", 0.28, 1024x768, NI, LR, MPRII, склад	12	270		
GoldStar 1527	15", 0.28, 1024x768, NI, LR, MPRII, full dig., склад	12	280		
LG Studioworks 55i	15", 0.28, 1024x768, NI, LR, MPRII, Dig.	36	300		
LG Studioworks 56m	15", 0.28, 1024x768, NI, LR, MPRII, Dig., Act. Sp. 2W	36	320		
GoldStar Studioworks 56i	15", 0.28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig.	36	310		
GoldStar Studioworks 74m	17", 0.39, 1280x1024, NI, LR, MPRII, full dig., Sp. 3W	12	410		
GoldStar 1727	17", 0.28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig.	36	600		
GoldStar Studioworks 76i	17", 0.28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig.	36	605		
GoldStar Studioworks 76m	17", 0.28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig., Sp. 2W	36	625		
GoldStar Studioworks 78i	17", 0.25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig.	36	680		
GoldStar Studioworks 78m	17", 0.25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig., Sp. 5W	36	700		
GoldStar Studioworks 78D	17", 0.25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig., Diamond Tron	36	750		
GoldStar 2010	20", 0.28, 1600x1280 LR, NI, MPRII, Dig., OSD	36	1100		
Optiquest V773	17", 0.26, 1024x768x86Hz	24	599	ASBIS	249-5792, 214-7767
Philips 105S	15", 0.28, 1280x1024dpi, Dig.	12	от 300		
Philips 105B	15", 0.28, 1280x1024dpi, Dig., multimedia	12	от 321		
Philips 107S	17", 0.28, 1280x1024dpi, Dig.	12	от 546		
Philips 107B	17", 0.28, 1280x1024dpi, Dig., multimedia	12	от 585		
MAG InnoVision DX15T	15", 0.26, 1280x1024, NI, Trinitron	36	430		
Samsung SM 15Gli	15", 0.28, 1280x1024, NI, DDC, Invar	36	425		
Samsung SM 15Me	15", 0.28, 1024x768, NI, sound 2x3W	36	400		
Samsung SM 17Gli	17", 0.28, 1280x1024x60, NI, Invar, OSD	36	760		
Samsung SM 17Glsi	17", 0.26, 1600x1200, NI, DDC, Invar, UUC	36	860		
Samsung 15GLe	15", 0.28, 1024x768x62, 50-100Hz, Dig.	12	273	ICS	230-6482
Samsung, TVM	14", 1024x768, MPRII, I/NI	12	180	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 100SX/SFT	15", 1024x768, MPRII, TCO92, Dig.	10	400	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony CDP-200SF	17", 0.25, MPRII, TCO(15" 100/200 sf/sx), склад	12	от 408	ELKO	236-9754, 236-8663
ViewSonic E655	15", 1280x1024, MPRII, Dig.	10	325	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ViewSonic E655	15", 1280x1024, MPRII, Dig.	10	314	ICS	230-6482
ViewSonic PT770	17", 0.25, 82kHz, DDC, TCO' 92, Sonic Tron	24	790	ASBIS	249-5792, 238-866
ViewSonic PT775	17", 0.25, 1600x1200, 76kHz, MPRII, TCO' 92, Sonic Tron	24	960	ASBIS	249-5792, 238-866

МУЛЬТИМЕДИА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Act. Speakers	Creative Labs CS-100, 2x3W, 80Hz-18kHz, 220V	24	23		
Act. Speakers	Creative Labs CS-120, 2x3W, 80Hz-18kHz, тембр, 220V	24	25		
Act. Speak. Creative Labs SBS-380, 2x10W, 2-way, 60Hz-20kHz, тембр/бал., 3D, Surround, 220V		24	85		
SB 32	Creative Labs SB 32, PnP	24	125		
SB AWE 64	Creative Labs SB AWE 64, PnP, микрофон	24	220		
Speakers	YS 260/280/320 (40W/70W/120W)	6	от 20	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Speakers	Encore P601-60W PNPO, 401-160W PNPO	12	от 21	ELKO	236-9754, 236-8663
CD-Recorder	JVC 2022 6/2, YAMAHA 400 6/4	12	от 480	DAMODARA	233-5693
CD-ROM-диски	Corel Photo Library, 20000 фотографий	+	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
CD-ROM	Panasonic, 12/16/20/24-speed, склад	6	от 80	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CD-ROM	8-speed Samsung	6	75	ASBIS	249-5792, 214-7767
CD-ROM	8/10/12/16/24-speed, EIDE	6	от 68	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD-ROM	6/8/12/16-speed	12	от 62	COMTRIS	221-3876
CD-ROM	16-speed	6	99	ASBIS	249-5792, 214-7767
CD-ROM	6-speed Mitsumi, IBM, 100% read data, EIDE	6	55		
CD-ROM	8-speed Samsung 831, 2 key audio, 100% read data, EIDE	6	65		
CD-ROM	12-speed Cyberdrive, 1800kb/s, 125 ms, (6-24xCD-ROM), EIDE	6	75		
SB 16 Creative	SB2940 Vibra, SB2960, ASUS A16CR, SB16+FM radio, compatable	6	30-65		
SB AWE 64 Creative	AWE4380, 64 голоса, WaveSynth/WG, Internet, 3D, New soft	6	99		
SB Pro2 16bit stereo	Maesrto Schubert, PnP, ESS1868, FD, 3D	6	18/21		
SB Pro2 16bit stereo	Maesrto Schumann, PnP, OPTI931, FD, 3D+	6	20		
SB Pro2 16bit stereo	Idema ESS1688, HalfDuplex, раб. на люб. комп.!	6	16		
SB Pro2 16bit stereo	EdisonGold, Aztech16mm, SkyRocket, дочерняя плата SB32	6	20		
Mega Wave Gold WT, PnP, Yamaha F718+804, 3D, WaveTable Software/Hardware		6	25/35		
SB ESS 1868	PnP	12	24	COMTRIS	221-3876
SB Crystal	CS-4232/CS-9233, W95, wavetable, PnP, ISA, 6W	24	48	ИНТИС	278-8490, 278-6405
SB Pro Genius 18Pnp	3D, 16bit, WSS, IDE CD-ROM, MIDI (OPTI)	12	от 16	ELKO	236-9754, 236-8663
SB ESS 1868	16bit, DOS/Win95 drv	6	от 17	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
VideoBlaster	PCI TV Tuner+CL5446 2Mb, MPEG, VideoCapture, ДУ	6	65-130	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Микрофон	Creative SB MC-1000, на стойке	24	18	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Цифровая студия видеомонтажа Miro DC1-DC30		12	от 450	DAMODARA	233-5693
Цифровая студия видеомонтажа MiroVideo DC20/30, вход-выход SVHS, MPEG		+	960	LIMENS	228-1908, 228-1909

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
IIC 1414 int. C.Logic	14.4/14.4, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1, Voice	24	85	ИНТИС	278-8490, 278-6405
Motorola 3400 Pro	V34, V34+, V42, V42bis, 220V, кабель	60	195	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
US Robotics Sportser	14.4-33.6, int/ext, склад	60		ТУССОН	236-4288, 236-5931
US Robotics Sportser	33.6kbps, V34+/V34/V42, voice, науш., кабель, ext., 220В	60	165	ICS	230-6482
US Robotics Sportser	14.4kbps, V42, V42bis, int/ext	12	55	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
US Robotics Sportser	V34, V34+, V42, V42bis, 220V, кабель	60	180	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U1496E+	ext., 19.2kbps, V42, V42bis, Voice, ZyCELL, 220V, серт.РБ	24	310	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel Omni288S	ext., 28.8kbps, V34, Zyx19.2, Zyx16.8, V42, V42bis, Voice, АОН, 220V	24	350	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CPU IBM 6x86	150+/166+/200+	6	от 102		
CPU AMD K5/K6	PR-133/166/200	6	от 85		
CPU Intel Pentium	120/133/150/166 MMX/200	6	от 95		
MB Intel VX/HX/TX	256k, EIDE, PnP	6	71		
SIMM	4/8/16/32 Mb, EDO, 60ns, 72pin	6	от 18		
CPU AMD, Intel	AMD K5, K6-PR100-200, 5x86-133, Intel 120-233	6	от 60	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
MB P 75-233	Intel Triton 430VX/HX/TX, 256/512k PLcache	6	67	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB P 75-233	Asus, Iwill, Zida, 256/512k PLcache	6	от 98	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB Abit PH5/G5/N5/R5R2/SM5(A), 256/512k, 75-200MHz, DataExpert, склад		12	от 89	ELKO	236-9754, 236-8663
SIMM	1/4/8Mb, 30/72 pin	12	от 11	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SIMM	1/4/16Mb, 30 pin	12	от 10	COMTRIS	221-3876
SIMM	4/8/16Mb, 72 pin, DIMM 16 Mb	12	от 17	COMTRIS	221-3876
SIMM	16 Mb, EDO, Micron, 60ns, 72pin	24	68	ИНТИС	278-8490, 278-6405
SVGA card CL5440Pro/64UV+/mx3Trio64V+/S3 Trio64, PCI1Mb		3	15	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SVGA card Matrox Millenium&Mustique, PCI 2/4/8MbSGRAM, 3D, быстр. MPEG		12	130	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SVGA card S3 WinFast280/Trio64V+/Virge600/ALLIANCE, MPEG, 3D, 1/2/4Mb		12	от 25	ELKO	236-9754, 236-8663
Программаторы	XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP	24	от 260	ИНТИС	278-8490, 278-6405

УСТРОЙСТВА АРХИВИРОВАНИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Mobile Disk	1350Mb, портативный винчестер, LPT-порт	+	350	LIMENS	228-1908, 228-1909
ZIP Deluxe Drive Iomega	100Mb, par. port + 3 disk	12	225	ASBIS	249-5792, 214-7767
ZIP Drive Iomega	100Mb, par. port	12	185	ASBIS	249-5792, 214-7767
ZIP Drive Iomega	100Mb, ATAPI Int. EIDE	12	125	ASBIS	249-5792, 214-7767
ZIP Disk Iomega	100Mb 1 шт./6шт. box	12	14/13	ASBIS	249-5792, 214-7767
JAZ Drive Iomega	1000Mb, SCSI, внешний	12	от 430	ASBIS	249-5792, 214-7767
JAZ Disk Iomega	1000Mb	12	99	ASBIS	249-5792, 214-7767
ZIP Drive Iomega	100Mb, SCSI, внутренний	12	162	ТУССОН	236-4288, 236-5931
JAZ Drive Iomega	1000Mb, SCSI, внутренний	12	499	ТУССОН	236-4288, 236-5931

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
APC UPS	Back, 250-1200 VA, Powercom	12	от 95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
APC UPS	Back 250/400/420VA, PnP, США, склад	24	от 118	ELKO	236-9754, 236-8663
APC UPS	Back, 250/420/600VA, PnP, США, склад	12	115	ICS	230-6482
Tripp Lite	BC Pers Int. 280, 2 IEC-320 outlets	24	117	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	BC Internet 300-675, 3 IEC-320 outlets, modem/fax protection	24	133-254	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	Omni Smart int 280-2000, Line interact., LAN port, 3-7 IEC-320 outlets	24	173-1170	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	UPSNet 450-1400, LAN port, 3 IEC-320 outlets, PowerAlert soft	24	192-571	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	Smart Int. 280-3000, LAN UPS, 3 IEC-320 outlets	24	306-2291	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	APS Int. 400-1250, 230V, 50Hz, 2 outlets, 12V, 10A regulated	24	366	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

ОБОРУДОВАНИЕ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Mouse		6	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Desktop		6	от 34	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
MiniTower	2 вида	6	31	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
MiniTower	MT-10fD-VDE, 230W, TUV, серт.РБ,(Winner/Big/Midi)	12	35	ELKO	236-9754, 236-8663
Genius mouse	easy, 3, MyMouse Treasure/Coral/Cobra, PAL PRO3B	12	от 5	ELKO	236-9754, 236-8663
Keyboard	KME KB-4501R+9 Win95 RU/US, склад	12	11	ELKO	236-9754, 236-8663
Наклейки русские на клавиатуру		+	5	LIMENS	228-1908, 228-1909
Пластмассовые приборные корпуса		12	?	КОМПОНЕНТЫ И СИСТ.	229-2103, 229-2110

HDD

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Fujitsu	2100Mb, 1624 TAU	12	от 193	COMTRIS	221-3876
Fujitsu	1/1.7/2.1/2.5Gb, EIDE, PIO4, fast ATA2	12	от 145	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Samsung	1.3/2.1Gb, EIDE, PIO4, fast ATA2	6	от 150	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Fujitsu	2620Mb, FastATA-3	12	200	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Fujitsu	3500Mb, FastATA-3	12	240	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Seagate 91350	1350Mb, EIDE, PIO4, fast ATA2	12	140	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
3C509B-TPC	EtherLink III ISA UTP&BNC	99	85	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16720	Office Connect Hub 4/8UTP	12	135	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3Com EtherLink III	ISA TP/Combo, 3C509T/C, склад	99	от 68	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com EtherLink XL	PCI Combo, 3C900, склад	99	от 85	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com OfficeConnect	Hub 4/8TP/+Coax., склад	99	от 85	ELKO	236-9754, 236-8663
Ethernet Card	NE-2000, Genius, ISA, BNC/UTP	12	21		
Ethernet Card	Genius, PCI, BNC/UTP	12	24		
Ethernet Hub	Genius, 8 ports UTP/1 port BNC	12	78		
Ethernet Hub	Genius, 16 ports UTP/1 port BNC/1 AUI, RM	12	195		
Print Server	Genius, Multiprotocol-Novell, UNIX, NT	12	166		
Кабель UTP	5 кат., solid, strand (NEK/CDT)	?	0.4		
Патч-корды, патч-панели, розетки		?	?		
Ethernet Card NE-2000	PCMCIA, BNC+UTP, for Notebook	12	110	ASBIS	249-5792, 214-7767
LTC EN2000 PnP/T	Ethernet card ISA, 10-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	23		
LTC PCI-Net/32T	Ethernet card PCI 32-bit PnP, 10-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	25		
LTC FastNet/TX PCI	Ethernet card PCI 32-bit PnP, 100-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	68		
LTC FastLink 1200R	12x100BaseTX Hub, 12TP+1 UpLink, 19" RM	60	771		
LTC FlexSwitch 2060	2x100BaseTX + 6x10BaseT switch, 19" RM	60	1134		
LTC FlexSwitch 6000	6x100/10BaseTX switching hub w/Auto negotiation, 19" RM	60	2117		
Surecom EP-325	Ethernet 32-bit, BNC&TP, PCI, PnP	12	35	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-508T	Ethernet mini HUB 8 UTP+1BNC	12	100	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-517T	Ethernet mini HUB 16 UTP+1BNC	12	175	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	UTP 5 кат., 4 пары, Швеция	+	0,45	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM OS/2 Warp	32-разр. ОС, FullPack, Connect, Merlin	+	от 161	IBA	234-4746
IBM DB2/2	сист. упр. БД для OS/2, версии SingleUser, Client-Serv.	+	от 609	IBA	234-4746
IBM communication Manager, PC3270, TCP/IP и др. комуникацион. продукты		+	от 653	IBA	234-4746
Lotus Notes платформа "Клиент-сервер" для автоматич. офиса под OS/2, Win, UNIX		+	?	IBA	234-4746
Oracle 7	Oracle Server - Enterprise Edition	+	от 14960		
Oracle 7	Oracle Server	+	от 1850		
Oracle 7	Personal Oracle	+	от 245		
OS/2 Warp Server v.4	сетевая ОС, включ. LAN Server 5.0	+	от 851	IBA	234-4746
Power ++ 2.0	Разработка для клиент-сервер, Internet	+	499		
PowerBuilder 5.0	быстрое создание бизнес-приложений	+	295		
PowerDesigner 6.0	создание баз данных для более 30 СУБД	+	995		
SQL Anywhere 5.5	многоплатформенный сервер баз данных	+	299		
SQL Server Prof	промышленный сервер баз данных	+	995		
VisualAge, VisualGen	виз. ср-ва разр. прилож. "клиент-сервер"	+	?	IBA	234-4746
1С: Мультимедиа	энциклопедии, обуч. программы, кулинария на рус. яз.		16-50	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
1С: Мультимедиа	Лиценз. ПО: игры, мультимедиа-энциклопедии, автокурсы		5-45	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
1С: Мультимедиа	Лиценз. стратег. игры: Twigger, Red Alert, Z Platinum, и др.		20-50	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
"Эффект-Офис"	сист. управления документами, до 100 пользователей	+	?	РЕГИСТР	249-4128

ОБУЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Oracle 7, авторизованные курсы, выдача сертификата		+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 221-5351

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
БД по законодательству РБ, (DOS/WIN) с еженед. актуализ.		+	?	РЕГИСТР	249-4128
БД по законодательству РФ, цена на 20%, чем в России		+	?	РЕГИСТР	249-4128
БД "Судебная практика"	кодексы РБ, международные договоры	+	?	РЕГИСТР	249-4128
"БизнесИнформ"	адресно-информ. БД предпр. и орг. РБ, Win., актуализ. еженед.		40	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
"Мобиле"	информационный бюллетень, г. Москва	+	?	НЕСТОР ПРЕСС	234-9427
Справочники и БД по предпр. РБ, СНГ, Польши, Европы, ТНВЭД		+	?	ЧП КОМЛЕВ	226-0604
"ЮрИнформ"	БД по зак-ву РБ, DOS/Win., актуализ. 2р./нед.		299/400	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
"ЮрИнформРос"	БД по зак-ву РФ, DOS/Win., актуализ. 2р./нед.		299/400	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
1С:Бухгалтерия	проф. 6.0, Win3.11/95, сетевая, дост., установка	+	165-395		
1С:Бухгалтерия	обучение на рабочем месте Заказчика (за час)	+	10		
1С:Расчет	Win95, дост., установка, внедрение по договору	+	280-960		
1С:Торговля	Win95, дост., установка, внедрение по договору	+	280-960		
Анжелика - бухучет, зарплата, склад, плат. док., сметы, Windows		+	20-150	GOLDEN SOFTWARE	263-8971

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Canon FC-210/FC-230	А4, 4к/мин., 1000 К/мес., без прогрева	12	?	КОПИПРО	239-6721
Canon FC-210/230	А4, 4 к/мин, E16	12	от 395	ПЕОЛА&М	266-3796
Canon FC-210	А4, 4-6 к/мин	+	400	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-210	А4, 4 к/мин, E-16	12	от 400	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon FC-230	А4, 4-6 к/мин, автоподача бумаги	+	500	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-230	А4, а/подача, 4 к/мин	12	от 500	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon FC 230	А4, 4к/мин, 1000 К/мес., инстр. на рус. яз.	12	485		
Canon NP 1215	А3, 15к/мин, 8000 К/мес., 50-200%	12	1550		
Canon NP 6012	А4, 12к/мин, 5000 К/мес., 70-141%	12	1230		
Canon NP 6212	А4, 12к/мин, 5000 К/мес., 70-141%, ADF	12	1620		
Canon NP 6216	А3, 16к/мин, 10000 К/мес., 50-200%	12	1770		
Canon FC 210	А4, 4к/мин	12	395	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Canon FC 230	А4, 4к/мин	12	495	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Canon NP 1215	А3, 15к/мин, 50-200%	12	1555	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Canon NP 6216	А3, 16к/мин, 50-200%	12	1770	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Canon NP 1550/6216	А3, 16к/мин, 10000 К/мес., 50-200%, а/подача	12	?	КОПИПРО	239-6721
Canon 150	А3, 15к/мин	12	650		
Canon 155	А3, 15к/мин, 65-142%	12	730		
Canon NP-4040	А3, 40к/мин, 50-150%, 2 цв.	12	899		
Canon NP-4540	А3, 40к/мин, 50-150%, 2-стор., 2 цв., а/подача	12	1199		
Ricoh FT-5010	А3, 30к/мин, 50-200%, а/подача	12	1090		
Konica 1012	А3, 12к/мин, масшт.	12	1897	НИССА	230-6754
Konica 1015	А3, 15к/мин, масшт.	12	2199	НИССА	230-6754
Konica 1212	А3, 12к/мин, масшт., доставка, установка	12	1800	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Olivetti 8004	А4 , 4к/мин, подача до 50 листов	12	527		
Olivetti 8020	А3, 20к/мин, 50-200%, бар. на 60000 коп.	12	2290		
Olivetti 8021	А3, 21к/мин, 50-200%, бар. на 60000 коп.	12	3720		
Olivetti 8515	А3, 15к/мин, 50-200%, бар. на 60000 коп.	12	1960		
Canon NP-4000	А3, 40к/мин, 50-150%	12	890		
Ricoh FT 3030/3055	А4/А3, 15к/мин, масшт.	15	от 599		
Ricoh FT-4070	А4/А3, 20к/мин, масшт.	12	898		
Mita CC-35/55	А4/В4, 4/10к/мин, 500/1000 К/мес.	12	519/862		
Mita DC-1556/1856	А3, 15/18к/мин, масшт., 5000/8000 К/мес.	12	?		
Sharp Z-20/25	А4, 3к/мин, 300 К/мес.	12	379/?		
Sharp Z-810/830	В4, 8/10к/мин, 100 К/мес.	12	?		
Sharp SF-2014/2114	В4, 14к/мин, масшт., 4000 К/мес.	12	?		
Sharp SF-2116/2118	А3, 16/18к/мин, масшт., 5000 К/мес.	12	?		
Sharp SF-2020/2120	А3, 20к/мин, масшт., 6000 К/мес.	12	?		
Sharp SF-2025/2040	А3, 25/40к/мин, масшт., 8000 К/мес.	12	?		
Mita CC-35	А4, 4к/мин, 750 к/мес.	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita CC-55	В4, 10к/мин, 3000 к/мес.	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita DC-1260	В4, 12к/мин, 4000 к/мес.	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita DC-1556	А3, 15к/мин, 7800 к/мес.	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
SHARP Z-20	А4, 3к/мин	+	379		
Z-25	А4, 3к/мин	+	?		
Z-810	В4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв. тонер	+	?		
SF-2114	В4, 14к/мин, масшт.	+	?		
SF-2116	А3, 16к/мин, масшт.	+	?		
SF-2118	А3, 18к/мин, масшт.	+	?		
SF-2120	А3, 20к/мин, масшт.	+	?		
SF-2030	А3, 30к/мин, масшт.	+	?		
SF-2050	А3, 50 к/мин, масшт.	+	?		
XEROX XC-520	А4, 5 к/мин, 600 к/мес., склад	12	?		
XC-822	А4, 8 к/мин, 1000 к/мес., масшт., фото, склад	12	?		
5009 RE	В4, 8к/мин, 1500к/мес., масшт., цв. тонер, склад	12	?		
5316	А3, 13к/мин, 6000к/мес., масшт., склад	12	?		
SHARP Z-20/25	А4, 3к/мин, 300/400к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Z-52II	А4, 8к/мин, 800к/мес., склад	12	?		
Z-810	В4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв. тонер	12	?		
SF-2014/2114	В4, 14к/мин, 5000к/мес., масшт., а/под., цв. тонер, склад	12	?		
SF-2116/2118	А3, 16/18к/мин, 10/12тыс. к/мес., масшт., а/под., сорт., склад	12	?		

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки - только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ (продолжение)

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Sharp	А4, персональные	12	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805
Sharp	А3, офисные	12	?	ТЕХ	0152-440225, 720174
Sharp	дупликаторы от 60 к/мин.	12	?	ТЕХ	0162-440225
Sharp Z-20/25	А4, 3 к/мин, 300 к/мес., лоток, склад, дост.	12	от 410		
Sharp Z-52	А4, 8 к/мин, 1000 к/мес., склад, дост.	12	725		
Sharp Z-810/830	А4, 8/10 к/мин, 1000 к/мес., масшт., склад, дост.	12	от 950		
Xerox XC-520	А4, 5 к/мин, 500 к/мес., лоток, склад, дост.	12	575		
Xerox 5009 RE	А4, 8к/мин, 1500к/мес., масшт., цв. тонер, склад	12	965		
Xerox 5616	А3, 16к/мин, 5000к/мес., масшт., склад, дост.	12	1950		
Xerox 5334	А3, 34к/мин, дуплекс, а/под., масшт., цв. тонер, склад, дост.	12	5200		
Xerox XC-822	А4, В4 5 к/мин, масшт.	12	999		
Xerox 5201	А4, 4 к/мин	12	485		
Xerox 5616	А3, 16 к/мин, масшт.	12	1999		
К/а	Sharp все модели	?	от 389	АЙРОНТЕЛ	220-0067

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Canon CLC-350	А4/А3, 4-20к/мин, 50-400%	+	6400	Электросервис и К	266-0215
Полноцветные к/а	А4/А3, 2-16 к/мин, до 200%	12	от 3800	БИСПРИС	220-0926

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Riso TR 1510	А4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1700	А4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	А4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	А4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 2750	А4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 3750	А3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Ricoh Priport	А3/А4, 140 к/мин, электр. редактор	15	от 4200	БИСПРИС	220-0926

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Барабаны, тонеры, картриджи для Sharp, Canon, Mita, Xerox		+	?	ТРУШО	247-7416, 246-2009
Девелопер к к/а Ricoh FT 3000/4000 (60000 копий)			60	БИСПРИС	220-0926
Картриджи, барабаны, ремонт Canon, Ricoh, Mita, Sharp, Lanier			?	КОПИПРО	239-6721
Картриджи, тонеры для Sharp, Canon, Xerox, Panasonic, Mita, заправка		+	от 7,5	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонеры, девелоперы для Canon, Mita, Xerox, Sharp, HP LJ, заправка			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, девелоперы, тонеры к Canon, Mita, Xerox, Sharp, HP LJ		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Расходные материалы для Canon в ассортименте		+	?	Электросервис и К	266-0650
Ремонт копировальной техники Sharp, Xerox			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Ремонт копировальной техники Canon, Konica			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Селеновый барабан к Ricoh FT 3000 (100000 копий)			110	БИСПРИС	220-0926
Тонер	Canon 4000, 1500 г, черный, цветной		80	ЮНИЛЭНД	245-2206
Тонеры, девелоперы, заправка Canon, Ricoh, Mita, Sharp, Lanier			?	КОПИПРО	239-6721
Тонеры, картриджи, барабаны, запчасти для Xerox		12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Тонер	Canon NP 4000, 1,5 кг-20000 копий		80	БИСПРИС	220-0926
Тонер	Ricoh 4000, 250 г-6000 копий		15	БИСПРИС	220-0926
Фоточувствительный барабан к Canon NP 4000 (100000-300000 копий)			300	БИСПРИС	220-0926
XEROX, SHARP	тонеры и запчасти к любым моделям Xerox и Sharp	+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Типография от А до Я	комплектация под ключ	?	?	БИСПРИС	220-0926
Копирама Eu Master	В2, вакуум, прижим, 12 ультрафиолет. ламп	?	?	БИСПРИС	220-0926
Машина листорезальная	2ЛР2-120		8900	НОВИК	227-3803, 227-2356
Ромайор 314			11400	НОВИК	227-3803, 227-2356
Переплетное, фальцевальное, бумагорезочное оборудование		?	?	БИСПРИС	220-0926

ПЕРЕПЛЕТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Обложки	пластиковые, картонные, формат до А3			ДИКТУМ	268-4143
Перфобиндеры	3 вида, 7 моделей: 14, 28.3: 1, спирали	12	от 232	ДИКТУМ	268-4529
Пружины	пластиковые, 6 цветов, от 1 до 500 листов			ДИКТУМ	268-4143
Пружины	метал., 3 видов, от 1 до 500 листов			ДИКТУМ	268-4529
Термобиндеры	4 модели в термообложку, с термоклеем	12	от 139	ДИКТУМ	268-4143
Термообложки	от 1 до 500 листов, 2 вида			ДИКТУМ	268-4143

ЛАМИНАТОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Excelam 355/655/1055	рулонный, ЖКИ, регул. темп., 9-скор.	12	от 1612	ДИКТУМ	268-4143
Lamiart 7/9/13/LSI	ЖКИ, регул. темп., 6-скор., гор. пласт.	12	от 372	ДИКТУМ	268-4143
Mylam 4/9/12	регул. темп., 1-скор., пласт. корп.	12	от 180	ДИКТУМ	268-4143
Photonex 175/235/325/LSI	ЖКИ, регул. темп., 6-скор., гор. валы	12	от 497	ДИКТУМ	268-4529
Пленка для ламиниров.	стандарт., матовая, фольга			ДИКТУМ	268-4529
Аксессуары	бэджи, клипсы, округлители			ДИКТУМ	268-4143

УНИЧТОЖИТЕЛИ, ТРИММЕРЫ, ГИЛЬОТИНЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Гильотины	RC, 10 моделей		от 150	ДИКТУМ	268-4529
Дыроколы	Ta-Ta, до 500 листов, 2/4 отверстия		от 147	ДИКТУМ	268-4143
Триммеры	Lamirel, 4 модели		от 115	ДИКТУМ	268-4143
Уничтожители	Kobra, 15 моделей	60	от 179	ДИКТУМ	268-4529

ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
3M	видео/компьютерные проекторы и ЖК-панели	12	от 470		
3M	все виды пленок для графопроекторов	+	от 7		
3M	графопроекторы, 2100-11000 лм.	12	от 415		
3M	проекторы, пр. панели, аксессуары	12	?		
3M	экраны проекционные	+	от 101		
TK-TEAM	доски для объявлений и эмалированные	+	от 28		
CTX	видео/компьютерные проекторы	+	?	ASBIS	249-5792, 214-7767
Sharp	видео проекторы	+	?	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Sharp	прокат видео проекторов	+	?	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Sharp	видео/компьютерные проекторы и панели	+	от 1858		
Liesegang	графопроекторы, эпископы	+	от 383		
MW	все типы проекционных экранов	+	от 45		
Kindermann	слайд-проекторы	+	от 209		
Белые доски	учебные, офисные	+	от 59		

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Alcatel 4220	0-36гор./8-128внутр., монтаж, серт.РБ	12	?	КОМПИТЕКС	262-0611
AT&T Merlin Legend	4x8-80x200 абон., США, серт.РБ	12	?		
AT&T Partner	2x6-16x48, США, серт.РБ	12	?		
AT&T Сист.оператив.селект.связи, до200 абон., цена согл.конф.		+	?		
Definty G3si	до 400x2400, США, серт.РБ	12	?		
Устройство записи телефонных разговоров		+	от 250		
GoldStar	от 1x4 до 36x112, установка, склад	12	от 188	FALCON	234-4322, 234-4470
Harris 20-20	80-10000, США, монтаж, серт.РБ	12	?	КОМПИТЕКС	262-0611
NorStar, Meridian	3x8, 6x16, 8x32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Panasonic KX-206/1232	монтаж, установка, доставка, серт.РБ	12	от 260	ОРГАНИЗАЦИЯ	266-9660, 266-5456
Panasonic KX-T	офисные станции, от 2x6	12	от 9.4 млн.	ЧП ЯНКИН	222-3807
Samsung	офисные АТС, поставка со склада, монтаж	12	от 300	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Samsung	от 3/8 до 120 портов, поставка, монтаж, обслуживание		?	ДИЭЙС	220-1621, 222-6735
Samsung 308H	склад, установка, обслуживание	12	от 310		
Samsung 36H	склад, установка, обслуживание	12	от 650		
Samsung DCS	склад, установка, обслуживание	12	от 930		
Samsung 308II	3/8	18	от 299	АЙРОНТЕЛ	220-0067
Samsung 816II	от 4/8 до 8/16	18	от 358	АЙРОНТЕЛ	220-0067
Samsung 36HX	от 6/18 до 120 портов	18	от 690	АЙРОНТЕЛ	220-0067
Siemens	любых модификаций, поставка, монтаж, обслуживание		?	ДИЭЙС	220-1621, 222-6735
Siemens, GoldStar	3-200 аб., серт РБ, монтаж, обслуживание	12	от 46	СЭНТЭКС	275-6334

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
MultiPass 10	тел./факс/копир/стр. принт./сканер	12	760	Электросервис и К	266-0215
OKIFAX 350	Thermal, A4/30 meter roll, 9.6kbps, 16 grayscales	12	289	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKIFAX 460	Thermal, w/cutter, TAD&ECM stand., 48н. пам., 64 grayscales	12	389	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKIFAX 4100	LED/4ppm, 100 sheet out, PC I/O option, 56н. пам., 14.4kbps	12	979	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Olivetti OFX 1000	об. бум.	12	469		
Olivetti OFX 1200	об. бум., а/отв.	12	499		
Olivetti OFX 3100/T	струйный, об. бум., пам. 1Мб, подкл. к ПК	12	830		
Panasonic KX-F680/780	малогабаритн., об. бум., а/отв., ЖКИ, доставка	12	от 340	МИКРОДОМ	232-7666
Panasonic KX-F680/780	об. бум., а/отв., а/дозвон, ЖКИ, доставка	12	от 338	ОРГАНИЗАЦИЯ	266-9660, 266-5456
Panasonic KX-F680/780	а/отв., а/дозвон, ЖКИ	+	350/390	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-F680BX	ЖКИ, пам 16 стр., а/отв.	12	от 340	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-F780BX	ЖКИ, пам., а/отв.	12	от 370	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров ускор. набора	12	279		
Samsung SF-600	ЖКИ, 70 номеров ускор. набора, а/под. 10л.	12	312		
Samsung SF-2800	ЖКИ, а/обр., а/под. 10л.	12	334		
Samsung SF-5500	лаз. печ, ЖКИ, а/обр., а/под. 10л.	12	895		

ТЕЛЕФАКСЫ (продолжение)

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Samsung SF-30	домашний	12	233		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 н. пам., уск. наб., интерф. для а/отв.	12	279		
Samsung SF-600	а/загрузка, реж. отлож. пер., интерф. для а/отв.	12	312		
Samsung SF-800	90н. пам., а/загрузка, цифр. а/отв.	12	354		
Samsung SF-1600	а/загрузка, реж. отлож. пер., интерф. для а/отв., а/обр.	12	334		
Samsung SF-2800	90н. пам., а/загрузка, ДУ, цифр. а/отв.	12	389		
Samsung SF-30/100/2800, дом., память/ЖКИ/цифр., а/отв., а/обр., склад, серт.РБ		12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Samsung SF-30	портативный	12	от 221	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров память	12	от 266	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Samsung SF-600	ЖКИ, автозагрузка	12	от 297	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Samsung SF-800	ЖКИ, цифр. а/отв.	12	от 336	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр. а/отв., а/обр., а/под.		?	ДИЭЙС	220-1621, 222-6735
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр. а/отв., а/обр., а/под.	12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр. а/отв., а/обр., склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Sharp	ЖКИ, серт.РБ	12	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805
Телефаксы	Sharp, высокая контрастность, серт.РБ	?	от 270	АЙРОНТЕЛ	220-0067

ТЕЛЕФОНЫ, СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
АОН "Элис", "Русь"	в ассортименте, определение номера, а/дозвон и др.	6	от 29	IGWT	239-9356, 263-3000
АОН	говорящий, память, секретарь	+	от 38	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T	спикер, дисплей, память, а/отв., а/дозвон	12	от 35	ПЕОЛА&М	266-3796
Panasonic KX-T2365	спикер, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	12	от 49	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T2365	а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	+	49	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Samsung	SP-F201/203/203A	?	от 29	АЙРОНТЕЛ	220-0067
Siemens Euroset 805	автодозвон, спикер, память	12	32	ТТЦ Bosch	231-6997, 239-6153
Siemens Euroset 815	автодозвон, спикер, память, ЖКИ	12	65	ТТЦ Bosch	231-6997, 239-6153

РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
L = 200м-4.5км, 900MHz, доставка		12	от 95	ОРГАНИЗАЦИЯ	266-9660, 266-5456

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Casio 170/270/470	8-16 р., бух.	12	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Casio 760/787	8-14 р., карм.	12	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Citizen	карманные, научные, 10-12 р., дв. пит.	12	от 5	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen	8-16 р., 70 наименований	12	от 2	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen SDC-888/435/414	8-16 р., дв. пит., бух.	12	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Citizen SDC-760/772/774	8-14 р., дв. пит., карм.	12	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Citizen SDC-395	16 р., дв. пит.	12	от 19.8	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-414	14 р., дв. пит.	12	от 18.7	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435	16 р., дв. пит.	12	от 21.8	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435/428	16р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.		
Citizen SDC-888/852	12р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.		
Citizen SDC-888	12 р., дв. пит.	12	от 15.4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	15.5	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Casio 7500/4600/4900	4-250kb, электронная таблица	12	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Citizen 4100/7700	4-128kb	12	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Citizen, Casio, Sharp	8-128kb, рус., переводчики	12	от 10	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen, Casio	8-128kb, русифицированная, PC-совм., переводчики	+	б/нал.	CCM	249-3006, 249-9103
Citizen	рус., 32-64kb, календарь, буд., алф.	12	от 37.7	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Language Teacher, анг./рус. перев., зап.кн., 450 тыс. сл., 5 моделей		12	от 65	МИКРОДОМ	232-7666
Sharp 202/402	32-128kb	12	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Olivetti ETP 510	А4, рус./лат., кор.	12	от 135	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Olivetti ETP 510	А4, рус./лат., корр.ош., пам. 80, автозапр.	12	135/145	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olivetti ET 2450MD	А3, рус./лат., ЖКИ, 32К пам.	12	580	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Optima SP 50	330мм, центрирование, рус., серт.РБ	12	от 170		
Optima SP 520	330мм, центрирование, люкс, рус., скидки, серт.РБ	12	от 181		
Optima SP 523	330мм, 8К пам., рус./англ., серт.РБ	12	от 283		
Optima SP 524	330мм, 32К пам., рус./люкс, серт.РБ	12	от 283		
Optima SP 528	330мм, 64К пам., рус., скидки, серт.РБ	12	от 373		
Optima SM 40	240мм, механическая, скидки, серт.РБ	12	от 113		
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат.кор.лента	12	110	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат., кор.	12	от 105	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635

КАНЦТОВАРЫ, ОФИСНЫЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Датеры, нумераторы, подушки, мастика, самонаборн. штампы и др. (лиц №86)			?		
Новинка. Печати красконаполненные (лиц №86)			?		
Печати металлические, пломбаторы, пломбы, шпагат, гнезда (лиц №86)			?		
Печати, штампы (защита, гарантия) за 1 час - 6 дней (лиц №86)			?		
Канцтовары и бухгалтерские бланки			?	ЯРВИ	234-9427, 234-1772
Канцтовары 1500 наим., калькул., печати, штампы, бухбланки, доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Магазин	канцтовары (более 300 наимен.), бумага, кл. карандаши		?	АДЛ-МЕД	268-4712
"Товары для офиса"	деловые наборы, дискеты, папки, ручки 50 видов (лиц №86)		?	АДЛ-МЕД	268-4712
Печати, штампы (разрешение), оснастки (перевертыши)			?	ИЛОРИЯ	220-1783
Самонаборные штампы, датеры, нумераторы и т.д.			?	ИЛОРИЯ	220-1783
Счетчики банкнот	МСК-3, МСК-4	+	200	ТУССОН	236-4288, 236-5931

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Olibell CRF-1000, "Прима", ВМ 8005, денящик, госреестр, низкие цены		12	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261
Olbell CRF-1000, б/у, денящик, госреестр, документы для рег. в ГНИ		18	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261
Olibell CRF-1000	госреестр, 8 отд., работа с валютой	12	520/560	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Elite ECR-1200	госреестр, 10 отд.програм., отчеты, 2 дисплея, денящик	12	650/750	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Стеклянные витрины, стеллажи			?	ЯРВИ	234-9427, 234-1772
Торговое оборудование из Германии			?	Агентство ИПА	235-3022, 235-2303
Ценники многоразовые			?		237-3737, 210-1173

УПАКОВКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Клейкие ленты:скотч, 2-стор., маскировочные, монтажные			?	СИНЕРГИЯ	221-0310, 221-4146
Машины для упаковки в термоусадочную пленку, тунельные, вакуумные			?	СИНЕРГИЯ	221-0310, 221-4146
Этикет-пистолеты одно- и двурядные			?	СИНЕРГИЯ	221-0310, 221-4146
Упаковочные аппараты:настольные, ручные;для уп.коробов, мешков			?	СИНЕРГИЯ	221-0310, 221-4146
Пленка пищевая для продуктов, ширина 30, 45 см, термоусадочная			?	СИНЕРГИЯ	221-0310, 221-4146
Машина для фасовки и упаковки сыпучих и мелких штучных товаров			?	СИНЕРГИЯ	221-0310, 221-4146

ТЕРМОБУМАГА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Термобумага	210x30, Германия	-	от 1.36	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Andrax fax	210x30, Германия	-	1.25	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Термобумага	210x30, 210x15, 216x30, доставка		?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Термобумага	210x30		от 3	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Термобумага	210x30, 216x30, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316

БУМАГА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Amicus office	А4, 80г/м, 500л.		от 4,7	ПОЛИГРАФСИСТЕМ	221-7010
Polspeed, Polcopy, Pollux, А4, 80г/м, 500л.			от 3.7	ПОЛИГРАФСИСТЕМ	221-7010
Canon, А4, А3, 80 г/м, 100 г/м, 130 г/м, Финляндия			от 165т.р.	Электросервис и К	266-0215
Copy Paper Diplomat	А4, 500 листов, 80 г/м, белее белого, Австрия		от 3.2	Байко	231-6498
Copy Paper Diplomat	А3, 500 листов, 80 г/м, скидки, доставка		от 6.4	Байко	231-6498
Бумага А4, А3, писчая, для факсов, к/а, беспл. доставка			?	ЛОРМА	250-5961
Офисная	А4/А3, 50-80 г/м., Финляндия		2.4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Писчая	А4, доставка		нал,б/н		
Офисная	А4/А3, 500 л., 75-80 г/м., Финляндия, доставка		нал,б/н		
Цветная	А4, 500 л., 80 г/м, Финляндия, доставка		нал,б/н		
ЛБК-1-210/240/390/420 мм x 12", 2000л., перфорация, стопа, доставка			нал,б/н		
Лента 210, 420 мм, рулон, 100 п.м, пластмассовая втулка, доставка			нал,б/н		
Чековая лента 38, 40, 44, 57, 57x2, 69, 76, 76x2 мм, доставка			нал,б/н		
Самокопир. А4/А5; 2, 3, 4, 5-слоевая, перф., стопа, доставка			нал,б/н		
Бланки накладных ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка			б/н		
Бумага для факса, принтера, для копира, писчая, самокопирующая, доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Кассовая лента			?	КОНДОР	226-4387, 224-1151
Для принтеров			?	КОНДОР	226-4387, 222-2123
Для множительной техники и пиш. машинок			?	КОНДОР	224-1151, 222-2123
DataCopy, UniPaper, Kaskad, РБ, А3/А4, 60-100 г/м, любые цвета			?	КОПИПРО	239-6721
DataCopy	Швеция		?	КОНДОР	224-1151, 222-2123
PolCopy	А4, 80 г/м, 500 л.		от 3.8	ЯРВИ	234-9427, 234-1772
PolSpeed	А4, 80 г/м, 500 л.		от 3.6	ЯРВИ	234-9427, 234-1772
Бумага	А4/А3, 65-100 г/м, 500 л., доставка			ПЕОЛА&М	266-3796
DataCopy, Eurooffice, Bio top color, Kaskad, А4/А3, 29 цв., 80-270 г/м					
Supraet, Royal Parade, этикеточн., 70-100 г/м в листах, в ролях 64, 73, 84см (1т)			от 1578		
Supraart, Zanders Mega, мелов. (бел., цв.), 80-300 г/м, листы 62x94, 70x100см (1т)			от 1578		
Transplot, Utoplex, Data Copy Overhead калька, пленка для ориг.-макетов (100 листов)			от 9.15		
CopySeven, DataCopy, Kaskad А3/А4				ПЕОЛА&М	266-3796
Лента для принтеров (рулоны 210, 310, 420мм), доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента чековая (ширина ролика любая), доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257

БУМАГА (продолжение)

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Офисная, писчая, для к/аппаратов, (А3, А4), доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
ЛБК-1, перфорированная в стопе, доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Термобумага (210x30), доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Коробки из гофрокартона, доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
VilatCopy	А4/А3, 80 г/м, 500л, белизна 93%		от 85т.р.		
VilatWriting	А4/А3, 65 г/м, 500л, белизна 86%		от 75т.р.		
VilatWriting	А4/А3, 60 г/м, 500л, белизна 90%		от 60т.р.		
VilatTyping	А4/А3, 5 кг, белизна 75%, за 1 кг		17т.р.		
Газетная	за тонну		14000т.р.		
Офсетная №1	за тонну		24000т.р.		
Книжно-журнальная для офсетной печати, за тонну			19000т.р.		
Типографская №2	за тонну		16000т.р.		

СИСТЕМЫ БЕЗОПАСНОСТИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
C&K Systems. Распродажа систем охранно-пожарной сигнализ. и видеонабл.		12	?	САТУРН-ИНФО	223-4803, 226-7757

АУДИО-, ВИДЕО-, ФОТО- И БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
ISPA	профессиональное звуковое и видеооборудование	12	?	LSS	210-0563, 236-9225
ISPA	системы синхронного перевода и конференций	12	?	LSS	210-0563, 236-9225
ВП GoldStar RN-800AW	2 гол., а/трекинг., а/очист. гол., PAL/SECAM/NTSC	12	168		
TV GoldStar CF20E20B	51 см, ДУ, 24 Systems, часы, будильник	12	290		
TV GoldStar CF29C36X	72 см, ДУ, 24 Systems, стерео, рус. TXT	12	680		
TV Casio LCD color	диагональ 7, 8, 10 см, карманные, автомобильные	12	б/нал.		
Цифр. фотокамеры Casio, 320x240, 640x480, PC-link for Windows		12	б/нал.		

ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бильярды всех размеров с доставкой и установкой			?	РУПТУР	255-2024
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п		+	от 280	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост., сб .б/п		+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Шары, кии, лампы, аксессуары для игры в бильярд			?	РУПТУР	255-2024
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п		+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Бланки, этикетки, листовки, визитки и др. полиграф. услуги (лиц №316)			?	БИСПРИС	220-0926
Бланки, этикетки, листовки и др. полиграфические услуги (лиц №86)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Бэджи, ярлыки, буклеты, удостоверения, упаковки (лиц №86)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Визитки, фирменные бланки, наклейки			?		
Наружная реклама всех видов (вывески, витрины, транспорт)			?		
Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.)			?		
Визитные карточки, бланки, рекламные листовки, брошюры			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Визитки (офсет, тиснение, шелкография, срочные, лиц №86)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Все виды наружной рекламы, паспортизация, полиграфия			?	NEW CONNECTION	226-1903
Трехлетний опыт работы на рекламном рынке Минска			?	NEW CONNECTION	226-1903
Изготовление полноцветных самоклеящихся этикеток			?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Изготовление оригинал-макетов этикеток				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Изготовление визиток, бланков, наклеек и т.п.			?		
Разработка рекламной и полиграфической продукции			?		
Щиты, вывески, световые короба, объемные буквы			?		
Ксерокопия цветная и ч/б				МИКРОВИДЕОСИСТЕМЫ	261-2523
Нанесение информации на ручки, папки, ежедневники и др. (лиц №86)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Офсетная печать: полноцв. журн., этик., листовки, календ., брошюры и т.д.			?	НОВИК	227-3803, 227-2356
Печать на упаковочных материалах			?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Поставка самоклеящихся этикеток				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Полиграфия, шелкография, наружная реклама			?	ЭКСПО	236-8613, 236-8243
Цветная и черно-белая ксерокопия			от 850руб.	БИСПРИС	220-0926
Цветная и черно-белая ксерокопия А4-А3				МВС	261-2523
Фотовиньетки				МИКРОВИДЕОСИСТЕМЫ	261-2523
Фото и рисунки на майках				МИКРОВИДЕОСИСТЕМЫ	261-2523
Этикетки (в т.ч. самоклеящиеся)			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Этикетки, брошюры, буклеты, бланки			?	КАМТАТ	231-9405
Grawerton - перенос компьютерной графики на				ДИКТУМ	268-4529
металл (офисные таблички, поздравления, дипломы)				ДИКТУМ	268-4529
Издательские услуги (плакаты, проспекты, календари, этикетки, упаковка)					
Наружная реклама (выносные и стац. щиты, вывески, указатели)					
Оформление рекламных экспозиций и выставок					
Фирменный стиль (знаки, визитки, бланки, приглашения, конверты)					
Цветная печать на струйном плоттере. Плоттерная резка пленки					

ТЕХНИЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Диагностика и ремонт к/а, принтеров, факсов, восстановление и заправка				P.T.C.	236-3332, 236-3944
картриджей Canon FC-2/300/310/210/230, Sharp Z-20/30/50,				P.T.C.	236-3332, 236-3944
Xerox 5305/5009/5310/5220/XC-520, HP LJ 2/3/2P/3P/4/4P/4L/5/5P/5L/6P				P.T.C.	236-3332, 236-3944
Запись и копирование на CD-ROM		+	?	IBA	234-4746
Заправка, техобслуживание любого оборудования Xerox и Sharp		+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Заправка картриджей Canon, Sharp, Mita, Xerox, HP			?	КОПИПРО	239-6721
Заправка картриджей к/а Sharp, Xerox		+	?	ТЕХ	239-9865
Модернизация и ремонт компьютеров			?	COMTRIS	221-3876
Модернизация компьютеров, сети "под ключ"		+	?	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Расходные материалы, ремонт, заправка копиров, принтеров		+	?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Ремонт бытовой техники Sharp и др.		+	?	ТЕХ	239-9865, 220-0897
Ремонт к/а Canon, Ricoh, Mita, Sharp, Lanier			?	КОПИПРО	239-6721
Ремонт копировальной техники Sharp, Xerox			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Ремонт копировальной техники Canon, Konica			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Ремонт копировальной техники		+	?	ТЕХ	239-9865
Ремонт копировальных аппаратов и принтеров			?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Техпомощь и консультации по ОС (OS/2, Windows) а также		+	?	IBA	234-4746
прогр.продуктам, сетевым технол., лекции, семинары, обучение		+	?	IBA	234-4746
Hewlett Packard - заправка и ремонт лазерных принтеров		+	?	АРЧИБА	268-4233
Mita - заправка и ремонт копировальной техники		+	?	АРЧИБА	268-4233
Sharp - заправка и ремонт копировальной техники		+	?	АРЧИБА	268-4233

СТРОИТЕЛЬСТВО, РЕМОНТ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Известь гидратная в мешках, 18 кг, доставка			55000	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Керамическая плитка (Испания, Италия за 1кв.м)			11-16	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Клеевые составы Keracoll (Италия) наруж./внутр. работ в ассорт., (1кг)			от 0.4	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Компакты (Италия)			от 131	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Линолеум в широком ассортименте, ширина 1.5, 2, 3, 4 м (лиц. №669)				м-н "ЛИНОЛЕУМ"	266-0154, 266-2730
Линолеум (Словения)			5.4-6	ТРОИЦА	227-0010, 229-2150
Маты и плиты теплозвукоизоляционные			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Обои (Италия)			6-14	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Пена монтажная полиуретановая, баллон 750 мл (лиц. №669)			от 4.8	м-н "ЛИНОЛЕУМ"	266-0154, 266-2730
Плитка Гресс (Италия за 1кв.м)			от 15	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Плиты отдел. гипсоволокнистые Авангард-Knauf, доставка			3	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Сантехника (Италия-Валле Багина)			?	ВАЛЛЕ БАГИНА	220-7193
Смеси шпатлевочные, облицовочные			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Смесители (Италия)			55-80	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Стекло оконное, узорчатое, услуги по нарезке			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	294-3788, 294-1473
Трубы медные (Италия за 1п.м)			2.7-3.8	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Умывальники (Италия)			от 74	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Цемент М400/М500 в мешках, 50 кг, доставка			95000	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Шифер 8-волновой, доставка			60000	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571

АВТОМОБИЛИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Урал-4320 - дизель-кунг			7900	НОВИК	227-3803, 227-2356

ЗАПЧАСТИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Запчасти к тракторам в ассортименте					224-4667

ШИНЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Шины легковые, грузовые, для сельхозтехники			?	НЕРОТРАНС	213-3764

ТРАНСПОРТНЫЕ СРЕДСТВА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Микроавтобус DAF-400, 1989 г.в., 8 пассажирских мест			?	ЭКСПО	236-8613, 236-8243
Трактора МТЗ всех модификаций			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	232-5354, 232-5790

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Автоуслуги (1-25 т, 8-100 куб.м), любые страны, любая форма оплаты			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	221-1390
Грузоперевозки по СНГ попутным автотранспортом			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	221-1390
Грузоперевозки по СНГ (тент, 0,5-20 т, 3-82 куб.м)			?	АВИСА	255-4228, 251-6114

ГРАЖДАНСКОЕ ПРАВО

РЕФОРМА ИМУЩЕСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ

мнению Р.Зома, *«правопорядок должен развивать не только субординацию, но и свободу»*. Правопорядок дает индивидуму свободу для наивысшего развития своих сил, *«для сферы действия»*, т.к. *«действия одного идут на пользу всем»*. И в этом смысле частное право есть противоположность публичному праву (*«подчинено ему»*), но *«в то же время необходимое основание для всего нашего публичного права»* (равноправно с ним). На основе принципа свободы личности право регулирует отношения в интересах всего общества в целом. *«Источник и цель правопорядка -- народ»*.

В России наиболее последовательно защищали традиционные институты гражданского права Б.Чичерин и И.Покровский. В своей книге «Собственность и государство» (1882 г.) Б.Чичерин писал, что часто *«вчерашний бред, попавший в менее просвещенную среду»*, выдают за новое слово и что не следует искать у народа ответа на вопросы, т.к. очень часто мнение простонародья выдают за мнение народа. На самом же деле ответ следует искать в науке, в истории.

Право собственности -- это первоначальный элемент общественного быта. *«Происходившие политические революции потому и не имели большого значения для людей, что они не трогали нитей, связывающих людей в частные отношения»*.

Собственность вытекает из самой природы человека *«как разумно-свободного существа»*, который налагает свою волю на внешний мир. Собственник вправе распоряжаться своим имуществом: подарить, продать и т.д., то есть принадлежащим ему частным правом гражданин распоряжается по своему усмотрению. Юридический закон может требовать только, чтобы, преобретая и распоряжаясь имуществом, он не нарушал этим чьих-то прав. Следовательно, свобода человека означает право распоряжения своей собственностью. Пределом свободы гражданина в распоряжении собственным имуществом являются чужая свобода и требования общества. Так, я не имею права построить дом, заслоняющий свет соседу. Но это не означает, что сосед вправе распоряжаться моим домом. Что касается способов приобретения права собственности, то, по сути, их всего два: овладение и труд.

Труд как источник права собственности предполагает овладение вещью. Как можно обработать землю, не овладев ею? Но труд можно прилагать и к собственности другого лица, т.е. он может существовать отдельно. Допустим, работник нанял землю и приложил свой труд. Он забрал урожай и заплатил землевладельцу наемную плату. Если и урожай останется у землевладельца, то он должен выплатить работнику вознаграждение за труд. Как свободное существо человек является хозяином своих сил и, следовательно, хозяином того, что приобретено благодаря приложению этих сил. Но если человек прилагает свой труд к чужой вещи, то сделать это он может лишь только с согласия хозяина, который и определяет размер причитающегося вознаграждения. Различные способы участия в чужом имуществе есть способ снятия противоречий между лицом и обществом.

Землевладелец и работник имеют права на результат. Способы раздела зависят от многих условий, и право не берется решать экономические проблемы. Социалисты же во взаимодействии капитала и труда «разрубают узел». Произведение отнимается у всех и присваивается обществом, и уже общество выделяет каждому вознаграждение по своему усмотрению. Но ведь труд каждого работника не обязательно производителен!

Социалисты также говорят, что человек может свободно устраивать жизнь и тогда, когда ему будет принадлежать только право пользования средствами производства, но не право собственности на них. Но это *«взгляд на человека как на вьючное животное»*. Ведь человек не просто пользуется вещами. Он готовит средства и на будущее. Если человек свободно распоряжается своим имуществом, то только он решает, сделать из этого имущества орудие производства или направить его на потребление. Пользуемся мы вещью или отчуждаем ее -- это область нашей личной свободы.

Из принципа свободы человека вытекает положение о том, что закон не имеет обратной силы. *«Если я приобрел известное право тем путем, который указал закон, то закон обязан охранять это право»*.

Договор -- это закон для сторон. Путем его заключения собственность (ее часть) может переходить от одного лица к другому. Договор обязателен для сторон потому, что он -- *«взаимное отношение воль и способов их существования, а это и есть право»*.

Свобода человека является определяющим началом и для договорного права. Поскольку свобода одного лица *«связывается со свободой другого»*, то, *«обязавшись, я не могу изменить своей воли, не нарушив чужой свободы»*. Отсюда возникает принадлежащее другому лицу право требования и возможность принуждения при неисполнении обязательства. Существо договора в воле лица, а не в цели. Купля-продажа, наем и т.д. могут служить и благому делу, и мотовству.

В имущественных отношениях *«свободная воля есть начало, источник и конец всех договорных отношений»*. Пока вещью пользуется сам собственник, никаких обязательственных отношений не возникает. Но если эта вещь предоставляется другому лицу, например, в аренду, то здесь возникает обязательство.

Принцип свободы договора вытекает из понятия правоспособности лица. Если договоры выражают свободную волю лиц, то обстоятельства, нарушающие эту свободу, уничтожают обязательную силу договоров: насилие, обман и т.д.

Существует тесная связь между частными и общественными интересами. Обычно частный интерес предпочитает ближайшую выгоду более отдаленной. Государство в интересах всех вправе требовать долю имущества граждан на общие цели. В то же время *«собственность казны производна; она образуется из собственности частных лиц в силу их совокупных интересов и гражданских обязанностей»*, и потому *«податная система не может быть замаскированной конфискацией»*.

Развитие промышленности *«непременно вызовет свободу, т.к. работы низшего разряда можно выполнять под страхом, но высшая работа может быть выполнена лишь свободными людьми, действующими по собственному побуждению, а не из страха наказания... Свобода вызывает внутренние силы, которые иначе остались бы без употребления»*. Задача права состоит в определении границ свободы, т.к. свобода одних ограничивается свободой других.

Усиление государственной регламентации если и нужно, то только во имя общих интересов, т.к. государство не просто охраняет права народа, но и *«управляет совокупными интересами народа»*.

Социалисты же хотят заменить личную свободу общественной, т.е. отдать свою свободу в руки государства, чтобы получить ее обратно в виде общих решений.

«Чистый индивидуализм не есть окончательный результат истории. Государство будет расширять свою деятельность, но только на почве свободы». Но уничтожить право собственности -- это уничтожить все здание, возведенное человечеством. Монтескье сказал, что когда дикие хотят сорвать плод с дерева, они рубят дерево и срывают плод.

«Частная свобода остается коренным правом человека, источником его самостоятельности; но над нею возвышается другая область, общественная, где водворяется политическая свобода. Первая следует основанием, вторая обеспечением. И это отношение должно сохраняться нерушимо, ибо оно составляет драгоценнейшее приобретение человеческого рода, плод его исторического развития».

В главе «Капитализм и социализм» Б.Чичерин называет экономические и политические последствия организации жизни по рецептам социализма:

а) отдельному лицу будет принадлежать только труд, исключительно для потребления, а не для капитализации, т.к. рабочий может сьесть то, что заработал, но не может употребить свой заработок на полезное дело;

б) государство не может быть предпринимателем, т.к. оно избавлено от всякого соперничества (следовательно, и от побуждения к деятельности) и у него нет необходимости следовать требованиям потребителя, т.к. у последнего нет выбора (он довольствуется тем, что ему дают, и теми ценами, которые ему назначают). Потребитель может *«поднять крик»*, но улучшения производства не будет, т.к. *«промышленность двигается не государственными требованиями, а личной энергией и инициативой»*;

в) если социализм убивает энергию у граждан, то откуда она возьмется у правительства: правительство не может сохранить качества, которых нет в обществе;

г) бюрократическое общество уничтожает личный интерес, который нельзя заменить премиями и наградами, следовательно, оно «подрывает» промышленное производство;

д) человек в таком обществе не хочет думать о завтрашнем дне; *«заботу о нем берет государство, но особенным образом»*; из всех доходов оно вначале выделяет себе, а уже потом народу;

ж) работник работает на чужих орудиях, он не заинтересован в их сохранении; за ними нужен *«хозяйский глаз»*, который заменяется надзором чиновников, тоже мало заинтересованных в деле;

з) социализм уничтожает изобретательство, т.к. чиновники *«не вправе рисковать казенной собственностью»*, они не заинтересованы в том, чтобы в производство было внедрено новое;

и) если в частном договоре работник -- одна из договаривающихся сторон, то здесь он поступает на казенное предприятие на предложенных ему условиях; оценка труда зависит от чиновников, заинтересованных в том, чтобы другой не получал большей платы в ущерб им самим;

к) государство (и его организации), став общим предпринимателем, отняв у граждан средства производства, освободив их от заботы о будущем, обязано удовлетворять их потребности, а потому и граждане вправе требовать, чтобы государство эти обязанности исполняло;

л) коммунистическое устройство неизбежно должно разрушиться в результате внутренних противоречий; ставя целью возвеличение человека, оно превращает его в раба.

Утверждение социалистов о том, что гражданское право сохранится и при социализме, так как люди будут совершать между собой частные сделки в отношении личных вещей, не выдерживает критики. Ведь *«и у арестантов есть своя рубашка, но кто назовет это собственностью!»*.

Все вышесказанное -- есть почти 100 процентное предсказание устройства жизни людей «обновленной» России, которое осуществилось после того, как государство отняло у своих граждан частную собственность на средства производства, реализовав тем самым модель «социалистического права» в жизни нашего общества.

МЫ НАШ, МЫ НОВЫЙ МИР ПОСТРОИМ

То, что *«выросло естественным путем»* в результате исторического развития, было предложено заменить новым правом, которое *«выработано сознанием»*. Получив власть, большевики закрыли границы и истребили миллионы своих граждан. Новый строй уничтожил в первую очередь свободу личности. Римская империя, которая не церемонилась с народами своих провинций, и та не знала подобных ужасов.

После 1917 г., а именно в период военного коммунизма, о гражданском праве не было и речи. Лишь в 1920-х годах, когда *«в целях развития производительных сил пролетарское государство допустило в определенных пределах свободу хозяйствования»*, была признана необходимость существования ГК РСФСР, который появился в 1922 г. Цель этого ГК -- *«регулировать рыночные отношения с точки зрения трудящихся»*. Выполняя политический партийный заказ, советская цивилистическая «наука» объясняла, что деление права на публичное и частное унаследовано от Рима, а затем взято на вооружение буржуазией, которая не хотела допустить государство в область частной хозяйственной деятельности. В ст. 1 ГК РСФСР указывалось, что гражданские права охраняются законом, *«за исключением тех случаев, когда они осуществляются в противоречии с их социально-хозяйственным назначением»*, т.е. объяснялось, что гражданские права будут защищаться государством только при условии, если они служат *«средством для развития производительных сил страны»*.

Особый режим средств производства, которого требовали социалистические теоретики, вылился в норму права о том, что государственные предприятия отвечают за долги только оборотным капиталом, но не основным. Земля была изъята из гражданского оборота. Допускалось только пользование земельным участком. В связи с отменой частной собственности на землю упразднялось деление имущества на недвижимое и движимое.

Государственные предприятия не могли быть предметом залога, и на них не допускалось обращение взыскания для удовлетворения требований кредиторов. Органам НКВД было разрешено своими актами национализировать дачи, торговые и складские помещения бывших собственников.

Объявлялись недействительными сделки, *«направленнные к явному ущербу государства»*, которые находятся в *«явном противоречии с основной задачей пролетарского государства, охранять интересы трудящихся масс»*.

Для иностраной валюты устанавливался особый режим. Так, выписка векселей в иностранной валюте допускалась только через те кредитные учреждения, которым это разрешалось, а также через фондовые биржи.

Конституцией РСФСР 1918 г. экспроприация имущества государством была объявлена законным способом приобретения собственности (это называлось *«переходом имущества в революционном порядке к трудящимся»*).

Постепенно происходили изменения и в советской политической системе. Соответственно менялось и гражданское право, однако его «фундамент» до принятия известного закона о собственности сохранялся в прежнем виде.

СВОБОДА – ОСНОВНОЕ ПОНЯТИЕ ПРАВА

В историко-юридической литературе нередко упоминается легенда о «золотом веке», которую донес до нас римский поэт Вергилий. Он писал, что было время, когда земля была общей и не было раздела на межи. Землевладелец не обрабатывал поля. Дома стояли открытыми. Люди жили тем, что давала природа.

Был ли такой век в действительности? Неизвестно. Но очевидно, что осуществление мечты о «золотом веке» возможно лишь тогда, когда природа кормит людей и они не обрабатывают землю. Но как только возникает необходимость в выращивании хлеба, распашке земли -- встает вопрос о том, чья это земля, кто ее будет обрабатывать и кому принадлежат плоды труда.

Очевидно, объективные факторы в истории действуют не так прямолинейно, как это ранее утверждалось марксистами. Говоря о желаемом для них устройстве общества, где все будут «равны», в качестве идеала теоретики «социалистического права» называли общину, род. Между тем все источники указывают на наличие сословий уже в момент образования древнейших государств. Неравенство в общинной организации труда было порождено появлением индивидуальных средств производства. Именно движимость у большинства народов была исторически первой собственностью. А когда появились деньги (в Риме -- в 268 г. до н.э.), стало удобно накапливать богатство не внутри общины, а внутри семьи либо отдельным гражданином и передавать их по наследству.

Историки права настаивают на том, что очень многое из истории народов нельзя объяснить одними лишь историческими причинами.

Если основное понятие права есть свобода, то *«из этого следует, что не из понятия разума можно придти к понятию права»*. В литературе часто высказывается мнение о том, что обычаи разных народов, разделенных пространством и временем, не имевших никакой возможности подражать друг другу, сходны, а нередко тождественны.

Исследователей римского права всегда поражала жизненность его норм, их соответствие природе человека. Согласно наиболее распространенной гипотезе, объясняющей это явление, на римское право большое влияние оказало соприкосновение римской культуры с греческой. В Афинах было больше свободы отношений, правил, чем в Древнем Риме. Эта свобода проистекала из греческой философии: истинным является то, что исходит от природы человека. Это мировоззрение во многом определило простоту римских норм права.

Несомненно, товарно-денежные отношения сохранятся и в будущем, т.к. человечество заинтересовано в неравенстве. Оно желает выделять людей более инициативных, тех, которые обладают большими возможностями, наконец, тех, которым везет. Давая таким людям возможность для накапливания имущества, общество богатеет в целом. Это закон цивилизации, и вряд ли он будет изменен, что бы ни писали «теоретики».

ТАМОЖЕННОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТАМОЖЕННЫЙ КОМИТЕТ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

ОБ ОСОБЕННОСТЯХ ТАМОЖЕННОГО ОФОРМЛЕНИЯ ТОВАРОВ, ВЫВОЗИМЫХ ЗА ПРЕДЕЛЫ ТАМОЖЕННОЙ ТЕРРИТОРИИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ ПО ДОГОВОРУ ХРАНЕНИЯ С НЕРЕЗИДЕНТОМ

Приказ ГТК РБ от 14 июля 1997 г. N 229-ОД.

В целях улучшения качества формирования статистики внешней торговли приказываю:

1. Таможенное оформление товаров, вывозимых за пределы таможенной территории Республики Беларусь по договору хранения с нерезидентом республики (код внешнеэкономической операции -- 122), производить в таможенном режиме экспортной поставки.

При этом сведения из таких деклараций не используются для целей внешнеторговой статистики.

При заключении иной сделки с вышеуказанными товарами и определении конкретной стороны сделки заявителем представляется новая декларация (декларации), которая регистрируется таможенными органами в установленном порядке. В первом и во втором подразделах графы 37 декларации указывается код таможенного режима экспортной поставки -- 1010. В графе 40 декларации указывается номер разрешения, выданного ранее таможенным органом на размещение товара, заявленного в графе 31, за пределами таможенной территории Республики Беларусь. Сведения из такой декларации используются для целей внешнеторговой статистики, предшествующая декларация при этом аннулируется.

2. Начальникам таможен довести содержание настоящего приказа до личного состава, таможенных агентов и субъектов хозяйствования, расположенных в зоне деятельности таможни.

3. Контроль за исполнением настоящего приказа возложить на заместителя председателя комитета А. Н. Деревяшко

О ТАМОЖЕННОМ ОФОРМЛЕНИИ ТОВАРОВ, ПОДЛЕЖАЩИХ ОБЯЗАТЕЛЬНОЙ СЕРТИФИКАЦИИ

Письмо ГТК РБ от 22.07.97 г. N 02/7674.

Направляем для сведения информацию Госстандарта (исх. N 04-05/2718 от 21.07.97г., прилагается).

В дополнение сообщаем, что до внесения изменений в форму акта отбора образцов (приложение 6 к приказу ГТК от 28.30.97г. N 153) данный акт должен подписываться должностным лицом таможенного органа, участвующего в выдаче образцов для проведения работ по их сертификации.

Приложение: по тексту на двух листах

О КЛАССИФИКАЦИИ МЕХАНИЧЕСКИХ ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ

Письмо Госстандарта РБ от 21.07.97 N 04-05/2718

С целью реализации приказа Государственного таможенного комитета Республики Беларусь N 153-ОД от 28.05.97г. «Об условиях установления таможенных режимов в отношении товаров, подлежащих обязательной сертификации» направляем Вам информацию о классификации механических транспортных средств, а также сообщаем следующее.

Сертификаты выдаются:

на серийное производство продукции и распространяются на всю продукцию, изготовленную в период действия сертификата;

на партию продукции и распространяются на конкретные изделия партии продукции. При этом в сертификате указываются признаки идентификации изделия: N изделий, N партии, артикулы, модели, дата изготовления, конечный срок реализации, количество изделий каждого наименования и другие признаки;

на изделие с указанием признаков идентификации этого изделия и распространяется на данное конкретное изделие.

В поле сертификата «тип производства или размер партии» и «реквизиты технической и товарно-сопроводительной документации» указывается:

в первом случае -- «серийное производство»;

во втором -- «партия продукции», количество изделий; N товаротранспортных накладных, контрактов и других сопроводительных документов;

в третьем случае -- товаротранспортная накладная.

ПРИЛОЖЕНИЕ: Классификация механических транспортных средств.

Классификация механических транспортных средств в соответствии с ГОСТ 22895-77, ГОСТ 25487-91 и ГОСТ 28429-90:

M1 (автотранспортные средства с двигателем, предназначенные для перевозки пассажиров, имеющие не более 8 мест для сидения, кроме водителя, или созданные на их базе модификации, предназначенные для перевозки мелких грузов (пикапы, универсалы и т. п.), при полной массе базовой модели легкового автомобиля);

L1 (двухколесные транспортные средства, рабочий объем двигателя которых не превышает 50 см3 и максимальная конструктивная скорость не превышает 50 км/ч);

L2 (трехколесные транспортные средства, рабочий объем двигателя которых не превышает 50 см3 и максимальная конструктивная скорость не превышает 50 км/ч);

L3 (двухколесные транспортные средства, рабочий объем двигателя которых превышает 50 см3 и максимальная конструктивная скорость превышает 50 км/ч);

L4 (трехколесные транспортные средства с асимметричным расположением колес к средней продольной оси, рабочий объем двигателя которых превышает 50 см3 или конструктивная скорость превышает 50 км/ч (мотоцикл с коляской);

L5 (трехколесные транспортные средства с симметричным расположением колес к средней продольной оси, максимальная масса которых не превышает 50 см3 или конструктивная скорость превышает 50 км/ч.

О ТАМОЖЕННОМ ОФОРМЛЕНИИ ТОВАРОВ, ПОДЛЕЖАЩИХ ОБЯЗАТЕЛЬНОЙ СЕРТИФИКАЦИИ

Письмо ГТК РБ от 24.07.97 г. N 02/7827.

В связи с обращением Государственного комитета по стандартизации, метрологии и сертификации Республики Беларусь (исх. N 04-05/2700 от 18.07.97 г.) сообщаем, что не требуется представление документов, подтверждающих сертификацию товаров в Национальной системе сертификации Республики Беларусь, при таможенном оформлении сырья, подлежащего переработке, или комплектующих изделий, получателем которого являются промышленные предприятия Республики Беларусь, при условии представления получателем документов, подтверждающих сертификацию готового изделия в Национальной системе сертификации Республики Беларусь.

О ТАМОЖЕННОМ ОФОРМЛЕНИИ ЛЕСОМАТЕРИАЛОВ

Письмо ГТК РБ от 29.07.97 г. N 02/7970.

В дополнение к исх. ГТК РБ N 02/5856 от 07.06.97 г. разъясняем, что удостоверение о качестве лесоматериалов является единственным документом, подтверждающим качество лесоматериала, изготовленного предприятием, подведомственным Министерству лесного хозяйства Республики Беларусь (ПЛХО). В связи с этим при таможенном оформлении в таможенном режиме экспортной поставки лесоматериалов, произведенных указанными предприятиями и экспортируемых ими же, предъявления иных сертификатов качества продукции не требуется.

В отношении лесоматериалов, вывозимых резидентами Республики Беларусь, не входящими в систему Минлесхоза, при таможенном оформлении необходимо представление в таможенные органы сертификатов качества лесоматериалов в соответствии с приказом Государственного таможенного комитета N 337-ОД от 23.11.95 г.

Представления удостоверения о качестве материалов в этом случае не требуется.

ОБ УСТАНОВЛЕНИИ СРОКОВ ТАМОЖЕННОГО РЕЖИМА ВРЕМЕННОГО ПОЛЬЗОВАНИЯ

Письмо ГТК РБ от 24.06.97 N 02/6599.

В целях единообразного применения норм законодательства в части установления сроков таможенного режима временного пользования Государственный таможенный комитет сообщает следующее.

Статьей 33 Таможенного кодекса Республики Беларусь определено, что таможенный режим временного пользования устанавливается таможенными органами в отношении вещей, временно ввозимых на таможенную территорию Республики Беларусь или временно вывозимых за ее пределы, на срок не превышающий одного года. Этой же статьей предусматривается возможность продления таможенными органами по заявлению пользователя вещей указанного предельного срока, исходя из продолжительности предпринимательской, научной, культурной и др. видов деятельности, осуществляемой заявителем с использованием данных вещей.

Временным положением о видах таможенных режимов в Республике Беларусь, утвержденным указом президента Республики Беларусь от 19 апреля 1995г. N 151, таможенным органом дано право устанавливать срок временного ввоза (вывоза) вещей до двух лет.

Этим же Положением Государственному таможенному комитету Республики Беларусь предоставлено право устанавливать более короткие либо более продолжительные предельные сроки временного ввоза (вывоза) для особых категорий вещей. В настоящее время категории вещей, для которых устанавливаются особые предельные сроки временного ввоза (вывоза), не определены.

Соответственно установление двухлетнего срока временного ввоза (вывоза) может применяться в отношении всех категорий вещей с условием неизменности их состояния, кроме изменений по причинам естественного износа или уменьшения при нормальных условиях транспортировки и хранения, в течение срока их использования на территории Республики Беларусь либо за ее пределами.

Исходя из изложенного, таможенным органам подлежит:

при таможенном оформлении вещей, ввезенных на таможенную территорию Республики Беларусь или вывозимых за ее пределы, таможенный режим временного пользования устанавливать на срок до одного года;

решение о продлении таможенного режима временного пользования свыше одного года до двух лет с момента ввоза (вывоза) вещей принимать непосредственно руководством таможен.

Принятие решения о продлении таможенного режима временного пользования свыше двух лет с момента ввоза (вывоза) вещей находится в компетенции Государственного таможенного комитета.

Обращение заинтересованного лица в таможенные органы о продлении срока таможенного режима временного пользования до момента истечения срока действия данного режима исключает привлечение его к административной ответственности по ст. 193-11 Кодекса Республики Беларусь об административных правонарушениях.

Письма Государственного таможенного комитета NN 02/952 от 31.01.97 г. и 02/3603 от 9.04.97 г. признаются утратившими силу.

О ВВОЗЕ И ВЫВОЗЕ АВТОМОБИЛЕЙ

Письмо ГТК РБ от 02.07.97 г. N 02/7029.

В связи с обращением Мозырской таможни и в целях снижения количества транспортных средств, направляемых на ППТО «Новая Рудня», сообщаем, что отсутствие отметок украинских государственных органов на правоустанавливающих документах (договор купли-продажи, справка-счет и других, подтверждающих право собственности на автомобиль) не является основанием для отказа в таможенном оформлении автомобиля в Республике Беларусь.

В соответствии с п.13 ст. 4 Таможенного кодекса Республики Беларусь «ввоз и вывоз» -- фактическое перемещение вещей через таможенную границу Республики Беларусь, а таможенная граница Республики Беларусь в соответствии с ч.2 ст. 2 Таможенного кодекса совпадает с Государственной границей (кроме случаев, определенных ст. 46 Таможенного кодекса) и в соответствии со ст. 1 Закона Республики Беларусь «О Государственной границе Республики Беларусь» есть линия и проходящая по этой линии вертикальная поверхность, определяющая пределы территории Республики Беларусь -- суши, вод, недр, воздушного пространства. Таким образом, автомобили, «вывезенные за границу», -- автомобили, фактически перемещенные конкретными физическими лицами через линию Государственной границы на территории другого государства. Ввоз автомобилей (любыми лицами) сам по себе не может рассматриваться как нарушение требований таможенных режимов экспортной поставки, отказа от размещения в Республике Беларусь, обратного вывоза.

О ТАМОЖЕННОМ ОФОРМЛЕНИИ АВТОМОБИЛЕЙ

Письмо ГТК РБ от 17.07.97 г. N 02/7499 на N 01/651ф от 29.04.97 г.

В связи с возникающими вопросами о возможности снятия с таможенного надзора автомобилей, ввезенных на таможенную территорию Республики Беларусь в режиме временного пользования и пришедших в негодность в результате аварии или вышедших из владения заявителя режима в результате хищения, Государственный таможенный комитет разъясняет:

Для снятия с таможенного надзора автомобиля, пришедшего в негодность в результате аварии, необходимо, чтобы заявитель режима временного пользования представил в таможенные органы заключение Государственной автоинспекции, подтверждающее потерю автомобилем своих потребительских качеств и невозможность его использования по назначению. В том случае по желанию владельца (заявителя режима) может быть установлен таможенный режим обратного вывоза в измененном состоянии, уничтожения под контролем таможни, безвозмездного отчуждения в собственность государства либо режим свободного обращения с уплатой таможенных платежей в соответствии с фактической стоимостью автомобиля после аварии.

В случае, если автомобиль еще может использоваться по назначению, но заявитель режима принимает решение о целесообразности его приведение в рабочее состояние, то в отношении такого автомобиля заявляется таможенный режим отчуждения в собственность государства либо обратного вывоза в неизмененном состоянии.

В отношении автомобилей, похищенных и находящихся в розыске, по истечении установленного срока таможенного режима временного пользования заявитель в связи с тем, что он не выполнил своих обязательств в соответствии со статьей 36 Таможенного кодекса Республики Беларусь по обратному вывозу автомобиля, должен заявить таможенный режим свободного обращения с уплатой всех таможенных платежей.

Основанием для установления таможенного режима свободного обращения и уплаты всех таможенных платежей при непредъявлении к таможенному оформлению похищенного автомобиля будет являться уведомление о возбуждении дела по факту хищения, грабежа и т.п. органов Министерства внутренних дел Республики Беларусь.

ОТНОСИТЕЛЬНО ПОСТАВОК ПО ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ КООПЕРАЦИИ

Письмо ГТК РБ от 25.07.97 N 02/7844.

В связи с поступающими запросами от таможен по вопросу таможенного оформления товаров, поставляемых по производственной кооперации, разъясняем следующее.

В соответствии с постановлением Кабинета Министров от 5.05.95 г. N 239 между отраслевыми министерствами и ведомствами заключаются соглашения о производственной кооперации. В таких соглашениях определяются перечни предприятий и организаций, номенклатура и объемы товаров, поставляемых по производственной кооперации.

Исходя из вышесказанного, таможенное оформление товаров, поставляемых по производственной кооперации, должно осуществляться при выполнении следующих условий:

договоры должны быть заключены между предприятиями, определенных соглашением, заключенным между министерствами и ведомствами;

выполнения условия прямой поставки между субъектами хозяйствования государств--участников соглашения в соответствии с приказом ГТК Республики Беларусь от 17.03.97г. N 74-ОД;

таможенная стоимость поставляемой продукции определяется на основании товарно-сопроводительных документов (счет-фактура или инвойс).

Разрешение на перевозку товаров под таможенным надзором выдается при наличии гарантий уплаты таможенных платежей в установленном порядке.

При несоблюдении данных условий таможенное оформление должно производиться в установленном порядке.

О ПЕРЕНОСЕ СРОКА ВСТУПЛЕНИЯ В СИЛУ ПРИКАЗОВ ГТК РБ ОТ 16.06.97 Г. N 192-ОД И N 193-ОД

Письмо ГТК РБ от 25.07.97 г. N 02/7858.

В связи с осложнением обстановки в пограничных пунктах таможенного оформления, неинформированностью граждан, выехавших за границу до вступления в силу приказов ГТК РБ от 16.06.97 г. N 192-ОД и N 193-ОД, и в целях предупреждения возникновения конфликтов на границе считать датой вступления в силу приказов ГТК РБ от 16.06.97 г. N 192-ОД и N 193-ОД -- 4 августа 1997г.

Начальникам таможен обеспечить через местные средства массовой информации, а также путем вывешивания объявлений в пунктах пропуска, международных железнодорожных и автомобильных вокзалах и аэропортах информирование граждан о вступлении в силу вышеназванных приказов.

Информация предоставлена агентством «Деклеф», тел. 2443661.

ТАМОЖЕННОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТАМОЖЕННЫЙ КОМИТЕТ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

О РАЗЪЯСНЕНИИ НОРМ ПОЛОЖЕНИЯ, УТВЕРЖДЕННОГО ПСМ ОТ 10 АПРЕЛЯ 1997 г. N 315

Приказ от 24 июля 1997 г. N 238-ОД (зарегистрирован в Реестре Государственной регистрации N 2011/12 от 1.08.97 г.).

В соответствии с п.1 постановления Совета Министров Республики Беларусь от 10 апреля 1997 г. N 315 и в целях установления единой практики применения норм Положения о порядке перемещения физическими лицами личного имущества через таможенную границу Республики Беларусь, утвержденного данным постановлением (далее -- положение), приказываю:

1. Определить, что:

1.1. П.п.26, 30 положения не распространяются на перемещаемые через таможенную границу Республики Беларусь в качестве личного имущества мотоциклы, мопеды (код ТНВЭД 8711).

При таможенном оформлении указанных транспортных средств применяется порядок, предусмотренный положением, с уплатой таможенных платежей согласно п.п.13.1, 13.2, 13.4, 15 положения.

1.2. Транспортные средства, классифицируемые в товарной позиции 8703 ТНВЭД, облагаются таможенной пошлиной по специфическим ставкам в случаях, предусмотренных положением.

При этом стоимость транспортных средств, классифицируемых в товарной позиции 8703 ТНВЭД, не учитывается при определении таможенной стоимости личного имущества для целей применения льготного порядка (п.п.13.1, 13.2, 13.4 положения) либо общего порядка (п.15 положения) таможенного оформления.

1.3. Согласно п.18 положения предназначение вещей, перемещаемых через таможенную границу Республики Беларусь физическими лицами, устанавливается должностным лицом таможенного органа, в том числе исходя из характера, количества и частоты перемещения вещей, с учетом всех обстоятельств поездки физического лица.

Вещи рассматриваются в качестве личного имущества, если они ввозятся (вывозятся) исключительно для пользования или потребления лицом, перемещающим такие вещи либо заявляющим в отношении их соответствующий таможенный режим, либо для пользования или потребления членами его семьи и использование вещей не связано с извлечением дохода в любой форме, кроме случаев, определенных Государственным налоговым комитетом *).

Заявление таможенному органу о намерении использовать вещи в качестве товара (отчуждать, извлекать доход, ввозить в порядке осуществления деятельности, указанной в ст.4 Таможенного кодекса Республики Беларусь) или фактическое использование на таможенной территории Республики Беларусь вещей в качестве товара (возмездное отчуждение, включая мену, использование для извлечения дохода и т.п., если эти действия имеют характер предпринимательской деятельности) влечет взимание таможенных платежей (таможенных сборов, акцизов, налога на добавленную стоимость по установленных для них ставкам, а также таможенной пошлины по ставкам, установленным Таможенным тарифом Республики Беларусь) и выполнение других требований, установленных законодательством для товаров.

При отнесении вещей к категории товара или личного имущества должностным лицом таможенного органа факторы (критерии), указанные в п.18 положения, принимаются во внимание следующим образом:

а) характер вещей: учитываются потребительские свойства вещей, практика их применения и использования. Ввоз (вывоз) вещей, обычно не используемых в быту (например -- грузовые и грузо-пассажирские автомобили, станки промышленного назначения, оборудование, сырье, полуфабрикаты и т.д.), дает основание полагать, что такие вещи ввозятся (вывозятся) для коммерческих целей;

б) количество вещей: однородные вещи (одного наименования, размера, фасона, цвета и т.п.), а также неоднородные вещи в количестве, явно превышающем усредненную (обычную) потребность лица, перемещающего такие вещи, и членов его семьи, рассматриваются как ввозимые (вывозимые) с коммерческими целями;

в) частота перемещения вещей (как однородных, так и неоднородных): периодический ввоз (вывоз) одним и тем же лицом вещей, хотя бы и в небольших количествах, может рассматриваться как то, что вещи ввозятся (вывозятся) для использования в коммерческих целях;

г) обстоятельства поездки: учитываются цель поездки, ее продолжительность, страна пребывания (выезда), сумма заработанной валюты и т.д.;

д) отсутствие оснований полагать, что вещи перемещаются через таможенную границу не в целях личного пользования или потребления физическим лицом или членами его семьи.

1.4. Лица, которым предоставлена льгота, предусмотренная п.25 положения, в течение календарного года имеют права на льготный порядок в соответствии с п.24 положения. При этом количество транспортных средств, оформленных в соответствии с п.25 положения, не учитывается при таможенном оформлении других транспортных средств в льготном порядке в соответствии с п.24 положения.

1.5. Уплата таможенной пошлины по ставке 5 ЭКЮ за 1 куб. сантиметр объема двигателя в отношении транспортного средства, выпущенного в свободное обращение в льготном порядке с применением ставки таможенной пошлины в размере 0,3 ЭКЮ за 1 куб. сантиметр объема двигателя, при нарушении условий, указанных в абзаце первом и втором п.24 положения, производится с учетом суммы таможенных платежей, уплаченной ранее в отношении данного транспортного средства.

1.6. Сборы за таможенное оформление личного имущества взимаются при заявлении предусмотренных законодательством таможенных режимов, кроме таможенных режимов перевозки под таможенным надзором, временного пользования и обратного вывоза (за исключением транспортных средств), отказа от размещения в Республике Беларусь в пункте ввоза, безвозмездного отчуждения в собственность государства, уничтожения под контролем таможни.

В случае применения к личному имуществу (кроме транспортных средств) льготного порядка таможенного оформления сборы за таможенное оформление не взимаются.

1.7. Указанное в абзаце четвертом п.8 положения условие совместного проживания и ведения общего хозяйства относится ко всем членам семьи, перечисленным в определении данного понятия.

К лицам, совместно проживающим, относятся лица, имеющие одно и то же место жительства, определяемое в соответствии с приказом ГТК от 16.06.97 г. N 192-ОД (регистрационный номер 1949/12 от 25.06.97 г.).

В соответствии с абзацем вторым п.24 положения лицо, ввезшее транспортное средство, классифицируемое в товарной позиции 8703 ТНВЭД, имеет право передавать в пользование данное транспортное средство членам своей семьи. При этом члены семьи имеют право произвести таможенное оформление указанного транспортного средства в таможенном режиме свободного обращения и за ними сохраняется определенное абзацем вторым п.24 положения ограничение на его отчуждение либо передачу во владение или пользование другим лицам.

1.8. В отношении транспортного средства, ввезенного лицом, не являющимся его собственником, по поручению и для передачи собственнику, который приобрел такое транспортное средство во время пребывания за пределами Таможенного союза, такой собственник может быть признан по решению таможенного органа лицом, ввезшим транспортное средство. Право на таможенное оформление данного транспортного средства в льготном порядке в соответствии с абзацем первым п.24 положения в таком случае возникает независимо от того, следовало ли это лицо в этом транспортном средстве при его ввозе в Республику Беларусь.

1.9. При отчуждении транспортных средств, а также иного личного имущества, выпущенных в свободное обращение в льготном порядке на основании п.п.13, 25 положения (без уплаты таможенной пошлины), уплаты таможенных платежей не требуется, если отчуждение не образует признаков предпринимательской деятельности, определенных Государственным налоговым комитетом Республики Беларусь.

1.10. Ставка таможенной пошлины в размере 1 ЭКЮ за 1 см3, предусмотренная п.30 положения, применяется при таможенном оформлении вывозимого с целью постоянного размещения за пределами таможенной территории Республики Беларусь в течение календарного года второго и последующего транспортного средства, классифицируемого в товарной позиции 8703 ТНВЭД.

При подсчете количества транспортных средств, оформленных в течение календарного года в режиме свободного обращения -- для ввезенных, в режимах экспортной поставки, обратного вывоза, отказа от размещения в Республике Беларусь (при установлении данного режима во внутреннем пункте таможенного оформления) -- для вывозимых, для целей применения п.п.24 -- 30 положения учитываются все транспортные средства (товарная позиция 8703 ТНВЭД), оформленные в период с 1 января по 31 декабря соответствующего года (в том числе с 1.01.97 г. по 31.12.97 г.).

2. Настоящий приказ подлежит государственной регистрации и вступает в силу на следующий день после официального опубликования.

3. Контроль за исполнением настоящего приказа возложить на заместителя председателя комитета Деревяшко А.Н..

Первый заместитель председателя комитета В.В.Макаревич

*) В соответствии с примечанием к пункту 3.9 методических указаний ГГНИ Республики Беларусь от 12.04.96 г. N 5 (рег.N 1425/12 от 17.05.96 г.) случайная (разовая) реализация гражданином имущества в силу сложившихся обстоятельств не создает оснований для отнесения ее к предпринимательской деятельности.

ОФИЦИАЛЬНО

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТАМОЖЕННЫЙ КОМИТЕТ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

О ПРИМЕНЕНИИ СОГЛАШЕНИЯ «О ПОРЯДКЕ ТРАНЗИТА» ОТ 8.02.92

Письмо ГТК России от 23.07.97 N 01-15/14022.

Информирую, что 8 февраля с.г. истекли сроки действия соглашения «О порядке транзита» от 8.02.92 и соглашения «О порядке таможенного оформления транзитных грузов» от 2.04.92.

В настоящее время ведется разработка нового соглашения «О свободе транзита», проект которого подготовлен ГТК России. Предполагается срок подписания соглашения -- конец 1997 г.

Предлагаю до подписания соглашения «О свободе транзита» применять порядок таможенного оформления товаров, перемещаемых транзитом через территорию Российской Федерации в Азербайджанскую Республику, Республику Армения, Республику Белоруссия, Республику Казахстан, Киргизскую Республику, Республику Молдова, Республику Таджикистан, Туркменистан, Республику Узбекистан (государства--участники соглашения «О порядке транзита» от 8.02.92) и из этих стран, установленный соглашением «О порядке таможенного оформления транзитных грузов» от 2.04.92.

При этом в отношении указанных товаров не взимать таможенные сборы за таможенное оформление согласно ч.2 п.2 указания ГТК России от 30.12.93 N 01-12/1054, а также п.6.2.14 л) временной инструкции о взимании таможенных платежей от 8.06.95 N 01-20/8107.

Заместитель председателя ГТК России В.Мещеряков

О ВЗИМАНИИ АКЦИЗОВ В ОТНОШЕНИИ ТОВАРОВ, ВВОЗИМЫХ НА ТАМОЖЕННУЮ ТЕРРИТОРИЮ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Приказ ГТК России от 25.04.97 N 227.

В соответствии с федеральным законом «О внесении изменений и дополнений в федеральный закон «Об акцизах» от 10.01.97 N 12-ФЗ и Таможенным кодексом Российской Федерации приказываю:

1. Установить, что акцизами облагаются следующие товары (далее -- подакцизные товары), ввозимые на таможенную территорию Российской Федерации: спирт этиловый из всех видов сырья (за исключением коньячного и спирта-сырца), спиртосодержащие растворы в соответствии с перечнем, утверждаемым правительством Российской Федерации, алкогольная продукция (спирт питьевой, водка, ликеро-водочные изделия, коньяки, вино натуральное, вино специальное и иная пищевая продукция с содержанием этилового спирта более полутора процентов от объема единицы алкогольной продукции, за исключением виноматериалов), пиво, табачные изделия, ювелирные изделия, бензин автомобильный, легковые автомобили (за исключением автомобилей с ручным управлением, реализуемых инвалидам в порядке, определяемом правительством Российской Федерации), -- применительно к номенклатуре и по ставкам, приведенным в приложении к настоящему приказу.

2. Установить, что по подакцизным товарам, ввозимым на таможенную территорию Российской Федерации, объектом налогообложения является их таможенная стоимость, увеличенная на сумму таможенной пошлины и таможенных сборов*. При установлении специфических ставок акцизов объектом налогообложения является объем (вес, количество) ввозимых на таможенную территорию Российской Федерации подакцизных товаров в натуральном выражении.

3. Производить исчисление суммы акциза по подакцизным товарам, на которые установлены ставки акцизов в процентах, по формуле:

$$C = H \times \frac{A}{100\% - A}, \text{ где:}$$

С -- сумма акциза,

Н -- объект обложения (таможенная стоимость, увеличенная на сумму таможенной пошлины и таможенных сборов)**,

А -- ставка акциза в процентах.

4. Произвести перерасчет сумм акцизов согласно положениям настоящего приказа по грузовым таможенным декларациям, принятым таможенными органами Российской Федерации, начиная с даты вступления в силу федерального закона от 10.01.97 N 12-ФЗ «О внесении изменений и дополнений в федеральный закон «Об акцизах»***.

Излишне уплаченные и (или) взысканные суммы акцизов возвращать в общеустановленном порядке. Неуплаченные суммы акцизов взыскать с юридических лиц в бесспорном порядке, с иных лиц -- в судебном.

5. Начальникам таможенных органов довести содержание настоящего приказа до сведения должностных лиц таможенных органов, а также участников внешнеэкономической деятельности региона своей деятельности.

Председатель ГТК России А.Круглов

Согласовано:

заместитель министра финансов Российской Федерации С.Шаталов

первый заместитель руководителя Государственной налоговой службы Российской Федерации В.Павлов

** Для исчисления суммы таможенных сборов по подакцизному товару используется только его таможенная стоимость, заявленная в графе ГД(основного или добавочного листа).*

*** При исчислении суммы акциза в графе 47 ГД в объект обложения включаются таможенные платежи, подлежащие фактической уплате.*

**** Федеральный закон от 10.01.97 N 12-ФЗ «О внесении изменений и дополнений в Федеральный закон «Об акцизах» вступил в силу с 21 января 1997 года.*

НАЛОГОВОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

ПРИНЯТИЕ НАЛОГОВОГО КОДЕКСА -- АРХИВАЖНЫЙ МОМЕНТ В ЖИЗНИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Окончание. Начало на стр.9

Достаточно лишь отметить, что в России, где проект Налогового кодекса принят законодателями в первом чтении (его предстоит еще рассмотреть во II и III чтениях), уже подано около трех тысяч поправок. Для всенародного обсуждения в 150 городах была создана специальная сеть по бесплатному распространению электронной версии проекта НК; сам же проект кодекса был опубликован в СМИ в полном объеме.

Учитывая ограниченность газетного материала, рассмотрим лишь основные положения проекта белорусского Налогового кодекса, которые, по мнению независимых экспертов, должны быть доработаны.

Общая часть.

В *ст.8* должен быть приведен четко оговоренный перечень республиканских налогов и сборов (пошлин), а в *ст.12* -- конкретные виды местных налогов и сборов. К чему приводит отсутствие закрытого перечня местных налогов и сборов, показал опыт текущего года.

Ст.31 п.(1)5. Предприниматели, осуществляющие экономическую деятельность без образования юридического лица с использованием труда наемных работников, за исключением труда совместно проживающих с ним членов их семьи, подпадают под понятие «предприятия»(?!) при налогообложении. Указанная норма противоречит действующему законодательству, нет ее и в проекте Налогового кодекса РФ.

Введение данной нормы не будет способствовать ожидаемому пополнению бюджета, как и созданию рабочих мест. Это только усилит теневую экономику и весьма отрицательно отразится на самозанятости населения.

Ст.37 Малое предприятие.

Авторы откорректированного варианта кодекса при определении критерия отнесения субъектов хозяйствования нарушили требования действующего указа президента Республики Беларусь от 19.07.96 г. N 262 «О государственной поддержке малого предпринимательства». Этим указом было предусмотрено, что к субъектам малого предпринимательства относятся юридические лица и предприниматели, осуществляющие свою деятельность без образования юридического лица со среднесписочной численностью в зависимости от вида деятельности. О том, насколько «усовершенствовали» нормы, заложенные в указе N 262, наглядно свидетельствуют сравнения, приведенные в таблице.

N п/п	Вид деятельности	Указ N 262	Проект НК РБ
Численность, человек			
1	Промышленность	100	100
2	Транспорт	100	100
3	Сельское хозяйство	60	100
4	Научно-техническая сфера	60	15
5	Строительство	50	100
6	Оптовая торговля	50	15
7	Общественное питание	30	15
8	Бытовое обслуживание населения	30	15
9	Розничная торговля	30	15
10	В других отраслях производственной сферы	30	100
11	То же, не производственной сферы	25	5
Сумма выручки от реализации товаров (выполнение работ, оказание услуг) в течение предшествующего года не превышала 5000 МЗП			

В проекте увеличена численность во всех сферах производственной деятельности до 1000 человек, а в непроизводственной с 30 до 15 и с 15 до 5 человек. Вместе с этим введен еще один весьма важный показатель -- предельная сумма выручки! Но что же может дать этот показатель?

Для примера, возьмем работу «малого предприятия» в июне нынешнего года. В этот период средняя зарплата рабочих и служащих в республике составила 2361 тыс. рублей в месяц, а МЗП -- 150 тыс. рублей. В среднем по республике фонд оплаты труда находится на уровне 10% от объема реализации продукции в производственной сфере.

Таким образом, чтобы промышленное предприятие считать «малым» при средней зарплате в 2361 тыс. рублей, оно должно иметь фактически среднесписочную численность: 5000х150000х0,1:12:2361000=2,65 человека(!?). Таким образом, если на предприятии будет работать 3 человека, то это уже не малое, а вот 2, то что нужно. Будет, как в том старом анекдоте: начальник и бухгалтер. Правда, если среднюю зарплату принять равную 50% среднестатистической, то коллектив можно будет увеличить вдвое: появится один рабочий и кассир.

Мы еще ранее отметили, что в органах исполнительной власти имеются силы, противодействующие внедрению в жизнь прогрессивных положений указа N 262. Данный пример еще раз тому подтверждение. Кстати, в проекте кодекса нет даже упоминания о том, что предприниматели также могут быть отнесены к малым предприятиям. Нет норм, касающихся упрощенной системы налогообложения и бухгалтерского учета, также предусмотренные указом N 262. Вот так, одним росчерком пера, сохранив внешнюю оболочку, подтверждающую возможность наличия «малых предприятий», рука чиновника проявила завидную настойчивость в фактической ликвидации этого понятия. Остается надеяться, что соответствующие контрольные службы президента не оставят без внимания самодеятельность лиц, причастных к вышеуказанному недопустимому факту неисполнения указа президента республики.

4. В проекте законопроекта отсутствуют нормы по консолидированной группе налогоплательщиков, материнским и дочерним предприятиям. Данные нормы имеются в проекте НК РФ, они были детально проработаны в проект НК РБ Белорусским институтом государственного строительства и законодательства.

При этом предлагалось введение понятия, при котором материнским предприятием по отношению к другому (дочернему) признается предприятие с преобладающей долей участия (более 50%) в указанном дочернем предприятии. Нормы, касающиеся консолидированной группы налогоплательщиков, предлагается дополнить семью новыми статьями, в которых должно быть отражено:

1. Понятие консолидированной группы.

2. Условия образования этой группы.

3. Регистрация консолидированной группы налогоплательщиков.

4. Права и обязанности этой группы.

5. Операции по реализации товаров (работ, услуг) между участниками консолидированной группы налогоплательщиков.

6. Изменение состава участников.

7. Ликвидация консолидированной группы.

Суть данного предложения состоит в том, что образование консолидированной группы налогоплательщиков не ведет к созданию нового организационно-правового образования. Консолидированная группа налогоплательщиков выступает в качестве единого налогоплательщика в отношении республиканских налогов (сборов). Консолидированная группа налогоплательщиков может выступать в качестве налогоплательщика в отношении налогов (сборов). Участниками этой группы являются материнское предприятие (головное предприятие) и его одно или несколько дочерних предприятий. Консолидированная группа налогоплательщиков может быть образована на основе договора между его участниками. При вхождении в состав участников консолидированной группы налогоплательщиков предприятие, доход (прибыль) которого не подлежит налогообложению до распределения между участниками этого предприятия, а облагается налогом после такого распределения в составе доходов (прибыли) его участников, указанное правило о распределении дохода (прибыли) до налогообложения по отношению к этому предприятию не применяется.

ОФИЦИАЛЬНО

НАЦИОНАЛЬНЫЙ БАНК РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

6 августа 1997 г. Национальным банком Республики Беларусь было направлено банкам для использования в практической работе письмо Министерства финансов Республики Беларусь от 10.07.97 N 15-1/486 и Министерства статистики и анализа от 10.07.97 N 01-21/45 «Разъяснение о порядке отражения в бухгалтерсокм учете результатов переоценки основных фондов, незавершенного строительства и неустановленного оборудования по состоянию на 1 января 1997 года». Также дополнительно сообщено, что банки, принимающие участие в долевом строительстве, при получении объектов, введенных в эксплуатацию, совершают бухгалтерские проводки:

-- на сумму инвестированных средств:

Дт 5510 «Здания и сооружения»

Кт 6540 «Расчеты по капитальным вложениям»

-- на сумму произведенной переоценки незавершенного строительства:

ДТ 5510 «Здания и сооружения»

КТ 7400 «Фонд переоценки основных средств», лицевой счет «Фонд переоценки незавершенного строительства и неустановленного оборудования».

Учитывая актуальность этого документа, мы публикуем его полный текст.

РАЗЪЯСНЕНИЕ О ПОРЯДКЕ ОТРАЖЕНИЯ В БУХГАЛТЕРСКОМ УЧЕТЕ РЕЗУЛЬТАТОВ ПЕРЕОЦЕНКИ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ, НЕЗАВЕРШЕННОГО СТРОИТЕЛЬСТВА И НЕУСТАНОВЛЕННОГО ОБОРУДОВАНИЯ ПО СОСТОЯНИЮ НА 1 ЯНВАРЯ 1997 ГОДА

В связи с поступающими запросами о порядке отражения в бухгалтерском учете результатов переоценки основных фондов, незавершенного строительства и неустановленного оборудования предприятий и организаций по состоянию на 1 января 1997 года Министерство финансов Республики Беларусь и Министерство статистики и анализа Республики Беларусь разъясняют.

1. В соответствии с постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 27 февраля 1997 года N 134 «Об отражении в бухгалтерских балансах результатов переоценки основных фондов на 1 января 1997 года» результаты переоценки основных фондов по состоянию на 1 января 1997 года отражаются в бухгалтерских балансах по усмотрению субъектов хозяйствования по состоянию на 1 января или 1 июля 1997 года.

Начисление амортизации на полное восстановление основных фондов в 1997 году производится исходя из переоценки (восстановительной) стоимости начиная с месяца, следующего за месяцем отражения переоценки в учете. При отражении в бухгалтерском учете переоценки на 1 января 1997 года в декабре 1996 года -- с января 1997 года, в июне -- с июля 1997 года.

2. В соответствии с постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 4 марта 1996 г. N 164 «О переоценке незавершенного строительства и неустановленного оборудования», письмом Министерства финансов, Министерства статистики и анализа, Министерства строительства и архитектуры, Министерства экономики от 5.03.97 г. NN 15-4/80, 01-10-37/285, 04-4/4-961, 19/12-772 «Об отражении в бухгалтерском учете переоценки незавершенного строительства и неустановленного оборудования по состоянию на 1 января 1996 года и на 1 января 1997 года» и дополнениями к порядку проведения переоценки незавершенного строительства и неустановленного оборудования предприятий и организаций, утвержденными приказом министра статистики и анализа Республики Беларусь от 15.04.97 г. N 88, результаты переоценки незавершенного строительства и неустановленного оборудования отражаются в бухгалтерских балансах предприятий и организаций в первом квартале 1997 года либо по состоянию на 1 июля 1997 года.

3. Предприятия и организации, не отразившие результаты переоценки на 1 января 1997 года основных фондов -- в декабре 1996 года, а незавершенного строительства и неустановленного оборудования -- в первом квартале 1997 года, отражают сумму переоценки в бухгалтерских балансах по состоянию на 1 июля 1997 года с изменением вступительного сальдо на начало года. Формирование затрат на производство, расчеты по налогам и другие расчеты, основанием для которых является стоимость основных фондов, незавершенного строительства и неустановленного оборудования, осуществляется в первом полугодии 1997 года без учета переоценки. После отражения результатов переоценки на 1 июля 1997 года доначисление амортизации за первое полугодие не производится.

4. Переоценка основных фондов, незавершенного строительства и неустановленного оборудования, выбывающих в первом полугодии 1997 года, отражается в бухгалтерском учете в том месяце, в котором производится их списание.

При определении результатов от ликвидации объектов основных фондов, незавершенного строительства и неустановленного оборудования сумма доначисленного износа основных фондов, а также стоимость увеличения незавершенного строительства и неустановленного оборудования в результате проведенной переоценки на 1 января 1997 года по решению руководителя предприятия или организации относится в дебет счета 88 «Фонды специального назначения», субсчет «Фонды переоценки статей баланса» в корреспонденции с кредитом счетов 47 «Реализация и прочее выбытие основных средств», 07 «Оборудование к установке», 08 «Капитальные вложения».

По состоянию на 1 июля 1997 года переоценка отражается за вычетом сумм по выбывшим в первом полугодии 1997 года объектам.

5. При проведении переоценки незавершенного строительства предприятиями и организациями, осуществляющими строительство с привлечением средств дольщиков, по мере ввода объектов в эксплуатацию и передачи их дольщикам на сумму переоценки дебетуется счет 88 «Фонды специального назначения», субсчет «Фонд переоценки незавершенного строительства» в корреспонденции с кредитом счета 08 «Капитальные вложения».

Предприятия и организации, принявшие участие в долевом строительстве, при получении объектов, введенных в эксплуатацию, на сумму инвестированных средств производят запись по дебету счета 01 «Основные средства» в корреспонденции со счетом 08 «Капитальные вложения», на сумму произведенной переоценки незавершенного строительства -- по дебету счета 01 «Основные средства» и кредиту счета 88 «Фонды специального назначения», субсчет «Фонд переоценки незавершенного строительства».

6. Постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 30 марта 1995 года N 166 «О внесении дополнений в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 7 декабря 1994 года N 235» предприятиям и организациям предоставлено право с учетом их финансово-экономического положения применять при расчете амортизационных отчислений самостоятельно разрабатываемые понижающие коэффициенты. В связи с этим коэффициенты сменности применяются по усмотрению предприятий и организаций.

7. Индексация амортизационных отчислений осуществляется предприятиями и организациями, отразившими переоценку основных фондов на 1 января 1997 года в декабре 1996 года -- по индексам изменения цен на продукцию производственно-технического назначения за предыдущий месяц по отношению к декабрю 1996 года, а отразившими переоценку в июне 1997 года -- в первом полугодии по отношению к декабрю 1995 года, а со второго полугодия к декабрю 1996 года. Окончательная величина амортизации в целом за 1996 год определяется после отражения в бухгалтерском учете результатов переоценки основных фондов. В случае превышения суммы индексации за 1996 год над суммой увеличения износа при переоценке на разницу производится сторнировочная запись по дебету счетов учета затрат на производство и кредиту счета 88 «Фонды специального назначения», субсчет «Фонд переоценки основных средств» в декабре 1996 года -- если переоценка отражена на 1 января 1997 года, в июне 1997 года -- если переоценка отражена на 1 июля 1997 года.

МИРОВЫЕ РЫНКИ

НОВЫЙ ВИТОК ДОЛЛАРА НА МИРОВЫХ РЫНКАХ

РИА «РосБизнесКонсалтинг»

Многие продолжают задаваться вопросом, насколько долго может продолжаться рост курса американского доллара? На минувшей неделе его курс достигал новых рекордных уровней как по отношению к немецкой марке, так и по отношению к английскому фунту стерлингов. И на горизонте нет ничего такого, что могло бы свидетельствовать о возможности остановки этого процесса.

Джон Смит -- экономист Лондонского отделения HSBC Markets -- полагает, что на рост курса доллара влияет, скорее, различное восприятие экономического роста в США и Европе, а не просто ожидание изменения уровня учетных ставок. По его словам, в то время как ожидание повышения учетных ставок в обоих регионах существенно уменьшилось в последние месяцы, оптимизм по поводу роста американской экономики продолжает увеличиваться. *«Существенное различие между такими понятиями, как экономический рост и уровень учетных ставок, является нормой»*, -- отметил Д.Смит. -- *Обычно они двигаются в одинаковых направлениях из-за того, что ключевой ролью монетаристской политики является контроль за уровнем инфляции и, кроме того, в целом более высокий экономический рост означает повышение уровня инфляции»*. Вместо этого на рынках полагают, что могут измениться сами фундаментальные факторы, что приведет к возникновению неинфляционного экономического роста. Тем временем внешним фактором, сыгравшим на увеличение курса доллара, стало неблагоприятное экономическое положение многих ведущих стран мира. *«В последние недели курс немецкой марки значительно понижался, после того как вновь встал на повестку дня вопрос о слабой будущей единой европейской валюте «евро»*, -- подчеркнул Д.Смит.

Интересно, что даже английская валюта не смогла удержаться под воздействием быстрорастущего курса американской валюты. Это происходило даже несмотря на увеличение разницы в уровнях учетных ставок в Великобритании и США.

Между тем в долгосрочной перспективе замедление темпов роста экономики США и ухудшение торговых показателей могут подорвать позиции доллара. Однако в краткосрочной перспективе нынешняя ситуация вряд ли изменится. По крайней мере не в ближайшие два месяца. Так считают специалисты HSBC.

Тем временем значительный рост курса английского фунта стерлингов по отношению к другим европейским валютам, вероятнее всего, продолжится и на этой неделе. Кроме того, совершенно очевидно, что соотношение марка/фунт стерлингов не опустится ниже уровня, равного 2,40. Большинство же специалистов считает, что через какое-то время их соотношение может увеличиться до 2,70.

В начале этой недели на рынках наблюдалась знакомая ситуация. Инвесторы возобновили активную покупку долларов после значительных их продаж в пятницу. Инвесторы посчитали, что покупка долларов вполне оправданна с точки зрения значительных темпов роста американской экономики и высокого уровня учетных ставок в этой стране. В то же время теперь достаточно важным фактором станет сама возможность дальнейшего увеличения учетных ставок в США. Однако даже если это не произойдет, более высокий уровень учетных ставок в США по сравнению с Германией продолжает играть на укрепление позиций доллара. Тем временем на фоне более высокого уровня учетных ставок в Великобритании курс английского фунта стерлингов продолжал укрепляться по отношению к валютам стран континентальной Европы. Между тем курс французского франка был достаточно устойчив по отношению к немецкой марке на фоне ожиданий того, что Бундесбанк оставит учетные ставки в Германии на неизменном уровне.

Во вторник в течение работы азиатских рынков продолжалось снижение курса марки, причем в первую очередь относительно доллара и английского фунта стерлингов. На момент закрытия рынка в Токио соотношения марка/доллар и иена/доллар составили 1,8653 и 116,17 соответственно.

ФИНАНСОВЫЙ РЫНОК РОССИИ

НА ДЕНОМИНАЦИЮ РЕАКЦИЯ СПОКОЙНАЯ

РИА «РосБизнесКонсалтинг»

По сведениям Центробанка России, реакция финансовых рынков и населения на объявление о деноминации рубля в целом спокойное. Об этом говорится в сообщении пресс-центра Банка России.

Курс рубля на межбанковском валютном рынке близок к официальному курсу ЦБ РФ, который в последние дни не проводит валютных интервенций. Форвардные курсы рубля на начало 1998 года даже несколько выросли. На рынке ГКО сохраняется стабильная доходность, имеющая тенденцию к снижению. ЦБ успешно проводит доразмещение госбумаг, что позволяет привлекать необходимые средства для финансирования дефицита бюджета. Мировые финансовые рынки положительно отреагировали на известие о деноминации -- все российские обязательства уверенно растут в цене.

Между тем директор управления вкладов Челоблбанка Сбербанка РФ В. Кочерин не скрывает, что *«в процессе изменения денег мы пока видим одни убытки. Во-первых, это связано с единовременной переоценкой всех вкладов -- сотрудникам придется выполнять непроизводительную работу. Во-вторых, возникнут затраты, связанные с переменой старых купюр на новые, на приобретение оборудования, счетной техники, способной считать монеты. Конечно, часть граждан достанет свои деньги из «чулок» принесет нам, чтобы избежать процедуры обмена. Но тут же и изымет свои капиталы. Ведь не надо быть пророком, чтобы предвидеть скачок инфляции, спровоцированный деноминацией. Понятно, что вслед за выплескиванием на рынок большой суммы денег рост цен неизбежен. Только жесткий контроль государства за ценовой политикой в стране сможет оградить население от грядущих негативных процессов. Но боюсь, что за этим не уследишь»*.

С момента сообщения о деноминации рубля, а также из-за вступления в действие закона о налоге на покупку иностранных денежных знаков и платежных документов (ставка 0,5% от проведенной операции) в обменных пунктах не было отмечено какого-либо необычного роста курса продаж или увеличения спроса на валюту. Разнобой же в величине объявляемого обменным пунктом курса продажи валюты связан с тем, что некоторые пункты устанавливают курс с учетом нового налога. С этим связано и закрытие отдельных пунктов.

В пресс-службе ЦБ РФ считают, что после вступления в силу закона о налогообложении операций по покупке иностранной валюты ряд банков предпочел временно закрыть свои обменные пункты, так как до сих пор нет официальной инструкции Госналогслужбы по применению этого закона. Сообщения же некоторых средств массовой информации о всплеске спроса населения на наличную валюту ЦБ РФ расценивает как дезинформацию.

В то же время наблюдатели отмечают увеличение разницы между курсом покупки и продажи валюты в банковских обменных пунктах, что делает доллар менее выгодным для вложения средств по сравнению с ценными бумагами некоторых корпораций, переживающих бум на фондовом рынке. В отдельных пунктах обмена пытаются уменьшить потери клиентов за счет открытия ими валютных счетов, чтобы осуществлять конвертацию в безналичной форме (без налога). Однако курс безналичного обмена доллара всегда ниже наличного. Несмотря на то, что ЦБ уже выпустил свои указания о порядке учета и отражения в банковских документах операций по удержанию налога, в условиях повышенного внимания налоговых органов к коммерческим банкам такая предосторожность, вполне вероятно, не является излишней.

Что же касается биржевого и межбанковского валютного рынков, а также кредитного рынка, то заместитель генерального директора ММВБ А. Мамонтов оценивает обстановку на них как «отсутствие интереса финансового рынка к событию». Во многом такая ситуация объясняется тем, что во втором квартале благодаря скупке валют ЦБ увеличил свои валютные резервы чуть ли не до $25 млрд. и смог «втолкнуть» в экономику рубли. Чрезвычайно быстро замедляется скорость обращения денег.

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

НЕДЕЛЯ ПРОШЛА ПОД ЗНАКОМ ДЕФИЦИТА РУБЛЕЙ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

На прошлой неделе на МВБ доллар привычными темпами поднимался вверх. За неделю ему удалось вырасти на 40 пунктов и достичь отметки BLR/USD 27320. Российский рубль на протяжении всей недели «стоял» на уровне BLR/RUR 4,7. Украинская гривна по отношению к белорусскому рублю несколько подешевела. Лидером недели стала немецкая марка. За неделю она выросла на 270 пунктов.

В целом неделя прошла под знаком дефицита белорусских рублей. Банки Беларуси расхлебывали последствия проведенной Нацбанком акции по кредитованию сельского хозяйства. Необходимые для государственных нужд средства были привлечены Нацбанком Беларуси у коммерческих банков в «добровольно-принудительном» порядке, вследствие чего банки со временем начали испытывать недостаток ликвидности. Именно техническая нехватка ресурсов обусловила корректирующий рост белорусского рубля до уровня 6 BLR/RUR на ММВБ и BLR/USD 35 000 на межбанке. Тем не менее доминирующий тренд белорусского рубля по-прежнему направлен вниз.

Значительно, на 350 пунктов, понизила свою стоимость украинская гривна. С понедельника Нацбанк Украины отказался от фиксации курса доллара на Украинской межбанковской валютной бирже и дал ему упасть с 1,857 до 1,855. На российском рынке гривна выросла ндо 1,851/2. Рост гривны стал результатом давления средств нерезидентов, которые вступили в более жесткую конкуренцию за покупку ОВГЗ.

С другой стороны, совсем скоро на рынок гривны выйдут западные банки. Все идет к тому, что у них начинает формироваться гривневый балласт -- текущие остатки в гривнах, а с ними надо работать совершенно по-новому, так, как работают со своими остатками московские и прибалтийские банки -- игроки рынка гривны. На прошедшей неделе Нацбанк Украины зарегистрировал в Украине дочерний банк «Креди Свисс». Дальнейшие комментарии здесь вряд ли требуются. Холдинг «Креди Свисс» -- один из ключевых инвесторов на рынках государственных ценных бумаг стран СНГ. Все прекрасно помнят, как «выступил» дочерний банк «Креди Свисс» на российском рынке. За какие-то полгода он превратился в одного из крупнейших операторов рынка «рубль/доллар» и существенно влиял на курсообразование рубля.

Трудно было предположить, что Украина сможет так спонтанно разместить 12-месячные евробонды. Их размещение 11 августа в объеме $396 млн. (сумма дохода бюджета) по неожиданности сравнимо разве что с объявлением о российской деноминации.

После размещения евробондов расставлены все точки над «i» в трактовке ситуации, сложившейся в украинском финансовом рынке летом этого года. Все ждали, что Нацбанк Украины откажется и от сдерживания курса гривны, и от тесной работы с нерезидентами на рынке ОВГЗ после получения кредитов МВФ и Всемирного банка. Но роль этих кредитов выполнили еврозаймы. Тем не менее основной сценарий сработал на все сто.

Теперь остается ждать резкого взлета гривны. Он почти неизбежен. Аргументом против могут являться только субъективные взгляды на валютную политику некоторых высокопоставленных лиц Нацбанка Украины. Однако проще пересмотреть взгляды, чем запускать печатный станок ранее второй половины сентября, когда он может действительно понадобиться для решения проблем с запасами горючего на зиму и закрытия безнадежных кредитов, выделенных Банком Украины сельскому хозяйству.

БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ
ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 15.08.97

Дата	Спрос (лот)	Предл. (лот)	Объем (лот)	Курс	Кол-во банков
РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот = 100000 RUR)					
11.08.97	64031	64031	64031	4.7000	17
12.08.97	130144	130144	130144	4.7000	13
13.08.97	75954	75954	75954	4.7000	16
14.08.97	110491	110491	110491	4.7000	16
15.08.97	115112	115112	115112	4.7000	15
***	495732	495732	495732	4.7000000000	15
УКР.ГРИВНА (лот=1000 UAH)					
11.08.97	114	1641	1334	19150.0000	14
12.08.97	764	645	672	19150.0000	11
13.08.97	439	1015	545	18900.0000	13
14.08.97	763	1123	923	18900.0000	12
15.08.97	799	1426	1426	18800.0000	16
***	2879	5850	4900	18980.000000	13
ДОЛЛАР США (лот=1000 USD)					
11.08.97	4805	4805	4805	27280.0000	17
12.08.97	1560	1560	1560	27280.0000	15
13.08.97	3200	1722	3200	27300.0000	15
14.08.97	3709	2233	3709	27320.0000	14
15.08.97	1260	1260	1260	27320.0000	15
***	14534	11580	14534	27300.000000	15
НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот=1000 DEM)					
11.08.97	599	478	478	14670.0000	13
12.08.97	421	421	421	14670.0000	10
13.08.97	762	447	447	14770.0000	11
14.08.97	292	191	191	14870.0000	11
15.08.97	250	372	372	14840.0000	12
***	2324	1909	1909	14764.000000	11

**** - суммы: спроса, предложения и объема торгов средние; курс и число участников*

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ МВБ, тел.29-26-50, факс 29-25-56

ДОЛГИ

ЧТО СКРЫВАЕТСЯ ЗА ВЫВЕСКОЙ «БЕЛВНЕШТОРГИНВЕСТ»?

Светлана КАЛИНКИНА

Тот факт, что расчет долгами стал одной из самых популярных форм расчета на территории СНГ, сегодня ни у кого не вызывает сомнений. И в Беларуси борьба за первые позиции на этом рынке все обостряется. На самом объемном рынке долгов -- за российский природный газ -- в течение истекшего полугодия заявили о себе не только новые лица, но и появились новые схемы работы. А уже к 1 сентября согласно распоряжению Александра Лукашенко должны быть подготовлены учредительные документы Национальной газоэнергетической компании Беларуси (НГК). Судя по той информации, которой располагает «БДГ», новая структура будет ориентирована исключительно на работу с долгами.

Инициатива создания НГК принадлежит Управлению делами президента. Напомним, что в начале 1997г. именно ведомство Ивана Титенкова кардинальным образом изменило ситуацию и потеснило традиционных операторов, работавших с белорусскими долгами «Газпрому». Тогда на высшем уровне была пролоббирована иная схема расчетов путем товарного покрытия, в результате чего появилась новая мощная «связка»: ФКК «Росконтракт» -- «Белвнешторгинвест» (несколько позже «Росконтракт» право требования и управления белорусским долгом переуступил ЗАО «Газонефтехимическая компания»). Но уже тогда было понятно, что в данной схеме расписаны далеко не все роли, ведь для налаживания расчетов за российский природный газ необходимо «переварить» огромные суммы, суммы, которые в Беларуси просто не имеют так называемого «товарного покрытия». Потому объективно должен был появиться «некто мистер X», у кого в качестве инструмента при осуществлении расчетов будут присутствовать так называемые денежные суррогаты -- векселя. Судя по всему, в качестве такого оператора -- на перспективу -- и задумана Национальная газоэнергетическая компания.


Иван Иванович любит «делать добро»

Суть предложения, озвученного Иваном Титенковым (не путать с авторством, которое принадлежит его консультантам), сводится к следующему. На том основании, что *«состояние экономики Республики Беларусь в настоящее время настоятельно требует государственного регулирования ее ведущих отраслей и прежде всего -- поступления и использования энергоносителей»*, Иван Титенков считает необходимым создать Национальную газоэнергетическую компанию. В состав ее предлагается включить: ГП «Белвнешторгинвест» (как государственную президентскую структуру с контрольным пакетом акций), «Русскую буровую компанию» (дочернее предприятие РАО «Газпром»), ГП «Белтрансгаз» (главный технический оператор по погашению задолженности и соответственно главный должник «Газпрома») и ЗАО «Белтопэнерго» (является официальным представителем БП «Тюменьбургаз», ПО «Уренгойгазпром»).

Состав НГК интересен тем, что региональные добывающие предприятия представлены, а российские транспортировщики газа -- нет. В списках учредителей не значится РАО «Газпром», и насколько известно, данная уважаемая организация абсолютно не в курсе, кто собирается работать с ее деньгами. Просто не вызывает сомнений, что реакция «Газпрома» на инициативы, не обсужденные и не согласованные с ним, будет, мягко говоря, отрицательной. Если учесть очевидный конфликт нашего государства с РАО «Газпром», то подобный проект ведет лишь к обострению конфликта. Понимает ли Иван Титенков вместе со своими советниками, что они «подставляют» президента под очередные выяснения взаимоотношений с «Газпромом»?.. Не будем отвечать однозначно. Но вряд ли простой управляющий делами не усвоил аксиому: договор на поставки газа можно заключить хоть с Туркменией, но доставить его, минуя РАО «Газпром», невозможно. Зато очевидно, что государственное хозрасчетное предприятие «Белвнешторгинвест», образованное в ноябре 1996г. при Управлении делами президента, повышается в статусе и выводится на первое место в числе структур, работающих по обслуживанию долга.

Обратим внимание на то обстоятельство, что это не первый громкий проект, связанный с «Белвнешторгинвестом». Первой заявкой была уже упоминавшаяся схема осуществления расчетов по долгам с использованием авансовых зачетов. Она была принята в рамках разрабатывавшейся под патронажем вице-премьера Петра Прокоповича программы по снижению задолженности Беларуси перед РАО «Газпром». Как ожидается, «переварить» в ее рамках можно приблизительно $100 млн., а к оплате, напомним, представлены более $900 млн... В условиях отсутствия серьезных валютных резервов -- сумма немыслимо огромна.

Интересно отношение к проекту создания НГК в правительственных кругах. К примеру, вице-премьер Валерий Кокорев, видимо, не имея мужества дать отрицательное заключение или не желая спасать Титенкова, попытался смикшировать очевидные несуразности в записке управляющего президентом и предложил расширить состав участников Национальной газоэнергетической компании и ввести в его состав концерны «Белресурсы», «Белтопгаз» и «Белэнерго», а также уточнить задачи и функции компании, схемы проведения зачетов.

Александр Лукашенко, выступающий в качестве арбитра в этом малопонятном для него заочном споре, принял соломоново решение -- верх бюрократического искусства. Изучив точки зрения Совета Министров, сформулированную Валерием Кокоревым, и «Белвнешторгинвеста», изложенную в записке Ивана Титенкова, он в своей резолюции пунктом один указывает «Согласиться с предложением И.И.Титенкова», пунктом два -- «Создать Национальную газоэнергетическую компанию согласно предложений В.И.Кокорева»... Так что же все-таки мы будем иметь к 1 сентября? Вопрос пока открыт. Но напомним, что до недавнего времени Советом Министров функции государственного координатора поставок продукции из Беларуси в счет погашения долга за природный газ и электроэнергию были возложены на концерн «Белресурсы». На минувшей неделе появились документы, свидетельствующие о том, что этот статус концерну сохранить не удалось.

Говорят, «Белвнешторгинвест» -- структура крайне универсальная: отгружает лес, рыбу, занимается газовым долгом. Трудно представить, сколько же специалистов должно в ней работать. Наверное, больше трех. Следующий ее громкий проект -- создание совместного белорусско-швейцарского предприятия «SwissBel SA», где со швейцарской стороны учредителем является фирма «Amerac SA» (подпись ставил г-н А.Саворетти), а с белорусской -- «Белвнешторгинвест» (расписался г-н А.Панов). Соглашение об учреждении СП не конкретизирует сферы деятельности -- указано лишь, что *«целями, для которых учреждается общество, являются любые финансово-торговые операции, не запрещенные законом»*. Как же будет привлекаться на наш голодный валютный рынок СКВ, сказано в другом документе, который, на первый взгляд не имеет отношения к вышеупомянутому -- в соглашении о долгосрочном сотрудничестве между Министерством экономики Беларуси и Heritage Finance and Trust Company (Швейцария). В этом документе, подписанном со швейцарской стороны все тем же г-ном Саворетти, в качестве одного из направлений сотрудничества выделено следующее -- *«Вложение ценных бумаг Республики Беларусь в европейский рынок ценных бумаг»*. Если к реализации данного проекта будет иметь отношение ГП «Белвнешторгинвест» или СП с его участием, то, пожалуй, и эта идея будет иметь негативные последствия. Представлять страну на рынке евробондов могут только агенты государства -- Национальный банк и Минфин РБ. Если же события будут развиваться по ныне выработанному сценарию с участием «Белвнешторгинвеста», то доверие к белорусским предложениям на рынке ценных бумаг будет минимальным и о возможности размещения наших ценных бумаг за западными границами страны можно забыть как минимум на несколько лет...

Ни у кого, даже у «БДГ», нет сомнений, что Иван Титенков желает добра (и много добра!) своему президенту. Возможно, даже перед ним и поставлена такая задача -- «делать добро». Хорошо бы еще управляющему знать, как его делать. Чтобы «добро» не превратилось во что-нибудь прямо противоположное.

Справка «БДГ».
В 1997г. объем потребления газа по Беларуси ориентировочно составит 15 млрд.куб.м на сумму $735 млн. Но поскольку на 1 января нынешнего года у Беларуси имелась задолженность за российский газ в размере $212 млн., общая стоимость газа, подлежащая оплате в 1997 г., составляет $947 млн.

Справка «БДГ».
Техническим оператором по погашению задолжености является ГП «Белтрансгаз». Фактически зачеты сегодня обслуживает ряд коммерческих структур, как белорусских, так и российских. В их числе, помимо вышеупомянутых, «Спецкомплектимпекс», «Газкомплектимпекс», «Газонефтехимическая компания», «Трубосталь», «Газснабсбыт», «Плутос», Ассоциация делового сотрудничества, ряд более мелких операторов.

СКАНДАЛ

КОНЦЕРН «БЕЛНЕФТЕХИМ»: СОБАКА НА СЕНЕ

Отдел промышленности «БДГ»

После смены руководства концерна «Белнефтехим» на белорусском рынке нефти и нефтепродуктов начали происходить странные вещи. Такое впечатление, будто государство решило сознательно избавиться от и без того немногочисленных поставщиков. Похоже, концерн не собирается выполнять не только свои договорные обязательства перед компаниями, но и межправительственные соглашения между Беларусью и Россией.



В нескольких словах ситуация описывается так: предприятиям, которые перерабатывают нефть на белорусских заводах, не дают разрешений на экспорт нефтепродуктов, несмотря на достигнутые ранее договоренности. Чиновники «Белнефтехима» в частных беседах сообщают представителям нефтяных компаний о том, что президент концерна Иван Бамбиза, уходя в отпуск, пригрозил увольнением всякому, кто такое разрешение подпишет.

Каждая нефтяная компания, которая поставляет нефть для переработки на белорусские заводы, подписывает протокол с белорусской стороной. В документе регламентируется, сколько и каких нефтепродуктов остается для нужд Беларуси и сколько будет разрешено экспортировать. На каждом таком протоколе стоит подпись президента «Белнефтехима» Ивана Бамбизы и заместителя министра экономики. Если, к примеру, год назад основная проблема предприятий заключалась в том, чтобы при подписании протокола получить возможность экспортировать как можно больше нефтепродуктов, то теперь нефтяные компании беспокоит только одно -- как получить то, что им положено по всем документам.

Когда Беларусь испытывала серьезные перебои с поставками нефти, руководство нашей страны по традиции обратилось к российским коллегам. В результате было заключено межправительственное соглашение, согласно которому поставки российской нефти на переработку на белорусских НПЗ увеличивались с условием, что готовые нефтепродукты будут поставляться в соседние с Беларусью российские области.

Руководство «Белнефтехима» сейчас действует по принципу «мое слово -- хочу даю, хочу назад беру». Такое впечатление, что никто и не думает выполнять обязательства по протоколам и даже по межправительственному соглашению. Нефтяные компании не могут вывезти нефтепродукты за пределы Беларуси. Особенно удивляет несерьезное отношение белорусской стороны к обязательствам по отношению к России. Маловероятно, что Иван Бамбиза мог проигнорировать межправительственное соглашение без санкции свыше.

В результате работа поставщиков фактически оказалась заблокированной, мало того, они терпят серьезные убытки. Во-первых, им приходится платить штрафные санкции по экспортным контрактам, которые фирмы не могут выполнить не по своей вине. Во-вторых, продать нефтепродукты внутри Беларуси практически некому. Фактически только «Белнефтехим» без особых проблем может приобрести на бирже валюту для покупки нефтепродуктов. Другие потребители, которые, возможно, и хотели бы купить топливо, просто не могут это сделать, поскольку не располагают возможностью приобрести валюту. Что касается самого «Белнефтехима», то его крайне сложно назвать надежным партнером. Задержка платежей для концерна в порядке вещей, причем речь о том, чтобы «Белнефтехим» выплатил штрафные санкции, даже не ведется. Кроме того, концерн всегда предпочитает, чтобы выполняли его условия -- делает оплату в удобной для себя валюте и по выгодному для себя курсу. Поскольку продать нефтепродукты не удается, нефтяным компаниям приходится также платить штрафы за то, что их нефтепродукты хранятся на заводе дольше обусловленного срока.

Очевидно, что предприятия-поставщики нефти поставлены в такие условия, что им ничего не остается кроме как уходить с белорусского рынка. Кстати, и руководство России еще раз может оценить надежность Беларуси как партнера.

В этой связи очень сложно понять позицию «Белнефтехима». Единственное более или менее правдоподобное объяснение, что все эти меры руководство концерна предпринимает просто от бессилия.

Сегодня белорусский рынок нефти сложно назвать стабильным. Поставки нефти в нашу страну происходят нерегулярно и их сложно спланировать, скажем, на месяц вперед. Одним из дестабилизирующих факторов была поддержка предприятия «Полимир», которое весной текущего года было передано из «Белнефтехимпрома» в «Белнефтепродукт». Поскольку к тому времени «Полимир» был финансово несостоятельным, концерн поставлял ему необходимое сырье (нефтепродукты) как товарный кредит. Поскольку мировые цены на химическую продукцию резко упали, это негативно отразилось на рынке бензинов. Теперь ситуация осложняется еще двумя факторами. Во-первых, в конце лета происходит закладка госрезерва, поэтому нефтепродуктов сейчас требуется больше чем обычно, что особенно неприятно на фоне их дефицита. Во-вторых, налицо кадровая проблема. Какие бы раньше ни происходили перестановки в руководстве, нижнее звено, в том числе диспетчеры, удерживались на своем месте. И не случайно, поскольку большинство из них проработало на одном месте много лет и знают даже то, сколько топлива требуется какому хозяйству вплоть до последней капли. То есть раньше в концерне работали люди, которые понимали, как распределить нефтепродукты так, чтобы их хватило. Теперь в распределении продукции царит неразбериха. В результате дефицит нефтепродуктов обостряется.

Новое руководство концерна, которое не может взять под контроль ситуацию, решило пойти наиболее простым для себя путем и ограничить вывоз за пределы страны. Однако все эти меры могут лишь ухудшить положение дел на рынке, поскольку вряд ли нефтяные компании согласятся работать в Беларуси в ущерб себе.

БИЗНЕС-ПРОЕКТЫ: ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

СОЮЗ «МАЗ--MAN» УЖЕ НЕ МОЖЕТ НЕ СОСТОЯТЬСЯ

Вадим СЕХОВИЧ

Весьма странно, что, выступая на торжественном открытии завода «Ford» и перечисляя «стоящих в очереди» инвесторов, Александр Лукашенко забыл о MAN. Между тем, проект одного из лидеров мирового рынка грузовых автомобилей с Минским автомобильным заводом вступает в завершающую стадию. Некоторые подробности и комментарии по нему «БДГ» предлагает со слов финансового директора ПО «БелавтоМАЗ» *Алексея Тутубалина.*

-- На сегодняшний день ведутся рабочие встречи и переговоры, которые в конце сентября должны привести к парафированию учредительных документов обоих предприятий. После этого начнется процедура рассмотрения этих документов в правительстве. И если там все будет в порядке, то я думаю, что в конце октября мы сможем подписать уставные документы.

Что касается формирования уставного фонда предприятий, то и в одном, и во втором предприятии контрольный пакет находится у MAN. Из соображений конфиденциальности величина уставного фонда и доли каждого из участников пока не могут быть разглашены. Могу сказать только, что МАЗ предоставит территорию и производственные корпуса. Что же касается формирования уставного капитала торгового предприятия, то скорее всего МАЗ будет участвовать совместно с одним из белорусских банков.

-- Прорабатываются различные варианты партнерства?

-- Да, разговоры на эту тему ведутся. Но прямого участия банки принимать не будут. Это наш проект, потому банки смогут участвовать в нем только в пуле с последующей передачей обязательств МАЗу.

-- Что получит в конечном итоге МАЗ, и будет ли результат таким, ради которого вы в 1996 году сели за стол переговоров?

-- Мы начали переговоры с MAN, до конца четко не представляя себе возможных вариантов сотрудничества. А в результате создаем совместный завод по производству тягачей, т. е. завод по производству той группы автомобилей, которая сегодня у нас испытывает максимальные проблемы.

Требования, которые предъявляются к данной группе продукции, нам сегодня не под силу. Кстати говоря, они не под силу ни одному автомобилестроительному заводу бывшего СССР. Нам нужно было выбирать -- либо мы со временем вообще теряем данный сектор рынка, либо адаптируемся к существующим требованиям на какой-то другой организационной основе. И на мой взгляд, без партнера мы бы эту проблему не решили. В конечном итоге, мы получили проект на производство 5 тыс. грузовиков. Это тот объем рынка, который нам под силу в ближайшие 5-7 лет. Кроме того, проект имеет возможность расширения объемов производства до 8 тыс. без существенных дополнительных инвестиций.

-- Какие бы трудности ни испытывал МАЗ, но его магистральные тягачи успешно реализуются на рынке стран СНГ. И именно туда сориентирована продукция СП. Не возникнет ли недоразумений или даже конкуренции между собственно минским автомобильным и СП?

-- Продукция МАЗа будет выпускаться для другой ценовой ниши. Мы четко разграничили рынок: МАЗ делает дешевые тягачи, а СП -- со средней ценой и с двигателями «евро-2», которые будут ходить за границу.

С учетом тенденции на постоянное ужесточение требований, в которые мы с российскими двигателями не вписываемся, есть три варианта решения проблемы: вообще не заниматься этой тематикой; ограничить выпуск тягачей только рынком СНГ; работать с иностранными производителями. Выбран последний. Работа проводилась долгое время и в течение последних двух лет очень интенсивно. Сегодня мы ставим на наше шасси двигатели того же MAN, имеющего, пожалуй, лучший и не самый дорогой в Европе двигатель. Кокуренцию по цене ему может составить разве что Iveco.

А МАЗ ничего не теряет, создавая этот завод: будет новая машина, она пойдет под третьей маркой, она будет выглядеть по-другому. В итоге увеличивается совокупный продукт. Мы рассчитываем, что в результате реализации этого проекта суммарные объемы МАЗа и СП увеличатся на 40%. Кроме того, мы получаем возможность технического содействия в улучшении характеристик тех агрегатов, которые выпускаем самостоятельно. Во всяком случае, MAN обещал бесплатный инженерный консалтинг.

-- Проект «Форд Юнион» носит явно политический характер. Что превалирует в проекте МАЗ--MAN: политика или экономика?

-- Наш проект -- чисто экономический. И к слову, мы рассчитываем получить эффект уже в первый год производства: даже по пессимистическому прогнозу мы должны сработать просто на ноль, но я уверен, что получим прибыль. Проект рентабелен сам по себе по той простой причине, что высокорентабельна машина с «мановским» двигателем, которую МАЗ уже производит в рамках кооперации с немецкой стороной. А автомобили, которые будет выпускать СП, ничем не отличаются от нее. Разве что немецкой кабиной и немецкой организацией труда.

Несомненно, в определенном смысле политический аспект присутствует в нашем проекте. Если крупная автомобилестроительная фирма приходит в республику, которая не может похвастаться обилием инвестиционных предложений, то это, безусловно, несет за собой политические дивиденды. Но первопричина возникновения этого проекта абсолютно не политическая.

-- Как известно, одной из причин появления «Ford» под Минском стали предоставленные ему налоговые льготы. Как говорится, прецедент существует. Какие бы льготы хотелось получить для СП?

-- Естественно было бы рассчитывать на льготы, которые имеет тот же «Ford». Но нужны ли они в данном случае, можно их получить или нет, будет решаться на уровне Совета Министров. Но тем не менее и, мы, и руководство MAN рассчитываем на льготы. Они являются одним из элементов бизнес-плана.

-- А что ожидает проект в том случае, если правительство и президент не пойдут на установление льготного режима?

-- Проект будет испытывать серьезные трудности.



-- Проявляет ли MAN интерес к возможному акционированию объединения и не ставилось ли это условием с его стороны во время переговоров?

-- Нет. И это, откровенно говоря, нас очень удивило. MAN считает, что мы на сегодняшний день окончательно определились в подходах: MAN делает свою работу, МАЗ -- свою. И поэтому смешивать экономику МАЗа и СП не предполагается. С точки зрения немецкой стороны организация производства на МАЗе имеет не самые лучшие традиции, а переориентировать и заставить работать по-другому существующий организм -- это довольно сложно. Гораздо проще установить симбиоз. А дальше покажет время.

На сегодняшний день, например, с учетом довольно успешных результатов, которые прогнозируются нами, уже обсуждались предложения по пятитонникам, а также по двигателю. Причем последний -- это не наш проект, а скорее моторного завода.

-- Как можно расценить продолжающиеся переговоры с «Mercedes»? Это «пугало» для MAN или есть надежда, что у МАЗа родится союз и с «Mercedes»?

-- Я бы не назвал происходящее переговорами, потому что конкретного предмета разговора пока не существует -- мы обсуждаем «возможные варианты сотрудничества». Приведет ли это к каким-то договоренностям между МАЗом и «Mercedes», я не уверен. Скажем так, переговоры имеют место, и проводятся по инициативе немецкой стороны. Кстати, когда в 1996 году начинались переговоры о создании СП с MAN, «Renault» и «Volvo», мы даже не рассматривали «Mercedes» как возможного партнера.

И это не «пугало» для MAN. Я скажу, что мы имели определенные трудности с MAN, когда в наш с ним диалог попытался включиться «Mercedes». Но на сегодняшний день, мне кажется, ситуация ясна и нам, и MAN. Чрезмерная активность «Mercedes» не может явиться причиной срыва проекта. Если весной этого года проект мог не состояться, то в августе он не состояться уже не может.

-- Чего больше всего опасается MAN?

-- Оправдается ли прогноз по сбыту, пойдут ли машины, достоично ли будет сориентирован на эту машину тот сектор автомобильного рынка, который работает на деньгах... Кстати говоря, политической нестабильности они не опасаются нисколько.

-- А чего опасается МАЗ?

-- В первую очередь того, что проект будет развиваться не на базе нашей комплектации. Но существуют договоренности, мы очень сильно застраховались, и поэтому я думаю, что ничего подобного не произойдет.

АВТОМОБИЛЕСТРОЕНИЕ

КУДА ВЫВЕЗЕТ БЕЛОРУССКИЙ АВТОБУС?

Вадим СЕХОВИЧ

Около месяца понадобилось Минпрому и Минтрансу, чтобы довести до ума республиканскую программу развития автобусного производства. На прошлой неделе документ вторично был рассмотрен в правительстве и на этот раз получил его одобрение.

Главное отличие от предыдущего варианта -- переориентация части создаваемых мощностей автобусных заводов на внешние рынки. До этого выход на запланированные объемы производства строго и прочно увязывался с необходимостью обновления автобусного парка Беларуси: автобусные заводы должны были к 2000 году полностью закрыть потребности республики. И только после этого предусматривалась возможность экспорта (где-то в пределах 600 автобусов в год).

В новой редакции программы предполагается начать экспортные поставки уже со следующего года. Причем, по мнению разработчиков, за рубеж должно ежегодно отправляться не менее 50% производимых автобусов. В качестве главного рынка сбыта называется Россия, свободная ниша на автобусном рынке которой оценивается в 60 тыс. единиц техники.

К 2000 году предполагается создать в Беларуси мощности по производству 2 тыс. автобусов. Так, на АМАЗе будут выпускаться 500 городских, пригородных, туристских и междугородных автобусов «МАЗ», на лидском «Немане» -- 700 лицензионных «ЛиАЗов», «ПАЗов» и «ЛАЗов», на пинском «Амкодоре» -- 500 автобусов -- аналогов венгерскому «Икарусу» и на Дзержинском экспериментально-механическом заводе -- 250 автобусов, унифицированных с «МАЗ-104». Но когда в первый раз эти цифры попали в правительство, там задали вопрос: кто сегодня в состоянии купить то количество автобусов, которое не через год, так через три могут замахнуться производители? И в конце концов, откуда заводы возьмут деньги на строительство новых цехов, закупку оборудования и комплектации, реконструкцию производства и т. п., если подавляющее большинство эксплуатирующих организаций «сидит на мели»? К слову сказать, если до 1991 года для поддержания стабильного уровня объема пассажирских перевозок ежегодно предусматривалось финансирование на приобретение 1,6 тыс. автобусов, то в 1992 году государство профинансировало покупку автопарками 121 автобуса, в 1993 -- 65, в 1994 -- 54, в 1995 -- 89, а в прошлом году -- 44.

В новой редакции программы как бы предусмотрены источники инвестиций в автобусные заводы. Один из них -- уже упомянутые выше поступления от экспорта. Возможно, несколько улучшится ситуация с приобретением автобусов отечественным потребителями: по предложению Минтранса на закупку у автобусостроительных заводов их продукции будет направлена часть средств из республиканского транспортного сбора. Правительство со своей стороны обещает льготные кредиты, гарантии под иностранные инвестиции. Правда, из первоначального варианта после августовского заседания президиума СМ исчезли предложения автобусных производств по отсрочке от уплаты задолженности в бюджет и внебюджетные фонды. Кроме того, вместо пяти лет освобождения предприятий от уплаты таможенных сборов на ввоз комплектации, материалов и оборудования в новом документе ограничились тремя годами.

Но... Как уже говорилось выше, в связи с переориентацией части производственных мощностей на внешние рынки и с поставкой туда до половины производимых в республике автобусов Беларусь может и не решить к началу нового тысячелетия «автобусную проблему». А ситуация с состоянием отечественного автобусного хозяйства с каждым годом становится все более угрожающей.

Это, во-первых, уже обозначенное выше отсутствие капиталовложений в обновление основных фондов. Ко всему, автобусный, как, впрочем, и любой другой вид пассажирского транспорта, несет на себе бремя социальной значимости. Это бремя выражается в том числе и в фиксируемой государством стоимости оказываемых транспортниками услуг. И очевидно, что без поддержки со стороны бюджета автопаркам не под силу сохранить имеющуюся маршрутную сетку и уровень интенсивности перемещения пассажиропотоков. Особенно это стало заметно в пригородном сообщении и в небольших провинциальных городах, где основные заботы по перевозке пассажиров лежат на автобусном транспорте. Вторая проблема в том, что существующий парк автобусов приближается к черте, когда передвижение на нем становится небезопасным. К физическому и амортизационному износу, который, по оценкам специалистов, достиг сегодня 44%, добавляется отсутствие средств на проведение капитального ремонта. По этим причинам парк пассажирского транспорта общего пользования уже сократился на 25%. В ближайшие 2 года полной амортизации достигнет еще около 25%. Общая потребность автопарков республики только по пригородным и городским автобусам к началу нового тысячелетия приблизится к цифре 2,7-3,5 тыс. единиц. Сегодня актуальность этой проблемы несколько нивелируется снижением объемов пассажиропотоков, но к 2000 году, как предполагается, они вырастут на 14%.

Убивая двух зайцев, т.е. давая возможность автобусным предприятиям подзаработать на российском рынке и одновременно с этим пытаясь помочь отечественным эксплуатирующим организациям, правительство предложило следующий вариант. Для того чтобы обеспечить автопарки техникой в необходимом количестве, предлагается произвести ее закупки за границей. Финансовое обеспечение этих проектов могут взять на себя международные организации, например, МБРР. Кроме того, на заседании правительства под закупку заграничной техники были обещаны и государственные средства.

Что касается скоординированной деятельности автобусных предприятий республики, например, по созданию собственно говоря «белорусского автобуса», то острая необходимость обновления автобусного парка отодвинула эти работы на сроки после 2000 года. Хотя в программе указывается, что в будущем АМАЗ, ДЭМЗ и «Неман» должны перейти на единую модель -- на базе разработок АМАЗа (ДЭМЗ планирует это сделать еще до 2000 года). Для АО «Амкодор-Пинск» сделано исключение: во многом по причине наличия богатой технической и сервисной базы, созданной в СССР венгерской фирмой, и в некоторой степени, чтобы избежать появления монополиста.

ЛЕГКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ЕСЛИ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ НЕ СЧИТАЕТСЯ С МОДОЙ, С НИМ НЕ РАССЧИТЫВАЕТСЯ ПОКУПАТЕЛЬ

Виктор МАРТИНОВИЧ

Определение «рынок не сформирован» является, пожалуй, даже слишком мягким для того, чтобы отразить реальное положение дел в белорусской сфере производства мужской одежды. Сразу отметим: готовая одежда в нормальной стране -- штука не слишком престижная вне зависимости от того, чью марку она носит: «Пьер Карден», «Ив Роше» или «Табани». О человеке, который одет в магазине готовой одежды, *там* принято говорить с легким пренебрежением. Тем не менее далеко не каждый, даже на Западе, может позволить отдать на пошив собственного костюма в дорогом ателье сумму, за которую можно приобрести подержанный автомобиль, а потому рынок готовой одежды на Западе развит в достаточной степени.

Основной структурной составляющей рынка производства одежды в нормальной стране являются дома моды, которые, по большому счету, определяют что шить и как шить. Если производитель не считается с модой -- с производителем «не рассчитывается» покупатель. Эту формулу на Западе все уже давно усвоили. Еще одна характерная для западного рынка деталь -- жесткая специализация всех производителей, работающих на нем. Производители, специализирующиеся на изготовлении мужской одежды, чрезвычайно редко производят товары и для женщин. В Беларуси же дела обстоят абсолютно по-другому...

НПКФ «СЛАВЯНКА»

Сегодня в «Славянке» работает 2300 человек, в фирме сформированы 17 производственных линий, в основном функционирующих в двухсменном режиме. «Славянка» -- единственное предприятие Беларуси, производящее весь спектр верхней одежды. Как и большинство промышленных предприятий республики, специализирующихся на пошиве одежды, помимо изготовления товаров для мужчин, «Славянка» выпускает и женскую одежду: платья, женские костюмы, жилеты.

Народная производственно-коммерческая фирма «Славянка» (бывшая швейная фабрика имени Дзержинского) была основана в 1930 году. Все годы специализировалась на изготовлении плащей, курток и военной формы. В последние годы, после распада СССР, фабрика потеряла военный заказ, а его обслуживало более половины мощностей предприятия. Став на путь конверсии, в результате жесткой экономии средств, фирма провела техническое перевооружение военного производства без помощи государства.



По мнению Тимура Бочоришвили, директора НПКФ «Славянка», кризис в сфере производства мужской одежды обусловлен тем, что мужская мода как таковая в Беларуси просто отсутствует. Мужчины существенно отстали от женщин в своей манере одеваться. Несмотря на то, что прекрасная половина населения страны сегодня одета не хуже, чем за рубежом, то, что носят белорусские мужчины, просто не поддается никакому описанию. В связи с этим спрос на высококачественную мужскую одежду в республике невысок. Одним из красноречивых свидетельств этого является невысокие объемы закупок торговлей одежды для мужчин. В прошлом году «Славянка» поставила торговле всего 200 мужских пальто (это на всю республику-то!), 700 плащей, 340 жилетов...

ОАО «КОМИТЕРН»

«Комитерн» являлся одной из самых крупных фабрик Советского Союза. Продукция реализовывалась в Средней Азии, России, Украине и Казахстане. На сегодняшний день, несмотря на то, что отрасль находится не в самом лучшем состоянии, «Комитерн» чувствует себя достаточно неплохо -- товарооборот предприятия составляет более $10 млн. Тем не менее не стоит обольщаться, предполагая, что «Комитерн» достиг таких объемов производства за счет продаж на белорусском рынке. 60% процентов продукции «Комитерн» сегодня производит для реализации на рынке Великобритании.



Наталья Мироничева, заместитель директора «Комитерна», склонна полагать, что сложности, преследующие отрасль производства мужской одежды сегодня, связаны прежде всего с кризисом в национальной сырьевой промышленности. «*Продукция Минского камвольного комбината устарела по дизайну, по составу и по цвету*», -- говорит Наталья Мироничева. Большинство белорусских производителей одежды вынуждены работать с Каунасским текстильным комбинатом, что, естественно, требует валюты, которой нет ни у Национального банка, ни у производителей одежды. ОАО «Комитерн» решает вопрос привлечения валюты для расчета с поставщиками ткани при помощи осуществления поставок своей продукции на британский рынок. Производителям, не обладающим выходом на внешние рынки сбыта, сотрудничество с зарубежными поставщиками тканей заказано. Выходом из сложившейся ситуации Наталья Мироничева считает привлечение инвестиций в обновление материально-технической базы Минского камвольного комбината.

Представители ОАО «Комитерн» согласны с тезисом о том, что мужской моды как таковой в Беларуси сегодня не существует. В республике отсутствует система домов мод, которые разрабатывали бы оригинальные модели одежды и продавали бы права на их изготовление швейным фабрикам. В связи с этим белорусские предприятия должны «перенимать опыт» западных коллег. Впрочем, дело это хотя и не криминальное, но малоприятное как для производителей -- вынужденных заниматься своего рода плагиатом, так и для покупателей -- превосходно осознающих, что приобретаемые вещи далеко не оригинальны.



ИП «БЕРЛОНИ МОДА»

Иностранное предприятие «Берлони мода» было создано в октябре 1995 года. Учредителем выступила итальянская фирма «Битекс Берлони», которая уже более 30 лет работает в сфере разработки и производства одежды на итальянском и европейском рынках. В основном «Битекс Берлони» занимается созданием коллекций одежды для крупнейших фирм-производителей, таких, например, как Max Mara, Kricia, Moschino, Calvin Klein. Несмотря на то, что «Битекс Берлони» специализируется на женском ассортименте, было принято решение выйти на белорусский рынок с коллекцией мужской одежды.

Незаполненность белорусского рынка мужской одежды в момент выхода «Битекс Берлони» на рынок была налицо, а потому итальянский производитель отдал предпочтение нетрадиционному для него мужскому ассортименту. С привлечением капитала «Битекс Берлони» было создано иностранное предприятие «Берлони мода». Для достижения этих целей был выбран единственно возможный в данном случае путь: стиль, разработка моделей и сырье -- из Италии, которая является бесспорным лидером в этой области, а конкретное производство -- на белорусских фабриках, славящихся высоким уровнем качества и достаточно дешевой рабочей силой. Первая коллекция была произведена на гомельской фабрике «Комитерн», Новогрудской швейной фабрике, фабриках «Славянка» (г. Бобруйск) и «Элиз» (Дзержинск) летом 1995 года. Она состояла из семи моделей костюмов, девяти моделей пиджаков, четырех моделей брюк, пальто, курток и рубашек. Всего было произведено около 6600 единиц одежды, и все это в широкой гамме тканей и цветов. Коллекция была ориентирована на мужчин в возрасте от 25 до 45 лет.

Несмотря на то, что стратегия фирмы на белорусском рынке мужской одежды была разработана достаточно грамотно и на любом другом рынке привела бы к стремительному росту объемов продаж, в определенный момент в деятельности «Берлони мода» произошла осечка. Слово Олегу Корсакову, заместителю директора «Берлони мода»: «*У нас в стране отсутствует культура мужской одежды, мужская мода. Два года назад мы начинали с проб и ошибок, так и продолжаем. И дело не в качестве одежды -- итальянская мода всегда актуальна. Итальянское сырье после уплаты всех таможенных платежей становится чрезвычайно дорогим. И несмотря на то, что одежда производится на белорусских предприятиях, где стоимость рабочей силы ниже, это вызывает стопор в реализации*».

Несмотря на то, что одежда «Берлони мода» выгодно отличалась своим качеством от образцов, предлагаемых национальной промышленностью, продукция иностранного предприятия не нашла спроса на территории Беларуси. Проанализировав динамику объемов продаж, летом этого года руководство «Берлони мода» приняло решение об уходе с рынка мужской одежды и постепенном освоении женского ассортимента. Таким образом, производитель, попытавшийся работать в Беларуси по западной схеме, был вынужден покинуть рынок.

ОАО «ДЗЕРЖИНСКАЯ ШВЕЙНАЯ ФАБРИКА «ЭЛИЗ»

«Элиз» была основана в 1956 году. Ее специализация -- производство мужских сорочек и женских блузок. В 1993 году предприятие акционировалось.



Уставный фонд ОАО «Элиз» составляет сегодня свыше $1 млн. ОАО имеет дополнительные площади в размере 5700 м кв. для организации различных производств. Предприятие может предложить инвесторам долю в уставном фонде ОАО в размере $225 тыс., или 24%.

Предприятие «Элиз» сегодня является в республике крупнейшим производителем мужских сорочек. На протяжении двух лет ОАО «Элиз» плодотворно работает с фирмой «Тостал» (Голландия), закупая сырье. Любопытная деталь: некоторое время назад «Элиз» пробовал работать с Барановичским хлопчатобумажным комбинатом, который наносил на некоторые ткани рисунок специально для «Элиза». Тем не менее сегодня голландская ткань даже после уплаты таможенных пошлин стоит значительно дешевле белорусской.

Предприятие является, пожалуй, одним из немногих производителей мужской одежды, которые осуществляют инвестирование собственного развития. Впрочем, делает это не за счет собственных средств, а путем создания совместных предприятий с привлечением иностранного капитала: в 1993-1995 годах «Элиз» провела обновление парка, закупив оборудование на $800 тыс. В 1996-1997 годах согласно бизнес-плану на перевооружение производства будет направлено $500 тыс. Более-менее благополучное (по сравнению с другими производителями мужской одежды) состояние предприятия обусловлено выпуском детской сорочки -- продукции, эксклюзивной для белорусского рынка. А в остальном предприятие работает с крайне низким уровнем рентабельности, потому говорить о том, что дзержинская швейная фабрика процветает, сегодня не станет никто.

ОАО «КАМВОЛЬ»

Минский камвольный комбинат ранее являлся поставщиком сырья для большинства швейных фабрик, располагавшихся на территории республики. Объем производства предприятия в лучшие времена составлял 21 млн. погонных метров. Сегодня этот показатель не превышает 3-4 млн.

На складе комбината накопилось около 300 тыс. погонных метров ткани, покупатель на которые пока не найден. Основная проблема, по которой предприятие потеряло свои прежние объемы, -- высокие ставки таможенных сборов и НДС на хлопок и шерсть. Как известно, хлопок в республике не выращивается, а с шерстью большие проблемы. Для того чтобы провезти эти столь необходимое для производства тканей сырье в республику, необходимо уплатить: 20% НДС, 20% таможенной пошлины. Вот и получается, что голландское сукно после прохождения на белорусскую таможенную территорию стоит дешевле, чем национальное...

В заключение следует отметить, что в последнее время на рынке мужской одежды появилось некоторое, пускай очень незначительное оживление. Реализация мужской одежды и белья в целом по республике в первом полугодии 1997 года возросла на 1,7%, трикотажных изделий -- 1,8%, обуви -- почти в два раза. Хочется надеяться, что увеличение реализации мужской одежды приобретет характер стойкой тенденции. Рост объемов финансовых средств на рынке приведет к систематизации его структуры, производители, которые неизбежно начнут ощущать конкуренцию, вынуждены будут пройти специализацию, одним словом, сформируется полноценный рыночный механизм. Результатом этого неизбежно станет улучшение качества выпускаемых изделий, появление оригинальных моделей, словом, будут созданы все условия для того, чтобы белорусские мужчины стали такими же элегантными и разборчивыми в одежде, как и их неотразимые спутницы.

НОВОСТИ

«ДАЙМЛЕР-БЕНЦ» СНОВА В МИНСКЕ

Отдел информации «БДГ»

На прошедшей неделе в Минске находились представители компании «Даймлер-Бенц». Ими были проведены переговоры в Министерстве внешнеэкономических связей страны.

В рамках визита представители крупнейшего немецкого автопроизводителя посетили производственные помещения ПО «БелавтоМАЗ». Как уже сообщалось в «БДГ», «Даймлер-Бенц», с апреля 1997 года эксклюзивно представляющий знаменитый brend Mercedes-Benz, выбрал ПО «БелавтоМАЗ» в качестве «единственного предприятия в странах бывшего СССР, достойного сотрудничества».

Итогом весеннего визита руководства восточноевропейского департамента немецкой компании стало решение о создании рабочей группы, перед которой были поставлены задачи проработок вопросов сотрудничества. Нынешний визит -- промежуточный. По некоторой информации, уже в сентябре станут известны первые результаты, выводы и предложения по дальнейшему сотрудничеству. Они будут представлены для утверждения руководству обеих сторон.

ПУНКТЫ НАЗНАЧЕНИЯ -- АММАН И ДАМАСК

Отдел информации «БДГ»

В конце августа группа белорусских предпринимателей посетит Сирию и Иорданию по приглашению представителей деловых кругов этих стран, занимающихся торговлей и туризмом. Организацией поездки занимается президент Белорусского союза предпринимателей Владимир Карягин.

Отношения между деловыми кругами Сирии и Беларуси начали складываться в 1992 году. Во время предстоящей поездки белорусская сторона представит сирийским партнерам большой пакет деловых предложений. В их числе -- предложение о сотрудничестве минского завода Октябрьской Революции, поставлявшего несколько лет назад в Сирию по лизингу станки с числовым программным управлением. Кроме того, белорусские предприниматели намерены обсудить вопрос о возможной организации в Минске выставки продукции сирийских предприятий. Принимающей стороне также будет передано приглашение на участие в традиционной выставке «Север--Юг--Восток--Запад», которая пройдет в Минске в июле 1998 года. Предполагается, что в ходе поездки белорусской делегации примут руководители муниципалитетов столиц Сирии и Иордании -- Дамаска и Аммана.

РЫНОК СЕРВИСНЫХ УСЛУГ

ЕВРОСЕРВИС *DKV* ДЛЯ БЕЛОРУССКИХ ТРАНСПОРТНИКОВ — НОВАЯ РЕАЛЬНОСТЬ

Алексей УРБАН

14 августа в помещении Республиканского пресс-центра состоялся совместный семинар компании Deutscher Kraftverkehr Ernst Grimmke GmbH + Co.KG (DKV) и Белорусской ассоциации международных автомобильных перевозчиков (БАМАП). Семинар был очень представительным, хотя носил информационно-разъяснительный характер и был посвящен электронным кредитно-расчетным услугам DKV в сфере сервиса грузопассажирских перевозок. Означает ли это, что белорусские перевозчики будут пользоваться услугами именно DKV, и с кем конкурирует компания в борьбе за наших клиентов?..

Карты DKV, несмотря на привычные для пластика форму, PIN-код и принципы использования, являются несколько иным по сравнению с кредитными кар-



тами или дорожными чеками инструментом электронного расчета. Они предназначены для сокращения объема наличных расчетов водителей-дальнобойщиков на территории других стран (система DKV охватывает 30 стран) за топливо и обслуживание.

Следует отметить, однако, что DKV -- не единственная компания, предоставляющая данный вид услуг. Но пока это единственная компания, пришедшая на белорусский рынок и активно «продвигающая» сервис электронных расчетов для белорусских транспортников, осуществляющих международные перевозки. Что же она предлагает?

Отметим следующие значимые моменты. Безопасность и контроль за расходами по данной кредитной карте гарантируют процедура присвоения и использования персонального кода, известного только руководителю предприятия и конкретному водителю. Водитель, воспользовавшийся услугами заправки или сервиса посредством DKV-карты, получает квитанцию на каждый случай получения услуги (сама карта, кстати, не стоит ничего), эти квитанции являются документом его отчета и дублируются счетом DKV по трансакционным платежам. Трансакционные платежи -- расчеты с компанией DKV за полученные по кредитной карте услуги, топливо и иные виды обслуживания -- производятся два раза в месяц, причем в дойчмарках. Компания берет на себя в данном случае «риск обмена» -- пересчет с местной валюты на немецкие марки производится по курсу дня получения услуги, то есть возможны расходы, связанные с колебаниями курса. Такая возможность стала реальной благодаря твердым соглашениям DKV со своими партнерами и поставщиками. Причем с марта 1996 года DKV изыскала возможности незначительного сокращения величин дорожных налогов: например, в Австрии эта величина сокращена с 6 до 5%. Изменение величин сумм сборов произошло в результате введения в систему новых стран, например, Болгарии и Украины.

Деятельность DKV регламентируется как максимально прозрачная и ясная схема расчетов -- клиенты получают расчетные сводки, в которые входят балансы из разных стран следования. Информационная программа DEFI призвана обеспечить эффективную систему контроля затрат для каждого конкретного автохозяйства. Любопытной особенностью DKV-карты является компьютерная программа Map & Guide for Windows, позволяющая выбирать оптимальный маршрут с указанными наиболее дешевыми заправками и станциями обслуживания дизелей, снижающими расходы, предоставляются также и другие системы информации по ценам.

В то же время любопытно мнение некоторых руководителей небольших предприятий, которые уже используют DKV-карты в своей работе. Они утверждают, что этот вид расчетов приблизительно «в ноль» сходится с расходами при наличной форме оплаты. В некоторых регионах, к примеру, в Германии, соотношение достигает 1,33 -- не в пользу DKV-карты. Карту невозможно использовать здесь -- нецелевое расходование валютных средств. К тому же для мелких предприятий проблемы с конвертацией остаются неразрешимыми, конвертация белорусских рублей по рыночному курсу приводит к удорожанию данного вида расчетов. Впрочем, представитель интересов компании в Беларуси -- Белорусская ассоциация международных автоперевозчиков -- не считает эти проблемы неразрешимыми.

Справка «БДГ».

Компания DKV была основана в 1934 году для снабжения железных дорог. В 50-е годы благодаря участию DKV в Германии были введены заправочные чеки -- предшественники заправочных карт. В 1966г. компанией были введены проеврокарты, очевидные преимущества которых на заре электронных расчетов позволили с увеличением объема перевозок увеличить объем предоставляемых услуг, развитие которых и привело к появлению современной расчетной карты. В 70-е годы расчетная карта охватила не только расчеты перевозчиков за топливо (diesel service), но и позволила ввести услуги экстра- и спецсервиса. Именно благодаря налаженным связям и соглашениям о кооперации с крупнейшими производителями и поставщиками грузовых автомобилей и автобусов (среди подключенных партнеров-мастерских DVK -- Bosch, Iveco, Mann, Mercedes-benz, Neoplan, Renoult, Scania, Volvo etc.) в рамках карт-расчета оказываются ремонтные услуги, услуги аварийный служб, шиномонтаж и т.д. А также многосторонний «нон-стоп сервис», обеспечивающий быстрое оформление необходимых оплат на местах сбора дорожных пошлин, на въездах в туннели (как, например, оплату для проезда через знаменитый евротуннель), а также в пунктах пересечения границ; услуги паромных перевозок, факса и банка, карточек для мобильного телефона (Cellway), все то, что и подразумевает экстра-сервис. Клиентами DKV является более чем 50 тыс. предприятий и агентов, DVK-картами пользуются более 500 тыс. водителей грузового и пассажирского автотранспорта (траков, автобусов), осуществляющие международные перевозки. В компании работает около 350 сотрудников, из них 60 -- во внешних службах.

Комментарий президента БАМАП Николая Борового.

-- Учитывая тот факт, что белорусские транспортники осуществляют свою деятельность в европейских странах, они должны придерживаться тех правил, которые бытуют там.

Использование кредитных карточек -- явление не новое. Таким образом расчеты проводятся во многих странах -- это нормальное явление. Поэтому мы считаем, что время, когда водители вынуждены были возить в карманах большие суммы денег, прошло: не стоит подвергать себя ненужному риску, создавать ненужную криминогенную ситуацию. Сегодня мы делаем первые попытки для того, чтобы наши транспортные предприятия привыкали к таким расчетам. На территории Республики Беларусь некоторые АЗС применяют безналичный расчет, применяют кредитные карточки. К сожалению, наши компании не продают такие карточки, какие возможно использовать, к примеру, на территории Германии, Франции, Португалии и других странах. Обращаемся к опыту таких компаний как DKV, которые могут помочь в организации этой работы. Прошедший семинар носил, будем говорить, разъяснительный характер. Мы его организовали для того, чтобы особенно те малые транспортные предприятия, которые входят в наш союз, представили себе ясно данную форму расчета. Мы хотим привлечь их внимание. Что касается крупных компаний, то они давно работают с этими карточками DKV. Этот положительный опыт работы может быть распространен на тех членов ассоциации, которые только начинают входить в этот бизнес.

-- *Те компании и организации, которые захотят обратиться к услугам DKV, должны будут обратиться именно к вам?*

-- Да, к сожалению, DKV не имеет возможности работать с каждой отдельной компанией...

-- *Значит, представительства не будет*?

-- Представительства DKV здесь не будет. Официальным представителем, той организацией, которая здесь будет осуществлять эти услуги, и будет являться ассоциация. Она заинтересована в предоставлении такой услуги членам нашего союза. Уже налажены контакты с DKV, с Международным союзом автомобильного транспорта, который занимается реализацией мер, направленных на разрешение проблем расчетов. Будем совместно пытаться наладить систему безналичных расчетов на территории нашей страны. То есть схема такова: транспортное предприятие -- БАМАП -- DKV.

-- *Какие-нибудь другие компании, работающие на этом рынке, обращались к вам с предложениями о совместной работе*?

-- На сегодняшний день нет. Но не исключено, что в дальнейшем мы займемся созданием благоприятной конкурентной среды. Но DKV -- это первая компания, которая предложила свои услуги. Вы же понимаете, речь идет о кредитной заправке автомобиля топливом. Понятно, когда получил услуги и тут же оплатил их, но совсем другое дело, если получил услугу и только через некоторое время начинаешь проплачивать деньги. Естественно, компания сильно рискует. Для нее очень важно подобрать достаточно надежных с финансовой точки зрения партнеров. Вот почему обратились к нам. Это не значит, что мы начнем активно реализовывать карточки DKV. Это будут осторожные, робкие шаги. Это будет небольшое количество компаний, но, я полагаю, это будут самые надежные компании, какие смогут обеспечить расчеты за предоставляемые DKV услуги.

-- *Можно ли привести примеры крупных белорусских транспортных компаний, которые успешно используют DKV-карты*?

-- Первая компания, которая самостоятельно работает с DKV напрямую, -- АО «Белмагистральавтотранс». Мне довелось участвовать в успешной реализации этого проекта в свою бытность на посту генерального директора этого концерна. Но можно назвать еще около десятка крупных транспортно-экспедиционных компаний.

-- *Насколько серьезны те препятствия, которые возникают при работе с DKV-картами, ведь расчеты с DKV производятся в дойчмарках*?

-- Вы задаете сложный вопрос -- вопрос валютного регулирования... Я полагаю, что такие проблемы возникнут.

-- *У ассоциации есть опыт решения таких проблем*?

-- У нас есть опыт решения таких проблем. Мы неоднократно обращались в правительство, Министерство траспорта, Нацбанк, Минфин, разъясняя ситуацию, которая складывается вокруг траспортно-экспедиционной деятельности. Правительство и заинтересованные министерства, ведомства с пониманием относятся к нашим проблемам, принимаются специальные решения, которые позволяют производить те или иные операции для осуществления международных перевозок. Я полагаю, что и на сей раз, если у нас возникнет проблема, на нее правильно отреагируют в правительстве. Это представляет выгоду не только для нас, автомобилистов, это выгодно и государству.

ЗВУКОЗАПИСЬ

БЕЛОРУССКИМ МУЗЫКАНТАМ НЕ ПРИДЕТСЯ ЗАПИСЫВАТЬСЯ НА КУХНЕ

Анатолий БАБЕНКО

Безнадежно, казалось, отставший по части оказания звукозаписывающих услуг Минск, похоже, начинает наверстывать упущенное. Недавно начала свою деятельность новая студия звукозаписи, учредителем которой является совместное германо-белорусское предприятие «Прокл Энтерпрайз». За короткое время своего существования студия уже успела реализовать проекты с такими рок-группами, как «Крама», «Торнадо» и «Барабанный экстаз».

Как отметил директор СП «Прокл Энтерпрайз», Александр Нестерович, главный упор в работе студии будет делаться на запись академической музыки. Расчет руководства студии прост -- запись классики дотируется нашим государством. Формируя основной оборот на записи академической музыки, «Прокл Энтерпрайз» будет оказывать услуги молодым исполнителям рок-музыки, естественно, по ценам, отличающимся от требуемых за запись классики. Спецификация студии (аппаратура европейского уровня -- 32-канальный микшерский пульт Soundtracks «TOPAZ», записывающая аппаратура производства фирм Tascam, Lexicon, Aphex, микрофоны AKG, SONY, Neuman) позволяет оказывать достаточно широкий спектр услуг: от многоканальной записи трех категорий сложности, записи концерта с последующим сведением, изготовления копий с оригинальных носителей (ДАТ) до изготовления рекламных роликов, фонограмм для кинофильмов, теле- и радиопередач.

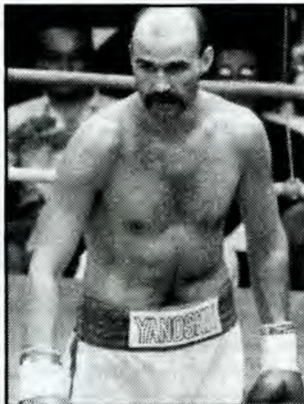
Цены за предлагаемые предприятием услуги достаточно высоки для Минска, тем не менее вряд ли студия будет страдать от недостатка клиентов. Дело в том, что практически все «уважающие себя» белорусские музыканты сегодня записываются в Москве. Техническое оснащение «Прокл Энтерпрайз» не уступает московским студиям, расценки же примерно на порядок ниже. Согласно бизнес-плану студия должна окупиться уже через семь лет, и это без учета широкой концертно-дискотечной деятельности, которой также собирается заняться «Прокл Энтерпрайз».

СПОРТ: ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ПО КОМ ЗВОНИТ ГОНГ?..

Татьяна ВЛАДИМИРОВА

С 5 по 10 августа в минском Дворце спорта под патронажем Министерства спорта РБ и федерации бокса РБ проводился турнир по боксу класса «А». Проведение турнира подобного уровня является очень престижным для любой страны, потому их организацию берут на себя только «киты». У нас таковым выступил президент федерации бокса РБ, член исполкома ЕАВА, президент пресс-комиссии ЕАВА, судья АИБА и, помимо всего прочего, достаточно известный бизнесмен *Игорь Рожновский*.



-- *Последний турнир такого уровня проводился у нас в 1977 году. Что послужило толчком к возрождению?*

-- Подобные турниры способствуют развитию национального бокса. Мы не можем дать возможность большому количеству белорусских боксеров проверить свои силы в турнирах, проводящихся за рубежом, а ведь только они дают необходимую практику. 5-6 международных турниров в год имеют даже такие страны, как Польша, Чехия, не говоря уже о Германии, России. Беларусь не должна быть исключением. В мае 1998 года в Минске будет проводиться чемпионат Европы. В последний раз такой чемпионат проводился на территории бывшего СССР в 1957 году. За это время многие правила и требования к организатором изменились, они стали жестче. Но необходимо проверить, на что мы способны.

-- *Откуда деньги?*

-- Основным организатором состоявшегося турнира стало Министерство спорта, значительную лепту внесла федерация бокса.

-- *Федерация бокса как общественная организация возникла в Беларуси в 1928 году и по сей день существует в рамках государственной программы развития спорта. Что получили Вы в наследство в 1993 году, став президентом ФБ РБ? Что изменилось за эти четыре года?*

-- В 1993 году команда Беларуси впервые за 25 лет самостоятельно выехала за пределы страны для участия в международных турнирах. Боксеры теперь получают стипендии, хорошие призы за участие в соревнованиях, имеют возможность выезжать за рубеж. Благодаря своим предприятиям мы стали более независимыми, в том числе и в финансовом плане. Теперь приобрели стабильный статус юридической организации.

-- *Вы с 15 лет в спорте, с 24 -- в бизнесе. Судя по всему, одно другому помогает.*

-- Помогает самым непосредственным образом. Я человек самостоятельный и ни перед кем не гнусь. Свое дело придает уверенность. Живу на свои средства. При всем том, что «государство помогает», зачастую приходится самим финансировать расходы на поездки и содержание спортсменов.

-- *Сферы бизнеса, которым Вы занимаетесь, разнообразны. Что приносит основной доход?*

-- Основные деньги были заработаны на строительстве в чернобыльской зоне.

-- *Зарабатываются ли деньги непосредственно на боксе?*

-- Бокс -- один из самых дешевых видов спорта. Сравним с тем же теннисом. Для полноценных занятий 200 человек теннисом требуется примерно $250 тыс. для оборудования зала. Такому же количеству боксеров потребуется не более $3 тыс. Боксу не сопутствуют дорогостоящие снаряды. Самые дорогие перчатки стоят $60, а ребята тренируются в дешевых дермантиновых.

На бокс делают ставку. И в настоящее время его развитием занимаются 186 государств, в том числе и Беларусь. В республике насчитывается до 250 штатных и нештатных тренеров. Состав их воспитанников составляет примерно 25 тысяч человек. Для нашей республики это немало.

-- *И все же ваш вид спорта имеет, помимо всего прочего, так сказать, прикладное значение. В связи с этим бытует мнение, что при боксерских организациях выращивают профессиональных охранников...*

-- Я к этому отношусь не очень хорошо. Существование таких служб при федерации не совсем уместно. Охранные службы должны быть сертифицированы при МВД. И государство должно это контролировать. В противном случае я этим службам не доверяю. Ведь для высококвалифицированного охранника важно не вступить в бой, а предотвратить его, для этого не обязательно уметь дать по физиономии.

-- *Прослеживает ли федерация, как складываются судьбы боксеров после того, как они покидают спорт?*

-- У каждого своя дорога, каждый выбирает тот род деятельности, где может себя применить. Каких-то тенденций не существует. Но для того, чтобы боксер или экс-боксер имел деньги и был обеспеченным человеком, ему необходимо напрягаться в спорте. Такой пример. Мы посетили в Венесуэле лагерь, где были подготовлены 12 чемпионов мира среди профессионалов. Там хорошая тренировочная база, но при этом казарменное положение. Со спортсменами на 4 года заключается контракт. В течение этого времени они денег не видят -- только дерутся, но после становятся миллионерами. Мы привезли туда сборную СНГ -- ни один боксер не остался.

-- *Беседа вновь вернулась к тому, что в мире профессионального спорта бокс -- один из видов крупного бизнеса. Реально ли в Беларуси вырастить профессиональных боксеров, создать профессиональную спортивную организацию, получать хорошие прибыли?*

-- При нашем инфантильном подходе говорить об этом пока рано. Но работа в этом направлении ведется постоянно. Главное -- вырастить именитых, сильных боксеров. Ведь как в профессиональном, так и в любительском боксе существует десяток сильнейших спортсменов, которые «держат» основные деньги. Прибыль пойдет, когда мы вырастим олимпийских чемпионов или подготовим профессиональных спортсменов. А от любительского «безымянного» бокса ждать доходов глупо.

СКАНДАЛ

ПОЭТОМ МОЖЕШЬ ТЫ ПОБЫТЬ, НО ЗДАНИЕ ОТДАТЬ ОБЯЗАН!

Виктор МАРТИНОВИЧ

Всякий посетитель, если он, конечно, был не вовсе тупицей, попав в Грибоедова, сразу же соображал, насколько хорошо живется счастливцам -- членам МАССОЛИТа, и черная зависть начинала немедленно терзать его.
Михаил Булгаков «Мастер и Маргарита».

Все знают, как жилось писателям во времена Советского Союза. Роскошные квартиры, творческие путевки на юг, личные автомобили, закрытые рестораны, -- словом, все условия для полноценной творческой жизни. Можно давать разные оценки системе, но в данном случае важно одно: даже в таком антигуманном образовании, как СССР, превосходно понимали важность творческой интеллигенции, силу печатного слова. Можно, конечно, вспомнить, что и писатели работали по принципу «добру песню спяеш, поўны гуслі насыплю дукатаў»... Можно припомнить и тех, кто испытывал большие и часто неразрешимые трудности с публикацией своих произведений. Но такого, чтобы в немилость к власти попал целый творческий союз -- не было. Судя по всему, Беларусь решила пополнить новейшую историю подобным прецедентом. А суть конфликта в следующем: 1 сентября Дом литератора, в котором находится Союз писателей, согласно распоряжению президента N 182 переходит к новому владельцу.

Схема «наезда» на Союз писателей по-детски наивна. 1 июля 1997 года увидело свет очередное распоряжение «О передаче в оперативное управление Управления делами президента РБ зданий в г.Минске». И на этот раз в списке объектов недвижимости, «оперативно управлять» которыми отныне будет г-н Титенков, был указан и Дом литератора. По словам Василия Зуенка, председателя Союза писателей, представители управления делами мотивировали свои претензии на здание примерно следующим образом: строилось оно при Союзе, на народные деньги, как следствие -- является собственностью белорусского народа, а поскольку избранником народа является президент, то «оперативно управлять» зданием должно Управление делами белорусского президента.

Смехотворность подобной аргументации очевидна для всех более-менее сведущих в истории белорусской литературы послевоенного периода. Сразу после освобождения республики правление Союза писателей РБ некоторое время размещалось в Доме правительства (что является дополнительным подтверждением тому, какая значительная роль отводилась писателям при Союзе). В 50-е годы распоряжением белорусского Совмина союзу было передано помещение на улице Энгельса. В конце 60-х годов встал вопрос о строительстве дополнительного корпуса для здания ЦК КПБ и сносе помещения, принадлежащего союзу. Вместо него было решено построить новый Дом литератора -- то самое здание, страстную тягу к которому и испытывает сегодня управление делами. С самого начала Союз писателей БССР выступал в качестве заказчика строительства Дома литератора, используя при этом средства, выделенные Литературным фондом СССР. Финансирование строительства велось за счет сверхплановых капитальных вложений для творческих союзов СССР. Средства для строительства здания соответственно поступали в республику из Союза писателей СССР через госплан СССР. Этот факт подтверждается свидетельством Международной общественной организации писателей «Литературный фонд» (Москва): *«Сообщаем, что за период с 1967 по 1976 годы Литфонд СССР осуществлял финансирование строительства и эксплуатации Дома литератора Союза писателей Беларуси. Общая стоимость строительства составила 1400000 рублей. Заказчиком при строительстве выступал Союз писателей Белоруссии, а финансирование строительства осуществлялось за счет средств Литературного фонда СССР»*. Между тем, согласно уставу Союза писателей финансовые средства, поступающие на счет СП, становились собственностью союза. И если сторонники передачи здания управлению делами цитируют сегодня распоряжения правительства 20-летней давности (к примеру, N 169 от 29 марта 1976 года: «Выделить Союзу писателей БССР 200 тысяч рублей за счет остатков средств республиканского бюджета»), то они должны вспоминать и о том, что означало это распоряжение всего лишь следующее -- правительство республики оказало финансовую помощь общественной организации, предоставив ей в собственность соответственные денежные средства. Именно такое толкование дают юристы, изучившие Устав Союза писателей СССР, где сказано: *«средства Союза писателей СССР образуются из: ... б) специальных ассигнований, выделяемых в установленном порядке советскими учреждениями и общественными организациями»*. Кстати, этот пункт в несколько измененном виде (*«средства СБП состоят из... б)... пожертвований государственных организаций и ведомств РБ...»*) присутствует и в современном уставе Союза писателей. Таким образом, Дом литератора возводился на собственные средства Союза писателей, а не на «народные» или «государственные» деньги.

Впрочем, юриспруденция сегодня бессильна. Документ, под которым стоит подпись Лукашенко, имеет надзаконную силу. Потому вернемся к возникшему конфликту. Несмотря на то, что представители Управления делами президента пока не говорят о том, что Союз писателей должен будет покинуть здание уже к 1 сентября, есть все основания полагать, что это может случится в ближайшем будущем. Для того, чтобы понять опасения писателей, достаточно прочесть проект договора о передаче здания. *«В случае возникновения необходимости использования части административного здания для неотложных государственных нужд, «Управление» предоставляет «Основному пользователю» равноценные помещения в другом административном здании»*, -- говорится в одном из пунктов. Что это значит, объяснять, наверное, не следует. «Нужда» у государства может появиться, скажем, накануне творческого вечера Василия Быкова -- участника митингов и демонстраций «горячей весны». Для «отмазки» и во исполнение договора ведомство Ивана Титенкова, конечно, предложит какое-либо другое здание. Только вот нет гарантии, что «равноценная замена» не будет располагаться где-нибудь в Шабанах или районе аэропорта «Минск-2». Писатели пробовали объяснить сотрудникам управления делами, что Дом литератора -- это своеобразный духовный центр, в котором испокон веков проводились фестивали, литературные встречи, художественные выставки, кинопоказы... Но пониманию представителей самого хозяйственного из государственных ведомств это, увы, недоступно.



Ситуацию, сложившуюся в отношение Дома литератора, комментирует председатель Белорусского Союза писателей Василий Зуенок:

--Есть во всем этом что-то выходящее за пределы простого спора о том, кому будет принадлежать Дом литератора. Очевидно, что деятельность Дома литератора предполагается взять под контроль, и соответственно имеется где-то «прицел» и на Союз писателей. Причина этого проста: писатели -- это представители все того же общества. В обществе наблюдается разновекторность, в писательских умах -- тоже. Писатели, безусловно, создают много проблем для исполнительной власти. Но опять же, когда решаются вопросы национального развития -- писатели не могут молчать. И высказывания их чрезвычайно разнообразны. Это, может быть, и волнует официальные службы. В ответ они принимают определенные меры: и относительно здания для творческого союза, и в других областях -- скажем, в книгоиздании. Ясно, что проводится линия отсечения от читатей крупных, видных, известных во всем мире авторов. Ведь слово имеет большой вес в общественной жизни, а тот же Василий Быков говорит о самых больных, самых волнующих вопросах. Ему отказывают в публикации книги. Эти действия власти неразумны -- слово настоящего художника всегда найдет путь к читателю. Но приходиться сожалеть о том, что сегодня путь к читателю слишком долог. Я, впрочем, думаю, что это ненадолго. Правда в творческих вопросах все-таки восторжествует.

БУДЬТЕ ГОТОВЫ!

НОВЫЕ ТАМОЖЕННЫЕ ПРАВИЛА -- НАХОДКА ДЛЯ АВТОМАФИИ

Алесь ШКЛОВСКИЙ

Лишь только перед среднестатистическим белорусом забрезжил лучик надежды на приобретение по приемлемой цене старенькой иномарки, как автомобиль из средства передвижения вновь начал превращаться в непозволительную роскошь. Именно такой эффект, по мнению наблюдателей, даст новое Положение о порядке оформления личного имущества граждан, пересекающих белорусскую границу.

Согласно этому документу с 18 августа при ввозе, например, автомобиля следует либо непосредственно на границе, либо заранее внести денежный залог в таможенный орган. Сумма залога составляет 0,3 ЭКЮ за 1 куб.см объема двигателя для автомобилей, имеющих срок эксплуатации более 3 лет, и 1 ЭКЮ -- для автомобилей, прослуживших менее 3 лет. Таким образом, по замыслу авторов нового Положения, будут ликвидированы условия для деятельности как обычных торговцев-одиночек, перегонщиков и перепродававших нерастаможенные импортные автомобили, так и целых преступных синдикатов.

По информации «БДГ», в прошлом году мимо белорусского бюджета проплыло в виде нерастаможенных автомобилей около $56 млн. Стремление нынешней власти взять под полный контроль автобизнес, чтобы не терять столь внушительные суммы, понятно. По предложению правоохранительных органов и было принято решение ввести систему залога на ввоз автомобилей. Однако как и всякое поспешное, до конца непродуманное, а главное, не подготовленное решение, новый порядок ввоза автомобилей, по мнению наблюдателей, не сулит ничего хорошего ни отдельным гражданам, ни всему государству в целом.

Для большинства жителей нашей страны, как считают специалисты, ужесточение режима ввоза автомобилей «аукнется» повышением цен на иномарки в среднем примерно на $600. Ведь при залоговой системе купить автомобиль у перегонщика-одиночки будет невозможно, а у специализированных фирм цены на подержанные авто дороже в среднем на указанную выше сумму.

Нельзя не учесть и социальные последствия от новых таможенных правил. За несколько последних лет тысячи молодых людей из приграничных городов Беларуси включились в автомобильный бизнес. Теперь же десятки тысяч перегонщиков-одиночек и их помощников остались без работы, и как сложится их дальнейшая судьба государственных мужей, похоже, не волнует.

Трудно поверить также и в то, что белорусские чиновники на сей раз руководствовались исключительно интересами наполнения госбюджета. Два года назад правительство Александра Лукашенко во исполнение союзнических обязательств перед Россией повысило таможенные пошлины на ввозимые автомобили. Тогда это вызвало не только недовольство людей, но и привело к существенному сокращению поступлений средств в госбюджет, поскольку резко уменьшилось количество покупателей автомобилей. Аналогичный эффект прогнозируется и от введения нынешних правил ввоза автомобилей, поскольку столпотворение на границе в совокупности с «русским» рэкетом на польских и литовских дорогах отпугивает многих желающих приобрести и пригнать автомобиль из-за границы самостоятельно.



Очередной передел рынка

Не будем забывать и о том, что рост цен тоже никогда не способствует увеличению спроса. Особенно в стране, где стремительно падает уровень жизни.

Зато автомобильная мафия вполне довольна новыми правилами ввоза автомобилей, так как авторы нового Положения помогли преступникам справиться с конкурентами в лице «перегонщиков-одиночек». Теперь преступные группировки, специализирующиеся на торговле автомобилями, стали фактическими монополистами не только на белорусском, но и на российском, а также на украинском рынках подержаных иномарок. По сведениям «БДГ», автомафиозные синдикаты в спешном порядке перебазировались из Минска и Барановичей в приграничные с Польшей и Литвой белорусские города. Преступники перевезли с собой и высококачественное полиграфическое оборудование по подделке документов на автомобили. Смена дислокации автомафии связана с «тактикой» в условиях действия новых таможенных правил. В частности, придумано уже несколько способов обхода залоговой системы. Например, один из таких способов заключается в том, чтобы привлечь в качестве перегонщиков автомобилей в Беларусь иностранных граждан, которые будут беспрепятственно ввозить автомобили в страну. Затем на эти автомобили в Беларуси преступники планируют изготовлять поддельные документы и продавать иномарки по сходной цене жителям соседней Украины или России. И если раньше, например, многие россияне, не желавшие иметь дело с автомафией, приезжали за недорогими иномарками» к белорусским перегонщикам-одиночкам, то теперь эта возможность отсутствует.

Неплохие перспективы незаконного обогащения возникают в связи с появлением нового Положения и у недобросовестных таможенников и пограничников. В мае этого года Прокуратура страны подготовила информацию о нарушениях законности при льготном растаможивании транспортных средств, ввезенных на территорию Беларуси. Согласно этому документу в результате освобождения, зачастую необоснованного, от таможенных платежей государство недополучило около BLR650 млрд. Прокурорские проверки показали, что на территории Беларуси возникли преступные группировки, которые самостоятельно, либо вовлекая в свои «сети» сотрудников пограничных и таможенных органов, фабриковали документы на льготное таможенное оформление ввозимых транспортных средств. С введением новых правил таможенного оформления соблазн подзаработать подобным образом у таможенников и пограничников не исчезнет. Тем более, что автомобильный бизнес очень выгодный, и преступные группировки заплатят немалые деньги для обустройства «коридора» на границе. Автомафия прекрасно понимает, что любые вложения в нелегальный автомобильный бизнес окупятся сторицей, поскольку спрос на дешевые иномарки в бедных странах, не производящих «народных автомобилей», очень велик. Вот только руководство Беларуси этого не понимает, или не хочет понять. А может, мы его просто недооцениваем?..

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

А ЛАРЧИК ПРОСТО ОТКРЫВАЛСЯ...

Антон МАХОНЬ

При подведении итогов работы правительства за первое полугодие нынешнего года с самоотчетами перед президентом выступили практически все министры кабинета. С учетом того, что гнев «всевышнего» порой бывает непредсказуем, многим из них пришлось изрядно поволноваться за свою дальнейшую судьбу. В числе последних оказался и министр внутренних дел Валентин Аголец.

По свидетельству некоторых осведомленных источников, Александр Лукашенко отнюдь не в восторженных тонах высказался в адрес работы ведомства. Причем основной упрек главному белорусскому пинкертону был высказан в связи с продолжающимся ростом преступности и недостаточными мерами по ее обузданию.

Необходимо отметить, что во все времена, начиная с рабоче-крестьянской милиции и до МВД суверенной Беларуси, основным критерием эффективности работы правоохранительных органов являлись показатели общего числа совершенных злодеяний и их раскрываемости. В разные времена руководство МВД, придерживаясь генеральной линии «ума, чести и совести нашей эпохи», отдавало предпочтение именно раскрытию преступлений, но не их предупреждению. Ибо последнее, как показывала жизнь, требовало не столько профессиональности сыщиков, сколько координального изменения в лучшую сторону уровня жизни народа и сосредоточения усилий всех государственных институтов на формировании законопослушных настроений в обществе.

Справедливости ради следует отметить, что республиканское МВД пытается (по мере возможности) снизить остроту криминогенной ситуации в стране. Причем нынешнее руководство ведомства делает упор на то, что в этом процессе должны принимать участие абсолютно все структуры МВД. Неважно, на каком участке милиционер трудится -- участковый, «гаишник», «сыскарь» или технический работник -- все должны вносить лепту в дело борьбы с преступностью. И специалисты усматривают в таком «вале» некоторую ущербность.

Особая роль в данном процессе отводится аналитическим подразделениям МВД. В задачу «мозгового» центра входит обобщение статотчетности, прогнозирование развития ситуации на криминальном фронте на ближайший период и перспективу, выработка превентивных мер. Причем аналитики в погонах стараются затронуть все аспекты оперативной работы. Однако, как правило, в них отсутствует ответ на один, весьма простой вопрос -- в чем причина всплеска преступности в стране. В этой связи представляют определенный интерес недавно разработанные аналитические документы, которые, по некоторым сведениям, имеют отношение к борьбе с преступными проявлениями в кредитно-финансовой сфере.

Если верить статистике, то в течение шести месяцев текущего года в финансовой и налоговой сферах вскрыто 832 факта преступной деятельности (за аналогичный период прошлого года--720). Несмотря на то, что уровень правонарушений, подпадающих под действие ст.91 ч.1 УК РБ (хищение в особо крупных размерах), остался на прежнем уровне -- 73 факта, число фактов взяточничества выросло более чем в два раза. Фиксируется неуклонный рост преступных посягательств, классифицирующихся ст.150 ч.2 УК как незаконное получение кредитов. По данным аналитического центра, общая сумма таковых составляет BLR222млрд., около $1,5млн.и DEM265тыс.

Следует отметить наиболее «яркие» из числа возбужденных по вышеназванным статьям уголовные дела. В частности, одним из райотделов Брестской области принято к производству дело в отношении директора филиала банка «Поиск» Леонида Занько, которого подозревают в приобретении в ЗАО АКБ «Инфобанк» банковского векселя, его обналичивании и присвоении BLR235млн. В настоящее время УБЭП МВД передало в прокуратуру материалы уголовного дела, по которому проходит директор ЧП «ОВП» некто Намович, которому инкриминируется получение по подложным документам в ряде банков около полутора миллионов долларов. На этом фоне деяния гражданина Минеца, умудрившегося с помощью пластиковой карточки «VISA» похитить $3,5тыс., выглядят просто детской шалостью.

Аналитики МВД вынуждены констатировать прогрессирующий рост в республике проявлений фальшивомонетничества. Так, если в 1993г. таковых фактов было выявлено всего 955, то за шесть месяцев текущего года -- 996. Своеобразными лидерами по фальшивомонетничеству (установленные факты изготовления и выявления поддельных банкнот) являются Минск, Гродненская и Могилевская области. Наиболее любимыми при подделке купюрами являются банкноты достоинством $ 50 и $100, RUR50 тыс., DEM100 и BLR20тыс. Ситуация усугубляется тем, что подавляющее число изымаемых из оборота дензнаков изготовляется на современном полиграфическом оборудовании, что затрудняет их обнаружение на стадии предъявления в торговых точках. При этом аналитики предполагают, что процесс подделки денег осуществляется в некоторых странах ближнего и дальнего зарубежья, а затем курьерами доставляются в Беларусь. Фальшивомонетчики-одиночки, специализирующиеся на подделке денег путем подчисток и наклеек, существуют практически в каждом крупном городе республики. Самое печальное то, что, несмотря на все усилия, милиции удалось выйти лишь на показатель в 17,1% раскрываемости данного вида преступления. Хотя ущерб экономики страны от данного рода деяний не соизмерим даже с так называемыми бытовыми преступлениями.

Жесткий спрос президента с министра внутренних дел за работу можно было бы только приветствовать. Если бы не одно «но». Еще в начале века социологи и экономисты пришли к весьма простому и одновременно гениальному выводу. Он сводится к тому, что уровень преступности напрямую зависит не от мифических «успехов на макроуровне», а от реального благосостояния народа, наличия совершенной законодательной базы, сосредоточения усилий правоохранительных органов исключительно на борьбе с уголовными элементами (но никак не политическими оппонентами) и от финансирования деятельности стражей порядка. Понятно, что аналитики МВД Беларуси открыто об этом говорить президенту не рискуют.

КОРОТКО

УБИТ КРИМИНАЛЬНЫЙ ЛИДЕР БРЕСТА

Отдел информации «БДГ»

12 августа, ближе к полуночи, в центре Бреста был обнаружен труп 43-летнего Александра Стасюка -- преступного авторитета по кличке Стас -- с колотой раной в области шеи и тремя ранами теменной части головы.

Биография Стасюка вместила в себя четыре судимости (один раз за изнасилование и трижды -- за мошенничество). В криминальном мире приграничного города он достиг в последнее время заметных высот: в начале года Стас был коронован на должность брестского «смотрящего».

Правоохранительные органы пока воздерживаются от комментариев по поводу мотивов убийства одной из ключевых фигур в местной преступной группировке. Брестская милиция ведет собственное расследование и проявляет упреждающую готовность не допустить возможных криминальных «разборок», связанных с вакантной должностью «смотрящего».

БУДЕТ ГРОМ?

Отдел информации «БДГ»

Вслед за «разбором полетов» в таможенном ведомстве белорусские власти решились на крутые перемены и в пограничных войсках. В первую очередь это ощутили на себе «дозорные» границы на ее западных рубежах.

Как известно, неудовлетворенность высшего руководства страны нынешним состоянием дел по охране Государственной границы обнаружилась в одном из последних президентских указов. Этот документ самым непосредственным образом затрагивает интересы расквартированных в Брестской области «зеленых фуражек»: в областном центре предполагается создать некое новое формирование (названное в указе «пограничной группой»), а расположенный в Пинске погранотряд будет реорганизован.

Другая новость пришла от блюстителей законности. По имеющейся информации, на недавней коллегии Генеральной прокуратуры РБ дано указание создать прокуратуру пограничных войск. Инициаторы такого решения стараются не драматизировать сложившееся положение в ведомстве, возглавляемом Александром Павловским, но считают ситуацию достаточно тревожной. К примеру, Брестской межгарнизонной прокуратурой уже около года ведется дело о хищении в местном погранотряде боеприпасов (в неизвестном направлении исчезли более 3 тыс. патронов калибра 5,45 мм), а совсем недавно совершено нападение на часового, в результате чего был похищен автомат. Несмотря на то, что солдат получил черепно-мозговую травму и находится на лечении, против него возбуждено уголовное дело за нарушение правил несения службы в пограничных войсках.

Пока трудно судить, насколько увязываются последние решения, касающиеся пограничного ведомства, но случайность их появления именно сейчас весьма сомнительна.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

GEDEON RICHTER ПОМОГ ДОЛЛАР

Отдел информации «БДГ»

После опубликования венгерской фармацевтической компанией Gedeon Richter своих показателей за первое полугодие ее акции поднялись в Будапеште с Ft360 до Ft19160.

Прибыль компании без вычета налогов за отчетный период увеличилась на 13% и составила $90,4 млн., а ее общие обороты в долларовом выражении возросли на 11,8% до $ 140,5 млн. Рост оборотов компании во многом был обусловлен экспортом, составившим $98 млн.

Результаты Gedeon Richter оказались в большинстве своем на уровне прогнозов аналитиков, которые обращают внимание на то, что компании особенно помог укрепившийся доллар -- основная валюта экспорта.

ADIDAS НАРАЩИВАЕТ ТЕМП

Отдел информации «БДГ»

Adidas -- немецкая группа, выпускающая спортивную одежду -- упрочила свои позиции, добившись 41-процентного скачка своих прибылей без вычета налогов с DEM249 млн. до DEM352 млн. за первые шесть месяцев года.

Это улучшение отражает 40-процентное увеличение оборотов компании с DEM2,24 млрд. до рекордной цифры DEM3,14 млрд., а также подтверждает ее стремительное восстановление после резкого падения показателей в начале 90-х годов. Чистая прибыль группы, которая выросла на 29% до DEM 238 млн., могла бы быть выше, если бы не высокие налоги.

Европа оставалась основным рынком группы Adidas. Обороты компании в этом регионе составили DEM1,99 млрд., что на 29% выше, чем годом ранее. Однако наибольший прирост объемов продаж был достигнут в Азиатско-тихоокеанском регионе, где обороты группы более чем удвоились -- до DEM359 млн.

У ГРУППЫ *ABB* — ЗНАЧИТЕЛЬНЫЙ ПРИРОСТ ЗАКАЗОВ

Отдел информации «БДГ»

ABB -- международная электро- машиностроительная группа -- справилась со снижением показателей на «родном» западноевропейском рынке, увеличив свою «книгу заказов» в первом полугодии на 14% до $20 млрд.

Быстрый рост заказов, который составил 21%, если перевести его в местные валюты, является первым признаком того, что Горан Линдал, новый президент компании, исповедует более агрессивный подход в бизнесе, чем его предшественник Перси Барневик.

Как сообщила группа ABB, повышение резерва заказов было обусловлено заметным увеличением крупных проектов и оживившимся спросом на развивающихся рынках. Заказы, полученные компанией в области производства электроэнергии, которая является одной из проблематичных сфер ABB, увеличились на 14% до $ 5,6 млрд., а в области передачи электроэнергии на 29% до $ 5,5 млрд.

Значительный рост объемов заказов ABB контрастирует с некоторым снижением доходов компании в первом полугодии до $15,2 млрд.

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 53 (396) 18.8.97
Главный редактор Петр МАРЦЕВ
Первый заместитель гл. редактора Светлана КАЛИНКИНА
Заместитель гл. редактора Павел ШЕРЕМЕТ
Заместитель гл. редактора Валентин ЖДАНКО
© БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА август 1997 г.
Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Полиграфическое обеспечение и распространение: Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ
Начальник рекламной службы: Михаил ОРЛЕЦКИЙ
Компьютерный выпуск Сергей ОСИПЦОВ
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОН: (017) 236-50-51
ФАКС: (017) 236-53-62
КОРПУНКТ В РИГЕ: тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
Размещение рекламы: тел./факс: (017) 223-85-88
Отдел распространения: тел./факс (017) 226-87-99
Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а
Тираж 20 000
Цена договорная
Заказ 1650
Подписано в печать 16.8.97 в 20.00
Подписной индекс 63879
Выходит 2 раза в неделю